



RESULTATS ANNUELS 2011 : CONFIRMATION DU REDRESSEMENT OPERATIONNEL DU GROUPE

PERSPECTIVES 2012 & PROJET D'AUGMENTATION DE CAPITAL POUR FINANCER LE DEVELOPPEMENT

Au cours de sa réunion du 4 avril 2012, le Conseil d'administration de Diagnostic Medical Systems (DMS) a arrêté les comptes annuels 2011, clos le 31 décembre 2011, présentés synthétiquement ci-dessous. Le rapport financier annuel 2011, incluant les rapports des commissaires aux comptes, sera disponible sur le site internet de la société, www.dms.com, dans l'Espace actionnaires. Par ailleurs, le Conseil d'administration de DMS a pris acte de la démission de Jean-Luc Dumas (ancien dirigeant de DMS) ainsi que de Pascale Abtan, et de Nathalie Boisjot, elles-mêmes ayant été présentées par Mr Dumas, de leurs mandats d'administrateur compte tenu de divergences avec le Conseil. Le Conseil d'administration de la société est désormais composé de cinq membres.

| En K€ - Normes IFRS - Données auditées | 2010 | S1 2011 | S2 2011 | 2011 | Variation |
|--|--------|------------|------------|--------|-----------|
| Chiffre d'affaires | 18 244 | 8 218 | 13 045 | 21 263 | + 3 019 |
| Résultat opérationnel | -5 526 | -1 083 | -542 | -1 625 | + 3 901 |
| Résultat financier | -160 | -44 | -55 | -99 | + 61 |
| Résultat courant avant impôt | -5 686 | -1 127 | -597 | -1 724 | + 3 962 |
| Résultat net part du groupe | -5 687 | -1 155 | -1 187 | -2 342 | + 3 345 |

A l'issue de l'exercice 2011, Diagnostic Medical Systems a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 21,3 M€, en progression annuelle de 17% par rapport à l'année 2010 et conforme à l'objectif fixé en début d'année. Le groupe a notamment fait état d'une croissance dynamique au 2nd semestre, + 23% sur cette période, porté par l'accélération progressive des ventes de la table de radiologie Platinum (24 commandes de table Platinum enregistrées en 2011 dont 18 livrées et facturées depuis sa commercialisation fin 2010) sous l'effet des accords commerciaux conclus en 2010.

Cette progression soutenue des ventes a permis au groupe de poursuivre son redressement avec un résultat opérationnel 2011 toujours en perte, mais en progression sensible de + 3,9 M€, à (1 625) K€ contre (5 526) K€ en 2010.

Cette amélioration du résultat est notamment liée à la progression de la marge brute du groupe, sous l'effet d'une plus forte contribution des nouveaux systèmes Platinum et Stratos DR au chiffre d'affaires et des efforts d'accroissement de la productivité menés en 2011. Le groupe a totalement rénové son outil industriel de production à Nîmes au cours de l'année et a mis en place un logiciel ERP afin de simplifier et de rationaliser sa production. Ces actions produiront pleinement leurs effets sur l'exercice 2012.

Parallèlement, DMS a continué de mener une politique stricte de gestion des coûts, qui a permis de réduire d'un peu plus de 800 K€ les charges fixes du groupe sur le seul exercice 2011.

Après comptabilisation du résultat financier de (99) K€, le résultat courant avant impôt s'est établi à (1 724) K€, en amélioration de + 4,0 M€ sur un an. Le résultat net part du groupe ressort à (2 342) K€, intégrant une charge d'impôt de 618 K€.

Situation bilancielle au 31 décembre 2011

| En K€ - Normes IFRS - Données auditées | 31/12/2010 | 31/12/2011 |
|--|---------------|---------------|
| Actifs non courants | 2 952 | 3 118 |
| Stocks | 6 166 | 6 466 |
| Clients | 5 075 | 7 949 |
| Autres actifs courants | 1 819 | 1 728 |
| Trésorerie | 5 620 | 1 810 |
| Total Actif | 21 632 | 21 071 |

| En K€ - Normes IFRS - Données auditées | 31/12/2010 | 31/12/2011 |
|--|---------------|---------------|
| Capitaux propres | 11 166 | 8 905 |
| Passifs financiers | 1 745 | 2 554 |
| Fournisseurs et autres dettes | 8 624 | 9 517 |
| Autres passifs | 97 | 95 |
| Total Actif | 21 632 | 21 071 |

Au 31 décembre 2011, les capitaux propres consolidés de DMS s'élevaient à 8,9 M€, contre 11,2 M€ un an plus tôt. Sur l'exercice, la trésorerie disponible s'est réduite à 1,8 M€, contre 5,6 M€ fin 2010, afin de financer la croissance soutenue du groupe en 2011. Parallèlement, l'endettement financier brut s'établissait à 2,6 M€ en fin d'année contre 1,7 M€ fin 2010.

