

Les résultats 2015 d'Electro Power Systems confirment le plan de développement

Carnet de commandes de 2,3 millions d'euros et développement de nouveaux projets dans 17 pays

- Le chiffre d'affaires d'EPS Italie pour l'exercice 2015 atteint 1,2 million d'euros¹, suivant les Italian GAAP, soit une croissance du chiffre d'affaires de 53%.
- Le carnet de commandes du Groupe s'élève à 2,3 millions d'euros au premier trimestre 2016 avec des projets phare en Afrique orientale, Tasmanie et aux Maldives.
- Situation financière solide grâce à une trésorerie consolidée nette pro forma de 10,2 millions d'euros.
- Références et positionnement uniques : accord-cadre avec Enel et nouveaux projets HyESS en cours grâce à des références de stockage d'énergie de 44,3MWh sur les 5 continents.
- Intégration rapide et efficace d'Elvi Energy, causant des nouveaux projets à l'échelle des réseaux non subventionnés en Amérique Latine, Afrique orientale et Asie du Sud-Est.

Paris-Milan, le 8 avril 2016 – Le Conseil d'Administration d'Electro Power Systems S.A. ("EPS" ou le "Groupe", coté sur Euronext Paris EPS : PA) pionnier en matière de technologie des systèmes propres de stockage d'énergie, a examiné et approuvé ce jour les comptes consolidés de l'exercice 2015. Les comptes consolidés en IFRS relatifs à l'exercice clos le 31 décembre 2015 sont certifiés.

Le Conseil d'Administration d'Electro Power Systems Manufacturing S.r.l. (« **EPS Italie** ») a approuvé hier les comptes sociaux au 31 décembre 2015. Les comptes consolidés d'EPS Italia en Italian GAAP relatifs à l'exercice clos le 31 décembre 2015 sont certifiés.

« 2015 a marqué une étape majeure dans la transformation d'EPS. Un peu plus de huit mois après son introduction en bourse, Electro Power Systems a su s'imposer comme l'un des principaux acteurs mondiaux dans le domaine du stockage d'énergie, déclare Carlalberto Guglielminotti, Directeur Général du Groupe. Nous avons beaucoup travaillé pour répondre aux attentes du marché et accélérer la croissance. Les installations que nous avons réalisées au cours des premiers mois de 2016, à travers l'intégration de notre filiale Elvi Energy, et la diversification accrue de notre clientèle témoignent de la solidité de notre stratégie. Grâce aux investissements réalisés en 2015, le Groupe a pu entièrement verticaliser la chaîne de valeur sur le plan technologique et commercial, en renforçant son organisation, son leadership et sa compétitivité en matière de technologie. EPS est maintenant prêt à se positionner en tant que leader sur les marchés mondiaux de l'énergie ».

Les états financiers consolidés ainsi que le rapport de gestion au 31 décembre 2015, et les informations plus complètes sur les comptes, sont disponibles sur le site Internet du Groupe (www.electropowersystems.com) et vous trouverez ci-dessous les récentes données financières et d'exploitations d'EPS Italie et du Groupe.

* * *

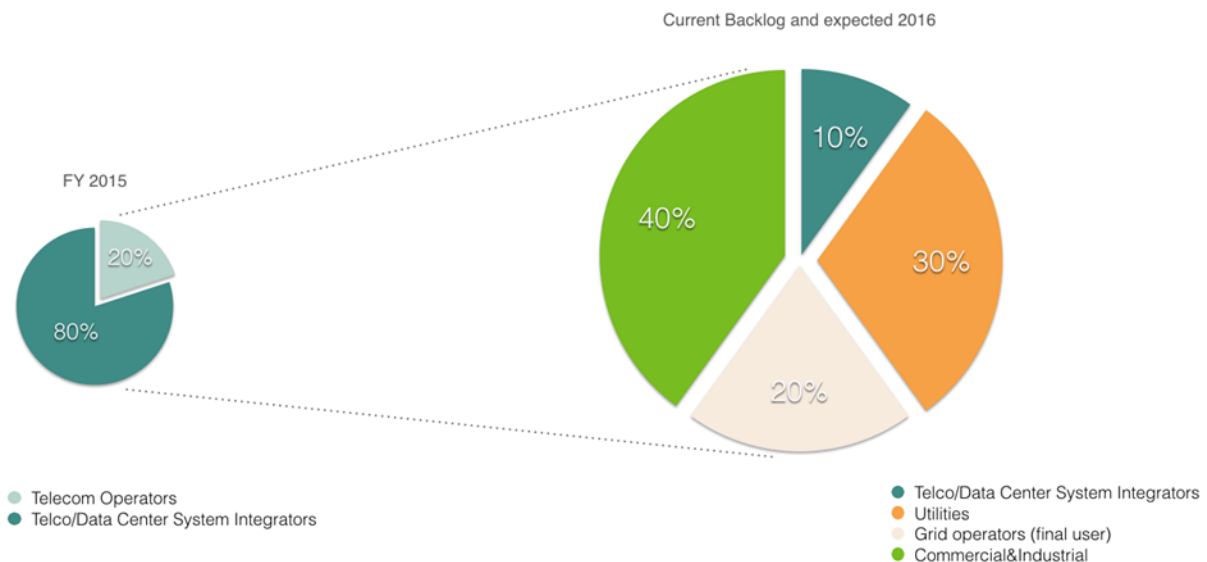
¹ Audités conformément aux principes comptables italiens. Veuillez vous reporter au paragraphe « Réconciliation selon les FRS du chiffre d'affaires d'EPS Italie ».

