

RÉSULTATS ANNUELS 2022

- > **CHIFFRE D’AFFAIRES EN HAUSSE DE 15% À 90,6 M€ (8% À PÉRIMÈTRE CONSTANT)**
- > **REVENU RÉCURRENT MENSUEL EN CROISSANCE DE 25%, SUPÉRIEURE À LA CROISSANCE DES VENTES**
- > **EBITDA DE 5 M€ ; RÉSULTAT NET À L’ÉQUILIBRE**
- > **TOUS LES OBJECTIFS FINANCIERS CONFIRMÉS**

Paris, le 6 avril 2023 - Ateame (ISIN : FR0011992700), spécialiste mondial de la diffusion vidéo, publie ses résultats annuels 2022, arrêtés par le Conseil d’Administration en date du 5 avril 2023. Les procédures d’audit sur les comptes consolidés ont été effectuées. Le rapport de certification sera émis après finalisation des procédures requises pour les besoins de la publication du rapport financier annuel.

Données consolidées (en millions d’euros)	2021	2022	Variation 2021/2022
IFRS			
Chiffre d’affaires	78,8	90,6	+15%
Marge brute	49,0	54,4	+11%
Taux de marge brute (%)	62%	60%	
Résultat opérationnel	1,1	-0,2	
Taux de marge opérationnelle (%)	1,4%	-0,2%	
Résultat financier	0,5	-0,2	
Impôts	0,2	0,3	
Résultat net part du groupe	1,8	-0,1	
Marge nette (%)	2,3%	-0,1%	
EBITDA¹	6,4	5,0	-1,4

¹ EBITDA = bénéfice avant intérêts, impôts, dépréciations et amortissements. Il désigne le résultat opérationnel courant du Groupe avant que n’y soient exclus, les dotations aux amortissements et les dépréciations d’actifs non courants, ainsi que les paiements en actions du personnel, mais après dépréciation des stocks et des créances commerciales. Il met en évidence le profit généré par l’activité indépendamment des conditions de financement, des contraintes fiscales et du renouvellement de l’outil d’exploitation. Les charges non récurrentes (éléments inhabituels, anormaux et peu fréquents) sont exclus.

Gains de parts de marché

Le chiffre d'affaires annuel s'est élevé à 90,6 millions d'euros² pour l'exercice clos le 31 décembre 2022.

Le taux de marge brute a enregistré une amélioration au second semestre (62%) par rapport au premier (58%), pour s'établir à 60% en année pleine, contre 62% en 2021 et 55% en 2020.

La marge brute s'établit ainsi à 54,4 millions d'euros, en hausse de 11%.

Le revenu récurrent mensuel (MRR) a augmenté de 25% pour passer de 1,96 million d'euros en janvier 2022 à 2,44 millions d'euros en janvier 2023, ce qui est supérieur aux attentes. Cette croissance dépasse largement celle du chiffre d'affaires et témoigne de l'efficacité de la transformation du business model.

Investissements continus au service de la croissance en 2022

Ateme a continué à investir en 2022 pour soutenir sa croissance. Ainsi, les coûts d'exploitation ont augmenté de 14% pour s'établir à 54,6 millions d'euros, sous l'effet notamment de l'augmentation de l'effectif total qui est passé de 490 à 560 personnes en un an. Les investissements supplémentaires ont porté principalement sur les dépenses R&D, en hausse de 4,8 millions d'euros (+30% par rapport à 2021), et sur les frais généraux et administratifs, en hausse de 1,2 million d'euros (+24% d'une année sur l'autre), tandis que les frais de marketing et vente sont restés quasiment stables (+3%).

Le résultat opérationnel s'établit à -0,2 million d'euros, tandis que le résultat net, après impact d'un résultat financier négatif et d'une contribution fiscale positive, ressort quasiment à l'équilibre.

L'EBITDA de 5,0 M€, contre 6,4 M€ en 2021, reflète la poursuite des investissements R&D tout au long de l'année 2022, et le décalage de certains revenus lié à des projets reportés sur l'année 2023.

