

SOLVING EFESO INTERNATIONAL

Chiffre d'affaires du 2^{eme} trimestre 2014 : 17,4 M€

Net redressement de la tendance des ventes

(-3,8% ; -1,6% à taux de change constants / T2 2013)

- **Montée en puissance progressive sur de nouveaux projets**
- **Poursuite de la croissance en Asie**
- **Succès de l'offre innovante en France**

Solving Efeso International (*Alternext: ALOLV*), cabinet de conseil spécialiste en stratégie et excellence opérationnelle positionné sur des marchés porteurs et internationaux, publie son chiffre d'affaires réalisé au deuxième trimestre 2014.

Filippo Mantegazza, Président du Directoire de Solving Efeso International déclare : « *Le chiffre d'affaires du deuxième trimestre 2014 reflète le redressement de l'activité après la contraction des ventes enregistrées au premier trimestre (-11,3% par rapport à l'année précédente), et traduit, comme annoncé, la montée en puissance de nouveaux grands contrats. Le Groupe se fixe l'objectif de poursuivre sa croissance pour la quatrième année consécutive. Notre développement à l'international (notamment en Asie) ainsi que l'acquisition de sociétés apportant une expertise à très forte valeur ajoutée et renforçant la présence géographique du Groupe dans certaines régions du monde, sont les ressorts de notre stratégie offensive.* »

1/ Net redressement de l'activité au fur et à mesure du démarrage de nouveaux contrats.

Le chiffre d'affaires de Solving Efeso atteint 17,4 M€ au deuxième trimestre 2014¹, soit un léger repli de 3,8% par rapport au second trimestre 2013.

Comme annoncé lors de la précédente communication, le Groupe a signé des contrats cadres importants auprès de clients internationaux au cours du premier semestre 2014 qui montent progressivement en puissance, notamment au second trimestre.

L'activité évolue différemment selon les zones géographiques. Quasi stable en Europe et dans les pays émergents (-2%), elle est en baisse de 12% en Amérique du Nord.

¹ Données non auditées

Toutefois, l'appréciation de l'Euro sur le trimestre qui impacte négativement le chiffre d'affaires de 0,4 M€ (2,2%), montre qu'à **taux de change constants, l'activité du Groupe**, par rapport au deuxième trimestre de 2013, décroît de 1,6%, soit de 8% en Amérique du Nord et **affiche une hausse de 8% dans les pays émergents**.

La répartition géographique du chiffre d'affaires de Solving Efeso est comme présentée ci-après :

Ventilation du CA	T2 2014	T2 2013	Delta
Europe	71,2%	70,1%	+1,1%
dont France	26,1%	22,8%	+3,3%
Amérique du Nord	14,2%	15,6%	-1,4%
Pays émergents	14,6%	14,3%	+0,3%

2/ Forte progression du chiffre d'affaires en France et en Asie

En Europe, la France, premier pays du Groupe en termes d'activité, enregistre une augmentation de chiffre d'affaires de 10% par rapport au deuxième trimestre 2013 au fur et à mesure de la montée en puissance de nouveaux grands contrats. Un redressement notable alors que la France enregistrerait une baisse des ventes de 9% au premier trimestre du fait d'un environnement économique difficile et d'un décalage dans le démarrage de nouveaux projets. L'offre innovante du Groupe permet de conquérir de nouveaux clients et est un relais de croissance dans un environnement peu porteur. En particulier, en plus du lancement de grands programmes traditionnels auprès de grands donneurs d'ordre industriels, le Groupe enregistre des succès commerciaux significatifs dans le secteur de la grande distribution.

Dans les pays émergents, la croissance du Groupe se poursuit au rythme de 8% à taux de change constants par rapport au second trimestre 2013. L'activité du Groupe en Asie reste très soutenue avec la mise en œuvre progressive des missions auprès des grands clients internationaux du Groupe. La croissance à taux de change constants au deuxième trimestre 2014, par rapport au même trimestre de l'année précédente, est particulièrement élevée en Inde (+ 52%), en Egypte (+62%), en Chine (+61%) et dans les autres pays d'Asie (+36%), tous pilotés depuis le bureau de Singapour créé tout récemment, en 2013.

