

SOLVING EFESO INTERNATIONAL

CHIFFRE D'AFFAIRES 1^{er} TRIMESTRE 2015 :

**17,6 M€, + 16% / T1 2014 (+11,3% à taux de change constants)
Reprise de la croissance**

- **+ 29% en France, montée en puissance**
- **+ 30% en Amérique du Nord, accélération**
- **+ 39% en Asie, poursuite de la progression**

Solving Efeso International (*Alternext : ALOLV*), firme internationale de conseil spécialisée en stratégie et excellence opérationnelle, positionnée sur des marchés porteurs, publie son chiffre d'affaires réalisé au premier trimestre 2015.

Filippo Mantegazza, Président du Directoire de Solving Efeso International déclare : « *Le chiffre d'affaires du premier trimestre 2015 est en redressement comparé à celui de l'an passé qui affichait un repli de 11%. Ce regain d'activité traduit la permanente adéquation de notre offre d'accompagnement dans la mise en place du changement avec les besoins du marché. Il souligne également la pertinence de notre stratégie de développement à l'international pour capter la croissance sur les marchés en forte demande de conseil. Une stratégie qui sera complétée par l'acquisition annoncée le 6 avril dernier de la société Empact, société de conseil basée à Bruxelles, qui va nous permettre, notamment, de renforcer notre présence dans le secteur des services.* »

1/ Reprise de la croissance des ventes

Le chiffre d'affaires de Solving Efeso atteint 17,6 M€ au premier trimestre 2015, en hausse de 16% (+11,3% à taux de change constants) par rapport au premier trimestre 2014, lui-même en baisse de 11% par rapport au premier trimestre 2013.

L'augmentation du chiffre d'affaires de 29% en **France** est portée par le dynamisme des équipes commerciales et par l'offre innovante du Groupe, relais de croissance dans un environnement économique globalement peu porteur. **L'Espagne** affiche une croissance des ventes de 254% au premier trimestre liée à un projet de grande ampleur, démarré en 2014 et qui se poursuit en 2015. Le **marché italien** enregistre une légère amélioration et nous percevons des signaux positifs en fin de trimestre. Comparées au même trimestre de l'année précédente, les ventes qui avaient pâti de l'attentisme de grands donneurs d'ordres avec une chute -44% au T4 2014, limitent leur repli à -19% au T1 2015 par rapport au T1 2014. Au total, **l'Europe** enregistre une croissance de **9%**.

En Asie, l'activité reste très soutenue, en croissance de 39%, avec la mise en œuvre progressive des missions auprès des grands clients internationaux (26% de croissance à taux de change constants). L'activité reprend fortement au **Moyen-Orient**, en particulier dans les pays du Golfe et en Arabie Saoudite. L'activité en

Russie se contracte et reste corrélée au contexte international qui limite les investissements des grands clients internationaux du Groupe (- 80% à taux de change constants). Au total, dans les **pays émergents** la croissance atteint **41%** (32% à taux de change constants).

Dans un environnement concurrentiel intense, **l'Amérique du Nord accélère sa croissance à 30%** (+6% à taux de change constants).

Ventilation du CA	T1 2015	T1 2015 / T1 2014	Ventilation C.A.
France	4,8 M€	+29%	27.1%
Europe (hors France)	7,5 M€	-0,4%	42,4%
Pays émergents	2,9 M€	+41,2 %	16,4%
Amérique du Nord	2,4 M€	+30,1 %	14,1%
Total	17,6 M€	+16,0 %	

2/ Acquisition structurante en cours

Solving Efeso International poursuit sa **stratégie offensive pour conquérir des parts de marché et pour se positionner sur les secteurs les plus porteurs**, par l'acquisition de sociétés reconnues dans leur domaine d'excellence et par l'élargissement de sa couverture géographique.

