

Résultats annuels 2011/12 résistants et conformes aux objectifs fixés

Lors de sa réunion du 1^{er} juin 2012, le Conseil de surveillance de Solucom a approuvé les comptes annuels consolidés au 31 mars 2012 résumés ci-dessous. Les procédures d'audit des comptes sont effectuées et le rapport d'audit relatif à leur certification est en cours d'émission par les commissaires aux comptes.

Données consolidées au 31/03 (en M€)	2011/12	2010/11	Variation
Chiffre d'affaires	108,1	108,0	0%
Résultat opérationnel courant	11,6	12,6	- 8%
<i>Marge opérationnelle courante</i>	10,8%	11,7%	
Résultat opérationnel	11,6	12,6	- 8%
Résultat net part du groupe	7,0	6,9	+ 1%
<i>Marge nette</i>	6,5%	6,4%	

Sur son exercice 2011/12, Solucom a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 108,1 M€, stable par rapport à l'exercice précédent.

Comme anticipé en début d'année, le tassement des effectifs a pénalisé le chiffre d'affaires du 1^{er} semestre qui s'est inscrit en recul de 4% par rapport à l'année précédente. Au cours du 2nd semestre, le retour à la croissance des effectifs et l'intensification de l'effort commercial face à la crise ont donné au cabinet les moyens de renouer avec la croissance et de compenser le repli du début d'exercice.

Sur le plan commercial, en dépit d'un contexte marché qui s'est durci rapidement, l'exercice a vu se concrétiser les premières retombées du plan stratégique « Solucom 2015 ». Plusieurs projets de transformation marquants ont été signés auprès de très grandes entreprises, à l'image de la SNCF, GDF SUEZ, Crédit Agricole ou encore La Poste. Des premiers succès à l'international ont en outre été enregistrés auprès de clients tels qu'Attijariwafa Bank au Maroc, Crown au Royaume-Uni ou Thalys en Belgique.

Succès des actions en matière de ressources humaines

Sur le plan des ressources humaines, l'exercice 2011/12 a confirmé la réussite des actions engagées. La campagne de recrutement, couronnée de succès avec plus de 220 nouvelles embauches sur l'exercice, et la maîtrise du turn-over qui s'est inscrit en décroissance sensible à 14% en 2011/12 contre 20% en 2010/11, ont ainsi permis de renouer avec la croissance des effectifs.

Au 31 mars 2012, l'effectif total de Solucom s'élevait à 992 collaborateurs, en progression de 8% sur un an. Au début du mois d'avril, en incluant les collaborateurs des cabinets Alturia Consulting et Eveho, les effectifs s'établissaient à plus de 1 100 personnes.

Résistance des indicateurs d'activité malgré la crise

Les indicateurs d'activité du cabinet ont une nouvelle fois démontré leur résistance en 2011/12.

Solucom enregistre ainsi un taux d'activité de 83% sur l'exercice, contre 85% pour l'exercice 2010/11. Le retour à une croissance soutenue des effectifs au 2nd semestre et l'attentisme des grands donneurs d'ordre ont pesé sur l'activité de la fin de l'exercice et expliquent cette décélération. Le taux d'activité continue néanmoins de s'inscrire dans la fourchette normative de Solucom de 82% à 84%.

Les prix de vente ont quant à eux progressé. Ils se sont établis à 720 € sur l'exercice, contre 713 € au cours de l'exercice précédent, soit une hausse de 1%, conforme à l'évolution de 1% à 2% anticipée par le cabinet en début d'année.

Des résultats annuels conformes aux objectifs de Solucom

Cette bonne résistance des indicateurs d'activité a permis au cabinet de dégager un résultat opérationnel courant de 11,6 M€ en 2011/12, représentant une marge opérationnelle courante de 10,8%, conforme à la fourchette objectif de 10% à 12% annoncée en début d'exercice. Cette marge, inférieure à celle de l'exercice précédent, intègre les investissements engagés dans le cadre du plan « Solucom 2015 », ainsi que l'effet des perturbations marché du 2nd semestre.

Le recul du coût de l'endettement financier, qui a bénéficié de la progression de la situation financière, et l'allègement de la charge d'impôt permettent au résultat net part du groupe de s'inscrire très légèrement au-dessus de celui de l'année précédente à 7,0 M€, soit une marge nette de 6,5%.

Une trésorerie nette positive de 12 M€

Au 31 mars 2012, les capitaux propres consolidés de Solucom s'élevaient à 45,2 M€.

