

**Croissance soutenue du chiffre d'affaires à 9 mois 2014/15 : +15%
dont +10% à périmètre comparable**

Chiffre d'affaires (En M€ - données consolidées non auditées)	2014/15	2013/14	Variation à périmètre comparable ⁽¹⁾	Variation totale
1 ^{er} semestre	73,7	64,9	+10%	+13%
3 ^{ème} trimestre	43,1	36,6	+11%	+18%
Total 9 mois	116,8	101,5	+10%	+15%

*(1) hors Lumens Consultants (consolidé depuis le 01/12/13), Trend Consultants (consolidé depuis le 01/01/14),
branche industrie de PEA Consulting (intégrée depuis le 01/10/14), Audisoft Oxéa (consolidé depuis le 01/11/14).*

Au 3^{ème} trimestre de l'exercice 2014/15, le chiffre d'affaires consolidé de Solucom s'est établi à 43,1 M€, en progression de 18% par rapport au 3^{ème} trimestre de l'exercice précédent. Il est à noter que ce chiffre d'affaires bénéficie de l'acquisition, début octobre 2014, du fonds de commerce relatif à la branche industrie du cabinet PEA Consulting, comptant une dizaine de consultants. Le chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre intègre également Audisoft Oxéa, consolidé depuis le 1^{er} novembre 2014.

À périmètre comparable, c'est-à-dire hors contributions de Lumens Consultants, Trend Consultants, du fonds de commerce acquis et d'Audisoft Oxéa, la croissance du chiffre d'affaires s'élève à 11%.

À l'issue des neuf premiers mois de l'exercice, le cabinet enregistre une progression de 15% de son chiffre d'affaires consolidé, à 116,8 M€. A périmètre comparable, la croissance s'établit à 10%.

Solide taux d'activité mais une pression sur les prix toujours forte

Sur les neuf premiers mois de l'exercice, le taux d'activité est demeuré solide, à 83%, chiffre stable par rapport au 1^{er} semestre.

La pression sur les prix reste vive. Sur neuf mois, le taux journalier moyen recule légèrement par rapport au 1^{er} semestre de l'exercice, à 714 €.

Au 31 décembre 2014, le carnet de commande progresse à 3,3 mois, contre 3,0 mois au 30 septembre 2014, grâce à une prise de commandes importante en fin d'année civile.

Poursuite de la dynamique de recrutement

Sur la période, Solucom a continué d'enregistrer une croissance dynamique de ses effectifs, alimentée notamment par un effort de recrutement soutenu et par un turn-over toujours bas.

Au 31 décembre 2014, le cabinet compte désormais 1 465 collaborateurs, dont 44 nouveaux collaborateurs issus des acquisitions du trimestre, contre 1 374 au 30 septembre.

Situation financière renforcée au 3^{ème} trimestre

En dépit des décaissements liés aux acquisitions, la bonne génération de cash-flow du cabinet au cours du trimestre écoulé a permis de renforcer la situation de trésorerie de Solucom au 31 décembre 2014.

Cette situation financière solide assure à Solucom des moyens confortables pour réaliser de nouvelles opérations de croissance externe, conformément à son plan stratégique.

Confirmation des objectifs financiers annuels

Compte tenu de la bonne dynamique du 3^{ème} trimestre, Solucom confirme pleinement son objectif, relevé fin novembre, d'une croissance annuelle du chiffre d'affaires supérieure à 12%.

Sur le plan de la rentabilité, Solucom maintient son objectif d'une marge opérationnelle courante comprise entre 11% et 13%, un objectif toutefois plus tendu du fait d'un contexte de marché toujours difficile, qui pèse sur les prix de vente du cabinet.

Éligibilité de l'action Solucom au SRD Long

Depuis le 29 décembre 2014, le titre Solucom est éligible au Service de Règlement Différé (SRD) Long sur Euronext Paris.

Le SRD est un mécanisme simple, encadré par des règles prudentielles strictes, qui permet d'investir avec effet de levier sur certaines valeurs. Le statut SRD Long d'une valeur signifie que ce mécanisme n'est autorisé qu'à l'achat sur le titre considéré.

Cette admission au SRD Long, accordée aux valeurs représentant un volume de transaction minimal quotidien de 100 000 euros, va permettre de favoriser la liquidité de l'action Solucom et contribuer à accroître sa visibilité auprès de la communauté financière.

Prochain rendez-vous : publication du chiffre d'affaires annuel 2014/15, le 29 avril 2015 (après Bourse).

À propos de Solucom

Solucom est un cabinet de conseil en management et système d'information.

Les clients de Solucom sont dans le top 200 des grandes entreprises et administrations. Pour eux, Solucom est capable de mobiliser et de conjuguer les compétences de plus de 1 400 collaborateurs.

Sa mission ? Porter l'innovation au cœur des métiers, cibler et piloter les transformations créatrices de valeur, faire du système d'information un véritable actif au service de la stratégie de l'entreprise.

Solucom est coté sur Euronext Paris et est éligible au PEA-PME.

Le cabinet est qualifié « entreprise innovante » par BPIFrance, une qualification renouvelée en avril 2014 pour 3 ans.



Retrouvez l'ensemble de notre communication financière sur www.solucom.fr



Solucom

Pascal IMBERT

Président du directoire

Tél. : 01 49 03 20 00

Sarah LAMIGEON

Directrice de la Communication

Tél. : 01 49 03 20 00

Actus Finance

Mathieu OMNES

Relations analystes - investisseurs

Tél. : 01 53 67 36 92

Nicolas BOUCHEZ

Relations presse

Tél. : 01 53 67 36 74