FAITS MARQUANTS DES VENTES ET COMMANDES

Le chiffre d'affaires et les ventes brutes d'EPS Italie pour l'exercice 2015 ont augmenté de 53% par rapport à 2014, pour atteindre 1,2 million d'euros, audités conformément aux Italian GAAP.

Au premier trimestre 2016, le carnet de commandes et les ventes du Groupe représentent environ 2,3 millions d'euros, soit presque le double des ventes brutes comptabilisées lors de l'exercice 2015. Et, la transformation du *pipeline*, suite aux efforts en matière de stratégie commerciale en 2015, a déjà débuté.

Les ventes réalisées en 2015 proviennent essentiellement des opérateurs télécoms et des infrastructures de télécommunications ainsi que des intégrateurs de systèmes de bases de données. À l'échelle du Groupe, le carnet de commandes 2016, marque en revanche une diversification plus importante en terme de clientèle et confirme l'efficacité de la stratégie commerciale engagée en 2015 visant à se concentrer sur le **secteur de l'énergie, à savoir : utilities, opérateurs de réseaux et utilisateurs commerciaux et industriels**, comme le montrent les chiffres ci-dessous.



Sur le plan géographique, après un exercice 2015 principalement axé sur l'Italie, le carnet de commandes et le pipeline en négociation ont une portée mondiale et plus large que l'année précédente, dans 17 pays et sur tous les continents.

En février 2016, le Groupe a installé avec succès une **centrale électrique hybride de 3,5MW en Somalie** et a démarré la première étape de son plan de déploiement en Afrique Orientale.

En mars 2016, l'innovation continue du Groupe Electro Power Systems en matière d'énergies renouvelables et de technologie de stockage a permis une installation novatrice **aux Maldives où le Groupe va prochainement livrer une nouvelle centrale électrique hybride de 2MW au sein d'un complexe hôtelier de luxe**, soulignant le rôle stratégique de l'acquisition d'Elvi Energy dans l'accélération des activités hors-réseau de l'entreprise.

À cette date, le Groupe procède à la première expédition d'une **centrale électrique hybride, complètement conteneurisée en Tasmanie** et entreprend les dernières étapes d'un **projet de soutien de réseau en Sardaigne au sein du réseau de Terna**, premier opérateur de réseau pour la transmission d'électricité en Europe.

La crédibilité acquise grâce aux systèmes hybrides d'énergie déjà exploités en Afrique subsaharienne et en Asie du Sud fait d'EPS le leader sur le marché, avec un nombre de projets croissant en Amérique du Sud, Afrique et Asie du Sud-Est, où le Groupe se positionne en tant que fournisseur clé en main pour les *utilities*, clients finaux et les fonds d'infrastructure.

Le Groupe opère désormais dans le monde entier, grâce à l'acquisition d'Elvi Energy.

Le Groupe compte notamment les références suivantes :

- **44,3MWh de stockage d'énergie installés dans 21 pays** du monde ;
- une nouvelle **usine de fabrication de 3,500 m²** à Turin ayant une capacité de 2MW/mois ;
- une équipe très compétente comptant 83 collaborateurs (environ 3 fois plus qu'en 2014), dont des spécialistes en technologie, des experts en énergie et des ingénieurs, **25% d'entre eux détenant un doctorat ou un MBA** ;
- une **excellente gouvernance d'entreprise** ainsi qu'un contrôle interne solide.