Grâce à une capacité d'autofinancement de 9,5 M€, en hausse de 9% sur un an, la trésorerie nette a continué à progresser pour s'établir à 12,0 M€ en fin d'exercice.

Le cabinet a ainsi été en mesure de financer en numéraire, sur fonds propres, les acquisitions des deux cabinets de conseil, Alturia Consulting et Eveho, réalisées début avril. Après ces acquisitions, Solucom dispose toujours d'une trésorerie nette significative, l'autorisant à saisir, le cas échéant, de nouvelles opportunités de développement.

Solucom proposera à l'Assemblée générale des actionnaires du 26 septembre 2012 le versement d'un dividende de 0,22 € par action au titre de l'exercice 2011/12, en hausse de 5% par rapport à l'an dernier.

« Solucom 2015 » : une dynamique enclenchée

En renouant avec la croissance de ses effectifs et en relançant sa dynamique de croissance externe, Solucom a mis à profit l'exercice 2011/12 pour donner l'impulsion de départ à son plan stratégique « Solucom 2015 ».

Les rapprochements avec Alturia Consulting et Eveho vont notamment permettre au cabinet d'acquérir des positions fortes auprès des donneurs d'ordre métiers du monde de l'assurance, un secteur clé en profonde mutation.

L'intégration de ces deux cabinets sera l'un des enjeux de l'exercice 2012/13, avec l'objectif de faire jouer rapidement les synergies commerciales, et de ramener progressivement les niveaux de rentabilité des deux structures vers leurs niveaux historiques, comparables ou supérieurs à la rentabilité normative de Solucom.

Objectifs financiers 2012/13 : prudence dans un environnement économique perturbé

L'exercice 2012/13 s'ouvre sur un contexte marché extrêmement incertain. Les donneurs d'ordre des grandes entreprises font preuve d'un regain d'attentisme, tandis que les observateurs prévoient désormais un recul du marché du conseil en 2012.

Dans ce contexte, l'action commerciale reste la première priorité de Solucom. En outre, le cabinet demeure extrêmement vigilant quant à l'évolution de sa visibilité et se tient prêt à moduler à tout instant ses actions de développement.

Compte tenu de ces incertitudes, Solucom entend être prudent dans la formulation de son plan de marche 2012/13, malgré le potentiel de croissance dont il dispose à l'issue des avancées de 2011/12.

Le cabinet se fixe donc l'objectif de dégager une croissance organique positive sur l'exercice, à périmètre constant, et une croissance totale supérieure à 13%, en intégrant Alturia Consulting et Eveho, consolidés depuis le 1^{er} avril 2012.

Sur le plan de la rentabilité, en intégrant Alturia Consulting et Eveho, Solucom se fixe l'objectif de dégager une marge opérationnelle courante à deux chiffres en 2012/13.

Prochain rendez-vous : chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre de l'exercice 2012/13, le 19 juillet 2012 (après bourse).

A propos de Solucom

Solucom est un cabinet de conseil en management et système d'information.

Les clients de Solucom sont dans le top 200 des grandes entreprises et administrations. Pour eux, Solucom est capable de mobiliser et de conjuguer les compétences de plus de 1 000 collaborateurs.

Sa mission ? Porter l'innovation au cœur des métiers, cibler et piloter les transformations créatrices de valeur, faire du système d'information un véritable actif au service de la stratégie de l'entreprise.

Solucom est coté sur NYSE Euronext.

Solucom est qualifié « entreprise innovante » par OSEO Innovation.



Retrouvez l'ensemble de notre communication financière sur www.solucom.fr



Solucom

Pascal IMBERT

Président du directoire

Tél. : 01 49 03 20 00

Sarah LAMIGEON

Directeur de la Communication

Tél. : 01 49 03 20 00

Actus Finance

Mathieu OMNES

Relations analystes - investisseurs

Tél. : 01 72 74 81 87

Nicolas BOUCHEZ

Relations presse

Tél. : 01 77 35 04 37

ANNEXE 1 : COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE AU 31/03/2012

