

Cliffs Natural Resources Inc. publie ses résultats pour le premier trimestre 2009

- ***Le contexte de la demande et le ralentissement saisonnier du secteur du minerai de fer nord-américain au cours du trimestre contribuent aux revenus consolidés de 465 millions de dollars, accusant une perte nette de 7,4 millions de dollars, soit 0,07 dollar par action diluée***
- ***Les activités dans la région Asie-Pacifique compensent partiellement les conditions économiques difficiles ; Sonoma Coal contribue pour 53 millions de dollars aux revenus et pour 29 millions de dollars à la marge des ventes***
- ***La société prend des mesures supplémentaires dans le secteur du charbon nord-américain pour limiter la perte sur l'année***

CLEVELAND—April 29, 2009—Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE: CLF) (Paris: CLF) a publié aujourd'hui ses résultats pour le premier trimestre clos le 31 mars 2009. Les revenus consolidés au cours du premier trimestre, qui a connu un ralentissement saisonnier, se sont élevés à 464,8 millions de dollars, en baisse de 6 %, contre 494,4 millions de dollars au cours du même trimestre l'année précédente. Ce recul est dû à une diminution des ventes d'une année sur l'autre dans les secteurs du minerai de fer et du charbon nord-américains, partiellement compensée par une augmentation des ventes du minerai de fer dans la région Asie-Pacifique et un apport de 53,3 millions de dollars de la participation de Cliffs dans Sonoma Coal.

Joseph A. Carrabba, président du conseil d'administration et président-directeur général de Cliffs, a déclaré, « La valeur de nos efforts stratégiques en vue de diversifier l'entreprise sur le plan géographique, ainsi qu'en termes de minerais et de marchés finals, était évidente au cours du premier trimestre 2009. Tandis que nos activités en Amérique du Nord souffrent d'un recul dramatique de la production d'acier en Amérique du Nord et en Europe, nos entreprises de la région Asie-Pacifique enregistrent des résultats tout à fait satisfaisants, étant donné le contexte difficile de la demande de matières premières pour la production d'acier dans le monde. »

Le bénéfice d'exploitation pendant le premier trimestre était de 11,4 millions de dollars, contre 42,6 millions au cours du même trimestre, l'année précédente. Le bénéfice d'exploitation était inférieur, d'une année sur l'autre, en raison d'une réduction du volume des ventes de minerai de fer et de charbon nord-américains. Les marges bénéficiaires étaient aussi inférieures à la suite de coûts improductifs et d'une réduction des tonnes produites. La société a noté que la priorité placée sur le contrôle des coûts et la conservation continue de la trésorerie lui a permis de réduire de près de 30 % les frais généraux qui sont ainsi passés de 44,6 millions de dollars, au cours du premier trimestre 2008, à 31,8 millions de dollars.

Cliffs a aussi remarqué qu'au cours du premier trimestre de l'année précédente, ses résultats n'incorporaient pas environ 70 millions de dollars de ventes qui auraient été enregistrées si tous les accords de fixation des prix du minerai de fer avaient été conclus pendant cette période. Les prix mondiaux du minerai de fer en boulettes, en morceaux et fin ont été fixés en définitive au cours du deuxième trimestre 2008.

La perte nette pour le premier trimestre 2009 s'est élevée à 7,4 millions de dollars, soit 0,07 dollar par action diluée, en baisse par rapport au revenu net de 16,7 millions de dollars, soit 0,16 dollar par action diluée au cours du premier trimestre 2008. Selon Cliffs, la perte nette pour le premier trimestre 2009 reflète un levier d'exploitation plus faible sur les coûts fixes dans ses activités en Amérique du Nord et une moins-value de 9,1 millions de dollars en rapport à son investissement dans le projet du minerai de fer d'Amapá. En outre, le taux d'imposition de la société au cours du premier trimestre 2009 était d'environ 40 %, contre 34,5 % lors du premier trimestre de l'année précédente. L'augmentation du taux effectif est principalement due à un élément fiscal exceptionnel de 0,5 million de dollars inclus dans la charge d'impôts du premier trimestre de l'exercice.

