

CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1^{er} SEMESTRE 2026 EN HAUSSE DE 12,1% À 343,6 M€

PERSPECTIVES 2026 : CROISSANCE DU CHIFFRE D'AFFAIRES ET PROGRESSION DE LA RENTABILITÉ

RESISTANCE DE L'ACTIVITÉ COMMERCIALE

Consolidés (M€) non audités	2 ^{ème} trimestre		1 ^{er} semestre		
	2026	2025	2026	2025	Variation
Chiffre d'affaires total	184,2	161,8	343,6	306,1	+12,1%
Construction de Maisons	148,8	121,3	281,9	237,2	+18,8%
Rénovation	11,3	10,2	20,4	20,0	+2,0%
<i>Activité intermédiaire*</i>	5,3	4,4	10,0	8,5	+17,6%
<i>Contractant général*</i>	6,0	5,8	10,4	11,4	-8,8%
Promotion Immobilière	19,7	26,0	33,7	40,9	-17,6%
Aménagement Foncier	4,0	4,1	7,1	7,9	-10,1%
Services	0,4	0,2	0,5	0,4	+25,0%

* L'activité Rénovation « intermédiaire » est réalisée via les réseaux de franchisés Illico Travaux, Camif Habitat et Rénovert.
L'activité Rénovation « Contractant général » est désormais uniquement réalisée par le réseau d'agences « Construction de Maisons ».

Production : croissance de 13,8% sur le 2^{ème} trimestre 2026

Au titre du deuxième trimestre de l'exercice 2026, le Groupe HEXAOM réalise un chiffre d'affaires de 184,2 M€ en croissance de 13,8% par rapport à la même période de l'exercice précédent.

Au premier semestre, le chiffre d'affaires ressort ainsi à 343,6 M€, en hausse de 12,1%, en phase avec l'évolution de l'activité commerciale 2024/2025. À périmètre constant, (sans tenir compte de l'activité de janvier 2026 générée par le sous-groupe HDV, acquis fin janvier 2025), le chiffre d'affaires progresse de 11,2%.

Par pôle d'activité, la production des six premiers mois de l'exercice 2026 se décompose de la manière suivante :

La production de l'activité **Construction de Maisons** progresse de 18,8% à 281,9 M€, globalement en phase avec les objectifs annuels malgré les intempéries du premier trimestre. Cette croissance résulte de la bonne orientation des prises de commandes observée depuis fin 2024 et de leur montée progressive en production. A périmètre constant la croissance s'établit à 17,5% par rapport à la même période de l'exercice 2025.

L'activité **Rénovation** réalise un chiffre d'affaires de 20,4 M€ en hausse de 2,0% par rapport au premier semestre 2025. Cette variation s'explique principalement par une baisse de l'activité « Contractant général » tandis que l'activité « Intermédiée » maintient une bonne trajectoire.

La production de l'activité « Contractant général », générée par l'avancement des contrats de rénovation commercialisés par les marques de Construction de Maisons et par le reliquat des prises de commandes de Camif Habitat s'élève ainsi à 10,4 M€ contre 11,4 M€ en 2025.

L'activité « Intermédiée » confirme sa bonne dynamique. Son chiffre d'affaires, composé des commissions perçues via les réseaux de franchisés Illico Travaux, Camif Habitat et Rénovert, ressort à 10,0 M€, en progression de 17,6% par rapport à l'an dernier.

L'activité **Promotion Immobilière** affiche un chiffre d'affaires de 33,7 M€, contre 40,9 M€ au premier semestre 2025. Cette évolution s'explique principalement par un effet de base défavorable lié à l'importante contribution, au premier semestre 2025, d'un programme HIBANA portant sur la construction d'une école d'un montant global de 73,8 M€. Le rythme de production s'est progressivement redressé au deuxième trimestre. Cette évolution favorable devrait se poursuivre au second semestre et permettre ainsi de maintenir les objectifs fixés pour l'ensemble de l'exercice.

L'**Aménagement Foncier** enregistre un chiffre d'affaires de 7,1 M€ contre 7,9 M€ l'a dernier en ligne avec les objectifs du Groupe.

