

Chiffre d'affaires du S1 2015 à 40,0 M€

- Croissance de 13% au T2 à 23,8 M€
 - Record semestriel des prises de commandes (101 M€)
 - Perspective de croissance confortée pour l'exercice 2015

Store Electronic Systems (Euronext : SESL, FR0010282822), leader des systèmes d'Étiquetage Électronique de Gondole (EEG) pour la grande distribution, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires pour le deuxième trimestre et le premier semestre 2015.

CA (M€)	France	International	Total
T1 2014	9,6	9,8	19,4
T1 2015	9,0	7,2	16,2
% variation	-5%	-27%	-16%
T2 2014	11,5	9,5	21,0
T2 2015	10,3	13,5	23,8
% variation	-9%	+42%	+13%
S1 2014	21,1	19,3	40,4
S1 2015	19,4	20,6	40,0
% variation	-8%	+7%	0%

Chiffre d'affaires du T2 2015 en progression de +13%

Grâce au niveau élevé des commandes et nouveaux contrats signés au T1 2015, le CA du T2 2015 connaît un net rebond pour atteindre près de 24 M€, en croissance de +13% sur un an et de +47% par rapport au trimestre précédent. L'activité commerciale a été intense avec un nouveau record de prises de commandes pour un montant de 60 M€.

En France, les ventes s'élèvent à 10,3 M€ au T2 2015, en recul sur un an mais en croissance de +15% par rapport au trimestre précédent. SES a continué d'enregistrer un niveau substantiel de prises de commandes au T2 et démarré des projets avec plusieurs nouvelles enseignes, notamment non-alimentaires. L'impact positif de ces signatures sur les ventes et la croissance en France ne sera sensible qu'à partir du second semestre 2015.

La croissance du T2 2015 a été tirée par **l'international**, où les ventes s'élèvent à 13,5 M€, en croissance de +42% par rapport au T1 2014. Cette dynamique forte est le résultat des signatures du T1, avec plusieurs nouveaux contrats de déploiement importants en Scandinavie, en Espagne et en Europe de l'Est. Les prises de commandes se sont également poursuivies à un rythme soutenu au deuxième trimestre, notamment avec un contrat majeur signé par Imagotag en Allemagne, pour un déploiement paneuropéen qui a démarré opérationnellement dès le mois de juin. En parallèle, de nombreux nouveaux pilotes ont démarré et le portefeuille d'opportunités commerciales est en forte croissance par rapport à l'année précédente.

STORE ELECTRONIC SYSTEMS GROUP

Communiqué de presse

24 juillet 2015

CA S1 2015 stable à 40 M€ et prise de commandes semestrielle record à 101 M€

Sur le semestre, SES réalise un CA de 40 M€ stable par rapport au S1 2014, la croissance du T2 ayant réussi à compenser le faible niveau de ventes enregistré au T1. L'international est en croissance de +7% à 20,6 M€ et représente 52% du CA total. La France est en recul de 8% sur un an à 19,4 M€, car les succès commerciaux importants ne se traduiront opérationnellement qu'au deuxième semestre.

Avec des prises de commandes pour un montant semestriel exceptionnel de plus de 100 M€, ce premier semestre reflète la politique d'innovation et d'internationalisation du Groupe.

Perspective de croissance annuelle confortée en 2015

Compte tenu du niveau élevé des prises de commandes au S1, le Groupe anticipe une croissance substantielle de son CA au S2 2015 tant en France qu'à l'international. La croissance sera particulièrement tirée par l'Allemagne, qui devrait devenir le deuxième pays le plus important pour les ventes de SES.

Comme anticipé, la rentabilité au S1 est affectée par l'évolution défavorable de la parité Euro/USD, le faible CA enregistré au T1 et l'intégration dans le périmètre du groupe de la société Imagotag (acquise mi-2014). Cette baisse ponctuelle de la rentabilité opérationnelle devrait être compensée par une amélioration substantielle au S2 2015 liée à la forte croissance attendue et la stabilité des charges. Globalement sur l'année 2015, compte tenu des impacts de change venant atténuer les effets positifs de la croissance, SES devrait enregistrer un résultat opérationnel proche de l'année précédente.

Thierry Gadou conclut : « Les ventes du deuxième trimestre sont en net rebond par rapport au trimestre précédent et signent le retour à une croissance internationale forte pour SES. Sur l'ensemble du premier semestre, les prises de commandes ont atteint un niveau exceptionnel de plus de 100 M€, avec un nombre significatif de nouvelles enseignes en déploiement en France, Allemagne, Espagne, Scandinavie et Europe de l'Est. Le premier moteur de cette croissance est incontestablement l'innovation : plus de la moitié des 100 M€ de commandes remportés au premier semestre portent sur des produits qui n'existaient pas il y a 3 ans. L'acquisition d'Imagotag a tenu toutes ses promesses, permettant au Groupe de s'imposer en leader incontesté sur les solutions de type HF / Epaper et de réaliser une percée fulgurante tant en Allemagne que sur de nouveaux segments non-alimentaires. Nous poursuivrons dans les mois qui viennent nos investissements de croissance et d'innovation pour anticiper la révolution digitale dans le commerce physique, où les étiquettes intelligentes seront le système nerveux du magasin connecté de demain et la technologie centrale critique pour la digitalisation du magasin ».

Prochain communiqué : Résultats du 1^{er} semestre 2015 le 4 septembre 2015

A propos de Store Electronic Systems

Store Electronic Systems est leader des systèmes d'Étiquetage Électronique de Gondole (EEG) destinés à la grande distribution alimentaire et non alimentaire. Le Groupe conçoit, commercialise et installe chacun des composants du système (infrastructure logicielle et transmission, affichages, fixations), offrant ainsi une solution clé en main à ses clients. La gamme des produits et services proposés par SES permet aux distributeurs de dynamiser la gestion des prix de vente, d'améliorer la productivité en magasin et de développer de nouveaux usages sans contact pour les consommateurs.

Store Electronic Systems est cotée au compartiment C d'Euronext™ Paris

www.store-electronic-systems.com

STORE ELECTRONIC SYSTEMS GROUP

Communiqué de presse

24 juillet 2015

SESL
LISTED
EURONEXT



ENTERNEXT | TECH40 | LABEL | 2015

Contact

NewCap

Florent Alba, Relations Investisseurs & Communication Financière - Tél. : 01 44 71 98 55
falba@newcap.fr