Minerai de fer d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au 31 mars	
	2009	2008 ⁽¹⁾
Minerai de fer d'Amérique du Nord (tonnes longues) - En milliers	2.013	2.744
<u>Marge des ventes - En millions</u>		
Revenus des ventes de produits et des services	\$ 188,3	\$ 283,8
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	203,3	214,2
Marge des ventes	\$ (15,0)	\$ 69,6
<u>Marge des ventes - Par tonne</u>		
Revenus des ventes de produits et des services*	\$ 76,50	\$ 78,13
Coût direct**	75,55	49,24
Dépréciation et amortissement	8,40	3,53
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	83,95	52,77
Marge des ventes	\$ (7,45)	\$ 25,36

⁽¹⁾ Les montants de 2008 et tous les chiffres exprimés en tonnes ont été ajustés pour tenir compte du revenu supplémentaire de 5,0 millions de dollars associé aux cours des boulettes de minerai de fer fixés au cours du deuxième trimestre 2008.

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur les résultats d'exploitation.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes des boulettes de minerai de fer nord-américain pendant le premier trimestre 2009 était de 2,0 millions de tonnes, en baisse de 27 % par rapport aux 2,7 millions de tonnes vendues au cours du premier trimestre 2008. La diminution du volume des ventes d'une année sur l'autre est attribuable à une baisse de la demande de boulettes de minerai de fer, coïncidant à une réduction de l'utilisation de la capacité de production d'acier en Amérique du Nord entre 40 % et 45 % au cours des récents mois. La société a également signalé qu'en raison de contraintes d'expédition sur les Grands Lacs, son secteur du minerai de fer nord-américain a connu un ralentissement saisonnier au cours du premier trimestre, par rapport à d'autres périodes.

Les revenus par tonne du minerai de fer nord-américain étaient de 76,50 dollars au cours du premier trimestre, en baisse de 2 % par rapport à 78,13 dollars (voir la note « 1 », sous le tableau Minerai de fer d'Amérique du Nord, ci-dessus) au même trimestre en 2008. Les revenus constatés au cours du trimestre ont été affectés par certains facteurs de ventes, dont une chute des prix des feuillards d'acier laminés à chaud, ce qui a entraîné une réduction des paiements attendus estimée à 27 millions de dollars, soit 14 dollars par tonne, en rapport à un ajustement de paiement supplémentaire faisant partie d'un accord d'approvisionnement conclu entre Cliffs et l'un de ses fournisseurs de minerai de fer nord-américain. Cet ajustement a été effectué sur la base des prix annuels moyens estimés des feuillards d'acier, qui devraient baisser en 2009.

À la suite d'une diminution du levier d'exploitation sur les coûts fixes liée à la baisse du volume des ventes, le coût par tonne du minerai de fer nord-américain était de 83,95 dollars, en hausse de 59 % par rapport au même trimestre, l'année précédente.

Production de minerai de fer en Amérique du Nord

	(En millions) (1)	
	Trois mois clos au	
	31 mars	
	2009	2008
Production totale de minerai de fer nord-américain Production	5,8	8,3
Part propre de Cliffs Natural Resources dans la production totale	3,9	5,2

(1) Tonnes anglaises de boulettes de 2 240 livres

Charbon d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au	
	31 mars	
	2009	2008
Ventes de charbon nord-américain (tonnes courtes - En milliers)	494	998

Marge des ventes - En millions

Revenu des ventes de produits et des services	\$ 56,5	\$ 93,9
---	----------------	---------

Coût des biens vendus et frais d'exploitation		85,3		96,4
Marges des ventes	\$	(28,8)	\$	(2,5)

Marge des ventes - Par tonne

Revenu des ventes de produits et des services*	\$	95,34	\$	81,06
Coût direct**		134,00		70,14
Dépréciation et amortissement		19,64		13,43
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*		153,64		83,57
Marge des ventes	\$	(58,30)	\$	(2,51)

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur les résultats d'exploitation.

**Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Pendant le premier trimestre 2009, le volume des ventes de charbon à coke métallurgique était de 494 000 tonnes courtes, avec un revenu moyen par tonne de 95,34 dollars. Ce volume était d'environ un million de tonnes en 2008, avec un revenu moyen par tonne de 81,06 dollars. La réduction du volume des ventes d'une année sur l'autre résulte des conditions actuelles du marché qui affectent la demande d'acier à la fois aux États-Unis et en Europe.