Les capitaux propres s'élevaient à 40,9 millions d'euros au 31 décembre 2022, contre 39,6 millions d'euros un an plus tôt.

La variation de trésorerie (3,9 millions d'euros à la clôture contre 11,4 millions d'euros un an plus tôt) s'explique par l'augmentation du besoin en fonds de roulement liée en partie au renforcement significatif des stocks (+3,4 millions d'euros) pour faire face aux tensions dans l'industrie des semi-conducteurs en 2022 et répondre à la croissance attendue. En 2023, les stocks devraient diminuer, tandis que des mesures supplémentaires sont également prises pour réduire les créances clients, particulièrement élevées à la fin de l'année 2022.

Au 31 décembre 2022, la dette nette s'élève à 20,1 millions d'euros contre 10,3 millions d'euros (hors IFRS 16). Elle inclut une créance de Crédit d'Impôt Recherche mobilisée à hauteur de 8 millions d'euros.

Perspectives

La situation de la chaîne d'approvisionnement internationale s'est améliorée au cours des derniers mois, ouvrant la voie à un impact positif sur les livraisons et à la reconnaissance de chiffre d'affaires associée, ainsi qu'à une réduction des stocks et des fonds mobilisés.

² 90,6 millions d'euros après audit des comptes, contre 90,3 millions d'euros annoncés le 26 janvier

L'activité sur le début d'exercice 2023 est plutôt bien orientée, notamment en Amérique du Nord grâce au report de certaines ventes 2022 à 2023. L'année devrait également bénéficier plus amplement des synergies issues de l'acquisition d'Anevia, avec notamment une montée en puissance significative des ventes NEA. Par ailleurs, la croissance des investissements opérationnels ralentira après les importants efforts réalisés en 2022.

Tous les objectifs financiers sont donc confirmés, à savoir :

- une croissance du chiffre d'affaires de 10 à 15% en 2023 ;
- un EBITDA compris entre 5 et 10 millions d'euros en 2023, supérieur à 10 millions d'euros en 2024 et de 30 millions d'euros en 2026 ;
- la poursuite du développement des revenus récurrents mensuels, avec un objectif de 3 millions d'euros en 2024 et 4 millions d'euros en 2026.

À l'avant-garde de la technologie

Ateme continue de se distinguer par ses innovations technologiques, renforçant ainsi sa position dans l'écosystème. De plus amples détails sont disponibles dans les communications suivantes, disponibles sur le site web d'Ateme :

Une expérience de haute qualité qui attire plus de fans devant les écrans

- [Ateme à la tête des buts de Telefónica pour la Coupe du Monde](#)
- [Ateme, Six Floor Solutions et Pushologies lancent une solution automatisée pour engager plus avec les fans](#)

Saisir l'opportunité de la 5G

- [Cellnex teste les émissions de la Diffusion 5G aux salons ISE et MWC de Barcelone \(en anglais\)](#)
- [La suite complète de compression et de diffusion vidéo d'Ateme validée sur Red Hat OpenShift](#)

Accélération du partenariat avec AWS, pour un streaming plus durable

- [Ateme sur AWS Marketplace](#)
- [La solution de streaming 5G d'Ateme intégrée à l'infrastructure AWS Wavelength 5G MEC](#)
- [Ateme complète le programme AWS ISV Accelerate](#)
- [Ateme lance la solution Audience-Aware Streaming pour aider les opérateurs à atteindre leurs objectifs de développement durable](#)

Michel Artières, Président-directeur général d'Ateme, a déclaré : « Notre trajectoire 2022 est globalement en phase avec notre plan de développement à court et moyen termes : si la croissance du chiffre d'affaires a été ponctuellement inférieure aux attentes en raison du décalage des livraisons de fin d'année sur 2023, la croissance du MRR a été bien supérieure à l'objectif et l'EBITDA, situé dans le bas de la fourchette visée, reflète nos efforts d'investissements continus en R&D. Nous veillons au contrôle des charges en fonction de l'évolution de l'environnement opérationnel et nous réitérons nos objectifs de chiffre d'affaires et de rentabilité pour 2023-2026, la priorité restant la poursuite de la transition vers un modèle de revenus récurrents. »

Prochains événements :

10 mai 2023 : Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2023

28 juin 2023 : Nouvelle date - Assemblée générale annuelle

À propos d'Ateme : Ateme est un leader mondial des solutions de compression et de diffusion vidéo aidant les fournisseurs de contenu, les fournisseurs de services et les plates-formes de streaming à augmenter leur audience et l'engagement des abonnés.

