

**CHIFFRE D'AFFAIRES 2014 : 9,3 M€**  
**RECUIL MAITRISE DES REVENUS ANNUELS**  
**INFLEXION DE TENDANCE AU SECOND SEMESTRE 2014 (+20%)**  
**PERSPECTIVES FAVORABLES POUR 2015**

Paris, le 16 Février 2015 – StreamWIDE (FR0010528059 – ALSTW), le spécialiste des solutions de téléphonie à valeur ajoutée de nouvelle génération, annonce un chiffre d'affaires en recul de 1,5 M€ pour 2014. Il s'élève à 9,3 M€ et se détaille comme suit :

en K€	FY 2014	%CA	FY 2013	%CA	Variation (K€)	Variation %
<b>TOTAL CA</b>	<b>9 270</b>		<b>10 800</b>		<b>-1 530</b>	<b>-14%</b>
CA Licences	3 733	40%	5 472	51%	-1 739	-32%
CA Maintenances	3 427	37%	3 198	30%	229	7%
CA Prestations de services	1 758	19%	1 584	15%	174	11%
CA Ventes tierces	352	4%	546	4%	-194	-36%
CA France	2 832	31%	4 102	38%	-1 270	-31%
CA Export	6 438	69%	6 698	62%	-260	-4%

**Revenus annuels en diminution mais second semestre 2014 dynamique**

Le retour d'une croissance solide au second semestre 2014 (+1 M€ à 5,9 M€, soit +20%) souligne la valeur ajoutée de l'offre commerciale historique du Groupe. Dans un contexte sectoriel et économique difficile, cela démontre la confiance des opérateurs dans la qualité, la fiabilité et les performances des solutions technologiques proposées par le Groupe (messageries vocales et systèmes de prépayés).

Pour rappel, le premier semestre de l'exercice a été marqué par une forte diminution des revenus (-2,5 M€) suite à la baisse significative des investissements des opérateurs dans les services, intervenue dès le début de l'année 2013 et impactant encore l'exercice 2014. Cette apathie et cette inertie du début d'année sont les facteurs principaux qui expliquent le recul du chiffre d'affaires annuel par rapport à 2013 (-1,5 M€ à 9,3 M€, soit -14%). Cette évolution s'observe toutes zones géographiques confondues, hormis aux Etats-Unis, comme le confirme la répartition des revenus "France" / "Export" en 2014.

Par ailleurs, les revenus "France" subissent l'effet de base lié aux ventes non récurrentes de licences au premier semestre 2013 (extensions et remplacements de plateformes pour un client français). La zone "Export" reste quant à elle quasi stable, suite à d'importantes ventes de licences auprès d'un client américain au second semestre 2014, compensant la diminution d'autres zones, comme l'Asie ou l'EMEA.

Si les revenus de licences diminuent de 1,7 M€ suite aux effets de bases défavorables du premier semestre comme évoqué précédemment, les revenus annuels de maintenances et de services progressent chacun de 0,2 M€. Les ventes tierces, faibles en valeur absolue, diminuent quant à elles de 0,2 M€ sur la période.

## Communiqué de presse

### **Perspectives : stabilité du "core business" et déploiement de "Team On The Run"**

Le premier semestre 2014, décevant en termes de revenus, a cependant permis de reconsolider le carnet commercial, se traduisant, dès la seconde moitié de l'exercice, par une croissance retrouvée des revenus de l'activité historique du Groupe. Le début d'année 2015 est également bien orienté : un marché significatif de messagerie vocale devrait être conclu rapidement avec un opérateur européen (nouveau client), la dynamique actuelle aux Etats-Unis devrait encore perdurer quelques mois et plusieurs opportunités liées aux systèmes de prépayés sont également présentes. Ces perspectives, couplées à une structure de coûts adaptée depuis plusieurs mois aux nouvelles orientations du marché, devraient permettre de confirmer l'équilibre opérationnel 2015 rapidement.

