

Croissance à 9 mois : +70% dont +14% à périmètre et taux de change constants

Chiffre d'affaires En M€ - données consolidées non auditées	2016/17	2015/16	Variation à périmètre et change constants ⁽¹⁾	Variation totale
1 ^{er} semestre	162,0	91,4	+16%	+77%
3 ^{ème} trimestre	86,1	54,2	+10%	+59%
Total 9 mois	248,2	145,7	+14%	+70%

(1) hors Arthus Tech (consolidé depuis le 01/07/15) et hors activités européennes de Kurt Salmon* (consolidées depuis le 01/01/16)

Au 3^{ème} trimestre de son exercice 2016/17 (1^{er} octobre au 31 décembre 2016), Wavestone a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 86,1 M€, en progression de 59%. A périmètre et change constants, la croissance s'élève à 10%.

A l'issue des neuf premiers mois de l'exercice, le chiffre d'affaires consolidé du cabinet s'est établi à 248,2 M€, en progression de 70%, dont 14% à périmètre et change constants.

Un taux d'activité des activités issues de Kurt Salmon* toujours sous pression

Le taux d'activité des activités européennes de Kurt Salmon* s'est inscrit en légère amélioration au 3^{ème} trimestre, mais reste néanmoins sous pression. Sur les neuf premiers mois de l'exercice il s'établit désormais à 69%, contre 68% au 1^{er} semestre.

Sur le reste du cabinet, le taux d'activité s'élève à 83% à fin décembre. Il reste stable par rapport à l'exercice précédent.

Bonne tenue des prix de vente

Le taux journalier moyen des activités européennes de Kurt Salmon* s'est maintenu à un niveau élevé, pour s'établir à 1 065 € sur neuf mois, à comparer à 1 080 € sur les six premiers mois de l'exercice.

La bonne tenue des prix se confirme également sur le reste de Wavestone. Le taux journalier moyen ressort ainsi à 766 € à fin décembre, en progression de plus de 2,5% par rapport à l'exercice 2015/16.

Le carnet de commande, hors activités européennes de Kurt Salmon*, s'établissait à 3,2 mois à fin décembre, contre 3,4 mois à fin septembre.

Le cabinet rappelle qu'il ne communique pas pour l'instant d'indicateurs consolidés, les chiffres n'étant pas exactement comparables entre les périmètres en raison de règles de gestion différentes.

Progression des effectifs du cabinet, malgré un turn-over élevé sur le périmètre Kurt Salmon*

La situation en matière de rétention des équipes au sein des activités européennes de Kurt Salmon* reste fragile et se traduit par un niveau de turn-over toujours trop élevé. Sur 9 mois, celui-ci s'établit à 29% en rythme annuel. Sur le périmètre historique, le turn-over demeure à un niveau faible, à 11% en rythme annuel, en deçà de la fourchette normative (12% - 15%).

Le rythme de recrutement continue d'être particulièrement soutenu sur l'ensemble du cabinet. Le cap des 500 recrutements sur l'exercice, à la fois jeunes diplômés et expérimentés, sera ainsi dépassé.

A fin décembre, les effectifs de Wavestone sont en progression, à 2 580 collaborateurs dont 726 pour les activités européennes de Kurt Salmon*. Pour mémoire, les effectifs du cabinet s'élevaient à 2 511 collaborateurs au 31 mars 2016, dont 777 pour Kurt Salmon*.

Evolution de la situation financière

Les capitaux propres se sont renforcés au 31 décembre par rapport au 30 septembre dernier. La dette nette a quant à elle diminué sous l'effet des cash-flows positifs dégagés sur la période.

Dernière ligne droite dans la construction de Wavestone

Après un 3^{ème} trimestre marqué par la campagne de communication sur la nouvelle marque et la montée en puissance du modèle opérationnel, la fin de l'exercice sera surtout consacrée à la finalisation de l'organisation et des processus fonctionnels de Wavestone, ainsi qu'à la mise en place d'un nouvel ERP commun à l'ensemble des activités.

Confirmation des objectifs financiers annuels 2016/17

Sur le plan opérationnel, la priorité de la fin de l'exercice est la mise sous contrôle des performances des activités européennes de Kurt Salmon*, en particulier en matière de turn-over et de taux d'activité.

Wavestone confirme son objectif d'un chiffre d'affaires consolidé 2016/17 supérieur à 340 M€, toutefois plus tendu au regard des performances en demi-teinte des activités issues de Kurt Salmon*. En ce qui concerne la rentabilité, le cabinet réitère son objectif d'un résultat opérationnel courant supérieur à 34 M€, soit une marge opérationnelle courante à deux chiffres.

Prochain rendez-vous : chiffre d'affaires annuel 2016/17, le jeudi 27 avril 2017, après la clôture des marchés d'Euronext.

A propos de Wavestone

Dans un monde où savoir se transformer est la clé du succès, l'ambition de Wavestone est d'apporter à ses clients des réponses uniques sur le marché, en les éclairant et les guidant dans leurs décisions les plus stratégiques.

Wavestone rassemble 2 500 collaborateurs présents sur 4 continents. Il figure parmi les leaders indépendants du conseil en Europe, et constitue le 1^{er} cabinet de conseil indépendant en France.

Issu du rapprochement, début 2016, de Solucom et des activités européennes de Kurt Salmon (hors consulting dans les secteurs retail & consumer goods), Wavestone est coté sur Euronext Paris et est éligible au PEA-PME. Wavestone a été labellisé Great Place To Work® en 2016.

Wavestone

Pascal IMBERT

CEO

Tél. : 01 49 03 20 00

Sarah LAMIGEON

Directrice de la communication

Tél. : 01 49 03 20 00

Actus

Mathieu OMNES

Relations analystes - investisseurs

Tél. : 01 53 67 36 92

Nicolas BOUCHEZ

Relations presse

Tél. : 01 53 67 36 74

* hors consulting dans les secteurs retail & consumer goods