Tirant parti d'un groupe de travail R&D unique dans le secteur de la vidéo, les solutions d'Ateme rendent possible des services de télévision durables, améliorent la qualité de l'expérience des utilisateurs finaux, optimisent le coût total d'acquisition des services TV / VOD et génèrent de nouvelles sources de revenus basées sur la personnalisation et l'insertion de publicité. Au-delà de l'agilité technologique, la proposition de valeur d'Ateme est de s'associer à ses clients en leur offrant une grande flexibilité dans les modèles d'engagement et d'affaires correspondant à leurs priorités financières. Une conséquence est un passage rapide aux revenus récurrents, renforçant la résilience de l'entreprise et créant de la valeur à long terme pour les actionnaires.

Fondée en 1991, Ateme compte 560 employés répartis dans son siège social en France et 20 bureaux dans le monde dont les États-Unis, le Brésil, l'Argentine, le Royaume-Uni, l'Espagne, l'Allemagne, les Émirats Arabes Unis, Singapour, la Chine, la Corée et l'Australie. Ateme est cotée sur le marché Euronext de Paris depuis 2014 et a fait l'acquisition en novembre 2020 d'Anevia, fournisseur de solutions logicielles OTT et IPTV. En 2022, Ateme a servi près de 1 000 clients dans le monde avec un chiffre d'affaires de 90 millions d'euros, dont plus de 90% en dehors de son marché domestique.

Libellé : Ateme - Code ISIN : FR0011992700 - Mnémorique : Ateme - Compartiment : C

Ateme

Michel Artières
Président-directeur général

RELATIONS INVESTISSEURS

Anne-Catherine Bonjour
Tél. : +33 (0)1 53 67 36 93
ateme@actus.fr

RELATIONS PRESSE

Amaury Dugast
+33 (0)1 53 67 36 74
adugast@actus.fr

DISCLAIMER

Le présent communiqué de presse ne constitue pas, ni ne fait partie de, ni ne saurait être interprété comme une offre de vente ou une sollicitation en vue d'une offre portant sur l'achat de titres d'Ateme. Par ailleurs, ni le présent communiqué, ni aucune partie de celui-ci, ne doivent servir de fondement ni être utilisés en lien avec un contrat ou un engagement de quelque nature que ce soit concernant les biens, les activités ou les actions d'Ateme.

Toutes les déclarations autres que des faits historiques figurant dans ce document, y compris sans s'y limiter, celles concernant la situation d'Ateme, sa stratégie commerciale, ses plans et objectifs d'activité sont des déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives figurent aux présentes à des fins exclusives d'illustration. Elles sont fondées sur les points de vue et hypothèses actuels de la Direction. Ces déclarations prospectives supposent des risques connus et inconnus. Aux seules fins d'illustration, ces risques incluent, sans s'y limiter, l'impact d'événements extérieurs sur les clients et fournisseurs ; les effets de technologies concurrentes, de même que la concurrence d'une manière générale sur les principaux marchés ; la rentabilité de la stratégie d'expansion ; les litiges ; la capacité à établir et conserver des relations stratégiques au sein de grandes entreprises et l'effet des acquisitions et investissements futurs.

Ateme décline expressément toute obligation ou tout engagement de mettre à jour ou réviser les projections, prévisions ou estimations contenues aux présentes afin de refléter tout changement survenu au niveau des événements, conditions, hypothèses ou circonstances sur lesquels reposent ces déclarations, sauf obligation légale. Ce document vous est fourni pour votre seule information et ne peut être reproduit ni diffusé à une autre personne (que ce soit au sein de votre organisation ou à l'extérieur) ni publié, en tout ou partie, à quelque fin que ce soit.