



CA T1 2008/2009 : 18,3 M€ / +47%

Les bénéfiques du modèle récurrent du pôle IT Solutions

Lancement de Risc Group Inbox UK

Acquisition de la société UBIX distributeur d'eFlag en Belgique

Une évolution attendue en 2008/2009 sur le modèle de commercialisation avec des revenus récurrents à plus de 50 %

Boulogne-Billancourt, le 17 novembre 2008

1 - Activité T1 2008-2009 :

La croissance assurée par le modèle récurrent du pôle IT Solutions

Sur le premier trimestre de son nouvel exercice 2008/2009, du 1^{er} juillet 2008 au 30 septembre 2008, *Risc Group* a réalisé un chiffre d'affaires de 18,3 M€, en progression de 47% par rapport à l'année précédente.

| <i>en millions d'euros</i> | T1 07/08 | T1 08/09 | var T1 |
|-----------------------------|-------------------|-------------------|---------------|
| | 01/07/07-30/09/07 | 01/07/08-30/09/08 | |
| France | 6,80 | 6,70 | -1,5% |
| International | 4,86 | 4,46 | -8,1% |
| Pôle Inbox | 11,66 | 11,16 | -4,3% |
| France | 0,78 | 7,11 | 817,3% |
| Pôle IT Solutions | 0,78 | 7,11 | 817,3% |
| Total | 12,44 | 18,27 | 46,9% |
| <i>chiffres non audités</i> | | | |

Pour mémoire :

- Le pôle *Inbox* regroupe les ventes aux TPE (moins de 100 postes informatiques) et développe son activité en France et à l'international ;
- Le pôle *IT Solutions* regroupe les ventes aux PME (plus de 100 postes informatiques) développées par *Ornis* (acquise en octobre 2007), *Backup Avenue* et *monDSI*, uniquement sur la France.

A périmètre comparable, (sans *Ornis* sur le pôle *IT Solutions* et sans *Clunk Click*, société britannique consolidée à compter du 1^{er} juillet 2008, sur le pôle *Inbox*), le chiffre d'affaires est en légère décroissance de (3,2%), essentiellement en raison d'un mois de juillet 2008 moins performant que juillet 2007 sur le pôle *Inbox*.

En décalant sa date de fin d'exercice du 31 mars au 30 juin, le groupe a souhaité aligner son activité sur une meilleure saisonnalité en débutant par les mois de vente les plus délicats sur l'activité *Inbox* en raison de la période estivale (mois de juillet et d'août structurellement faibles en vente directe).



Le groupe bénéficie en revanche sur cette période de la récurrence des revenus du pôle *IT Solutions* qui génère un chiffre d'affaires de plus de 7 M€ sur le trimestre (dont 6 M€ pour *Ornis*) et valide par là-même la pertinence de l'acquisition d'*Ornis* dans l'objectif d'équilibrage des modèles économiques développés par le groupe.

Ce pôle confirme sa parfaite intégration au sein de *Risc Group*, en produisant notamment l'ensemble des services du groupe depuis son infrastructure unique de production. Son activité intrinsèque sur le trimestre juillet à septembre 2008 est également en croissance de plus de 30% par rapport au trimestre juillet à septembre 2007, suite aux investissements réalisés par le groupe au niveau des équipes commerciales depuis la reprise d'*Ornis* en octobre 2007.

L'activité commerciale du pôle *Inbox* est par ailleurs très bien répartie en septembre 2008 avec plus de 6,2M€ de chiffre d'affaires facturé sur le mois (meilleure performance historique), bénéficiant notamment du lancement de la nouvelle *Risc Box Convergence* (incluant l'accès internet), premier produit issu des synergies avec *Ornis*.

La société britannique *Clunk Click*, acquise à 100% par *Risc Group* le 27 juin 2008 est consolidée dans le compte de résultat de *Risc Group* à compter du 1^{er} juillet 2008. Sa contribution au chiffre d'affaires sur ce premier trimestre de l'exercice 2008/2009 est de 0,32 M€, en ligne avec son plan d'activité.

2 – Lancement de Risc Group UK (United Kingdom)

Risc Group a lancé en octobre 2008 une nouvelle filiale en Angleterre sur son pôle *Inbox*, en s'appuyant sur les structures de sa filiale britannique *Clunk Click* :
Risc Group UK Ltd,
qui va développer l'activité de vente directe des solutions historiques du groupe sur le sol anglais.

Le nouveau manager de cette entité s'est installé dans les nouveaux bureaux du groupe à Manchester et l'équipe commerciale recrutée mi octobre 2008 a déjà réalisé ses premières ventes de RISC BOX sur la seconde quinzaine d'octobre.

3 – Acquisition de la société Ubix, distributeur d'eFLAG en Belgique

Risc Group a procédé début novembre à l'acquisition de la société *Ubix SA*, distributeur des solutions de visio-mobilité de sa filiale *eFlag* en Belgique.

Risc Group, qui a pour ambition de déployer sur tout le périmètre européen son offre révolutionnaire de visio-mobilité *eFlag*, a conclu cette acquisition auprès des actionnaires historiques.

