

Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2011/12 : 26,3 M€ en ligne avec le plan de marche annuel du cabinet

Données consolidées au 30/06 (en M€)	2011/12	2010/11	Variation
Chiffre d'affaires 1^{er} trimestre	26,3	27,9	- 6%

Au 1^{er} trimestre de son exercice 2011/12 (1^{er} avril 2011 – 31 mars 2012), Solucom a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 26,3 M€, en recul de 6% par rapport au 1^{er} trimestre 2010/11.

Ce chiffre est conforme au plan de marche annuel du cabinet. Il a été pénalisé par le tassement de 6% des effectifs du cabinet au cours de l'exercice 2010/11.

Retour attendu de la croissance des effectifs au 2^{ème} trimestre 2011/12

Au 30 juin 2011, les effectifs de Solucom s'élevaient à 905 collaborateurs contre 945 fin juin 2010, soit un recul de 4%.

Afin de renouer en 2011/12 avec une croissance significative de ses effectifs, Solucom a accéléré depuis plusieurs mois ses actions en matière de ressources humaines, tout en donnant une nouvelle impulsion à sa politique salariale sur l'exercice qui vient de débiter.

Avec 92 recrutements déjà connus pour l'exercice 2011/12, Solucom a commencé à percevoir les premiers fruits de ces efforts. Le cabinet devrait ainsi renouer, dès le 2^{ème} trimestre 2011/12, avec la croissance de ses effectifs.

Un taux d'activité de 84%, conforme au niveau normatif du cabinet

Au cours du trimestre écoulé, le taux d'activité des consultants s'est élevé à 84%, contre 85% sur l'ensemble de l'exercice 2010/11. Ce taux est conforme au niveau normatif du cabinet situé entre 82% et 84%.

En ce qui concerne les prix de vente, le 1^{er} trimestre 2011/12 a permis de confirmer la tendance positive retrouvée au 2nd semestre du dernier exercice.

Confirmation des objectifs annuels 2011/12

Le début de l'exercice est en ligne avec le plan de marche annuel du cabinet, qui prévoit un 1^{er} semestre freiné par le tassement des effectifs, et une accélération progressive de la croissance organique sur le 2nd semestre.

Solucom confirme donc son objectif d'un chiffre d'affaires annuel, à périmètre constant, compris entre 110 M€ et 115 M€. Pour mémoire, le cabinet a également pour objectif de réaliser au moins une opération de croissance externe au cours de l'exercice, plusieurs dossiers étant actuellement à l'étude.

Sur le plan de la rentabilité, Solucom confirme viser une marge opérationnelle courante, avant acquisition, comprise entre 10% et 12%, tout en finançant les investissements stratégiques liés au plan « Solucom 2015 » annoncé fin mai.

Prochain rendez-vous : chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2011/12, le 20 octobre 2011 (après bourse).

A propos de Solucom

Solucom est un cabinet de conseil en management et système d'information.

Les clients de Solucom sont dans le top 200 des grandes entreprises et administrations. Pour eux, Solucom est capable de mobiliser et de conjuguer les compétences de près de 1 000 collaborateurs.

Sa mission ? Porter l'innovation au cœur des métiers, cibler et piloter les transformations créatrices de valeur, faire du système d'information un véritable actif au service de la stratégie de l'entreprise.

Solucom est coté sur NYSE Euronext.

Solucom est qualifié « entreprise innovante » par OSEO Innovation.



Retrouvez l'ensemble de notre communication financière sur www.solucom.fr



Solucom

Pascal IMBERT

Président du directoire

Tél. : 01 49 03 20 00

Pascale BESSE

Directeur financier

Tél. : 01 49 03 20 00

Actus Finance

Mathieu OMNES

Relations analystes - investisseurs

Tél. : 01 72 74 81 87

Nicolas BOUCHEZ

Relations presse

Tél. : 01 77 35 04 37