

## **SOLVING EFESO INTERNATIONAL**

**Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2014 : 15,2 M€, (-11,3% ; -8,9% à taux de change constants)**

**Montée en puissance décalée sur de nouveaux projets  
Poursuite de la croissance en Asie  
Succès de l'offre innovante acquise en Italie**

**Solving Efeso International** (*Alternext: ALOLV*), cabinet de conseil spécialiste en stratégie et excellence opérationnelle positionné sur des marchés porteurs et internationaux, publie son chiffre d'affaires réalisé au premier trimestre 2014.

**Filippo Mantegazza**, Président du Directoire de Solving Efeso International déclare : « *Le chiffre d'affaires du premier trimestre 2014 reflète une activité moins forte qu'à la même époque l'an passé qui avait atteint un niveau particulièrement élevé. La contraction des ventes au premier trimestre sera compensée par la montée en puissance progressive de nouveaux grands contrats. Le Groupe se fixe l'objectif de poursuivre sa croissance pour la quatrième année consécutive. Notre développement à l'international, et notamment en Asie, et l'acquisition de sociétés apportant une expertise à très forte valeur ajoutée sont les ressorts de notre stratégie offensive.* »

### **1/ Contraction du chiffre d'affaires global et démarrage progressif de nouveaux contrats**

Le chiffre d'affaires de Solving Efeso atteint 15,2 M€ au premier trimestre 2014<sup>1</sup>, en baisse de 11,3% par rapport au premier trimestre 2013. L'activité décroît de 11% en Europe, de 19% en Amérique du Nord et de 6% dans les pays émergents.

Le ralentissement de l'activité par rapport aux trimestres précédents s'explique, en partie, par un effet de base moins favorable. Le chiffre d'affaires de Solving Efeso atteignait 17,2 M€ au premier trimestre 2013, un 1<sup>er</sup> trimestre particulièrement performant (en hausse de 14,2% par rapport au premier trimestre 2012 et croissait de 11% en Europe, de 31% en Amérique du Nord et de 16% dans les pays émergents). D'autre part, le Groupe a signé des contrats cadres importants auprès de clients internationaux au cours du premier trimestre 2014 dont la montée en puissance s'est avérée plus lente que prévue.

---

<sup>1</sup> Données non auditées

L'appréciation de l'Euro sur le trimestre impacte négativement le chiffre d'affaires de 0,4 M€, soit 2,7%. À taux de change constants, l'activité du Groupe décroît de 8,9%, soit de 11% en Europe, de 15% en Amérique du Nord et est en hausse de 8% dans les pays émergents.

Ventilation du CA	T1 2014	T1 2013
Europe	73,8%	73,5%
dont France	24,4%	23,8%
Amérique du Nord	12,5%	13,6%
Pays émergents	13,7%	12,9%

## 2/ Forte progression du chiffre d'affaires en Italie et en Asie

**En Europe, l'Italie, poursuit sa croissance et enregistre une augmentation de chiffre d'affaires de 8%.** Pour mémoire, l'Italie a réalisé une croissance à périmètre constant de 15% en 2013. Cette augmentation, dans un environnement de marché pourtant difficile, est due à l'acquisition en novembre 2012 de la société italienne Blupeter, spécialiste renommé de la Gestion des Coûts, des Achats, de la « Supply Chain » et de l'Innovation, qui a permis d'élargir l'offre et de conquérir de nouveaux clients. L'activité a ralenti en France du fait d'un environnement économique difficile et d'un décalage dans le démarrage de nouveaux projets.

**Dans les pays émergents, la croissance du Groupe atteint 8% à taux de change constants.** L'activité du Groupe en Asie s'accélère au fur et à mesure de la montée en puissance des missions auprès des grands clients internationaux du Groupe. La croissance à taux de change constants au premier trimestre 2014, par rapport au premier trimestre 2013, est de 35% en Inde, 82% en Chine et 43% dans les autres pays d'Asie servis à partir du bureau de Singapour créé en 2013.