Le segment Charbon nord-américain de Cliffs a connu une perte de la marge des ventes de 28,8 millions de dollars sur le coût des biens vendus de 153,64 dollars par tonne. L'augmentation du coût par tonne de 83,57 dollars enregistrée au cours du premier trimestre 2008 découle principalement d'une réduction du levier d'exploitation sur les coûts fixes dans les mines.

Production de charbon en Amérique du Nord

	(En milliers) (1)	
	Trois mois clos au	
	31 mars	
	2009	2008
Production totale des mines de charbon en Amérique du Nord	437	1.009

(1) Tonnes courtes de charbon de 2 000 livres

Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

	Trois mois clos au 31 mars	
	2009	2008 ⁽¹⁾
Ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique (tonnes) - En milliers	2.200	2.094
<u>Marge des ventes - En millions</u>		
Revenus des ventes de produits et des services	\$ 166,7	\$ 182,5
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	109,2	100,1
Marge des ventes	\$ 57,5	\$ 82,4
<u>Marge des ventes - Par tonne</u>		
Revenus des ventes de produits et des services	\$ 75,77	\$ 87,15
Coût direct*	37,55	41,16
Dépréciation et amortissement	12,09	6,64
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	49,64	47,80
Marge des ventes	\$ 26,13	\$ 39,35

⁽¹⁾Le revenu réel de 2008, le coût des biens vendus et tous les chiffres exprimés en tonnes ont été ajustés pour tenir compte d'un revenu d'environ 65 millions de dollars et de coûts supplémentaires de 4,0 millions de dollars associés aux cours des morceaux et des fines de minerai de fer fixés au cours du deuxième trimestre 2008.

*Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique au cours du premier trimestre 2009 a augmenté de 5 % pour atteindre 2,2 millions de tonnes, contre 2,1 millions de tonnes au premier trimestre 2008. L'augmentation est attribuable principalement à la livraison de tonnes supplémentaires aux aciéries chinoises, livraisons qui jusqu'ici étaient destinées au Japon. Cliffs a indiqué que ses ventes étaient régies actuellement par des accords de tarification provisoires qui seront ajustés pour refléter les cours effectifs des morceaux et des fines de minerai de fer qui seront fixés en 2009.

Les revenus par tonne pendant le premier trimestre ont diminué de 13 % pour atteindre 75,77 dollars, contre 87,15 dollars (voir la note « 1 », sous le tableau Minerai de fer de la région Asie-Pacifique, ci-dessus). Comme indiqué plus haut, la diminution est due à une baisse provisoire des cours pendant le premier trimestre 2009, par rapport à ceux fixés en 2008.

Le coût par tonne des biens vendus de minerai de fer de la région Asie-Pacifique a augmenté de 4 % au cours du premier trimestre 2009 pour atteindre 49,64 dollars,

contre 47,80 dollars (voir la note « 1 », sous le tableau Minerai de fer de la région Asie-Pacifique, ci-dessus) au cours du premier trimestre 2008. Les coûts ont été affectés par la dépréciation et l'amortissement liés à l'acquisition de la participation restante du segment du minerai de fer de la région Asie-Pacifique que Cliffs ne détenait pas pendant la même période l'année précédente, ainsi que par l'augmentation des frais de transport à la suite des remises accordés aux clients sur le fret. Au comptant, les coûts sont passés à 37,55 dollars par tonne pendant le trimestre, contre 41,16 dollars (voir la note « 1 », sous le tableau Minerai de fer de la région Asie-Pacifique, ci-dessus) l'année précédente. Le coût direct par tonne a été influencé positivement par des fluctuations des taux de change favorables, ainsi que par une réduction combinée des coûts de carburant et énergétiques.

La production de minerai de la région Asie-Pacifique au cours du premier trimestre 2009 était de 1,7 millions de tonnes, pratiquement identique à celle du premier trimestre 2008. Le 24 avril, l'affaissement inattendu d'une digue en construction dans l'exploitation en participation de Cliffs à Cockatoo Island, en Australie occidentale. La production de cette mine sera donc retardée. Initialement, la production devrait reprendre au cours du quatrième trimestre 2009, une fois la digue achevée. La société avait auparavant prévu de prendre la production à Cockatoo Island au cours du troisième trimestre 2009.

