

AKKA TECHNOLOGIES

La Passion des Technologies

COMMUNIQUE DE PRESSE

Paris, le 23 juillet 2013 – 17h35

CA S1 2013 en croissance de 16,5%

AKKA accède à des projets de tailles nouvelles grâce à son positionnement Global

AKKA lance MBtech Services et accélère la diversification de l'Allemagne

Chiffre d'affaires consolidé (1^{er} janvier – 30 juin)

En M€ (non audité)	30.06.2013	30.06.2012	Variation
Chiffre d'affaires	435,7	374,0	+16,5%
<i>France</i>	224,3	226,9	- 1,1%
<i>Allemagne</i>	152,9	98,5	+ 55,2%
<i>Reste du Monde</i>	58,4	48,6	+20,3%

Le chiffre d'affaires consolidé intègre le groupe MBtech depuis le 1^{er} avril 2012. Le chiffre d'affaires consolidé du T2 13 s'établit à 210,3 M€.

La croissance du Groupe à périmètre constant est de 0,8% en dépit d'un effet calendaire et de prises de congés défavorable. Retraités de cet effet, la France et tous les pays du périmètre historique sont en croissance organique.

AKKA déploie son plan de marche sur ses 3 bassins géographiques :

- Le changement de gouvernance de la France réalisé en 2012 porte ses fruits.
- L'Allemagne est devenue un marché clé d'AKKA et le Groupe y est un leader.
- Le Reste du Monde se configure pour accélérer la croissance en Chine et aux USA.

1. Croissance sur tous les bassins géographiques du Groupe

Allemagne : 152,9 M€ de C.A., 35% du C.A. du groupe

- Un programme de rationalisation a commencé en avril chez MBtech pour améliorer sa productivité et la ramener au standard du Groupe : rationalisation des offres, avec abandon d'activités non stratégiques et consommatrices de Capex, rationalisation des coûts de fonctionnement et rationalisation des organisations (commerciales & opérationnelles).
- La réorganisation de la relation avec Daimler [Client – Fournisseur] et la structuration de la relation avec le middle management de Daimler sont accélérées par la création d'un poste de Key Account Manager Daimler chez MBtech.



- Premiers résultats de la transformation, MBtech et AKKA travaillent sur la valorisation de plusieurs gros projets dont la concrétisation se fera dans les mois à venir.
- Pour accélérer la diversification, MBtech Services est créée sur le modèle d'AKKA Germany. Ces structures composées de business managers couvrent les 3 bassins industriels : la Bavière, Hambourg et le Bade-Wurtemberg.
- Anticipant les forts besoins de recrutement de 2014, AKKA lance un « Challenge automobile » à l'image du « Challenge ski » de la France. Plus de 100 étudiants ingénieurs ont été rencontrés à Munich, Stuttgart, Berlin et à Hambourg au cours du premier semestre.
- La filiale historique d'AKKA reste sur un rythme de croissance élevé de 7%. 114 collaborateurs sont présents à Munich et 155 à Hambourg. Elle va continuer à croître sur son segment.

France : C.A. solide à 224,3 M€ - Tendances bonnes

- Hors effet calendaire et prises de congés en mai, la croissance est positive à +2%. Sur le semestre, on compte 2 jours ouvrés de moins sur la période et 1,8 jours de congés en plus.
- Un an après la mise en place de la nouvelle gouvernance, la France a retrouvé sa dynamique et sa proximité clients. AKKA et Aeroconseil bénéficient des synergies commerciales dans l'aéronautique.
- Le projet « On Track » est lancé pour mobiliser les collaborateurs sur le projet de l'Entreprise. Il permettra au Groupe d'allier forte croissance et respect des fondamentaux qui ont fait son succès.
- Sur un marché très concurrentiel, AKKA continue de progresser en privilégiant une offre de spécialiste plutôt qu'une offre de généraliste basée sur le capacitaire.

Reste du Monde : Croissance stand-alone de 11,1%, 1 800 ingénieurs

- Les filiales du périmètre historique sont toutes en croissance : +23% en Italie, +5% en Belgique, +6% en Espagne, +30% au UK, +41% au Canada.... Cette dynamique valide le modèle AKKA qui allie proximité client, en étant un acteur local, et synergies globales au niveau du Groupe.
- L'activité nearshore (en République Tchèque, au Maroc et en Roumanie) est passée de 100 collaborateurs en 2010 à 750 en 2013. La forte croissance s'explique par l'accompagnement de la recherche de productivité de nos clients aéronautiques et automobiles. L'offre s'organise pour à terme capter de nouveaux clients et programmes en jouant sur les complémentarités des savoir-faire de ces pays.
- L'implantation américaine du Groupe (180 collaborateurs) est réajustée pour adresser les clients américains sur leurs besoins locaux. Le Groupe investit sur le redéploiement des bureaux et des effectifs, le recrutement de managers issus de l'aéronautique américaine et l'arrivée de commerciaux pour adresser tous les constructeurs et équipementiers.
- Le Groupe reconfigure sa filiale chinoise pour accompagner ses clients automobiles européens. Le constructeur BAIC, associé à Daimler, a choisi AKKA pour le développement de 3 nouvelles berlines.

