

## Chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> semestre 2017 : 5,0 M€

- > Rebond de la croissance au 2<sup>ème</sup> trimestre
- > Confirmation de l'objectif de croissance et de rentabilité sur l'année 2017

**Paris, le 20 juillet 2017** – **Witbe (Euronext Growth Paris - FR0013143872 - ALWIT)**, le leader de la Qualité d'Expérience Utilisateur (QoE) des services numériques, publie son chiffre d'affaires semestriel (1<sup>er</sup> janvier – 30 juin) au titre de l'exercice 2017.

<i>Données consolidées non auditées en M€ - Normes françaises</i>	S1 2017	S1 2016	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>5,0</b>	<b>6,5</b>	<b>-23%</b>
<i>dont EMEA</i>	<i>3,5</i>	<i>3,6</i>	<i>-3%</i>
<i>dont Amérique du Nord</i>	<i>1,4</i>	<i>2,8</i>	<i>-51%</i>
<i>dont Asie</i>	<i>0,1</i>	<i>0,1</i>	<i>+81%</i>

Au 1<sup>er</sup> semestre 2017, Witbe a enregistré un chiffre d'affaires consolidé de 5,0 M€. L'activité a été pénalisée par un manque de ressources au sein du service Opérations ne permettant pas :

- > de soutenir la demande croissante de nos clients en terme de déploiement et de formation sur les nouveaux produits ;
- > de former les nouveaux collaborateurs recrutés sur le début d'année ;
- > d'assurer le support avant-vente aux nouvelles équipes commerciales.

La zone Amérique a souffert des délais d'amorçage des forces commerciales recrutées au 4<sup>ème</sup> trimestre 2016.

En Asie, le chiffre d'affaires a fortement progressé confirmant la politique de vente indirecte mise en place sur cette zone depuis le début de l'exercice.

L'important travail des équipes a permis de surmonter en fin de période les difficultés liées à l'expansion rapide de l'offre Witbe et de la demande. L'entreprise a renoué avec un rythme de croissance dynamique, conforme à ses ambitions, au cours des derniers mois du semestre, avec un chiffre d'affaires en croissance sur le 2<sup>ème</sup> trimestre, mais qui n'a toutefois pas encore permis de combler le retard du début d'année.

### Perspectives

Witbe constate un excellent accueil de ses nouveaux produits lancés au 1<sup>er</sup> semestre 2017, tant au niveau de ses offres opérateurs (produits multi-screen) que des offres dédiées au monde Entreprises (IT).

D'autre part, l'offre de monitoring OTT (Over-the-Top) en mode Cloud, via son infrastructure dédiée Galliléi, lancée le 27 juin, enregistre déjà ses premières souscriptions.

La montée en puissance des nouvelles équipes commerciales, tant pour les ventes directes qu'indirectes, ainsi que le renforcement désormais finalisé du service Opérations conforte Witbe dans son objectif de croissance dynamique dès le trimestre en cours.

**Marie-Véronique Lacaze, Président-Directeur général de Witbe commente :**

« La performance globale du 1<sup>er</sup> semestre masque le véritable succès de nos offres. Notre positionnement de plus en plus stratégique auprès des grands comptes internationaux se traduit par un accroissement du nombre et de la valeur des projets.

Fort de ces succès et au regard de la saisonnalité de notre activité, nous visons de rattraper notre retard au 2<sup>nd</sup> semestre 2017 pour délivrer la croissance annuelle dynamique et rentable attendue. »



## Agenda financier 2017

Date	Publication
13 septembre 2017	Résultats semestriels 2017
25 janvier 2018	Chiffre d'affaires annuel 2017

Les publications interviendront après la clôture du marché Euronext Growth Paris. Ces dates sont données à titre indicatif, elles sont susceptibles d'être modifiées si nécessaire.

## A propos de Witbe

Witbe développe et commercialise des technologies permettant d'analyser la qualité réellement perçue par l'utilisateur des services et des applications proposés par les opérateurs et les fournisseurs de contenus et de services numériques.

Les Robots Witbe, dont les composantes logicielles intègrent des algorithmes propriétaires, sont au coeur de ces technologies. Ils reproduisent, 24h/24 et 7j/7, des actions types d'utilisateurs : regarder une vidéo à la demande sur une tablette, se connecter à son compte bancaire sur un PC, réaliser un achat en ligne depuis un mobile, etc. De manière proactive, ils détectent en temps réel toute dégradation ou dysfonctionnement de service, alertent le fournisseur, analysent les causes et permettent ainsi de réduire les périodes d'indisponibilité et d'améliorer la qualité réellement délivrée à l'utilisateur final.

Les Robots Witbe et les technologies associées sont aujourd'hui adoptés et utilisés par plus de 300 clients dans 45 pays à travers le monde, dont les plus grands opérateurs télécoms mondiaux Tier 1 (Orange, Deutsche Telekom, Telefonica, Bell Canada, etc.), les plus grands câblo-opérateurs (Comcast, Rogers, etc.), ou de grandes entreprises (banques, groupes d'assurance, etc.).

Witbe est coté sur le marché Euronext Growth à Paris. ISIN : FR0013143872 - Mnémo : ALWIT

Plus d'information sur [www.witbe.net](http://www.witbe.net)

### Contact Witbe

**Marie-Véronique Lacaze**  
**Président-Directeur Général**

[investors@witbe.net](mailto:investors@witbe.net)

### Contact investisseurs

**Mathieu Omnes**

Tél. : 01 53 67 36 92

[momnes@actus.fr](mailto:momnes@actus.fr)

### Contact presse

**Nicolas Bouchez**

Tél. : 01 53 67 36 74

[nbouchez@actus.fr](mailto:nbouchez@actus.fr)

[www.witbe.net](http://www.witbe.net)  
[investors@witbe.net](mailto:investors@witbe.net)



01 47 67 77 77



Opéra E, les Collines de l'arche,  
56 Rue de la Demi Lune, 92800 Puteaux