Production de minerai de fer de la région Asie-Pacifique

(Tonnes de morceaux ou de fines de 2 205 livres - En millions)	Trois mois clos au	
	31 mars	
Mines	2009	2008
Koolyanobbing	1,7	1,8
Cockatoo Island*	-	0,1
Total	1,7	1,9

*La production de Cockatoo Island reflète la participation de 50 % de Cliffs Natural Resources

Sonoma Coal

Au cours du premier trimestre 2009, la part du volume des ventes de Cliffs dans sa participation de 45 % dans Sonoma Coal était de 383 000 tonnes. Les revenus et la marge des ventes de Cliffs étaient de 53,3 millions et 28,7 millions de dollars, respectivement. Le coût par tonne de 64,23 dollars a bénéficié de coûts miniers inférieurs aux prix contractuels et de droits d'exploitation inférieurs aux anticipations, y compris une redevance spéciale au partenaire de Cliffs.

Liquidités

À la fin du trimestre, Cliffs possédait 97,3 millions de dollars de trésorerie et ses liquidités disponibles s'élevaient à 600 millions de dollars, dans le cadre de son crédit renouvelable. Au 31 décembre 2008, sa trésorerie était de 179,0 millions de dollars et

ses liquidités disponibles de 600 millions de dollars dans le cadre de son crédit renouvelable. Pendant le premier trimestre, la trésorerie a principalement été employée pour les stocks de produits (66,9 millions de dollars) et pour les immobilisations corporelles (30,4 millions de dollars). Au cours du trimestre, Cliffs a signalé un flux de trésorerie lié à l'exploitation d'environ 45 millions de dollars, soit une amélioration de 63 % par rapport au premier trimestre 2008. Après l'écoulement de ses stocks au cours des trois derniers trimestres de l'année, la société s'attend à des rentrées nettes liées à l'exploitation en 2009.

Cliffs a indiqué des rentrées d'environ 50 millions de dollars au cours du trimestre des ventes enregistrées auprès de clients de son segment de minerai de fer d'Amérique du Nord, ventes qui seront constatées dans les trimestres à venir.

Perspectives

La priorité de Cliffs en 2009 reste la production et la préservation des liquidités afin de maintenir une flexibilité financière maximale. L'équipe de direction continue donc de prendre des mesures visant à aligner les niveaux de production dans tous ses segments en fonction de la demande actuelle.

Les négociations sur la fixation des prix de référence des boulettes, des morceaux et des fines de minerai de fer se poursuivent entre les grands producteurs et les grands consommateurs. Le ralentissement de la conjoncture macroéconomique mondiale au cours du premier trimestre, ainsi que l'utilisation stagnante de la capacité parmi les producteurs d'acier en Amérique du Nord, ont continué d'affecter la demande de matières premières pour la production d'acier. Dans ce contexte, Cliffs ne peut donc pas prédire avec précision les revenus que ses activités de minerai de fer lui apporteront en 2009.

Perspectives du segment Minerai de fer d'Amérique du Nord

En 2009, Cliffs a indiqué des obligations contractuelles portant sur un volume de ventes d'environ 18 millions de tonnes. Ces engagements, combinés à une constatation définitive de revenus reportés en 2008, de 1,2 million de tonnes, représentent un volume total de ventes d'environ 19 millions de tonnes en 2009. Ce total assume que la société constatera les ventes à livrer qui devraient être réalisées au cours du quatrième trimestre 2009. Cependant, la société reconnaît que le contexte actuel est extrêmement incertain et qu'il pourrait y avoir des implications pratiques concernant l'accumulation de stocks, par Cliffs et ses clients, dans la chaîne d'approvisionnement.

Les cours annuels du minerai de fer n'ayant pas encore été fixés en 2009, la société n'est pas en mesure de donner une indication de ses revenus moyens par tonne dans son segment de minerai de fer nord-américain. Cliffs a indiqué précédemment que ses revenus moyens par tonne en 2009 dans ce segment bénéficieraient des ajustements contractuels des prix de base, des ajustements par année de décalage et des cours maximaux et minimaux prévus dans la plupart de ses accords d'approvisionnement en cours. Le revenu moyen réalisé effectif par tonne dépendra en définitive de la composition du volume des ventes, des indices des prix à la production et du cours de l'acier (toutes ces variables entrant en jeu dans la formule de calcul des prix de la société pour son segment de minerai de fer nord-américain).