<i>En milliers d'euros - Données auditées - Normes IFRS</i>	31/03/2012	31/03/2011
CHIFFRE D'AFFAIRES	108 058	108 022
Autres produits de l'activité	0	0
Achats consommés	3 624	3 426
Charges de personnel (y inclus participation)	76 733	75 987
Charges externes	13 556	12 882
Impôts et taxes	1 824	1 931
Dotations nettes aux amortissements et aux provisions	669	1 198
Autres produits et charges courants	5	-23
RESULTAT OPERATIONNEL COURANT	11 647	12 621
Autres produits et charges opérationnels	-47	0
RESULTAT OPERATIONNEL	11 600	12 621
Produits financiers	60	7
Coût de l'endettement financier brut	107	150
COÛT DE L'ENDETTEMENT FINANCIER NET	47	144
Autres produits et charges financiers	3	69
RESULTAT AVANT IMPOT	11 556	12 548
Charge d'impôt	4 557	5 612
RESULTAT NET DE LA PERIODE	6 999	6 935
Intérêts minoritaires	0	0
RESULTAT NET (PART DU GROUPE)	6 999	6 935
Résultat net (part du groupe) par action (€) (1) (2)	1,44	1,43
Résultat net dilué (part du groupe) par action (€) (2)	1,40	1,40

(1) Nombre moyen pondéré d'actions sur la période hors titres d'autocontrôle

(2) Conformément à IAS 33, un retraitement rétrospectif a été réalisé pour le calcul des résultats nets par action au 31 mars 2012 et au 31 mars 2011, sur la base du nombre d'actions au 31 mars 2012.

ANNEXE 2 : BILAN CONSOLIDE AU 31/03/2012

<i>En milliers d'euros - Données auditées - Normes IFRS</i>	31/03/2012	31/03/2011
ACTIF NON COURANT	29 657	31 018
Écarts d'acquisition	24 137	24 364
Immobilisations incorporelles	162	296
Immobilisations corporelles	2 463	2 430
Immobilisations financières	700	648
Autres actifs non courants	2 195	3 280
ACTIF COURANT	57 600	53 736
Stocks		
Clients et comptes rattachés	35 844	33 617
Autres créances	7 177	6 092
Actifs financiers	0	0
Trésorerie et équivalent de trésorerie	14 579	14 027
TOTAL ACTIF	87 257	84 754
CAPITAUX PROPRES (PART DU GROUPE)	45 159	40 040
Capital	497	497
Primes d'émission, de fusion, d'apport	11 219	11 219
Réserves et résultats consolidés	33 443	28 325
Intérêts minoritaires		
TOTAL CAPITAUX PROPRES	45 159	40 040
PASSIF NON COURANT	2 706	3 984
Provisions long terme	2 197	1 674
Passifs financiers (part à plus d'un an)	288	2 233
Autres passifs non courants	221	77
PASSIF COURANT	39 392	40 730
Provisions court terme	856	1 341
Passifs financiers (part à moins d'un an)	2 263	2 305
Fournisseurs et comptes rattachés	5 544	4 007
Dettes fiscales et sociales	26 843	28 712
Autres passifs courants	3 886	4 365
TOTAL PASSIF	87 257	84 754

ANNEXE 3 : VARIATION DE TRESORERIE CONSOLIDEE AU 31/03/2012

<i>En milliers d'euros - Données auditées - Normes IFRS</i>	31/03/2012	31/03/2011
Résultat net de l'ensemble consolidé	6 999	6 935
<i>Élimination des éléments non monétaires :</i>		
Dotations nettes aux amortissements et provisions	1 107	1 641
Charges / (Produits) liés aux stock options et assimilés	0	0
Moins-values / (Plus-values) de cession, nettes d'impôt	38	7
Autres produits et charges calculés	1 350	92
Capacité d'autofinancement après coût de l'endettement financier net et après impôt	9 494	8 675
Écart de conversion sur la CAF		
Variation du besoin en fonds de roulement	-3 698	1 163
Flux net de trésorerie généré par l'activité	5 796	9 838
Acquisition d'immobilisations incorporelles et corporelles	-1 032	-939
Cession d'immobilisations, <i>nettes d'impôt</i>	0	1
Variation des immobilisations financières	-1 213	-475
Incidences des variations de périmètre	0	0
Autres flux liés aux opérations d'investissement		
Flux net de trésorerie lié aux opérations d'investissement	-2 245	-1 413
Augmentation de capital - Sommes reçues lors de l'exercice de stock options	0	0
Rachat et revente par la société de ses propres titres	0	0
Dividendes versés aux actionnaires de la société-mère	-1 026	-937
Dividendes versés aux minoritaires des sociétés intégrées	0	0
Autres flux liés aux opérations de financement	-1 966	-2 142
Flux net de trésorerie lié aux opérations de financement	-2 992	-3 079
VARIATION NETTE DE TRESORERIE	559	5 346