L'activité en Amérique du Nord diminue de 19% et de 15% sur le trimestre (à taux de change constant). **Il s'agit du premier trimestre de réduction d'activité sur cette zone par rapport au trimestre équivalent de l'année précédente depuis 2010.** L'impact attendu des changements de phases sur des projets auprès de grands clients est accentué par les conditions climatiques difficiles en janvier et février qui ont paralysé pendant plusieurs jours l'activité dans l'est et le centre de l'Amérique du Nord.

## 3/ Perspectives : poursuite de la dynamique de développement sur les marchés porteurs

Solving Efeso International poursuit sa **stratégie offensive pour conquérir des parts de marché et pour se positionner sur des secteurs porteurs**, par l'acquisition de sociétés reconnues dans leur domaine d'excellence et par l'élargissement de sa couverture géographique.

Cette stratégie est en phase avec les tendances du marché telle que soulignées par l'étude « Global Consulting Marketplace 2011-2014 » de Kennedy Information LLC :

- d'une part, les métiers du conseil en Amélioration de la Performance et du conseil en Stratégie de Marque répondent à l'évolution de la demande et vont continuer à croître plus vite que le conseil en Stratégie et en Organisation.
- d'autre part, la croissance du conseil sera plus forte dans les pays émergents, en particulier en Asie Pacifique et en Amérique Latine, que dans les économies développées.

**En phase avec la dynamique du secteur, le Groupe s'appuie sur son offre phare en Excellence Opérationnelle, le WCOM™, et sur ses implantations dans les pays émergents pour accélérer sa croissance.**

Au vu des performances du premier trimestre, le Groupe, dans un environnement macroéconomique incertain, se fixe l'**objectif de poursuivre sa croissance pour la quatrième année consécutive. Comme anticipé lors de la précédente communication, la saisonnalité de l'activité en 2014 est attendue comme différente de celle de 2013**, avec une croissance plus forte au second semestre, au fur et à mesure des montées en puissance sur de nouveaux projets actuellement en cours de lancement.

**Prochaines communications :**

Assemblée Générale Annuelle : 28 mai 2014

Chiffre d'affaires du 2ème trimestre 2014 : 24 juillet 2014 (après Bourse)

**Contacts :**

David AUREGAN, Directeur Financier

Tél. : (+33-1) 53 53 57 00 - [info.investor-relations@solvingefeso.com](mailto:info.investor-relations@solvingefeso.com)

Antoinette DARPY, Presse

Tél. : (+33-6) 72 95 07 92 – [adarcy@tobnext.com](mailto:adarcy@tobnext.com)

SOLVING EFESO INTERNATIONAL se situe parmi les leaders internationaux du conseil en stratégie d'entreprise et en amélioration de la performance opérationnelle, et se positionne comme un acteur de niche, capable d'apporter un accompagnement à long terme différenciant.

Né en 2007 du rapprochement de deux acteurs de niche du conseil aux entreprises, le groupe Solving Efeso International fort de plus de 300 consultants, est présent dans 23 pays (Europe, Moyen-Orient, Asie et Amériques).

[www.solvingefeso.com](http://www.solvingefeso.com)

L'action Solving Efeso International est cotée à Paris sur Alternext.

Flottant : 20%

Nombre de titres : 22 377 352

ISIN FR0004500106

Mnemo : ALOLV

Date d'introduction : 02/07/1998

Code 6467

Bloomberg : ALOLV:FP

Reuters : ALOLV.PA

*Ce document peut contenir des informations financières prospectives (notamment des objectifs et tendances) ainsi que des déclarations prospectives concernant la situation financière, les résultats d'opérations, les activités et la stratégie de Solving Efeso.*

*Ces informations et déclarations prospectives sont fondées sur des données ou hypothèses qui peuvent s'avérer inexactes dans le futur et sont dépendantes de facteurs de risques tels que notamment la variation des taux de change et les conditions économiques et financières générales. Solving Efeso ne prend pas l'engagement ou la responsabilité vis-à-vis des investisseurs ou toute autre partie prenante de mettre à jour ou de réviser, en particulier en raison d'informations nouvelles ou d'évènements futurs, tout ou partie des déclarations, informations prospectives, tendances ou objectifs contenus dans ce document.*