L'activité en Amérique du Nord diminue sur le trimestre de 12% et de 8% à taux de change constants par rapport à l'an passé. **Le repli de l'activité se stabilise** après la contraction de 15% à taux de change constants enregistrée au premier trimestre. Le Groupe a signé des contrats cadres importants qui se traduiront progressivement dans l'activité du prochain trimestre.

3/ Perspectives : poursuite de la dynamique de développement sur les marchés porteurs

Solving Efeso International poursuit sa **stratégie offensive pour conquérir des parts de marché et pour se positionner sur des secteurs porteurs**, par l'acquisition de sociétés reconnues dans leur domaine d'excellence et par l'élargissement de sa couverture géographique.

Cette stratégie est en phase avec les tendances du marché telles que soulignées par l'étude « Global Consulting Marketplace 2011-2014 » de Kennedy Information LLC :

- d'une part, les métiers du conseil en Amélioration de la Performance et du conseil en Stratégie de Marque répondent à l'évolution de la demande et vont continuer à croître plus vite que le conseil en Stratégie et en Organisation.
- d'autre part, la croissance du conseil sera plus forte dans les pays émergents, en particulier en Asie Pacifique et en Amérique Latine, que dans les économies développées.

En phase avec la dynamique du secteur, le Groupe s'appuie sur son offre phare en Excellence Opérationnelle, le WCOM™, et sur ses implantations dans les pays émergents pour accélérer sa croissance.

Au vu des performances du premier semestre, le Groupe, dans un environnement macroéconomique qui reste incertain, maintient l'**objectif de poursuivre sa croissance pour la quatrième année consécutive. Comme anticipé lors de la précédente communication, la saisonnalité de l'activité en 2014 est attendue comme différente de celle de 2013**, avec une croissance plus forte au second semestre, liée à la mise en œuvre progressive de nouveaux projets signés et actuellement en cours de lancement.

Prochaines communications :

Résultat du 1^{er} semestre 2014 : 23 septembre 2014 (après Bourse)

Contacts :

David AUREGAN, Directeur Financier

Tél. : (+33-1) 53 53 57 00 - info.investor-relations@solvingefeso.com

Antoinette DARPY, Presse

Tél. : (+33-6) 72 95 07 92 – adarcy@tobnext.com

SOLVING EFESO INTERNATIONAL se situe parmi les leaders internationaux du conseil en stratégie d'entreprise et en amélioration de la performance opérationnelle, et se positionne comme un acteur de niche, capable d'apporter un accompagnement à long terme différenciant.

Né en 2007 du rapprochement de deux acteurs de niche du conseil aux entreprises, le groupe Solving Efeso International fort de plus de 300 consultants, est présent dans 23 pays (Europe, Moyen-Orient, Asie et Amériques).

www.solvingefeso.com

L'action Solving Efeso International est cotée à Paris sur Alternext.

Flottant : 21%

Nombre de titres : 22 377 352

ISIN FR0004500106

Mnemo : ALOLV

Date d'introduction : 02/07/1998

Code 6467

Bloomberg : ALOLV:FP

Reuters : ALOLV.PA

Ce document peut contenir des informations financières prospectives (notamment des objectifs et tendances) ainsi que des déclarations prospectives concernant la situation financière, les résultats d'opérations, les activités et la stratégie de Solving Efeso.

Ces informations et déclarations prospectives sont fondées sur des données ou hypothèses qui peuvent s'avérer inexactes dans le futur et sont dépendantes de facteurs de risques tels que notamment la variation des taux de change et les conditions économiques et financières générales. Solving Efeso ne prend pas l'engagement ou la responsabilité vis-à-vis des investisseurs ou toute autre partie prenante de mettre à jour ou de réviser, en particulier en raison d'informations nouvelles ou d'évènements futurs, tout ou partie des déclarations, informations prospectives, tendances ou objectifs contenus dans ce document.