

Paris, le 24 février 2011

En croissance de 13,3%, le chiffre d'affaires 2010 atteint le seuil des 15 M€

Harvest, l'éditeur leader sur le marché des logiciels de simulation patrimoniale et fiscale, annonce un chiffre d'affaires annuel qui franchit pour la première fois la barre des 15 M€, en progression de +13,3% par rapport à 2009.

Chiffre d'affaires (€)	2010	2009	Evolution
1 ^{er} trimestre	3 235 126	2 938 464	+10,1 %
2 ^{ème} trimestre	3 791 908	3 201 554	+18,4 %
3 ^{ème} trimestre	3 475 840	2 715 306	+28,0 %
4 ^{ème} trimestre	4 501 765	4 383 506	+2,7 %
Annuel	15 004 639	13 238 830	+13,3 %

Une activité dynamique en fin d'année

L'activité du 4^{ème} trimestre est restée très dynamique, même si, comme cela avait été annoncé il y a 3 mois, elle affiche une croissance moins élevée que les trimestres précédents (+2,7%), en raison :

- d'une saisonnalité des ventes un peu modifiée cette année, avec des prises de commandes plus précoces dans la 2^{ème} partie de l'année, ce qui s'est traduit par une performance exceptionnelle au 3^{ème} trimestre (+28%),
- d'un effet de base défavorable, le 4^{ème} trimestre 2009 ayant été particulièrement performant (avec une croissance de 12,9% contre 6,1% pour les 3 premiers trimestres).

Une croissance répartie sur l'ensemble des lignes de produits

Ventilation du CA (€)	2010	% du CA	2009	Evolution
Licences nouvelles	3 623 590	24,2 %	3 160 869	+14,6 %
Maintenance	7 519 556	50,1 %	6 987 813	+7,6 %
SaaS	2 046 283	13,6 %	1 534 467	+33,3 %
Prestations forfait	1 044 634	7,0 %	897 849	+16,3 %
Formation	770 576	5,1 %	657 832	+17,1 %
Total	15 004 639	100,0%	13 238 830	+13,3 %

Les revenus des offres SaaS (formules de logiciels en location dédiées aux CGP Indépendants) enregistrent la plus forte croissance, +33,3%, avec des revenus qui dépassent les 2 M€, à 2 046 K€.

Ces résultats sont notamment liés à la poursuite du succès de l'offre O2S. Les revenus de cette activité se sont élevés à 643 K€, en progression de 55% par rapport à l'an passé.

140 clients nouveaux ont été signés cette année, portant à plus de 480 le nombre de cabinets de CGPI équipés, et quelques contrats importants ont été conclus avec des groupements (Infinitis, Patrimoine Consultant) ou avec de très grosses entités de Gestion de Patrimoine.

Le développement de cette offre O2S a connu une accélération sur la dernière partie de l'année, avec des effets attendus à partir de l'exercice 2011 ; les contrats déjà signés assurent déjà sur ce segment une croissance de plus de 50% pour 2011, avec près de 1 M€ de revenus déjà engrangés.

Les revenus de maintenance poursuivent leur progression régulière à 7 519 K€ (+7,6%) et représentent toujours plus de la moitié de l'ensemble des revenus.

Le portefeuille de contrats récurrents (maintenance et SaaS) représente, comme l'an passé, près de 64% du chiffre d'affaires, conférant une très grande visibilité et une très forte solidité au modèle économique de la société.

Les ventes de licences nouvelles enregistrent une belle progression de +14,6%, avec des recettes de 3,6 M€, tirées par les bonnes performances des gammes de logiciels d'aide à la vente. La gamme Declic, notamment, double ses ventes de licences, à 924 K€, avec des signatures significatives de contrats dans les groupes AXA, Crédit Mutuel et Banques Populaires. La gamme Quantix conserve également son dynamisme, avec des ventes de licences en hausse de +15,3% à 1 029 K€.

Tirées par l'activité soutenue sur les gammes Declic et Quantix – qui génèrent des besoins en prestations facturables d'intégration et de personnalisation, les prestations au forfait continuent de progresser, de +16,3% à 1 044 K€.

L'activité formation confirme son redressement, après une année 2009 difficile, avec un chiffre d'affaires de 770 K€ en augmentation de +17,1%.

Perspectives

L'exercice 2010 devrait voir le maintien d'un très bon niveau de rentabilité. La publication des résultats 2010, avancée d'une journée par rapport à la date initialement prévue, aura lieu le 9 mars prochain.

La société aborde par ailleurs très sereinement l'année 2011.

L'activité sur les grands comptes reste très soutenue, avec des demandes sur l'ensemble des gammes de produits. Le marché des CGP indépendants a confirmé son rétablissement et semble se remettre des difficultés liées à la crise financière, ce qui s'est notamment traduit par une accélération du développement de l'activité O2S depuis la fin 2010.

A la date d'aujourd'hui, le carnet de commandes de la société, incluant le chiffre d'affaires déjà facturé, s'élève à 11,70 M€, à comparer à 10,43 M€ à la même période l'an passé. Sur ce montant, un peu plus de 10,64 M€ sont constitués de revenus récurrents (maintenance et SaaS).

Agenda financier

9 mars 2011	Résultats annuels 2010 <i>(publication avancée d'une journée par rapport à la date initialement prévue)</i>
14 avril 2011	Chiffre d'affaires du 1er trimestre 2011
28 juillet 2011	Chiffre d'affaires du 1er semestre 2011
8 septembre 2011	Résultats du 1er semestre 2011

A propos d'Harvest

HARVEST est un éditeur de logiciels spécialisé sur les métiers du conseil patrimonial, présent auprès de tous les acteurs du secteur : réseaux bancaires, compagnies d'assurance, sociétés de gestion, banques privées, conseillers indépendants en gestion de patrimoine, experts comptables, etc.

Fort de 20 ans d'expérience, HARVEST a su acquérir la confiance d'une clientèle prestigieuse, comportant les plus grands noms de la banque et de l'assurance. Son produit phare, le logiciel BIG, constitue une référence incontournable des métiers de la gestion de patrimoine.

La société affiche depuis plusieurs années une croissance solide et rentable. En 2010, Harvest a réalisé un chiffre d'affaires de 15 millions d'euros, avec un effectif de 132 collaborateurs.

Harvest est cotée depuis le 23 juin 2005 sur Alternext d'Euronext Paris- ISIN : FR0010207795 - Mnémo : ALHVS

L'action Harvest est éligible aux FCPI.

Contacts investisseurs

Harvest - Jean-Michel DUPROT - 01 53 30 28 00 - contactinvest@harvest.fr

Euroland Finance - Julia BRIDGER - 01 44 70 20 84 - jbridger@euroland-finance.com

Contacts presse

Calyptus – Mathieu CALLEUX - 01 53 65 68 68 - mathieu.calleux@calyptus.net

Plus d'informations sur www.harvest.fr