FAITS MARQUANTS D'EXPLOITATION

En décembre 2015, le Groupe a annoncé un "**accord-cadre de coopération**" avec Enel dans le but de développer les systèmes intégrés et hybrides de stockage d'énergie pour les micro-réseaux et pour l'électrification des zones rurales, sans oublier le support au réseau que ce soit on-grid ou off-grid. L'équipe de recherche et développement d'Electro Power Systems S.A. collaborera également avec Enel pour explorer d'autres opportunités d'améliorations technologiques. EPS et Enel travaillent également sur le choix de sites pour l'utilisation des premiers exemples de solutions hybrides hors pair.

Grâce à l'acquisition d'Elvi Energy et MCM Energy Lab, complétée le 18 janvier 2016, le Groupe se positionne aujourd'hui comme **la seule société de stockage d'énergie intégrée au niveau mondial**, et comme le fournisseur de technologie neutre de solutions de production et de stockage pour des systèmes d'énergie durables.

Elvi Energy est le leader italien de l'intégration de systèmes d'énergie. *spin-off* de l'École Polytechnique de Milan, il fournit des micro-réseaux et des centrales électrique hybrides clé en main, avec une technologie hardware et software propriétaire pour l'intégration et le contrôle des systèmes. Il bénéficie d'une expérience de 10 ans sur site et détient plus de 2 % de part de marché au niveau mondial.

FAITS MARQUANTS DU GROUPE

A l'occasion de son introduction en bourse au deuxième trimestre 2015, le Groupe a collecté 14,4 millions d'euros complété par une augmentation du capital de 4,8 millions d'euros dans le cadre d'un placement accéléré auprès d'investisseurs institutionnels, en plaçant 701 500 actions.

Sur ce total de 19,2 millions d'euros levées, **environ 11,7 millions ont été investis, principalement dans les nouvelles installations de production, la recherche et développement, les acquisitions stratégiques**, les ressources humaines et dans les équipes de gestion et d'ingénierie. En conséquence, conformément aux prévisions, l'EBITDA s'élève à -3,15 millions d'euros. Le résultat net ressort négatif à -10,6 millions d'euros. En déduisant l'impact du plan de stock-options, la perte est réduite à -5,94 millions d'euros. Cette perte est principalement liée aux frais d'introduction en bourse et au regroupement des unités de production de la nouvelle usine à Turin.

Après son introduction en bourse en 2015, le Groupe a effectué un changement majeur dans son organisation, conformément à un nouveau modèle commercial « non subventionné », ayant entraîné une **réduction des subventions (autres revenus) de 67%**. Cela s'est traduit par des investissements importants en matière de ressources humaines, par une capacité de production adaptée, une acquisition stratégique pour verticaliser la chaîne de valeur, l'amélioration du processus interne de production et les relations commerciales solides en vue d'augmenter la croissance en 2016.

Au 31 décembre 2015, la situation financière nette consolidée du Groupe s'élève à 8,3 millions d'euros et une trésorerie nette de 8,6 millions d'euros.

Les montants de trésorerie nette pro-forma² s'élèvent à 10,2 millions d'euros, principalement ajustés par une augmentation de capital de 1,4 million d'euros réservée aux anciens actionnaires et à l'équipe de gestion d'Elvi Energy, qui sera mise en place en 2016 et qui sera financée par les fonds provenant de l'acquisition, placés sur un compte bloqué à cette fin.

FAITS MARQUANTS EN MATIÈRE DE GOUVERNANCE

Le Groupe a le plaisir d'annoncer la nomination par le Conseil d'Administration d'EPS de M. Massimo Prelz Oltramonti en tant que Président du Groupe, alors que M. **Luca Dal Fabbro deviendra Président d'EPS Italie**. « *L'implication croissante de M. Dal Fabbro au sein de l'activité quotidienne du Groupe, ainsi que ses hautes compétences professionnelles et sa connaissance approfondie du secteur de l'énergie ont favorisé sa nomination à une fonction plus exécutive* », a commenté le Conseil d'Administration d'EPS.