Cliffs a indiqué qu'elle fonctionnait actuellement à un taux de production annualisé d'environ 15 millions de tonnes. Au total, toutes les mines de minerai de fer nord-américain, détenues ou gérées par la société, sont exploitées à un taux annualisé d'environ 50 % d'une capacité de 38,1 millions de tonnes. La production propre de l'ensemble du portefeuille des mines de fer nord-américaines de la société est d'environ 58 % d'une capacité de 25,5 millions de tonnes, comparée à la production de minerai de reprise d'environ 35 % d'une capacité de 12,6 millions de tonnes.

Le coût par tonne du minerai de fer nord-américain en 2009 devrait se situer entre 70 et 80 dollars. L'augmentation attendue du coût par tonne par rapport à 2008 provient d'une diminution du levier d'exploitation sur les coûts fixes en raison d'une réduction des niveaux de production d'une année sur l'autre.

Perspectives du segment Charbon d'Amérique du Nord

Outre les mesures annoncées mi-avril visant à ajuster la production et la demande, la société a annoncé qu'elle différerait ses activités d'aménagement de mines dans le complexe du Pinnacle en Virginie-Occidentale et dans la mine d'Oak Grove dans l'Alabama.

M. Carrabba a ajouté, « La décision de retarder les activités d'aménagement n'a pas été prise à la légère et peut influencer notre capacité à augmenter notre production future de charbon de coke métallurgique si la dynamique de l'offre et de la demande venait à s'améliorer. Nous avons cependant pris de nombreuses mesures pour soutenir les niveaux actuels de la demande et, dans le contexte économique d'aujourd'hui, la préservation des liquidités et de la flexibilité financière de Cliffs doivent être la priorité majeure de notre équipe de direction. »

Cliffs s'attend à ce que ce segment produise et vende environ deux millions de tonnes de charbon dans l'année, pour un revenu moyen d'environ 100 dollars par tonne, qui inclut l'affectation d'une partie de la production pour satisfaire aux obligations liées aux tonnes différées en raison d'interruptions antérieures de production. Une baisse du volume attendu d'une année sur l'autre et la réduction associée du levier d'exploitation sur les coûts fixes, combinées à une dépréciation et un amortissement importants dans le segment, devraient donner lieu à un coût moyen par tonne des produits vendus en 2009 entre 125 et 135 dollars.

Perspectives du segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

Le volume des ventes du segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique en 2009 devrait atteindre 8,0 millions de tonnes, avec une production de 8,2 millions de tonnes. Les cours annuels du minerai de fer n'ayant pas encore été fixés pour 2009, la société n'est pas en mesure actuellement de donner une indication sur ses revenus moyens par tonne dans son segment de minerai de fer de la région Asie-Pacifique. Cliffs s'attend à ce que les coûts par tonne du minerai de fer dans ce segment atteignent entre 45 et 55 dollars.

Perspective du projet Sonoma Coal

Cliffs détient une participation de 45 % dans le projet Sonoma Coal et s'attend à ce que sa production totale atteigne environ 3,1 millions de tonnes en 2009, en baisse par rapport à l'estimation antérieure de 3,5 millions de tonnes. Sonoma devrait réaliser un volume de ventes de 3,3 millions de tonnes et une composition d'environ 60 %/40 % entre le charbon thermique et le charbon de coke métallurgique, respectivement. Les coûts par tonne à Sonoma devraient se situer entre 75 et 85 dollars, en baisse par rapport à l'estimation antérieure de 85 à 95 dollars. La différence par rapport aux estimations antérieures découle de coûts miniers contractuels et de droits d'exploitation inférieurs aux anticipations.

Mise à jour du projet du minerai de fer d'Amapá

À ce jour, l'équipe de gestion du projet de minerai de fer d'Amapá fait état d'une amélioration des chiffres relatifs à l'exploitation, y compris rendement de l'usine, production du concentré et sécurité. Le projet s'achemine donc vers une accélération de la production. Au cours du premier trimestre 2009, la moins-value associée au projet était de 9,1 millions de dollars. Cliffs avait auparavant offert une estimation annuelle de la moins-value associée au projet de 50 à 60 millions de dollars.