2012 : accentuation de l'effort commercial à l'international avec une montée en puissance des ventes de Platinum et de Stratos DR

Tout en poursuivant sa croissance sur le marché français, DMS prévoit d'accroître ses efforts commerciaux à l'international en 2012 en s'appuyant sur le succès de la table Platinum. DMS a remporté, en début d'année, une première commande au Royaume-Uni qui fait suite au succès des premières installations au Canada et à Chypre en 2011. La Platinum est dorénavant proposée à l'ensemble des 80 distributeurs dédiés à la division radiologie. De plus, DMS entend lancer prochainement les processus d'homologations de sa table Platinum en Chine et étudie l'opportunité de déposer une demande de 510 (k), autorisation de mise sur le marché américain délivrée par la Food & Drug Administration (FDA).

En ostéodensitométrie le groupe souhaite renforcer ses positions au niveau mondial, et notamment sur les marchés asiatiques (Chine, Corée du Sud, etc.) qui bénéficient d'un important potentiel de croissance. A ce titre, DMS étudie aujourd'hui la possibilité de développer un ostéodensitomètre dédié aux marchés émergents d'Asie du Sud-Est qui pourrait être fabriqué localement. L'investissement initial serait important mais permettrait à DMS d'accélérer sensiblement son expansion en Chine, qui est devenu l'un des principaux marchés en ostéodensitométrie et celui qui connaît la plus forte croissance au niveau mondial. Une



fabrication locale des systèmes permettrait de limiter les coûts liés au transport et d'éviter les taxes à l'importation.

Projet d'augmentation de capital de 6,4 M€ pour financer le développement du groupe

Ces perspectives commerciales confortent le groupe dans ses ambitions et actent de la prochaine finalisation de son redressement. Toutefois, après deux exercices consécutifs en forte croissance (+ 36% de progression du chiffre d'affaires en 2 ans), la situation financière du groupe n'est aujourd'hui plus adaptée à ses perspectives de développement et, sans renforcement immédiat, les ventes ne pourront progresser.

En effet, la trésorerie disponible du groupe est insuffisante pour faire face aux importants besoins de trésorerie liés à l'accélération anticipée de son activité en 2012. Ce niveau de trésorerie ne lui permet notamment pas d'assurer le financement de la fabrication de systèmes dans le cadre d'importantes potentielles commandes en radiologie, à l'image des appels d'offre remportés en 2010 et 2011.

Afin d'accroître ses marges de manœuvre pour financer son développement international et de se prémunir des effets négatifs sur son activité d'un éventuel retrait des financements bancaires dont bénéficie actuellement le groupe dans un contexte d'assèchement du financement des PME, DMS souhaite donc renforcer sa situation financière. Le groupe envisage donc de réaliser prochainement une augmentation de capital avec maintien du droit préférentiel de souscription (sous réserve de l'accord des autorités de marché), d'un montant total de 6,4 M€ au prix de 0,17 € par action.

Les modalités détaillées et le calendrier de cette opération seront communiqués dès obtention du visa de la part de l'Autorité des marchés financiers.

A propos de Diagnostic Medical Systems

Spécialisé dans la haute technologie au service du diagnostic médical, le Groupe DMS se positionne aujourd'hui comme le leader Français dans le développement, la conception et la fabrication de systèmes d'imagerie dédiés à la radiologie numérique et conventionnelle ainsi qu'à l'ostéodensitométrie.

La stratégie du groupe, principalement axée sur l'innovation technologique, lui permet d'offrir une gamme complète de systèmes d'imagerie médicale. Sa présence sur l'ensemble des continents grâce à un réseau de plus de 80 distributeurs nationaux, de filiales et de joint venture, apporte au Groupe DMS une dimension internationale à la qualité de ses produits.

Les produits de DMS s'adressent aux hôpitaux, aux cliniques, aux radiologues et aux médecins spécialistes utilisant des outils de diagnostic (rhumatologues, orthopédistes, gynécologues, etc.).

DMS est coté au compartiment C du marché Euronext Paris de NYSE Euronext - Code ISIN : FR 0000063224 - Code mnémorique : DGM

Contacts

DMS

Jean-Paul ANSEL

Président Directeur Général

04 67 50 49 00

ACTUS FINANCE

Mathieu OMNES / Chloé VAN DEN BUSSCHE

Relations Investisseurs

01 72 74 81 87 / 01 53 67 35 95

Nicolas BOUCHEZ

Relations Presse

01 77 35 04 37