



RESULTATS SEMESTRIELS 2013

Au cours de sa réunion du 25 septembre 2013, le Conseil d'administration de Diagnostic Medical Systems (DMS) a arrêté les comptes semestriels 2013, clos le 30 juin 2013, présentés synthétiquement ci-dessous. Les procédures d'audit des comptes sont effectuées et le rapport d'audit relatif à leur certification a été émis par les commissaires aux comptes. Le rapport financier semestriel 2013, incluant les rapports des commissaires aux comptes, est disponible sur le site internet de la société, www.dms.com, dans l'Espace actionnaires.

En K€ - Normes IFRS - Données auditées	S1 2012	S1 2013	Variation
Chiffre d'affaires	12 106	8 614	-3 492
Résultat opérationnel	-549	-932	-383
Résultat net part du groupe	-578	-932	-354

Au 1^{er} semestre 2013, le chiffre d'affaires consolidé du groupe Diagnostic Medical Systems (DMS) s'est élevé à 8,6 M€, contre 12,1 M€ lors de l'exercice précédent.

Le groupe rappelle qu'il avait bénéficié, début 2012, de la facturation du solde de 2,2 M€ de l'importante commande de tables de radiologie en Russie remportée en 2011 d'un montant total de 4,0 M€. En outre, DMS n'a comptabilisé au 1^{er} semestre 2013 qu'un faible montant (0,6 M€) du contrat de radiologie remporté au Moyen-Orient d'un montant total de 2,6 M€ dont une grande partie des systèmes ont été fabriqués ou stockés au cours du 2^{ème} trimestre. Le solde de ce contrat sera facturé au 2nd semestre 2013.

Maîtrise des coûts fixes au 1^{er} semestre 2013

Le résultat opérationnel semestriel s'est inscrit en recul limité, à (932) K€ contre (549) K€ au 1^{er} semestre 2012. Compte tenu de la saisonnalité défavorable de son chiffre d'affaires au 1^{er} semestre, le groupe est demeuré particulièrement vigilant quant à l'évolution de ses frais de structures.

Ainsi, la légère hausse des frais de personnel, principalement liée au plein effet du renforcement des équipes de management pour préparer les prochaines étapes de développement (arrivées au 1^{er} semestre 2012 d'un Directeur R&D, d'un Directeur *supply chain* et de Responsables de la sous-traitance et de la production et au 1^{er} semestre 2013 d'un Responsable du bureau d'étude mécanique) a pu être compensée par une diminution des charges externes. Au final, les charges fixes de structure se sont inscrites en léger recul de -1% sur le semestre.

Après comptabilisation d'un résultat financier de (10) K€ et en l'absence d'impôt sur les sociétés, le résultat net part du groupe s'est établi à (932) K€ contre (578) K€ un an plus tôt.

Situation bilancielle saine au 30 juin 2013

En K€ - Normes IFRS - Données auditées	31/12/2012	30/06/2013
Actifs non courants	3 065	3 089
Stocks	6 573	7 273
Clients	6 473	5 090
Autres actifs courants	1 747	1 870
Trésorerie	5 300	3 508
Total Actif	23 157	20 830

En K€ - Normes IFRS - Données auditées	31/12/2012	31/12/2012
Capitaux propres	13 983	13 261
Passifs financiers	2 838	2 293
Fournisseurs et autres dettes	6 232	5 173
Autres passifs	104	103
Total Passif	23 157	20 830

Parallèlement au contrôle de ses coûts fixes, le groupe a optimisé la maîtrise de son besoin en fonds de roulement au cours du semestre écoulé permettant ainsi de limiter la consommation de trésorerie au cours d'une période traditionnellement défavorable pour la génération de cash-flow.

A l'issue du 1^{er} semestre 2013, le groupe DMS conserve une situation financière solide avec des capitaux propres consolidés de 13,3 M€, des disponibilités de 3,5 M€ et un endettement financier brut désormais ramené à 2,3 M€.

Perspectives commerciales

Fort du succès rencontré par sa table de radiologie haut de gamme Platinum, le groupe travaille désormais au développement d'une table « *cost efficient* ». Celle-ci, qui devrait être mise sur le marché à compter de la fin du 2nd semestre 2014, sera dotée d'une importante plateforme d'équipements communs à la Platinum afin de permettre une mutualisation des composants et ainsi une diminution significative du prix de revient des deux systèmes à partir de 2015.

A l'international, la demande de mise sur le marché américain de la table Platinum auprès de la *Food & Drug Administration* se poursuit conformément au calendrier. DMS est entré dans le processus d'instruction dossier et a répondu à une première série de questions de la part des autorités américaines. Sous réserve de l'obtention de l'autorisation, le groupe confirme son objectif visant à réaliser des premières ventes aux Etats-Unis à l'horizon fin 2013 - début 2014, en s'appuyant sur les accords de commercialisation conclus en 2012 avec ses deux distributeurs américains. A ce titre, la table Platinum sera exposée, comme l'an dernier, lors du *Radiological Society of North America (RSNA)*, plus grand congrès mondial d'imagerie médicale qui se déroulera à Chicago du 1^{er} au 6 décembre 2013.

En Chine, consécutivement à l'accord de distribution conclu avec CR Wandong, ce dernier a poursuivi les démarches initiées par DMS pour l'homologation de la table Platinum nécessaire à sa commercialisation sur le marché chinois. L'obtention des autorisations est toujours escomptée dans le courant de l'année 2014. La table Platinum sera présentée pour la première fois par CR Wandong à l'occasion du salon *China International Medical Equipment Fair (CMEF)* qui se tiendra du 1^{er} au 3 novembre à Xianmen.

PROCHAIN RENDEZ-VOUS : Publication du chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2013, le 17 octobre 2013, après Bourse.



A propos de Diagnostic Medical Systems

Spécialisé dans la haute technologie au service du diagnostic médical, le Groupe DMS se positionne aujourd'hui comme le leader Français dans le développement, la conception et la fabrication de systèmes d'imagerie dédiés à la radiologie numérique et conventionnelle ainsi qu'à l'ostéodensitométrie.

La stratégie du groupe, principalement axée sur l'innovation technologique, lui permet d'offrir une gamme complète de systèmes d'imagerie médicale. Sa présence sur l'ensemble des continents grâce à un réseau de plus de 120 distributeurs nationaux, de filiales et de joint venture, apporte au Groupe DMS une dimension internationale à la qualité de ses produits.

Les produits de DMS s'adressent aux hôpitaux, aux cliniques, aux radiologues et aux médecins spécialistes utilisant des outils de diagnostic (rhumatologues, orthopédistes, gynécologues, etc.).

DMS est coté au compartiment C du marché Euronext Paris de NYSE Euronext - Code ISIN : FR 0000063224 - Code mnémonique : DGM

Contacts

DMS

Jean-Paul ANSEL	Président Directeur Général	04 67 50 49 00
-----------------	-----------------------------	----------------

ACTUS FINANCE

Mathieu OMNES	Relations Investisseurs	01 72 74 81 87
Alexandra PRISA	Relations Presse	01 53 67 35 79