Ainsi, le Groupe a annoncé le 6 avril 2015 l'acquisition de 100% des titres de la société Empact, société de conseil basée à Bruxelles, experte dans la mise en œuvre opérationnelle du changement. Cette opération va permettre au Groupe de renforcer son offre, d'étendre sa couverture géographique et d'élargir ses secteurs d'intervention, en particulier dans les services.

Pour rappel, le prix de l'acquisition (hors trésorerie de la cible et hors compléments de prix) correspond à **3,6x la moyenne de l'EBITDA des exercices 2013 et 2014**. Cette acquisition serait **relative** dès l'exercice 2015 et permettrait au Groupe d'**accélérer la croissance de son revenu et de son résultat**. Par comparaison avec les résultats consolidés 2014 : (i) le chiffre d'affaires 2014 d'Empact (8,2 M€) représente 12% du chiffre d'affaires consolidé 2014 de Solving Efeso International, (ii) l'EBITDA 2014 d'Empact (2,2 M€) représente 32% de l'EBITDA consolidé 2014 de Solving Efeso International.

3/ Perspectives : poursuite de la dynamique de développement

Le marché du conseil aux entreprises affiche des perspectives de croissance, comme en témoigne l'enquête conduite par «*Source for Consulting*» auprès de 2 600 clients de prestations de conseil dans le monde qui anticipent une augmentation du recours aux services de consulting en 2015 : 33% des sondés déclarent qu'ils feront plus appel aux sociétés de conseil en 2015, contre 12% en 2014.

Dans ce contexte, et au vu du redressement du chiffre d'affaires au premier trimestre 2015, des signaux positifs qui viennent du marché, et de la diversité de ses relais de croissance géographiques et sectoriels, le Groupe maintient son objectif de réaliser une croissance organique supérieure à celle du marché du conseil en 2015 et de voir sa rentabilité opérationnelle progresser plus vite que ses ventes. L'opération de croissance externe mentionnée ci-dessus, si elle se réalisait, augmenterait ultérieurement la croissance du Groupe, notamment par le développement de ses activités dans le secteur des services financiers.

Prochaine communication : Chiffre d'affaires du deuxième trimestre, 23 juillet 2015 (après Bourse)

Contacts :

David AUREGAN, Directeur Financier, Tél. : (+33-1) 53 53 57 00 - info.investor-relations@solvingefeso.com

Antoinette DARPY, Presse, Tél. : (+33-6) 72 95 07 92 – adarpy@tobnext.com

SOLVING EFESO INTERNATIONAL se situe parmi les leaders internationaux du conseil en stratégie d'entreprise et en amélioration de la performance opérationnelle, et se positionne comme un acteur de niche, capable d'apporter un accompagnement à long terme différenciant. Né en 2007 du rapprochement de deux acteurs de niche du conseil aux entreprises, le groupe Solving Efeso International fort de plus de 450 collaborateurs, est présent dans 26 pays (Europe, Moyen-Orient, Asie et Amériques). www.solvingefeso.com

L'action Solving Efeso International est cotée à Paris sur Alternext.

Flottant : 21%

Nombre de titres : 22 377 352

ISIN FR0004500106

Mnemo : ALOLV

Date d'introduction : 02/07/1998

Code 6467

Bloomberg : ALOLV:FP

Reuters : ALOLV.PA

Ce document peut contenir des informations financières prospectives (notamment des objectifs et tendances) ainsi que des déclarations prospectives concernant la situation financière, les résultats d'opérations, les activités et la stratégie de Solving Efeso.

Ces informations et déclarations prospectives sont fondées sur des données ou hypothèses qui peuvent s'avérer inexactes dans le futur et sont dépendantes de facteurs de risques tels que notamment la variation des taux de change et les conditions économiques et financières générales. Solving Efeso ne prend pas l'engagement ou la responsabilité vis-à-vis des investisseurs ou toute autre partie prenante de mettre à jour ou de réviser, en particulier en raison d'informations nouvelles ou d'événements futurs, tout ou partie des déclarations, informations prospectives, tendances ou objectifs contenus dans ce document.