En parallèle, le développement de nouvelles solutions autour de la messagerie instantanée mobile pour entreprise a été, est et sera poursuivi. L'application "*Team On The Run*" et son site web d'administration offrent d'ores et déjà aux entreprises une solution fiable et sécurisée leur permettant de contrôler leur propre outil de communication. Disponible depuis l'été 2014, de nombreuses fonctionnalités à forte valeur ajoutée enrichissent déjà la solution : support à la gestion électronique de documents, "web chat" et accès multi supports synchronisés en temps réel, fonction "talkie-walkie" et voix sur IP (VoIP). D'autres fonctionnalités "métier" seront ajoutées à l'application dans les prochains mois pour parfaire l'adéquation de la solution aux besoins actuels et futurs des entreprises.

L'appétence et les intérêts marqués autour de "*Team On The Run*" se sont notamment concrétisés fin 2014 par des partenariats commerciaux avec d'importants acteurs de la distribution de solutions télécoms B2B. Le développement des réseaux de commercialisation et de distribution indirecte de la solution, en complément d'une approche directe, permet au Groupe d'appliquer sa stratégie commerciale différenciante. Cette double approche devrait lui permettre de renforcer sa présence commerciale et de générer ses premières commandes fermes dans les prochaines semaines.

### **"Mettez votre mobile au travail"**

Le marché des applications mobiles pour entreprises, centrées autour de la communication instantanée, voix et data, est encore émergent mais recèle un très fort potentiel. Les opportunités, présentes et très nombreuses à date, valident d'ores et déjà la stratégie du Groupe et ses choix de développement. Ce dernier reste cependant prudent quant à la génération de revenus significatifs à court terme sur ce nouveau marché et s'est donc donné les moyens, tout au long de l'année 2014, de sécuriser sa structure financière à terme, en stabilisant ses revenus historiques.

Doté d'une capacité de résilience avérée et de fondamentaux solides, le Groupe dispose d'atouts majeurs et de moyens maîtrisés pour déployer maintenant sa nouvelle solution innovante auprès des entreprises. Les avantages inhérents que représentent les mobiles et les technologies actuelles devraient convaincre rapidement les entreprises de mettre les mobiles au travail et de profiter pleinement de la valeur ajoutée et des avantages offerts par "*Team On The Run*".

*Prochain communiqué financier : Résultats annuels 2014, le 23 mars 2015*

---

## A propos de StreamWIDE (Alternext Paris : ALSTW)

Acteur majeur sur le marché des services téléphoniques à valeur ajoutée, StreamWIDE se positionne comme le fournisseur de l'innovation des opérateurs fixes et mobiles partout dans le monde.

Des serveurs d'application aux applications web et mobiles, StreamWIDE fournit des solutions de nouvelle génération on-premise ou cloud-based, bout-en-bout, carrier-grade dans les domaines de la messagerie vocale, du mobile messaging, des services de téléphonie pour réseaux sociaux et de numéros virtuels, des services de centre d'appels, des services de conférence et de taxation d'appels.

Opérant depuis la France, les USA, la Chine, la Roumanie, la Tunisie, l'Autriche, l'Argentine, l'Indonésie et l'Afrique du Sud, StreamWIDE est coté sur Alternext Paris (Euronext) – FR0010528059 – ALSTW. Labellisé « entreprise innovante » par Bpifrance, StreamWIDE est éligible aux FCPI et aux PEA-PME.

Pour plus d'informations, <http://www.streamwide.com>, <http://www.teamontherun.com> ou visitez nos pages [LinkedIn](#) ou [Twitter](#).



Labellisé « entreprise innovante » par Bpifrance, StreamWIDE est éligible aux FCPI et aux PEA-PME



## Contacts

### StreamWIDE

Pascal Béglin / Olivier Truelle  
Président Directeur Général / DAF  
Tél.: +33 (0)1 70 08 51 00  
[investisseur@streamwide.com](mailto:investisseur@streamwide.com)

### NewCap

Agence de communication financière  
Louis-Victor Delouvrier / Emmanuel Huynh  
Tél. : +33 (0)1 44 71 98 53  
[streamwide@newcap.fr](mailto:streamwide@newcap.fr)