Communiqué de Presse

Résultats 2013

En K€	2013	2 012	*Var. n/n-1*	2011
CA	18 836	17 349	*8,6%*	16 158
Résultat d'exploitation	3 938	2 883	*36,6%*	2 445
% CA	*20,9%*	*16,6%*		*15,1%*
Résultat net	2 380	1 702	*39,8%*	1 473
% CA	*12,6%*	*9,8%*		*9,1%*
Endettement	2 785	3 099	*-10,2%*	2 149
% capitaux propres	*29,3%*	*34,7%*		*26,5%*
Disponibilités	3 510	3 236	*8,5%*	3 165

Résultats annuels 2013 :

MILLET Innovation poursuit sa croissance au rythme de près de 9% par an, en dépassant 18,8 M€ de Chiffre d'affaires.

Le succès du lancement dans tous les marchés européens de l'orthèse corrective de l'Hallux Valgus est majoritairement à l'origine de cette performance. La bonne tenue des ventes de l'ensemble de la gamme biomécanique EPITACT® y concourre également. 15 ans après le premier produit de la marque, MILLET Innovation dispose d'un produit de rupture, breveté, ouvrant une nouvelle étape de la vie de l'entreprise.

La stratégie d'innovation, l'efficacité de l'outil industriel et l'engagement du personnel au sein d'une organisation optimisée continuent ainsi à porter leurs fruits.

Le développement continu et rapide améliore sensiblement l'efficience des investissements de communication. La rentabilité d'exploitation progresse donc de manière importante, pour atteindre 3,9 M€, ce qui améliore le résultat net, arrêté à 2,4 M€, soit 12,6% du C.A.

Sur le plan financier, les principaux besoins sont liés aux évolutions du Besoin en fonds de roulement. Ils sont couverts par les disponibilités. Quant à la filiale de confection créée fin 2012, son premier exercice d'activité a permis de valider toutes les composantes de la réussite du projet, humaines, industrielles et économiques.

Perspectives 2014 :

Le succès des précédents lancements de produits a créé un véritable capital de confiance auprès du pharmacien, favorable à l'introduction sur le marché de nos innovations. C'est dans ce contexte que nous avons proposé une orthèse proprioceptive souple brevetée pour soulager l'arthrose du pouce (rhizarthrose). Contrairement aux orthèses rigides classiques, elle est parfaitement adaptée aux gestes de la vie quotidienne et permet de garder l'entière fonctionnalité de la main tout en maintenant le pouce en position de repos. Après des ventes encourageantes fin 2013 en France, son référencement va être étendu à la plupart de nos marchés en 2014. Cette innovation devrait permettre de compenser partiellement le passage d'une phase d'implantation à une phase de réassort de l'orthèse corrective de l'hallux valgus. La poursuite des investissements de communication devrait contribuer à maintenir la bonne dynamique des sorties produits.

MILLET Innovation continue par ailleurs sa stratégie d'investissements en Recherche et Développement, qui devrait aboutir au lancement d'une nouvelle gamme de produits dès fin 2014, protégée par plusieurs brevets.

La prospection commerciale à destination du grand export est poursuivie. Elle pourrait aboutir à l'ouverture d'une nouvelle zone géographique dans le courant de l'année. L'impact en ventes sur l'exercice serait limité, mais permettrait de valider le potentiel futur.

Globalement, pour 2014, l'activité devrait ainsi se stabiliser à 18.8 M€, avec une rentabilité nette proche de 1.9 M€ (10 % du C.A.). Les ventes du début d'année sont conformes à ces perspectives.

Contacts : MILLET INNOVATION : Damien MILLET, Président du Directoire – Valérie CHOPINET, Direction financière
Tél. 04.75.85.02.01 – Fax 04.75.85.02.04 – contact@milletinnovation.com – site internet : milletinnovation.com – rubrique investisseurs
ARKEON FINANCE : Nathalie BOUMENDIL – Tél. 01 53 70 50 38 - Fax : 01 53 70 50 19 - nathalieboumendil@arkeonfinance.fr