« *Je remercie sincèrement l'ensemble du Conseil d'Administration pour son soutien et la confiance qu'ils m'ont accordée, a déclaré Luca Dal Fabbro. Je connais EPS Italie depuis ses débuts et je suis vraiment heureux de contribuer plus directement à la mise en place de la stratégie, je peux désormais dire que notre société est solide et parfaitement capable de remplir sa mission* ».

FAITS MARQUANTS EN MATIÈRE DE PERSPECTIVES COMMERCIALES

La stratégie 2016 sera concentrée sur le développement des centrales électriques hybrides hors réseau, en particulier dans les pays émergents ayant des besoins croissants en l'énergie, un cadre pour les modèles commerciaux non réglementés et de plus en plus de capitaux disponibles. Pour plus de détails, veuillez vous reporter au Rapport de Gestion publié sur le site Internet de la Société. (www.electropowersystems.com)

RÉCONCILIATION SELON LES NORMES IFRS DU CHIFFRE D'AFFAIRES D'EPS ITALIE

Le chiffre d'affaires d'EPS Italie et les ventes nominales brutes du Groupe pour l'exercice 2015 s'élèvent à 1,2 million d'euros. Néanmoins, EPS a décidé pour l'année 2015 d'enregistrer les revenus consolidés du Groupe conformément au principe IAS 18 pour environ 0,4 million d'euros, donc enregistrant 0,7 million d'euros de ventes brutes selon la méthode comptable du « *calcul brut-net* » (présentant la marge nette et non les revenus bruts) en raison de la sous-traitance des fournitures. Cette externalisation était principalement liée au fait que les commandes s'y rapportant ont été reçues en 2015 avant l'acquisition d'Elvi Energy et l'achèvement du nouveau site de production, comme détaillé à la section 3.3.1 du Rapport de Gestion publié sur le site internet

² Veuillez vous reporter au paragraphe 6.5 du Rapport de Gestion publié sur le site Internet de la Société.

de la société (www.electropowersystems.com). À la lumière de ce qui précède, le chiffre d'affaires et les autres revenus publiés pour le troisième trimestre 2015 s'élevant à 723 000 euros, doivent être considérés selon ces principes IFRS à 544 000 euros.

À propos d'Electro Power Systems <http://electropowersystems.com/>

Electro Power Systems (EPS) est le pionnier des solutions de stockage d'énergie hybrides intégrées et technologiquement neutres pour soutenir le réseau dans les économies développées et la production d'électricité hors réseau dans les pays émergents. La mission du Groupe est de débloquer la transition énergétique, en contrôlant l'intermittence des sources d'énergie renouvelables. Grâce à l'intégration transparente des meilleures technologies de batterie au monde pour fournir la flexibilité, et la plate-forme de stockage à base d'hydrogène et d'oxygène unique du Groupe dotée d'une autonomie plus longue, sans avoir recours à des générateurs diesel ou à gaz, les technologies du Groupe permettent d'alimenter les collectivités locales en électricité 24h sur 24 et 7 jours sur 7, de manière plus propre et moins coûteuse.

La société EPS est aujourd'hui cotée sur le marché réglementé français Euronext et intègre les indices CAC® Mid & Small et CAC® All-Tradable ® : son siège social est situé à Paris, la R&D et la production sont situées en Italie avec également des équipes internationales basées en Californie et à Singapour.

Le Groupe a installé, en plus, 3MW de systèmes d'hydrogène, 8,7 MW de centrales électriques hybrides et 44,3 MWh de capacité de stockage d'énergie pour une puissance totale de 21,1 MW déployée dans 21 pays à travers le monde, y compris en Europe, aux États-Unis, en Australie, en Chine, en Asie et en Afrique.

Pour plus d'informations: www.electropowersystems.com

Déclarations prospectives

Ce communiqué comprend des déclarations qui sont, ou peuvent être considérées comme étant, des déclarations prospectives. Ces déclarations prospectives peuvent être identifiées par l'emploi d'une terminologie prospective, comprenant des verbes ou des termes tels que "anticipe", "croit", "estime", "prévoit", "a pour but", "peut", "projette", "développement", "en cours de discussion" ou "client potentiel", "devrait" ou "va", "projets" ou "plans" ou, pour chacun, leur contraire ou autres variantes ou terminologie comparable, ou par des discussions de stratégie, plans, objectifs, buts, événements ou intentions futures. Ces déclarations prospectives incluent tous les points qui ne sont pas des faits historiques. Elles apparaissent tout au long de ce communiqué et comprennent, mais sans s'y limiter, des déclarations concernant les intentions, croyances ou prévisions actuelles du Groupe, concernant, entre autres, les résultats du groupe en matière de développement commercial, transactions, situation financière, perspectives, stratégies financières, prévisions pour la conception et le développement du produit, les applications et autorisations réglementaires, modalités de remboursement, coûts de ventes et de pénétration du marché.

