



## POINT SUR L'ACTIVITÉ DU 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2019 ET PERSPECTIVES COMMERCIALES

- Mise sur le marché de la solution NVMe-TCP pour les nouvelles générations de serveurs de stockage cet été ;
- Disponibilité de Coolidge pour les premières évaluations au 2<sup>nd</sup> semestre 2019 ;
- Négociations avancées auprès de leaders de l'industrie des serveurs de stockage pour l'adoption de Coolidge dans les prochaines générations de serveur de stockage intelligent ;
- Mise en place d'un partenariat avec NXP Semiconductors dans le domaine des véhicules autonomes en vue de développer une solution commune ;
- Accélération commerciale confirmée pour 2019 ;
- Trésorerie disponible de 23,3 M€ permettant d'exécuter la feuille de route.

**Grenoble, le 17 juillet 2019** - Kalray (Euronext Growth Paris : ALKAL), pionnier des processeurs dédiés aux nouveaux systèmes intelligents, fait un point sur son activité du 1<sup>er</sup> semestre 2019 (du 1<sup>er</sup> janvier au 30 juin 2019) et revient sur les faits marquants de la période.

**Éric BAISSUS, Président du Directoire de Kalray, déclare :**

*« Les technologies d'accélération et l'intelligence artificielle constituent un enjeu majeur et critique pour les années à venir pour un grand nombre d'acteurs. Kalray a su se positionner comme un acteur incontournable de ces secteurs en tissant des liens solides et durables avec les leaders du marché, comme le montrent nos récents partenariats stratégiques dans l'automobile avec NXP et eSOL ou l'intégration de notre technologie dans les programmes collaboratifs d'envergure ES3CAP<sup>1</sup> et EPI<sup>2</sup>.*

*Nous sommes désormais prêts à entamer la phase d'accélération commerciale, avec tout d'abord la mise sur le marché de notre premier produit, NVMe-TCP, qui sera annoncée lors du Flash Memory Summit en août 2019, autour de notre génération de processeur actuel Bostan, puis avec l'arrivée de Coolidge, notre processeur de 3<sup>ème</sup> génération, dont les premiers exemplaires pourront être remis à nos clients avec notre environnement logiciel d'ici fin 2019. »*

<sup>1</sup> « Embedded Smart Safe Secure Computing Autonomous Platform »

<sup>2</sup> « European Processor Initiative »





## DES PERSPECTIVES COMMERCIALES PROMETTEUSES

Sur le marché des **data centers**, qui demeure le premier débouché pour Kalray à court terme, la société a concentré son effort sur l'accompagnement de ses clients dans l'intégration de sa solution au sein de leurs propres produits visant les nouvelles générations de solutions de stockage.

- La société lancera à ce titre **sa solution NVMe-TCP** cet été lors du sommet mondial FMS (Flash Memory Summit). NVMe-TCP est une évolution du standard NVMe-oF, qui permet l'utilisation des nouvelles générations de mémoires rapides (SSD) tout en facilitant leur intégration au niveau des data centers. La société vise les premières ventes de cartes NVMe-TCP dès cette année;
- Kalray est en négociation avancée avec deux acteurs majeurs du monde du stockage pour l'intégration de Coolidge dans leurs prochaines générations de serveurs de stockage ;
- En parallèle, Kalray poursuit ses développements pour déployer l'utilisation de ses technologies d'accélération dans les data centers, notamment l'analyse de risques pour les banques d'affaires ou l'intelligence artificielle. Ces avancées viendront enrichir l'offre existante pour l'industrie du stockage qui reste la priorité de la société en 2019.

Kalray reste également très bien positionné sur son autre marché, celui des **véhicules intelligents**, compte tenu des nombreuses marques d'intérêt qu'elle continue de recevoir de l'industrie automobile depuis le début de l'année :

- En janvier 2019, lors du CES de Las Vegas, **NXP Semiconductors**, leader dans les technologies pour les nouvelles générations de véhicules, et Kalray ont annoncé une alliance stratégique visant à fournir une solution sûre et fiable pour les véhicules autonomes, le défi majeur à l'heure actuelle. Ce partenariat permet d'associer la puissance de calcul des processeurs Kalray à la capacité décisionnelle des processeurs NXP au sein de la solution Bluebox de NXP qui équipera les véhicules de niveaux 3 (autonomie partielle), 4 et à terme 5 (entièvement autonomes) ;
- Lors de l'Apollo Baidu Conference qui a eu lieu à Pékin en mai, le chinois **Baidu** a confirmé la sélection de Kalray et de la plateforme MPPA® comme l'une des pierres d'angle de sa solution Apollo, destinée aux véhicules autonomes ;
- Kalray a également été retenu par un **constructeur automobile Tier 1** dans le cadre d'un projet d'ampleur de véhicule autonome de niveau 3<sup>3</sup>, dont la mise en production est prévue pour 2022 ;
- Enfin, Kalray a annoncé sa collaboration avec **eSOL**, un acteur important du marché de l'embarqué et notamment de l'automobile, l'un des principaux développeurs de logiciels embarqués temps réel, qui intègrera le processeur MPPA® de Kalray.

<sup>3</sup> Niveau permettant de déléguer à la voiture la conduite dans certaines situations, par exemple dans les bouchons sur voie rapide. Le conducteur doit toutefois rester derrière le volant. Il est supposé pouvoir reprendre le contrôle en quelques secondes, quand le véhicule prévient qu'il ne sera plus en mesure de gérer la conduite autonome (faute par exemple de marquage au sol sur la chaussée).





