



**Résultats semestriels 2010 :**  
**Chiffre d'affaires : +38%**  
**Bénéfice net : +49%**

Cybergun, acteur mondial du tir de loisir, dévoile les comptes du 1<sup>er</sup> semestre de son exercice 2010 (période d'avril à septembre) qui confirment la capacité du Groupe, dans un contexte de forte croissance, à améliorer fortement ses résultats.

<b>En MEUR – normes IFRS (Données en cours d'audit)</b>	<b>S1 2009</b>	<b>S1 2010</b>	<b>Variation</b>
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>24,2</b>	<b>33,4</b>	<b>+38%</b>
<b>Résultat opérationnel courant</b>	<b>2,7</b>	<b>3,3</b>	<b>+24%</b>
Résultat opérationnel	2,6	3,3	+27%
Coût de l'endettement financier net	(0,4)	(0,3)	
Autres produits et charges financiers	(0,1)	(0,2)	
Charge d'impôt	(0,9)	(0,9)	
<b>Résultat net part du groupe</b>	<b>1,2</b>	<b>1,8</b>	<b>+49%</b>

Grâce à sa stratégie d'élargissement permanent de sa gamme de produits (AirSoft, paintball, pistolets à eau, etc.) et d'extension de son réseau commercial mondial, le chiffre d'affaires semestriel de Cybergun a progressé de +38% sur un an à 33,4 MEUR. A périmètre et taux de change constants, les ventes ont augmenté de +23%.

Le résultat opérationnel courant s'est amélioré de +24% alors même que Cybergun, refusant d'entrer dans une politique d'austérité, a poursuivi ses investissements soutenus en ressources humaines, en R&D et en étude d'opportunités d'acquisition. La marge opérationnelle courante reste ainsi dans la zone des 10% du chiffre d'affaires.

La maîtrise des charges financières a permis d'amplifier cette tendance déjà très favorable. Le résultat net progresse ainsi de près de 50% pour atteindre 1,8 MEUR, soit une marge nette supérieure à 5% sur le semestre.

**Nouveau cycle de fort développement**

Au 30 septembre, les fonds propres du Groupe s'élèvent à 18,4 MEUR. Compte tenu de l'élargissement de la gamme et afin de répondre à la demande toujours très forte pour ses produits, Cybergun a sensiblement renforcé son niveau de stock à fin septembre (23,1 MEUR). Cette politique offensive a été financée par la trésorerie générée par l'activité (3,7 MEUR) et un recours à l'endettement. A fin septembre, l'endettement financier net ressort à 19,4 MEUR.

La très forte activité commerciale des dernières semaines conforte Cybergun dans sa capacité à s'inscrire une nouvelle fois dans un cycle de croissance de ses ventes de plus de 20% sur l'exercice en cours. Grâce au modèle économique vertueux mis en place depuis plusieurs années, le Groupe confirme son objectif de faire progresser son bénéfice

par action de plus de 20% cette année. Cette tendance devrait entrainer un mouvement naturel d'amélioration des ratios d'endettement à fin mars 2011.

En outre, les moyens financiers supplémentaires issus du succès de l'émission obligataire à 6 ans (9 MEUR levés) offrent de nouvelles opportunités d'accélérer le développement, tant par croissance organique que par acquisitions.

A ce titre, Cybergun travaille actuellement sur un élargissement de son portefeuille d'activité au monde numérique. Les importantes synergies naturelles entre l'univers du tir de loisir et celui du jeu vidéo offrent au Groupe des perspectives très favorables. Le modèle de développement qui sera appliqué permettra de minimiser les risques et de maximiser le retour sur investissement.

*Cybergun publiera son chiffre d'affaires du 3<sup>ème</sup> trimestre 2010 le 25 janvier prochain, après Bourse.*

**A propos de Cybergun : [www.cybergun.com](http://www.cybergun.com)**

Coté sur NYSE Euronext à Paris, Cybergun est un acteur mondial du tir de loisir. Le Groupe connaît une croissance moyenne de son chiffre d'affaires proche de 20% par an depuis 15 ans. En 2009, Cybergun a réalisé un chiffre d'affaires de plus de 50 MEUR, dont 55% aux Etats-Unis et 38% en Europe. Qualifiée « Entreprise Innovante » par OSEO innovation, Cybergun est éligible aux FCPI.

Action Cybergun : FR0004031839 – CYB

Obligation Cybergun 8% / OCT16 : FR0010945725 – CYBO

Contacts : Actus Finance

Analystes – Investisseurs : Jérôme Fabreguettes-Leib au 01 77 35 04 36

Journalistes : Nicolas Bouchez au 01 77 35 04 37