2. Croissance organique dans tous les secteurs de la mobility

- Dans l'aéronautique, la réussite de l'A350 et la forte implication d'AKKA dans le projet lui ouvrent les portes du continent américain. Déjà présent chez Bombardier, AKKA vient d'être reconnu fournisseur qualifié auprès d'Embraer, 3^{ème} constructeur aéronautique mondial. Aeroconseil a été choisi par Mitsubishi Aircraft Corporation pour assurer la certification de son nouvel avion régional, le MRJ.



- Dans l'automobile et dans un contexte difficile en France, le positionnement différenciateur d'AKKA génère une croissance du rythme de charge, grâce aux relations privilégiées entretenues avec Renault et à la diversification opérée sur l'automobile en France, notamment chez Volvo Trucks.
- Le ferroviaire à +11% conserve une bonne dynamique. Grâce à sa relation pérenne avec Alstom, AKKA accompagne son client dans de multiples projets internationaux (Maroc, Italie, Espagne, Russie). Au Kazakhstan, Alstom a choisi AKKA sur un projet de conception d'éléments de locomotive, conception intérieure cabine et intégration faisceaux électriques.

3. Croissance des capacités financières du Groupe

- La situation financière est bonne grâce à la gestion conservatrice du Groupe et au placement Obligataire de 100 M€ réalisé en mars dernier. Le Groupe peut travailler en sérénité sur la transformation de MBtech.
- La trésorerie brute de 90 M€ reste à un niveau élevé et confère au Groupe d'importantes possibilités de financement pour des opportunités d'acquisitions. Plusieurs dossiers sont actuellement à l'étude, dont certains pourraient aboutir d'ici à la fin de l'année.
- Avec un gearing au 30 juin 2013 autour de 40% (vs 54% en juin 2012), la structure financière du Groupe est très solide. AKKA conserve toute latitude pour mener à bien ses perspectives de croissance et de développement à moyen terme.

AKKA Technologies a doublé de taille depuis 2011. En 2013, sa mutation se poursuit en déployant ses fondamentaux dans tous les pays. Le Groupe est devenu un acteur *Global* et travaille sur de nombreux appels d'offres internationaux d'envergure. La diversification en Allemagne s'accélère par la création de MBtech Services.

L'objectif moyen terme de 100 M€ de marge opérationnelle est confirmé : la croissance du Groupe sera forte, rentable et en maîtrise de ses équilibres financiers.

**« Le meilleur moyen de prévoir l'avenir, c'est de l'inventer.
Transmettons la passion des technologies. »**

AKKA Technologies, Groupe Européen d'Ingénierie et de Conseil en Technologies, accompagne les grands comptes industriels et tertiaires sur les différentes étapes de leurs projets, de la R&D et l'étude, à l'industrialisation. AKKA Technologies, par la maîtrise de métiers complémentaires, apporte une réelle valeur ajoutée à ses clients tous secteurs confondus : aéronautique, automobile, spatial/défense, électronique Grand Public, télécommunications, chimie, pharmacie, sidérurgie, énergie, ferroviaire, naval, tertiaire... Leader en Allemagne et en France dans les secteurs de l'Automobile et de l'Aéronautique, et grâce à la mobilité de ses équipes et à un positionnement international, AKKA Technologies intervient dans le monde entier, sur des projets à la pointe de la technologie.

Le Groupe AKKA Technologies compte près de 11 000 collaborateurs et est présent dans 20 pays : Allemagne, Belgique, Canada, Chine, E.A.U, Espagne, France, Hongrie, Italie, Inde, Maroc, Pays-Bas, République Tchèque, Roumanie, Royaume-Uni, Russie, Suisse, Tunisie, Turquie, U.S.A.

AKKA Technologies est coté sur Euronext TM Paris – Compartiment B – Code ISIN : FR0004180537.

Indices CAC® Small, CAC® Mid & Small, CAC® All-Tradable, CAC® All-Share

Plus d'informations sur www.akka.eu

Contacts :

AKKA Technologies

Nicolas Valtille – Group CFO - Tél. : 04 78 92 60 83 – finances@akka.eu

Delphine Méric - Investor Relations – Tél : 06 81 20 97 14 – d.meric@akka.eu

Actus Lyon

Amalia Naveira – Relations analystes/investisseurs - Tél. : 04 72 18 04 97 – anaveira@actus.fr

Marie-Claude Triquet – Relations presse – Tél. : 04 72 18 04 93 – mctriquet@actus.fr

