4 novembre 2015

Poursuite d'une croissance forte au 1er semestre 2015/16 : +16%

En M€	2014-15	2015-16	Variation	Var. à taux de change et périmètre constant
2ème trimestre (juil/sept)	**48,4**	**56,1**	**+15,7%**	**+12,0%**
Dont Bouchage	23,2	24,0	+3,3%	+3,3%
Dont Elevage	25,2	32,0	+27,1%	+20,1%
1er semestre (à fin sept)	**85,6**	**99,5**	**+16,2%**	**+12,0%**
Dont Bouchage	49,8	52,4	+5,3%	+4,8%
Dont Elevage	35,9	47,1	+31,4%	+21,2%

Le Groupe Oeneo a réalisé une excellente première partie d'exercice et affiche un chiffre d'affaires semestriel de 99,5 M€ en progression de 16,2% (12% à données comparables).

Les deux divisions participent à cette croissance. La division Elevage confirme son excellente dynamique portée par le succès mondial de son offre complète et innovante (Tonnellerie, Services). En Bouchage, la croissance est ponctuellement freinée par des décalages de commandes de la part de quelques distributeurs, notamment aux Etats-Unis.

Au final, les deux activités du Groupe évoluent donc dans des tendances longues favorables qui devraient se traduire, au second semestre, par une dynamique interne plus forte dans le Bouchage (principalement au 4ème trimestre) que dans l'Elevage, à l'inverse du premier semestre, compte tenu des facteurs conjoncturels inhérents à chaque division.

Cette bonne activité globale permet d'anticiper un niveau de résultats qui restera élevé sur l'année.

Bouchage : 515 millions de Diam vendus au 1er semestre

Les ventes de bouchons Diam enregistrent un nouveau record de ventes avec plus de 515 millions d'unités vendues à comparer à 490 millions d'unités vendues sur le 1er semestre 2014-2015, soit une croissance de +5,3% sur la période.

Le semestre a été marqué par la volonté de quelques distributeurs, notamment aux Etats-Unis et en Suisse, de réajuster leurs propres niveaux de stocks, maintenant que les nouvelles capacités de production disponibles (avec la mise en service progressive de Diamant 3) réduisent leurs délais d'approvisionnement. Ces phénomènes, qui atténuent ponctuellement la croissance en différant la livraison de nouvelles commandes, pourraient perdurer jusqu'à la fin de l'année 2015, sans remettre en cause la tendance positive à moyen terme, puisque les ventes aux clients finaux restent en forte croissance.

Les volumes d'autres bouchons technologiques sont également en progression grâce à quelques ventes exceptionnelles en Europe.

La division intégrera à partir du second semestre l'activité issue de l'acquisition de la société Portugaise Piedade (environ 40 M€ de chiffres d'affaires en année pleine), avec des synergies attendues à moyen terme sur le plan industriel, liées à la complémentarité des gammes de bouchons et des portefeuilles clients.

Elevage : Des gains de parts de marché dans le monde entier

La division enchaîne les excellentes performances avec à nouveau une croissance très dynamique de 31%, dont +21% en organique sur ce semestre. Toutes les zones géographiques sont en forte croissance, témoignant de l'attractivité de l'offre du groupe auprès de tous les producteurs mondiaux.

Dans un contexte de récoltes bien orientées cette année en Europe, permettant de compenser les craintes provenant des vendanges en recul aux USA, liées aux fortes sécheresses observées, la division gagne des parts de marché avec des ventes soutenues de fûts et de produits boisés, particulièrement demandés par les clients. Le Groupe récolte ainsi les fruits de sa politique d'innovation et de ses investissements commerciaux. L'activité services, hébergée au sein de Vivelys, a contribué pour 2,2 M€ au chiffre d'affaires sur ce semestre.

La division entend confirmer ses prises de parts de marché au cours des prochains mois.

Prochain rendez-vous :
Publication des résultats semestriels le 7 décembre 2015 après bourse

À propos du Groupe OENEO
Le groupe Oeneo est un acteur majeur de la filière vitivinicole. Présent dans le monde entier, le groupe s'est spécialisé autour de deux divisions complémentaires :

- le Bouchage, avec la fabrication et la commercialisation de bouchons en liège, technologiques à forte valeur ajoutée avec la gamme DIAM et traditionnels avec la gamme Piedade,
- l'Elevage, en fournissant avec Seguin-Moreau des solutions haut de gamme d'élevage du vin ou de spiritueux aux principaux acteurs du marché et en développant avec Vivelys des solutions innovantes au service du vin (R&D, conseil, systèmes).

Contacts
Oeneo : *Philippe Doray 01 44 13 44 39*

Actus Finance : *Guillaume Le Floch 01 53 67 36 70 Analystes – Investisseurs*
Alexandra Prisa 01 53 67 36 90 Presse – Médias