



## ***Systemes informatiques et électroniques de péage***

### **Résultats semestriels 2014/2015**

<b>En millions d'euros</b>	<b>31/03/2015</b>	<b>31/03/2014</b>
<b>Production</b>	<b>28,18</b>	<b>28,16</b>
<b>Marge Brute</b>	<b>17,30</b>	<b>17,21</b>
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>6,21</b>	<b>5,90</b>
<b>Résultat net</b>	<b>4,05</b>	<b>4,20</b>

Le Conseil de Surveillance réuni le 9 juin 2015 a examiné les comptes semestriels établis selon les règles et principes comptables français et arrêtés au 31 mars 2015 par le Directoire.

Au cours du premier semestre la production est restée stable à 28,18 M€ contre 28,16 M€ au 31 mars 2014.

Après le fort ralentissement observé l'an dernier, l'activité domestique progresse de 17 % au premier semestre.

Le chiffre d'affaires à l'exportation enregistre en revanche pour sa part un recul de près de 10 % en dépit des efforts engagés qui n'ont pas encore porté leurs fruits.

Le niveau et le taux de marge brute restent stables en raison, notamment, d'un déstockage ponctuel lié au dénouement de plusieurs contrats.

La maîtrise des coûts de production a permis par ailleurs à l'entreprise de maintenir son résultat d'exploitation.

Le résultat financier, constitué pour l'essentiel de la rémunération de la trésorerie de l'entreprise, ressort à 0,27 M€ contre 0,39 M€ au 31 mars 2014.

Le résultat net s'établit pour sa part à 4,05 M€, contre 4,20 M€ au 31/03/2014, et vient renforcer une structure financière saine caractérisée par 64,4 M€ de fonds propres (contre 58,9 M€ au 31/03/2014), une trésorerie nette de 67,1 M€ (59,3 M€ au 31/03/2014) et une absence totale d'endettement.

Cette indépendance financière permettra à GEA de poursuivre ses efforts de prospection commerciale, ses investissements techniques et ses efforts commerciaux stratégiques, notamment à l'exportation (effort sur les prix, investissements pris en charge par l'entreprise, etc.)

Elle permettra également, le cas échéant, de faire face à des baisses éventuelles du niveau d'activité.

### **Faits marquants :**

En France, GEA a poursuivi la fourniture d'équipements de péage pour la quasi-totalité des sociétés d'autoroutes.

Dans le cadre de ses contrats pluriannuels, de nouvelles commandes ont été enregistrées avec les Groupes ABERTIS (SANEF), EIFFAGE (AREA) et VINCI (VINCI AUTOROUTES).

La société s'est vue confier par la Chambre de Commerce et d'Industrie du Havre la rénovation des systèmes de péage du Pont de Tancarville.

A l'exportation GEA a poursuivi avec succès ses réalisations en cours.

Elle a par ailleurs remporté plusieurs contrats au Mexique, au Maroc, en Tunisie et en Côte d'Ivoire.

Un contrat significatif a également été signé en Grèce pour l'équipement de l'autoroute E65 reliant les Thermopyles à la région des Météores.

Le premier semestre a enfin été marqué par l'échec des négociations pour le rachat d'une société espagnole et par la décision du Groupe SANEF de ne pas donner suite et d'annuler l'appel d'offres lancé pour la fourniture d'équipements de péage pour 5 ans dans le cadre duquel GEA avait obtenu le critère classant le plus bas et le premier rang.

Le carnet de commandes fermes, exporté à près de 53 %, s'élevait au 31 mars 2015 à 52 M€ contre 47 M€ un an auparavant, en retrait cependant par rapport au 30/09/2014 (56,8 M€).

Depuis le 31 mars la société a remporté de nouveaux contrats significatifs aux Philippines, en Côte d'Ivoire et, dernièrement, en Russie (section 5 de l'autoroute Moscou-Saint Petersburg).

**Code ISIN : FR 00000 53035**

**Vos contacts**



Grigori ZASS  
**Secrétaire Général**  
**Tél. : 04 76 90 72 72**



Corinne PUISSANT  
**Relations Investisseurs**  
**[cpuissant@actus.fr](mailto:cpuissant@actus.fr)**  
**Tél. : 01 53 67 36 77**