De par leur nature, les déclarations prospectives comportent des risques et des incertitudes car elles se rapportent à des événements et des circonstances à venir. Ces déclarations prospectives ne sont pas des garanties pour les performances futures et les résultats actuels des transactions du Groupe ainsi que le développement des marchés et de l'industrie dans lesquels le Groupe exerce son activité, peuvent différer de façon significative de ce qui est décrit ou suggéré par les déclarations prospectives contenues dans ce communiqué. De surcroît, même si les résultats des transactions, la situation financière et la croissance du Groupe, ainsi que le développement des marchés et de l'industrie dans lesquels le Groupe exerce son activité, coïncident avec les déclarations prospectives de ce communiqué, ces résultats ou ce développement ne peuvent pas être représentatifs des résultats ou des développements des prochaines périodes. Un certain nombre de facteurs peuvent donner lieu à une différence importante entre les résultats et le développement du Groupe par rapport à ceux exprimés ou suggérés par ces déclarations prospectives y compris, mais sans s'y limiter, les conditions générales économiques et commerciales, les conditions mondiales du marché de l'énergie, les tendances de l'industrie, la concurrence, les changements de lois ou de réglementation, les changements de régimes fiscaux, la disponibilité et le coût du capital, le temps nécessaire pour commencer et terminer des cycles de vente, les fluctuations monétaires, les changements de stratégie commerciale, l'incertitude économique et politique. Ces déclarations prospectives ne sont valables qu'à la date de ce communiqué.

Relations Média

Alessia Di Domenico
Head of Global Media Relations
Tel. +39 02 45435516
Mobile +39 337 1645567
e-mail : add@eps-mail.com

Relations Investisseurs

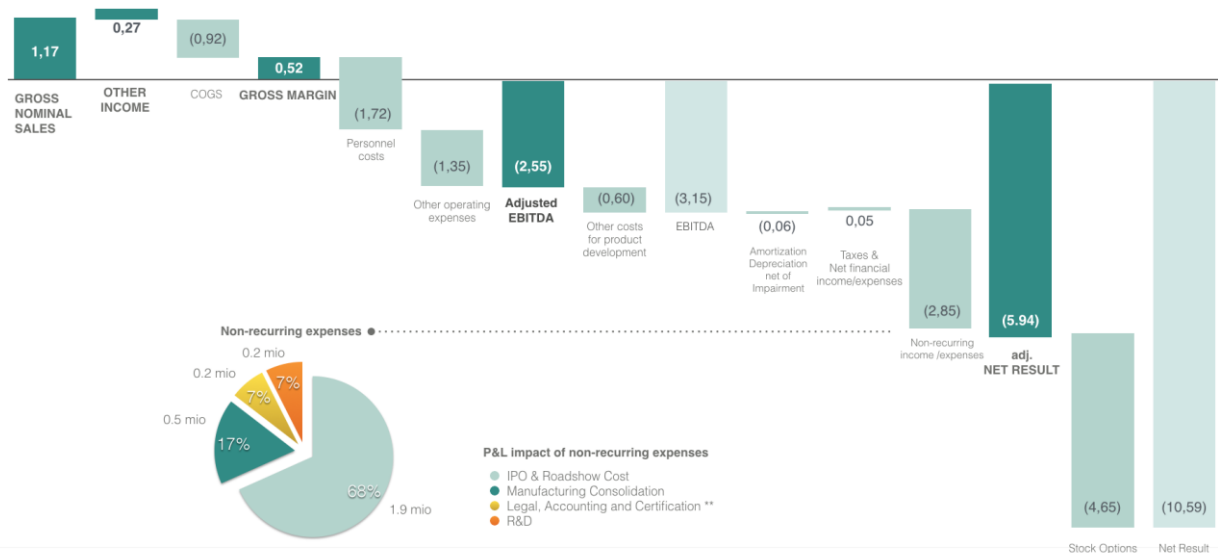
Francesca Cocco
Vice President Investor Relations
Tel. +33 (0) 970 467 135 –
Mobile +39 347 7056719
e-mail :
fc@electropowersystems.com

