

**Chiffre d'affaires 2013/14 à neuf mois en progression de + 7%**  
**Relèvement de l'objectif annuel de croissance**

Chiffre d'affaires (en M€)	2013/14	2012/13	Variation totale	Variation à périmètre comparable
1 <sup>er</sup> semestre	64,9	59,5	+9%	+7%
3 <sup>ème</sup> trimestre <sup>(1)</sup>	36,6	35,7	+2%	+2% <sup>(2)</sup>
<b>Total 9 mois <sup>(1)</sup></b>	<b>101,5</b>	<b>95,2</b>	<b>+7%</b>	<b>+5% <sup>(3)</sup></b>

*(1) Données consolidées non auditées*

*(2) Hors Lumens Consultants consolidé depuis le 01/12/13*

*(3) Hors Stance consolidé depuis le 01/10/12 et Lumens Consultants depuis le 01/12/13*

Au 3<sup>ème</sup> trimestre de son exercice 2013/14 (clos le 31 mars 2014), le chiffre d'affaires consolidé de Solucom s'élève à 36,6 M€, en progression de 2% par rapport au 3<sup>ème</sup> trimestre de l'exercice précédent.

Hors contribution de Lumens Consultants, consolidé depuis le 1<sup>er</sup> décembre 2013, la croissance organique du cabinet ressort également à 2%. Le ralentissement du rythme de croissance doit s'analyser au regard d'une base élevée au 3<sup>ème</sup> trimestre de l'exercice précédent.

Sur les neuf premiers mois de l'exercice, le chiffre d'affaires consolidé s'élève à 101,5 M€, en progression de 7%. A périmètre comparable, hors Stance et Lumens Consultants, la croissance s'établit à 5%.

### Résistance des indicateurs opérationnels

En dépit du ralentissement de l'activité commerciale à partir de l'été et jusqu'au mois de novembre 2013, les indicateurs opérationnels du cabinet ont bien résisté durant le trimestre.

Le taux d'activité s'élève ainsi à 83% sur 9 mois, chiffre stable par rapport à celui du 1<sup>er</sup> semestre.

Le taux journalier moyen, qui était en recul au 1<sup>er</sup> semestre, est en voie de stabilisation. Son évolution sur 9 mois est conforme à la variation de 0 à -1% anticipée pour l'ensemble de l'exercice.

Grace à une prise de commande élevée sur le mois de décembre, le carnet de commande a progressé sur le trimestre en passant de 3,1 mois au 30 septembre à 3,4 mois à fin décembre.

Il est à noter que les indicateurs opérationnels communiqués n'intègrent pas pour l'instant Lumens Consultants.

### Dynamique maintenue en matière de ressources humaines

Solucom a continué à recruter à un rythme soutenu. Le turn-over est demeuré quant à lui à un niveau bas, en deçà de la fourchette normative du cabinet (12% - 15%).

Au 31 décembre 2013, le cabinet comptait 1 271 collaborateurs, en incluant les effectifs de Lumens Consultants, contre 1 185 au 31 mars 2013.

## Situation financière renforcée à fin décembre

Au cours du 3<sup>ème</sup> trimestre, Solucom a procédé au versement du dividende relatif à l'exercice 2012/13, pour un montant total de 1,6 M€. Le cabinet a également procédé au mois de décembre au versement du prix ferme lié à l'acquisition de Lumens Consultants.

En dépit de ces décaissements, la trésorerie nette du cabinet a progressé au cours du 3<sup>ème</sup> trimestre.

Solucom dispose ainsi d'une trésorerie nette largement excédentaire en vue du financement de la suite de son plan stratégique « Solucom 2015 ».

## Lumens Consultants et Trend Consultants : deux nouveaux rapprochements dans la droite ligne du plan stratégique « Solucom 2015 »

Depuis décembre 2013, Lumens Consultants, cabinet de conseil en organisation et management, a rejoint Solucom. Les collaborateurs de Lumens Consultants sont d'ores et déjà regroupés avec les équipes de Solucom à La Défense. Les premières synergies commerciales ont par ailleurs commencé à se matérialiser, notamment auprès de comptes tels que le Crédit Agricole ou Sodexo.

Plus récemment, Solucom a annoncé l'acquisition de Trend Consultants, cabinet disposant d'une forte expertise dans le secteur bancaire. Trend Consultants sera consolidé dans les comptes de Solucom à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2014.

## Relèvement de l'objectif annuel de croissance 2013/14

L'amélioration de la visibilité, conjuguée à l'intégration de Lumens Consultants et Trend Consultants sur les derniers mois de l'exercice, amènent Solucom à relever son objectif annuel de croissance. Le cabinet vise désormais une progression de son chiffre d'affaires consolidé de 7,5%, contre un objectif initial de 5%, relevé à 6,5% fin novembre.

Compte tenu de la bonne tenue de ses indicateurs opérationnels, Solucom confirme par ailleurs son objectif de dégager une marge opérationnelle courante comprise entre 10% et 12%, tout en intégrant Lumens Consultants et Trend Consultants.

**Prochain rendez-vous** : publication du chiffre d'affaires annuel 2013/14, le 29 avril 2014 (après Bourse).

## À propos de Solucom

*Solucom est un cabinet de conseil en management et système d'information.*

*Les clients de Solucom sont dans le top 200 des grandes entreprises et administrations. Pour eux, Solucom est capable de mobiliser et de conjuguer les compétences de 1 200 collaborateurs.*

*Sa mission ? Porter l'innovation au cœur des métiers, cibler et piloter les transformations créatrices de valeur, faire du système d'information un véritable actif au service de la stratégie de l'entreprise.*

*Solucom est coté sur NYSE Euronext et est qualifié « entreprise innovante » par BPIFrance.*



Retrouvez l'ensemble de notre communication financière sur [www.solucom.fr](http://www.solucom.fr)



### Solucom

Pascal IMBERT

Président du directoire

Tél. : 01 49 03 20 00

Sarah LAMIGEON

Directrice de la Communication

Tél. : 01 49 03 20 00

### Actus Finance

Mathieu OMNES

Relations analystes - investisseurs

Tél. : 01 72 74 81 87

Nicolas BOUCHEZ

Relations presse

Tél. : 01 77 35 04 37