Enfin, l'activité **Services** réalise un chiffre d'affaires de 0,5 M€.

Activité commerciale résiliente dans un marché plus attentiste

Dans un contexte géopolitique international dégradé qui pèse sur l'environnement économique et sur le moral des ménages, le Groupe HEXAOM démontre sa résilience en s'appuyant sur la qualité de son offre et de son réseau d'agences et de franchisés.

Activité Construction de Maisons

Sur ce segment, le Groupe tire parti de sa solidité et de son statut de leader. À fin juin, malgré une base de comparaison plus exigeante, les prises de commandes cumulées s'établissent à 2 435 maisons et représentent un chiffre d'affaires de 385,5 M€ en léger repli, à périmètre constant, de 3,8% en volume et 1,7% en valeur.

Depuis le second trimestre, le marché montre toutefois des signes de durcissement, avec une activité commerciale moins dynamique sur l'ensemble du territoire, dans un environnement géopolitique et économique qui demeure incertain. Dans ce contexte, le Groupe reste attentif à l'évolution de la demande au cours des prochains mois.

À ce stade, les prises de commandes cumulées restent néanmoins en ligne avec les anticipations du Groupe.

Le prix moyen de vente reste stable et s'établit à 158,3 K€ HT.

Activité Rénovation

L'activité commerciale « Contractant général » désormais intégralement portée par le réseau de marques Construction de Maisons s'élève au 30 juin à 7,9 M€ contre 13,5 M€ l'exercice dernier. Cette variation est liée en partie au transfert de l'activité Camif Habitat vers la franchise.

Les prises de commandes « intermédiées » par les réseaux de franchisés Illico Travaux, Camif

Habitat et Rénovert s'élèvent au 30 juin à 112,5 M€ en progression de 22,2% par rapport à la même période de 2025.

Cette activité profite à la fois de la dynamique du marché et de l'expansion du réseau de franchisés Camif Habitat et Rénovert.

Activité Promotion

Au 30 juin 2026, le backlog de l'activité Promotion s'établit à 155,1 M€ et laisse entrevoir de bonnes perspectives.

Le stock potentiel à livrer, incluant les programmes avec foncier sous promesse, s'élève quant à lui à 409,6M€ de chiffre d'affaires, soit 1 705 logements.

Activité Aménagement Foncier

Le carnet de commandes (stock réservé non acté) de l'activité Aménagement Foncier à fin juin s'établit à 14,5 M€ et représente 184 lots. Cette activité bénéficie mécaniquement des mises en chantiers et des ventes des prochains mois.

2026, chiffre d'affaires et rentabilité en progression

Compte-tenu de la visibilité offerte par son carnet de commandes, HEXAOM prévoit pour 2026 une croissance de 20 % de son chiffre d'affaires, accompagnée d'une amélioration de ses résultats. La rentabilité opérationnelle devrait ainsi être supérieure à 5 %.

HEXAOM, un Groupe solide, leader sur ses marchés

Dans les prochains mois, face aux tensions inflationnistes et à l'attentisme des ménages dans un contexte géopolitique mondial dégradé, le Groupe maintiendra une gestion prudente et une stricte maîtrise de ses coûts. A moyen terme, les priorités du Groupe s'articulent autour de 4 axes :

1. Une amélioration de sa rentabilité opérationnelle liée à un retour de la croissance de sa production. Le Groupe reste toutefois vigilant face à d'éventuelles hausses du coût des matériaux et dispose de mécanismes pour en atténuer l'impact.
2. Une part de plus en plus significative de la diversification avec une contribution positive sur les marges.
3. Une progression de ses parts de marchés grâce à ses places de leader, la densité de ses réseaux commerciaux et la diversité et la qualité de ses offres,
4. Une solvabilisation de la demande au travers de l'innovation et l'étude de solutions de financement adaptées.

Le développement du Groupe repose également sur des fondamentaux très solides et plusieurs leviers structurants :

1. Un besoin de logements toujours élevé en France, lié à l'évolution démographique et des modes d'habitat, au vieillissement du parc existant et au déficit d'offre accumulé ces dernières années,
2. Des mesures mises en place par les pouvoirs publics visant à relancer la production de logements à l'échelle nationale (prêt à taux zéro, ...),
3. Un environnement de financement demeurant pour le moment globalement stable.