Presse & Médias - France

Anne-Pauline Pétureauux
e-mail: apetureauux@actus.fr
Alexandra Prisa
Tel. +33 1 53673672 /+ 33 1 53673690
e-mail : aprisa@actus.fr

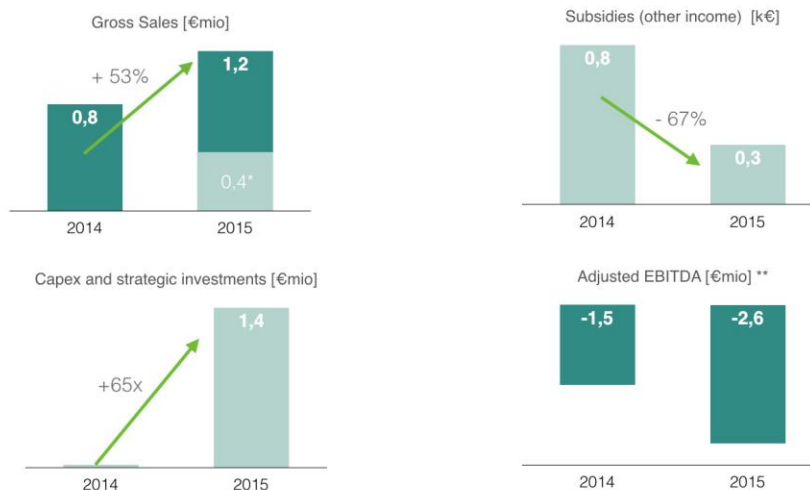
ANNEXES³

From Gross Sales to Net Income



* adj. Net Result is defined as the Restated Net Result before stock options accounting
 ** Legal, accounting and Certification expenses have been represented net of the non recurring income of €0.3mio for extraordinary legal settlement.
 Data in [€mio]

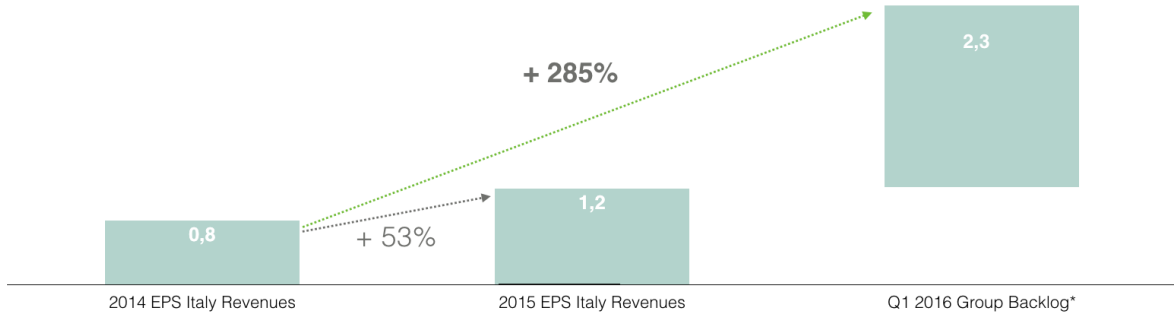
Consolidated results



* Group sales refer to audited EPS Italy €1.2mio revenues under Local GAAP. Consolidated Group IFRS revenues amount to €0.4mio, as approx. €0.7mio sales under IFRS have been recorded with the IAS18 "gross to net" accounting method (disclosing just the net margin and not the gross revenues) due to a IFRS treatment caused by the outsourcing of the supply. Such outsourcing was mainly due by the fact that the related purchase orders were received in 2015 before the Elvi Energy acquisition and the completion of the new manufacturing plant.
 ** Adjusted EBITDA is defined as earnings before interest, tax, depreciation and amortization, R&D related product development costs and other non recurring expenses.

³ For a complete information and IFRS representation please refer to the Consolidated Financial Statements published on the Company's website (www.electropowersystems.com)

2014-2015 Sales and 2016 Backlog



* 2016 Group Backlog means invoices already issued in 2016 plus purchase orders received, or revenues already contracted or expected to be generated in 2016 based on current arrangements with customers
Data in €mio.

31.12.2015 Proforma Net Cash *



* Proforma Net Financial Cash is a non-accounting metric and therefore unaudited
Data in €mio