## COOLIDGE SUR LA RAMPE DE LANCEMENT

Sur le plan technologique, Kalray confirme la disponibilité de **Coolidge**, son processeur de 3<sup>ème</sup> génération dédié aux applications d'intelligence artificielle, pour les premières évaluations clients au deuxième semestre **2019** avant une mise en production prévue pour 2020. Le développement de Coolidge arrive à son terme et le lancement de la fabrication des premiers échantillons est prévu pour fin juillet.

En parallèle, Kalray a continué l'adaptation de sa suite logicielle AccessCore™ pour Coolidge ainsi que le développement de cartes basées sur Coolidge afin de fournir un environnement complet à ses clients fin 2019. Kalray a d'ores et déjà reçu les **premières demandes de développements de produits** de la part de clients dans le domaine des data centers et de l'automotive.

Coolidge présente des améliorations majeures dans l'exploitation de la technologie MPPA® : accroissement significatif des performances, extension des capacités d'intelligence artificielle, facilité de programmation accrue, interfaces hautes performances, pour les prochaines générations de data centers.

## CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1<sup>ER</sup> SEMESTRE EN LIGNE AVEC LA FEUILLE DE ROUTE ET PERSPECTIVES CONFIRMÉES

Au 1<sup>er</sup> semestre 2019, le chiffre d'affaires s'établit à 455 K€ (contre 322 K€ au 1<sup>er</sup> semestre 2018), un niveau d'activité conforme aux attentes du management dans cette phase de pré-volume. Ces revenus sont constitués de ventes de cartes, de stations de développement et de licences, ainsi que de services auprès de clients en phase d'évaluation et de qualification.

Kalray confirme sa perspective d'**accélération commerciale** au **2<sup>nd</sup> semestre 2019**. Les revenus proviendront principalement, comme en 2018, de **contrats d'évaluation, de développement et de services** qui peuvent atteindre plusieurs dizaines voire centaines de milliers d'euros chacun, pour accompagner ses clients dans le développement de leur prochaine génération de produits. Kalray est confiant dans sa capacité à générer un volume d'affaires significativement supérieur à celui réalisé en 2018 (775 K€) sur cette seule source de revenus.

Ce chiffre d'affaires pourrait être complété par deux autres sources potentielles de revenus : la **mise en production des premières cartes** basées sur **Bostan**, la génération actuelle du MPPA®, à destination des acteurs du **data center** en particulier autour de son offre NVMe-TCP ; et la vente des premières **licences de la technologie MPPA®** pour son intégration dans des produits de partenaires, dont deux opportunités sont en discussion à ce jour.

## 60% DES RECRUTEMENTS 2019 EFFECTUÉS AU 1<sup>ER</sup> SEMESTRE

Comme annoncé, afin d'accompagner la croissance attendue de son activité, Kalray a poursuivi ses efforts d'investissements, notamment en matière de recrutements. Sur les 15 embauches prévues en 2019, **9 ont été réalisées au 1<sup>er</sup> semestre**, dont 7 au sein des équipes de R&D, avec des profils expérimentés notamment pour les tests et qualifications, et les équipes de développements applicatifs, data centers et automotive. Kalray a également recruté 2 ingénieurs commerciaux.

Les autres charges d'exploitation en 2019 devraient être comparables à celles de 2018.





## 23,3 M€ DE TRÉSORERIE DISPONIBLE AU 30 JUIN 2019

Au 30 juin 2019, la trésorerie disponible s'établit à 23,3 M€ (contre 28,8 M€ au 31 décembre 2018) permettant à Kalray de poursuivre sa roadmap technologique et son déploiement commercial. Ce niveau de trésorerie intègre les dépenses d'investissements relatives à la poursuite du développement de Coolidge sur la période.

Sur l'exercice 2019, Kalray anticipe une consommation de trésorerie similaire à celle de l'exercice 2018. L'amélioration du BFR devrait compenser l'augmentation des investissements, principalement liés au lancement de Coolidge.

### Prochain rendez-vous :

**Mercredi 18 septembre 2019 (après Bourse) : Résultats semestriels 2019**

## À PROPOS DE KALRAY

Kalray (Euronext Growth Paris - FR0010722819 - ALKAL) est le pionnier des processeurs pour les nouveaux systèmes intelligents. Véritable rupture technologique, les processeurs « intelligents » ont la capacité d'analyser à la volée, et de manière intelligente, une très grande quantité d'informations, de prendre des décisions et d'interagir en temps réel avec le monde extérieur. Ces processeurs intelligents seront largement déployés dans des secteurs en forte croissance tels que les réseaux de nouvelle génération (data centers intelligents) et les véhicules autonomes, ainsi que les équipements de santé, les drones et les robots. L'offre Kalray comprend aussi bien des processeurs que des solutions complètes (cartes électroniques et logiciels). Créé en 2008 en tant que spin-off du CEA (Commissariat à l'Énergie Atomique), Kalray sert des clients tels que des fabricants de serveurs, des intégrateurs de systèmes intelligents et des fabricants de produits grand public incluant les constructeurs automobiles. Pour plus d'informations, visitez le site internet de Kalray : [www.kalrayinc.com](http://www.kalrayinc.com)

### CONTACTS INVESTISSEURS

**Eric BAISSUS**  
[contactinvestisseurs@kalray.eu](mailto:contactinvestisseurs@kalray.eu)  
04 76 18 90 71

**ACTUS finance & communication**  
**Caroline LESAGE**  
[kalray@actus.fr](mailto:kalray@actus.fr)  
Tel. 01 53 67 36 79

### CONTACTS PRESSE

**Loic HAMON**  
[communication@kalray.eu](mailto:communication@kalray.eu)  
04 76 18 90 71

**ACTUS finance & communication**  
**Serena BONI**  
[sboni@actus.fr](mailto:sboni@actus.fr)  
Tel. 04 72 18 04 92