Enfin, dans cet environnement, le Groupe peut s'appuyer sur une organisation bien dimensionnée, ainsi que sur l'agilité et le dynamisme de ses collaborateurs et de ses réseaux commerciaux

Prochain communiqué : Résultats du 1^{er} semestre 2026, le 23 septembre 2026 après bourse
Prochaine réunion : le 24 septembre 2026 à 10H00 en webcast

À PROPOS DU GROUPE

Depuis 1919, cinq générations d'une même famille se sont succédé à la direction d'HEXAOM, un Groupe qui anime et fédère un écosystème de plus de 50 marques aux expertises complémentaires. Une histoire entrepreneuriale et familiale unique marquée par sa stabilité dans un secteur d'activité caractérisé par sa complexité. Le Groupe, leader sur les marchés de la construction de maisons, de la rénovation et de l'accession en France, compte à ce jour plus de 15 000 clients par an, plus de 125 000 maisons construites, plus de 100 000 rénovations, près de 1 400 collaborateurs et un chiffre d'affaires de 616,2 M€ en 2025.

HEXAOM est cotée sur Euronext Growth Paris
Le titre HEXAOM est éligible au PEA-PME.
Code ISIN : FR 0004159473 – Mnémonique ALHEX

hexaom.fr



CONTACTS

HEXAOM

Loïc Vandromme
Directeur Général
Tél 02 33 80 66 61
E-mail : secretariat.direction@hexaom.fr

Amalia Naveira
Relations Analystes/Investisseurs/Presse financière
Tél 06 31 35 99 50
E-mail : comfi@hexaom.fr

Jean-Christophe Godet
Directeur Administratif et Financier
Tél 02 33 80 66 61
E-mail : finances@hexaom.fr

GLOSSAIRE :

Prises de commandes brutes : un contrat est enregistré dans les prises de commandes brutes dès lors qu'il est signé par le client et accepté par nos services « administration des ventes » (contrôle administratif des pièces et validité du plan de financement du dossier, retour de l'enquête terrain, vérification et acceptation du prix de vente). Le montant enregistré correspond au chiffre d'affaires hors taxe à réaliser sur ce contrat.

Backlog (activité promotion) : représente le chiffre d'affaires futur du Groupe déjà sécurisé, exprimé en euros, pour l'activité de promotion. Le backlog comprend les réservations non actées et la partie du chiffre d'affaires restant à dégager sur les actes notariés déjà signés (partie restant à construire).

Carnet de commandes (activité aménagement foncier) : représente les réservations de terrains enregistrées non annulées et non encore actées.

Chantier en cours : comprend les commandes dont les conditions suspensives pour démarrer le chantier sont réunies (permis de construire et financement client obtenus, client propriétaire du terrain) et non réceptionnées (livrées) par le client.

Evolution du chiffre d'affaires à périmètre constant : évolution du chiffre d'affaires des périodes à comparer, recalculé de la façon suivante :

- en cas d'acquisition, est déduit de la période en cours le chiffre d'affaires de la société acquise qui n'a pas de correspondance dans la période de comparaison,
- en cas de cession, est déduit de la période de comparaison le chiffre d'affaires de la société cédée qui n'a pas de correspondance dans la période en cours.

Marge nette sur coûts variables : correspond à la différence entre le chiffre d'affaires dégagé par les

contrats et les coûts directement rattachables à ces contrats (coûts de construction, commissions vendeurs ou agents, taxes, assurances ...).

Résultat Opérationnel Courant : destiné à présenter la performance opérationnelle du Groupe hors incidence des opérations et événements non courants de la période.

Trésorerie active : comprend les fonds en caisse et les dépôts à vue.

Endettement : comprend l'ensemble des dettes financières courantes et non courantes hormis les dettes locatives selon le retraitement de la norme IFRS 16.

Trésorerie nette d'endettement : correspond à la trésorerie active diminuée de l'endettement