La société *Ubix*, basée à Bruxelles, compte 10 collaborateurs et opère une centaine de clients. *Risc Group* a souhaité saisir cette opportunité de marché afin d'accélérer le développement de son activité *eFlag* en Europe.

Cette opération s'est réalisée en numéraire et avec le maintien de l'ensemble des managers qui ont fait le succès du démarrage de cette entité en Belgique. *Ubix SA* compte de très belles références en Belgique tant en TPE/PME qu'en groupes industriels.



4 – Evolution du modèle de commercialisation : **Vers des revenus récurrents à plus de 50%**

L'exercice en cours verra la migration progressive du modèle de commercialisation du groupe vers un modèle privilégiant la récurrence des revenus.

En effet, le pôle *IT Solutions*, qui commercialise ses offres sous la forme de prestations de services à échoir, bénéficie déjà naturellement d'une récurrence de son activité à plus de 90%. Parallèlement, le groupe mène des actions concrètes pour augmenter la récurrence du pôle *Inbox* afin de l'amener à 50% d'activité récurrente sur la fin de l'exercice 2008/2009.

Cette évolution du « *business model* » va apporter une sécurité et une visibilité plus équilibrées de l'activité, et participer ainsi à la création de valeur du groupe dans une période de conjoncture difficile.

Loïc Pequignot, Président de Risc Group, déclare à cette occasion :

« Ce trimestre d'activité est marqué par la bonne tenue de l'activité du pôle Inbox en période estivale et par la parfaite intégration du pôle IT Solutions à notre modèle.

Cette période traditionnellement difficile sur le modèle de vente directe du pôle Inbox pendant les mois de juillet et août a été compensée par un mois de septembre exceptionnel sur l'ensemble du groupe.

L'acquisition d'Ubix en Belgique marque notre volonté d'accélérer notre développement sur le pôle eFlag dans l'optique d'en faire un leader européen. Les équipes d'Ubix ont rejoint le siège de notre filiale historique à Bruxelles afin de rapidement intégrer les process et les méthodes du groupe.

Nous abordons la suite de l'exercice avec confiance malgré un contexte économique dégradé en Europe. La récurrence des revenus du pôle IT Solutions sera un atout majeur dans un tel contexte et fort de ce constat, nous allons sur les prochains mois accentuer nos efforts sur le parc clients du pôle Inbox afin d'optimiser sa récurrence via le renouvellement des contrats et le potentiel de compléments de produits à apporter à nos clients historiques (« up-selling »).

Passé ce premier trimestre, nos activités doivent rester en croissance marquée et nous permettre de réaliser nos objectifs ambitieux.»

La société annonce ce jour avoir mis à disposition du public et déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers l'information financière trimestrielle du 1^{er} juillet au 30 septembre 2008.

L'information financière trimestrielle du 1^{er} juillet au 30 septembre 2008 peut être consultée sur le site internet de la société, à l'adresse www.risc-group.com, dans la rubrique « Informations réglementées » et sur le site www.actusnews.com.



A propos de Risc Group

Risc Group est le leader européen des services informatiques externalisés.

La société propose à la fois une infrastructure de réseaux interconnectés aux plus grands opérateurs en mode IaaS¹ et une gamme complète de services informatiques managés en mode SaaS². Risc Group apporte ainsi de manière optimale à ses clients des services de : mobilité, sauvegarde, protection des réseaux, vidéosurveillance, infogérance, télécommunications et des applications en mode hébergé. La société dispose d'équipes commerciales et de support de proximité auprès de 35 000 clients en Europe (TPE, PME, Grands Comptes et Collectivités Locales) dans tous les secteurs d'activités.

Risc Group est organisé autour de deux pôles :

- Risc Group InBox : le pôle TPE & PME dédié aux sociétés disposant de 5 à 100 postes informatiques.
- Risc Group IT Solutions : le pôle Moyennes & Grandes Entreprises dédié aux sociétés disposant de plus de 100 postes informatiques

Coté sur Euronext Paris (compartiment C), Risc Group est une société anonyme au capital social de 36.604.578,50 €. Le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires 86,2 M€ sur le dernier exercice fiscal de 15 mois clos le 30 juin 2008, pour un résultat opérationnel de 10,4 %. Risc Group emploie 550 personnes et dispose de 32 bureaux répartis dans 7 pays (France, Allemagne, Belgique, Espagne, Italie, Suisse et Grande-Bretagne).

1 : IaaS : Infrastructure as a Service

2 : SaaS : Software as a Service

Code Isin : FR0010542647 | Code MNEMO : RSC | Site web : www.risc-group.com



Contacts Presse

| | | |
|--|--|--|
| Risc Group | Olivier Brault olivier.brault@risc-group.com | Tél : +33 (0)1 46 20 92 60 |
| RUMEUR PUBLIQUE Relations Presse Informatique et Economique | Marilyn Florent risc@rumeurpublique.fr | Tél : +33 (0)1 55 74 52 26 |
| ACTUS Relations investisseurs & actionnaires | Corinne Haury, chaury@actus.fr Gilles Thomas, gthomas@actus.fr | Tél : +33 (0) 1 53 67 07 65 Tél : +33 (0) 1 53 67 36 36 |