Frais généraux et autres prévisions

La société continue de prendre des mesures pour optimiser sa structure de gestion, y compris une certaine rationalisation de son effectif, et pour contrôler ses coûts. Cliffs réduit donc l'estimation de ses frais généraux pour 2009 à 140 millions de dollars, par rapport à une estimation antérieure pratiquement égale ou légèrement inférieure au niveau de 2008 de 160 millions de dollars. Cliffs prévoit un taux effectif d'imposition d'environ 25 % pour l'année. La société a aussi révisé l'estimation de ses dépenses d'immobilisation pour 2009 à 130 millions de dollars, chiffre inférieur à l'estimation antérieure d'environ 200 millions de dollars. La dépréciation et l'amortissement pour l'année devraient se monter à 210 millions de dollars.

Cliffs organisera une conférence téléphonique pour présenter ses résultats du premier trimestre 2009 demain, 30 avril 2009, à 10 heures, heure normale de l'Est. La conférence sera diffusée en direct sur le site Web de Cliffs : www.cliffsnaturalresources.com. Une rediffusion de la conférence sera disponible sur le site pendant 30 jours.

Pour être ajouté(e) à la liste de distribution par courriel de Cliffs Natural Resources, veuillez cliquer sur le lien ci-dessous :

<http://www.cpg-llc.com/clearsite/clf/emailoptin.html>

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources (NYSE: CLF) (Paris: CLF) est une société internationale d'exploitation minière et de ressources naturelles. Nous sommes le plus important producteur de boulettes de minerai de fer en Amérique du Nord, l'un des principaux exportateurs australiens de minerai de fer à enfournement direct, fin et en morceaux, ainsi qu'un producteur important de charbon métallurgique. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière de préservation de l'environnement et du capital, les

collaborateurs de Cliffs à travers le monde s'attachent à rendre compte à toutes les parties intéressées de nos performances opérationnelles et financières conformément aux directives de transparence applicables de la GRI (Global Reporting Initiative). Géographiquement, notre société est structurée autour de trois entités :

Le segment Amérique du Nord possède ou exploite six mines de fer situées dans le Michigan, le Minnesota et l'Est du Canada, ainsi que deux complexes miniers de charbon à coke en Virginie-Occidentale et dans l'Alabama. Le segment Asie-Pacifique comprend deux complexes d'exploitation de minerai de fer dans l'Ouest australien et une participation à hauteur de 45 % dans une mine de charbon thermique et à coke située dans le Queensland, en Australie. Le segment Amérique latine compte une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá, au Brésil, ainsi que plusieurs projets de moindre envergure sur des sites inexploités à ce jour.

Ces dernières années, Cliffs poursuit activement une stratégie visant à atteindre une taille critique dans l'industrie minière et centrée sur l'approvisionnement des marchés de l'acier à croissance rapide les plus importants dans le monde.

Des communiqués de presse et l'ensemble des informations sur la société sont disponibles sur Internet à l'adresse :

<http://www.cliffsnaturalresources.com> ou

www.cliffsnaturalresources.com/Investors/Pages/default.aspx?b=1041&1=1

Dispositions protectrices « Safe Harbor » aux termes de la loi intitulée « Private Securities Litigation Reform Act » de 1995

Ce communiqué de presse contient des déclarations prédictives de nature « prospective » aux termes des dispositions protectrices de la loi intitulée « Private Securities Litigation Reform Act » de 1995. Bien que nous pensions que nos déclarations prospectives soient basées sur des hypothèses raisonnables, elles sont cependant sujettes à des risques et des incertitudes.

Les résultats effectifs peuvent différer considérablement de ces déclarations pour une variété de raisons dont, notamment : l'impact de la crise économique mondiale sur l'ensemble de l'industrie de l'acier dans le monde et en Amérique du Nord ; la durée et la portée de toute compression potentielle et actuelle de la production aux sites de nos clients et dans nos mines de charbon et de minerai de fer ; les changements du volume ou de la composition des ventes ; l'impact de toute baisse des cours internationaux du minerai de fer et du charbon de coke métallurgique à la suite de la crise économique mondiale ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur nos contrats de vente ; les changements au niveau de la demande de boulettes de minerai de fer par les usines sidérurgiques complètes d'Amérique du Nord ou les changements de la demande asiatique de minerai de fer à la suite de changements des taux d'utilisation de l'acier, des facteurs opérationnels, de la production des fours électriques ou des importations aux États-Unis et au Canada d'acier ou de fonte brute semi-finis ; l'impact de la consolidation et de la rationalisation de l'industrie de l'acier ; la disponibilité des biens d'équipement et des composants ; la disponibilité de la capacité de flottement ; l'impact de la crise économique mondiale sur la disponibilité et le coût du capital, notre capacité à maintenir des liquidités suffisantes et notre capacité à accéder aux marchés des capitaux ; les changements de la situation financière des partenaires et des clients de la

