

Paris, le 25 juillet 2013

Chiffre d'affaires semestriel groupe en hausse de +26%

Harvest, l'éditeur leader sur le marché des logiciels de simulation patrimoniale et fiscale, annonce un chiffre d'affaires groupe de **10,12 M€** pour le 1^{er} semestre 2013, en progression de **+26%** après l'intégration de sa filiale Issos (désormais appelée Harvest Sophia) acquise le 14 novembre dernier.

Chiffre d'affaires (€)	2013 (comptes consolidés)		2013 (comptes sociaux)		2012 (comptes sociaux)
1 ^{er} trimestre	5 087 501	+ 34%	4 213 538	+10,9%	3 800 559
2 ^{ème} trimestre	5 040 940	+ 19%	4 302 442	+1,7%	4 228 700
1^{er} semestre	10 128 441	+ 26%	8 515 980	+6,1%	8 029 260

L'activité d'Harvest, avant intégration des chiffres de sa nouvelle filiale Harvest Sophia, s'est montrée robuste au 1^{er} semestre, avec une croissance de **+6,1%**, très satisfaisante dans un contexte toujours difficile bien qu'inégalement répartie entre les 2 premiers trimestres (respectivement +10,9 et +1,7%).

En consolidé, le chiffre d'affaires semestriel du groupe dépasse les **10 M€**, affichant une progression de **+26%**.

Ventilation du CA (€)	S1 2013 (comptes consolidés)	% du CA	S1 2012 (comptes sociaux)	Evolution
Licences nouvelles	1 435 701	14,2%	1 342 935	+6,9%
Maintenance	5 369 163	53,0%	4 368 256	+22,9%
SaaS	1 680 145	16,6%	1 461 782	+14,9%
Prestations forfait	1 179 715	11,6%	396 772	+197,3%
Formation	463 716	4,6%	459 515	+0,9%
Total	10 128 441	100,0%	8 029 260	+26,1%

Les tendances observées au trimestre précédent, avec la consolidation des comptes de la filiale acquise en novembre dernier, se confirment.

Ainsi, d'une part, la contribution des **prestations au forfait** au chiffre d'affaires a légèrement augmenté, passant à **11,6%**, sans modifier significativement le modèle d'éditeur du groupe, qui tire toujours **près de 75% de ses revenus de l'activité progiciels** (licences, maintenance et SaaS).

Et, d'autre part, la récurrence de l'activité reste extrêmement forte, avec des revenus de **maintenance** et de **SaaS** en progression respectivement de **+23%** et de **+15%**, et qui représentent près de **70% du chiffre d'affaires**.

Perspectives

Pour 2013, le groupe maintient son objectif, affiché en début d'année, de poursuite de sa croissance organique dans son nouveau périmètre, à un niveau lui permettant de maintenir sa marge d'exploitation proche des 20%.

Les performances du groupe au 1^{er} semestre sont en ligne par rapport aux objectifs, qui devraient être atteints sauf dégradation brutale de la conjoncture.

Agenda financier

12 septembre 2013 Résultats du 1er semestre 2013
15 octobre 2013 Chiffre d'affaires du 3ème trimestre 2013
20 février 2014 Chiffre d'affaires annuel 2013

A propos d'Harvest

HARVEST est un éditeur de logiciels spécialisé sur les métiers du conseil patrimonial, présent auprès de tous les acteurs du secteur : réseaux bancaires, compagnies d'assurance, sociétés de gestion, banques privées, conseillers indépendants en gestion de patrimoine, experts comptables, etc.

Fort de 20 ans d'expérience, HARVEST a su acquérir la confiance d'une clientèle prestigieuse, comportant les plus grands noms de la banque et de l'assurance. Son produit phare, le logiciel BIG, constitue une référence incontournable des métiers de la gestion de patrimoine.

La société affiche depuis plusieurs années une croissance solide et rentable. En 2012, Harvest a réalisé un chiffre d'affaires de 16,3 M€, avec un effectif de 140 collaborateurs. Avec l'acquisition d'Issos en novembre 2012, le groupe pèse aujourd'hui un peu plus de 20 M€ et emploie environ 175 collaborateurs.

Harvest est cotée depuis le 23 juin 2005 sur Alternext d'Euronext Paris- ISIN : **FR0010207795** - Mnémo : **ALHVS**

L'action Harvest est éligible aux FCPI.

Contacts investisseurs

Harvest - Jean-Michel DUPIOT - 01 53 30 28 00 - contactinvest@harvest.fr
Euroland Corporate – Julia BRIDGER - 01 44 70 20 84 - jbridger@elcorp.com

Contacts presse

Calyptus – Mathieu CALLEUX - 01 53 65 68 68 - mathieu.calleux@calyptus.net

Plus d'informations sur www.harvest.fr