

## RESULTATS SEMESTRIELS 2013

### Forte hausse de l'EBITDA à 23% du chiffre d'affaires

En €	2 013			2 012
	France	Hors France	30/06/2013	30/06/2012
<b>Chiffre d'affaires</b>	3 089 552	92 793	<b>3 182 345</b>	<b>3 273 153</b>
<b>EBITDA</b>	895 800	-153 457	<b>742 343</b>	<b>-182 507</b>
<i>En % du CA</i>	29%	-165%	23%	-6%
<b>Résultat d'exploitation</b>	487 711	-190 406	<b>297 305</b>	<b>-694 644</b>
<b>Résultat financier</b>	-13 482	-4 351	<b>-17 833</b>	<b>-28 476</b>
<b>Résultat exceptionnel</b>	-58 897	-20 650	<b>-79 547</b>	<b>-103 867</b>
Impôts sur les bénéfices	136 920	0	<b>136 920</b>	<b>-190 390</b>
<b>Résultat net</b>	278 412	-215 407	<b>63 005</b>	<b>-636 597</b>
<i>En % du CA</i>	9,0%	-232,1%	2,0%	-19,4%

#### Chiffre d'Affaires

Pour le 1<sup>er</sup> semestre de son exercice 2013, le Groupe Wedia, éditeur de solutions logicielles dédiées au marketing et à la communication, a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 3,19 M€, stable par rapport au premier semestre 2012.

Les revenus récurrents, ceux issus des locations de licence, maintenance, hébergement et support aux clients représentent désormais 3,89 M€ en annualisé, soit 61% du chiffre d'affaires contre 58 % en 2012 et 38% en 2011.

Intervenant dans un contexte économique difficile, la progression des revenus récurrents et l'adoption du modèle SAAS par une grande majorité de clients (sur les 66 grands groupes qui font confiance à Wedia, 48 d'entre eux ont désormais opté pour ce modèle SAAS) confortent la stratégie de Wedia.

#### EBITDA et Résultat d'Exploitation en forte hausse

Une forte maîtrise des coûts (salariaux et externes) a permis de changer radicalement la rentabilité du groupe.

Avec un EBITDA s'élevant à 23% du chiffre d'affaires et 29% en France, Wedia affiche un premier semestre de très bonne facture.

## Résultat Net

Le Résultat Net s'établit à 9% en France et à 2% sur le groupe, soit 63 k€ contre des pertes de 636 k€ au premier semestre 2012.

## Un bilan solide et une trésorerie élevée

Les flux de trésorerie liés à l'activité sont globalement équilibrés.

L'endettement de la société (988 k€) est très limité au regard des fonds propres (9137 k€) et de la trésorerie disponible (895 k€) et autorise donc le recours à de nouveaux financements dans de bonnes conditions.

STRUCTURE DU BILAN ACTIF en Euros	30/06/2013	30/06/2012	Variation
Ecarts d'acquisition	1 013 867	1 115 170	-101 303
Immobilisations incorporelles	5 627 456	5 170 983	456 473
Immobilisations corporelles	97 301	167 009	-69 708
Immobilisations financières	148 365	170 437	-22 073
<b>Total actif immobilisé</b>	<b>6 886 988</b>	<b>6 623 599</b>	<b>263 389</b>
Stocks	450	1 216	-766
Créances clients	1 756 872	1 569 543	187 329
Autres créances	3 453 260	3 243 828	209 432
Trésorerie actif	894 337	1 171 715	-277 378
<b>Total actif circulant</b>	<b>6 104 918</b>	<b>5 986 302</b>	<b>118 616</b>
Comptes de régularisation	184 317	215 119	-30 802
<b>TOTAL ACTIF</b>	<b>13 176 223</b>	<b>12 825 021</b>	<b>351 202</b>

STRUCTURE DU BILAN PASSIF en Euros	30/06/2013	30/06/2012	Variation
Capital social	684 961	684 961	0
Primes et Réserves	8 388 689	8 423 910	-35 221
Résultat	63 005	-636 598	699 603
<b>Capitaux propres</b>	<b>9 136 655</b>	<b>8 472 273</b>	<b>664 382</b>
Autres fonds propres	488 525	611 776	-123 251
Provisions pour risques et charges	115 399	337 312	-221 913
Dettes financières	498 782	531 120	-32 338
Dettes fournisseurs	108 125	265 513	-157 388
Dettes fiscales et sociales	1 310 160	1 537 551	-227 391
Autres dettes	296 346	30 274	266 072
Comptes de régularisation	1 222 231	1 039 201	183 029
<b>TOTAL PASSIF</b>	<b>13 176 223</b>	<b>12 825 021</b>	<b>351 202</b>

## Des opportunités de développement en France et à l'international

Le groupe Wedia s'affiche ainsi comme l'acteur de référence du marché du Marketing Asset Management et confirme le besoin des directions marketing et communication à s'équiper d'outils adéquats pour produire, gérer et diffuser l'ensemble de leurs contenus et supports marketing, quel que soit le canal utilisé (papier, web, mobile...).

Avec 66 clients parmi les 100 premiers grands groupes français, Wedia dispose d'un potentiel de développement important. En effet, le périmètre d'utilisation de la solution Wedia au sein de ces groupes, souvent encore limité, et le mode de tarification à l'usage de cette solution assurent un développement important du chiffre d'affaires.

A l'international, Wedia enregistre des succès prometteurs (Logitech aux Etats Unis, Adidas en Angleterre, Sandvik en Suède...), succès qui valident le potentiel de la société à l'export et vont permettre d'accélérer le développement sur ces marchés internationaux.

*[A propos de Wedia \(Isin : FR0010688440- ALWED\) – www.Wedia.fr](#)*

*Wedia propose des solutions et services logiciels aux acteurs du marketing et de la communication. Leader dans le domaine du Marketing Asset Management, Wedia dispose d'une triple expertise - print, web et mobile - unique sur le marché qui fait de lui le seul acteur à donner aux directions du marketing et de la communication une agilité inégalable pour créer, personnaliser et diffuser tous les supports de leurs campagnes multicanal.*

*Avec Wedia, les entreprises peuvent enfin, décliner localement un marketing conçu globalement, garantir l'intégrité de leur marque et des messages sur l'ensemble de leurs territoires, gagner en réactivité et, surtout, organiser efficacement la complémentarité et les rebonds entre les différents supports de ces campagnes multicanal.*

*Wedia compte parmi ses clients de nombreux grands comptes : Accor, Adidas, ADP, Air France, Air Liquide, EADS, Areva, Barclays, BNP Paribas, Bouygues, Casino, Carrefour, Club Med, Crédit Agricole, Danone, EDF, Essilor, Geodis, Groupama, HSBC, La Poste, Lafarge, Logitech, LVMH, Nestlé, Orange, Pole Emploi, PSA, Renault, SFR, SNCF, Société Générale, Tetra Pak, Thomson, Total, Vallourec, Vinci, Yves St Laurent...*

*Wedia, c'est près de 60 collaborateurs répartis entre Paris, Göteborg et San Francisco, une croissance soutenue sur les 5 dernières années, et une stratégie de développement international ambitieuse.*

*Wedia est cotée sur NYSE Alternext et compte BNP Paribas, XAnge et NextStage à son capital.*

### CONTACTS

Nicolas BOUTET – PDG – Tél. : 01 44 64 87 60 – [contact@Wedia.fr](mailto:contact@Wedia.fr)

ATOUT CAPITAL – Listing Sponsor – Tél : 01 56 69 61 80 – [rodolphe.ossola@atoutcapital.com](mailto:rodolphe.ossola@atoutcapital.com)