société ; le rejet par nos clients et partenaires de contrats et accords d'entreprise importants aux termes des dispositions du code américain sur les faillites (U.S. Bankruptcy Code) ou de statuts similaires dans d'autres pays ; les événements ou circonstances qui pourraient affaiblir ou compromettre la viabilité d'une mine et la valeur comptable des avoirs associés ; l'incapacité d'atteindre les niveaux de production projetés ; les réductions des estimations des ressources actuelles ; le rendement de l'investissement de nos régimes de retraite et autres régimes d'avantages complémentaires, qui pourraient augmenter les coûts associés ; les impacts d'un durcissement de la réglementation gouvernementale, y compris le défaut de recevoir ou de maintenir les autorisations environnementales requises ; les problèmes liés à la productivité, aux sous-contractants, aux conflits de travail, aux conditions atmosphériques, à la fluctuation de la qualité du minerai, aux tonnes produites, aux changements des facteurs de coût, y compris les coûts énergétiques, de transport, les obligations de fermer les mines et les coûts des avantages sociaux ; la capacité d'identifier, d'acquérir et d'intégrer des sociétés candidates aux acquisitions stratégiques ; les risques associés à l'exercice d'activités dans plusieurs pays ; les transactions limitées de nos actions à la bourse NYSE Euronext Paris et l'effet de ces risques variés sur nos flux de trésorerie, nos niveaux d'endettement, nos liquidités et notre position financière futurs.

Il est aussi fait référence à l'explication détaillée de nombreux facteurs et risques qui faire différer ces déclarations prospectives, tels qu'ils sont énoncés dans notre rapport annuel sur formulaire 10-K, nos rapports trimestriels sur formulaire 10-Q et des communiqués de presse antérieurs déposés auprès de la commission américaine des valeurs mobilières (Securities and Exchange Commission) et accessibles au public sur le site Web de Cliffs Natural Resources. Les informations contenues dans ce document n'ont de valeur qu'à la date de ce communiqué de presse et peuvent être abrogées par des événements ultérieurs.

Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACTS AVEC LES INVESTISSEURS ET LA PRESSE FINANCIÈRE :

États-Unis

Steve Baisden, Directeur des relations avec les investisseurs et des communications d'entreprise

216-694-5280

steve.baisden@cliffsnr.com

ou

Christine Dresch, Responsable des communications d'entreprise

216-694-4052

christine.dresch@cliffsnr.com

ou

France

NewCap

Communication financière et relations avec les investisseurs

Simon Zaks / Pierre Laurent

+ 33 (0)1 44 71 94 94

szaks@newcap.fr / plaurant@newcap.fr

ou

CONTACT AVEC LES MÉDIAS, MICHIGAN :

Dale Hemmila, directeur régional des affaires publiques, Michigan

906-475-3870

ou

CONTACT AVEC LES MÉDIAS, MINNESOTA :

Maureen Talarico, Directrice régionale des affaires publiques, Minnesota

218-279-6120

ou

CONTACT AVEC LES MÉDIAS, VIRGINIE-OCCIDENTALE/ALABAMA :

James Kosowski, Directeur régional des affaires publiques, Virginie-Occidentale et

