

Paris, le 13 octobre 2015

Croissance confirmée par un 3^e trimestre dynamique et de nouvelles offres plébiscitées par le marché

Harvest, l'éditeur leader sur le marché des logiciels de simulation patrimoniale et fiscale, enregistre une activité dynamique au 3^{ème} trimestre (+ 6,0 %). Sur les 9 premiers mois de l'exercice, le chiffre d'affaires s'élève à **16,86 M€**, en hausse de **9,3 %**.

Le lancement de **BIG Portail fiscal**, qui met la télédéclaration à la portée de tous les conseillers patrimoniaux, soutient cette dynamique.

Chiffre d'affaires (€)	2015	Variation	2014
1 ^{er} trimestre	5 509 032	+ 7,0 %	5 147 762
2 ^{ème} trimestre	5 985 539	+ 14,8 %	5 215 766
1^{er} semestre	11 494 571	+ 10,9 %	10 363 528
3 ^{ème} trimestre	5 362 531	+ 6,0 %	5 056 584
9 mois	16 857 102	+ 9,3 %	15 420 112

Comme annoncé précédemment, la hausse de l'activité se poursuit sur le trimestre à un rythme plus modéré en raison d'un effet de base défavorable à la suite d'un troisième trimestre 2014 en forte progression.

Ventilation du CA (€)	30 septembre 2015	% du CA	30 septembre 2014	Evolution
Licences	1 896 452	11,2 %	1 829 026	+ 3,7 %
Maintenance	8 522 310	50,6 %	8 399 354	+ 1,5 %
SaaS	3 367 004	20,0 %	2 891 170	+ 16,5 %
Prestations forfait	2 232 494	13,2 %	1 711 580	+ 30,4 %
Formation	838 842	5,0 %	588 983	+ 42,4 %
Total	16 857 102		15 420 112	+ 9,3 %

Sur la période, Harvest confirme la pertinence de son modèle économique d'éditeur et accentue son positionnement d'acteur incontournable de la transformation digitale du secteur bancaire et de la gestion de patrimoine.

La progression des revenus liés à la maintenance au troisième trimestre et la proportion croissante des ventes en mode SaaS renforcent la forte récurrence de sa structure de revenus (70,6 %).

Dans la tendance observée depuis le début de l'exercice, les gammes O2S, Quantix et VIC (Vente & Instruction de Crédits) confirment leur montée en puissance pour accompagner la transformation digitale du secteur.

Le succès du e-learning, avec une offre complète sur les métiers du conseil patrimonial et de la vente de produits financiers, accélère le développement de l'activité Formation (+ 42,4 %).

Une stratégie produit ancrée sur le conseil et le digital

Partenaire impliqué du salon Patrimonia depuis 1999, Harvest a connu une édition 2015 particulièrement dynamique, marquée par une augmentation de 75 % par rapport à l'an dernier des contrats en SaaS sur BIG et O2S signés sur le salon (avec un impact sur le CA à partir de 2016).

Par ailleurs, le lancement lors de ce salon de BIG Portail fiscal, un nouveau service à forte valeur ajoutée destiné à accompagner les CGP dans l'enrichissement de leur offre de conseil, a été particulièrement bien accueilli et s'est concrétisé par des premières prises de commandes.

Suite à l'annonce du gouvernement le 30 septembre dernier sur l'obligation pour les particuliers de télédéclarer leurs revenus, cette nouvelle fonctionnalité de BIG dédiée à la télédéclaration fiscale sera incontournable en 2016. Ce marché, estimé par le Conseil Supérieur de l'Ordre des Experts-Comptables à 2 millions de télédéclarations, constitue un relais de croissance significatif des revenus en SaaS à horizon 2016 / 2017.

Versement de l'acompte sur dividende le 15 octobre

Comme annoncé lors de la publication des résultats semestriels, Harvest versera le 15 octobre prochain un acompte sur dividende de **0,40 €**, en forte augmentation par rapport à l'an dernier (0,20 €)

Perspectives

Le chiffre d'affaires réalisé au troisième trimestre conforte les perspectives d'une poursuite de la hausse de l'activité sur la fin de l'année, mais à un rythme probablement plus modéré qu'au premier semestre.

Sur l'ensemble de l'exercice, Harvest réaffirme ses objectifs d'une croissance soutenue de son chiffre d'affaires et de niveaux de rentabilité élevés.

Agenda financier

18 février 2016	Chiffre d'affaires annuel 2015
10 mars 2016	Résultats annuels 2015

A propos d'Harvest

Harvest est un éditeur de solutions digitales spécialisé dans les métiers du conseil financier et patrimonial. Fort de plus de 25 ans d'expérience, Harvest a su gagner la confiance d'une large clientèle : réseaux bancaires, compagnies d'assurance et mutuelles, banques privées, CGPI, experts-comptables, avocats fiscalistes...

Pour en savoir + harvest.fr

La société affiche depuis plusieurs années une croissance solide et rentable. En 2014, Harvest a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 21,5 M€, avec un effectif de 192 collaborateurs.

L'action Harvest est cotée depuis le 23 juin 2005 sur Alternext d'Euronext Paris (ISIN : FR0010207795 – Mnémo : ALHVS). Elle est éligible aux FCPI, ainsi qu'au PEA PME.

Pour en savoir + finance.harvest.fr

Contacts investisseurs

Harvest - Jean-Michel DUPIOT - 01 53 30 28 00 - contactinvest@harvest.fr
Euroland Corporate – Julia BRIDGER - 01 44 70 20 84 - jbridger@elcorp.com

Contact presse

Calyptus – Mathieu CALLEUX - 01 53 65 68 68 - mathieu.calleux@calyptus.net