

Un exercice 2012/13 sous le signe de la croissance : 21% de progression du chiffre d'affaires dont 9% de croissance organique

Chiffre d'affaires (M€) Données non auditées	2012/13 ⁽¹⁾	2011/12	Variation	A périmètre constant
9 mois	95,2	77,8	+ 22%	+ 10%
4 ^{ème} trimestre	35,3	30,3	+ 17%	+ 6%
Total 12 mois	130,5	108,1	+ 21%	+ 9%

(1) Incluant Alturia Consulting et Eveho depuis le 1^{er} avril 2012 et Stance depuis le 1^{er} octobre 2012

Une croissance soutenue au 4^{ème} trimestre

Au dernier trimestre de son exercice 2012/13 (clos le 31 mars 2013), Solucom a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 35,3 M€, en croissance de 17% par rapport au 4^{ème} trimestre 2011/12.

A périmètre constant, le cabinet a enregistré une progression de 6%, malgré un fort attentisme des clients dans l'engagement de leurs budgets en début d'année civile 2013. Même si aucune perspective de reprise ne semble se dessiner à court terme, Solucom a pu tirer parti des opportunités de croissance toujours présentes dans certains secteurs.

Des objectifs annuels largement dépassés

Sur l'ensemble de l'exercice 2012/13, le chiffre d'affaires s'est établi à 130,5 M€, en progression de 21%, dont 9% à périmètre constant.

Les objectifs annuels, déjà révisés à la hausse fin novembre, sont ainsi largement dépassés. Ils ont été portés par un recrutement dynamique, avec plus de 200 recrutements sur l'exercice, tandis que le turn-over est resté limité, à 12%. La croissance annuelle a en outre bénéficié des trois acquisitions de l'exercice, Alturia Consulting, Eveho et Stance, venues accélérer les prises de position du cabinet auprès des directions métiers.

Au 31 mars 2013, les effectifs de Solucom s'élevaient à 1 185 collaborateurs contre 992 un an plus tôt, soit une progression totale de 19%.

Des indicateurs opérationnels solides

Le taux d'activité s'est élevé à 82% sur l'ensemble de l'exercice, contre 81% au 1^{er} semestre.

L'évolution du taux journalier moyen, en recul de 1% par rapport à 2011/12, à 713 €, témoigne du contexte de marché très concurrentiel rencontré sur l'exercice.

Le carnet de commande est demeuré stable au 4^{ème} trimestre, s'établissant à 3,5 mois au 31 mars 2013 contre 3,4 mois fin décembre.

Un objectif de marge opérationnelle courante pleinement confirmé

La croissance dynamique dégagée en 2012/13 valide la stratégie offensive retenue par Solucom depuis le début de l'exercice, en dépit d'un environnement adverse.

La poursuite d'une croissance soutenue au 4^{ème} trimestre et la bonne tenue des indicateurs d'activité permettent à Solucom de pleinement confirmer son objectif annuel de rentabilité, avec une marge opérationnelle courante qui sera sensiblement supérieure à 10%.

Prochain rendez-vous : résultats annuels 2012/13 le 28 mai 2013 (après Bourse).

A propos de Solucom

Solucom est un cabinet de conseil en management et système d'information.

Les clients de Solucom sont dans le top 200 des grandes entreprises et administrations. Pour eux, Solucom est capable de mobiliser et de conjuguer les compétences de plus de 1 000 collaborateurs.

Sa mission ? Porter l'innovation au cœur des métiers, cibler et piloter les transformations créatrices de valeur, faire du système d'information un véritable actif au service de la stratégie de l'entreprise.

Solucom est coté sur NYSE Euronext et est qualifié « entreprise innovante » par OSEO Innovation.

Suivez nos actualités : www.solucom.fr @cabinet_solucom



Solucom

Pascal IMBERT

Président du directoire

Tél. : 01 49 03 20 00

Sarah LAMIGEON

Directeur de la Communication

Tél. : 01 49 03 20 00

Actus Finance

Mathieu OMNES

Relations analystes - investisseurs

Tél. : 01 72 74 81 87

Nicolas BOUCHEZ

Relations presse

Tél. : 01 77 35 04 37