Alabama

304-256-5224

_ TABLEAUX FINANCIERS CI-DESSOUS _

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES

ÉTATS DES RÉSULTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS

	(En millions, sauf pour les montants par action)	
	Trois mois clos au 31 mars	
	2009	2008
REVENUS DES VENTES DE PRODUITS ET DES SERVICES		
Produits	\$ 421,1	\$ 412,0
Remboursements du coût du fret et des entreprises partenaires	43,7	82,4
	464,8	494,4
COÛT DES BIENS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	(422,4)	(412,0)
MARGE DE VENTES	42,4	82,4
AUTRES RÉSULTATS (FRAIS) D'EXPLOITATION		
Redevances et revenus de commissions	2,4	3,8
Frais généraux	(31,8)	(44,6)
Divers - nets	(1,6)	1,0
	(31,0)	(39,8)
RÉSULTATS D'EXPLOITATION	11,4	42,6
AUTRES REVENUS (FRAIS)		
Changements de la juste valeur des instruments dérivés, nets	(3,3)	-
Intérêts créditeurs	3,4	5,6
Intérêts débiteurs	(9,3)	(7,2)
Autres revenus hors exploitation - nets	0,5	-
	(8,7)	(1,6)
RÉSULTATS D'ACTIVITÉS CONTINUES AVANT IMPÔTS SUR	2,7	41,0

LE REVENU ET MOINS-VALUE DES ENTREPRISES		
CHARGE D'IMPÔTS	(1,1)	(14,3)
MOINS-VALUE DES ENTREPRISES	(9,2)	(6,9)
BÉNÉFICE (PERTE) NET(TE)	(7,6)	19,8
MOINS : BÉNÉFICE (PERTE) NET(TE) ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	(0,2)	3,1
BÉNÉFICE (PERTE) NET(TE) ATTRIBUABLE À CLIFFS	(7,4)	16,7
DIVIDENDES EN ACTIONS PRIVILÉGIÉES	-	(0,9)
BÉNÉFICE (PERTE) APPLICABLE AUX ACTIONS ORDINAIRES	\$ (7,4)	\$ 15,8

GAINS (PERTES) PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS - BASE	\$ (0,07)	\$ 0,18
--	------------------	----------------

GAINS (PERTES) PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS - DILUÉE	\$ (0,07)	\$ 0,16
--	------------------	----------------

NOMBRE MOYEN D'ACTIONS

Base	113,2	89,9
Diluées	113,2	104,9

DIVIDENDES EN ESPÈCES PAR ACTION	\$ 0,0875	\$ 0,0875
---	------------------	------------------

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES

ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

(En millions)

31 mars	31
	décembre
2009	2008

ACTIF

(non audités)

ACTIF CIRCULANT

Liquidités	\$ 97,3	\$ 179,0
Comptes clients	79,6	68,5
Stocks	328,9	265,4
Fournitures et autres en-cours	94,1	101,2
Avoir dérivé assets	30,2	76,9
Autre actif circulant	162,4	170,7
TOTAL DE L'ACTIF CIRCULANT	792,5	861,7

IMMOBILISATIONS CORPORELLES, NETTES	2.382,4	2.456,1
--	----------------	----------------

AUTRES ACTIFS

Investissements dans les entreprises		317,4	305,3
Immobilisation incorporelles, nettes		107,4	109,6
Impôts différés		251,2	251,2
Autres immobilisations		174,9	127,2
TOTAL DES AUTRES ACTIFS		850,9	793,3
TOTAL DE L'ACTIF	\$	4.025,8	\$ 4.111,1

PASSIF

PASSIF À COURT TERME

Comptes fournisseurs	\$	159,8	\$ 201,0
Charges à payer		146,3	145,0
Impôts exigibles		131,2	144,8
Passif dérivé		142,7	194,3
Revenus différés		129,3	86,8
Autre passif à court terme		71,3	73,0
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME		780,6	844,9
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI		435,6	448,0
BILLETS DE PREMIER RANG		325,0	325,0
PRÊT À TERME		200,0	200,0
CONTRATS DE VENTE EN-DESSOUS DU MARCHÉ		183,6	183,6
AUTRES CHARGES		357,0	355,6
TOTAL DU PASSIF		2.281,8	2.357,1
ACTIONS PRIVILÉGIÉES PERPÉTUELLES CONVERTIBLES CUMULATIVES RACHETABLES À 3,25 %		-	0,2

AVOIR

CAPITAUX PROPRES DE CLIFFS		1.737,6	1.750,5
INTÉRÊTS MINORITAIRES		6,4	3,3
TOTAL DE L'AVOIR		1.744,0	1.753,8
TOTAL DU PASSIF ET DE L'AVOIR	\$	4.025,8	\$ 4.111,1