

Cliffs Natural Resources Inc. publie ses résultats pour le troisième trimestre 2009

- **La Société annonce des revenus de 666 millions de dollars et un résultat net de 0,45 dollar par action diluée, elle fait remarquer une amélioration significative des opérations et des perspectives commerciales**
- **Le segment Minerai de fer d'Amérique du Nord a expédié 5,5 millions de tonnes durant le trimestre, faisant augmenter le volume des ventes attendu pour l'année complète à 17,4 millions de tonnes**
- **Le segment Minerai de fer de la région Asie Pacifique a expédié 2,6 millions de tonnes durant le trimestre, la Société s'attend à un volume de ventes record de 8,5 millions de tonnes en 2009**
- **La Société génère près de 155 millions de dollars de flux de trésorerie d'opérations réalisées pendant le trimestre**

CLEVELAND--([BUSINESS WIRE](#))-- Regulatory News:

Cliffs Natural Resources Inc. (**NYSE: CLF**) (**Paris: CLF**) a publié aujourd'hui ses résultats pour le troisième trimestre clos le 30 septembre 2009. Les revenus consolidés au cours du trimestre se sont élevés à 666,4 millions de dollars, en baisse de 44 %, contre 1,2 milliard de dollars au cours du même trimestre l'année dernière. Ce recul des revenus est dû à une baisse de volume des activités nord-américaines de Cliffs et à une baisse du prix du minerai de fer d'une année sur l'autre. Bien que la comparaison d'une année sur l'autre reflète une tendance baissière, la Société a indiqué que, au cours du troisième trimestre, elle avait noté une amélioration marquée des conditions commerciales et de meilleures perspectives par rapport au premier semestre 2009.

Joseph A. Carrabba, président et directeur général de Cliffs, a déclaré : « Durant tout le troisième trimestre, nous avons constaté une amélioration progressive de la demande de la part de nos clients pour le minerai de fer d'Amérique du Nord et le charbon métallurgique. Nous avons commencé à accroître la production dans la plupart de nos installations et allons continuer de surveiller étroitement les marchés afin de nous adapter à la demande. Le volume des ventes est attendu à la hausse pour le minerai de fer d'Amérique du Nord et le charbon d'Amérique du Nord, le minerai de fer de la région Asie Pacifique reste positionné pour enregistrer une année record en termes de tonnes expédiées. Enfin, je suis enthousiaste au sujet de la transaction annoncée récemment qui concerne l'acquisition de la participation dans Wabush Mines de nos partenaires en coentreprise, qui nous procurera une exposition supplémentaire au marché du transport maritime du minerai de fer en 2010 ».

Pour le troisième trimestre, le résultat d'exploitation s'est élevé à 80,5 millions de dollars, contre 339,4 millions de dollars l'an dernier. Le résultat d'exploitation est inférieur en raison d'une réduction du volume des ventes et des réalisations de prix. La Société a indiqué que des coûts de personnel inférieurs, y compris de la rémunération variable, ainsi que des dépenses maîtrisées, l'ont aidée à obtenir une baisse de 32 % des frais généraux à 28,4 millions de dollars contre 41,8 millions de dollars au troisième trimestre de l'année passée.

Le résultat net attribuable aux actionnaires de Cliffs au troisième trimestre 2009 a été de 58,8 millions de dollars, ou 0,45 dollar par action diluée, comparé à 174,9 millions de dollars, ou 1,61 dollar par action diluée, au cours du troisième trimestre de l'année passée.

Résultats sur neuf mois

Pour les neuf premiers mois de 2009, les revenus ont baissé de 43 % à 1,5 milliard de dollars contre 2,7 milliards de dollars pour la même période l'année passée.

Le résultat d'exploitation pour les neuf premiers mois de 2009 s'élève à 74,6 millions de dollars, comparé à 791,6 millions de dollars pour la même période il y a un an.

Le résultat net attribuable aux actionnaires de Cliffs depuis le début de l'exercice a été de 96,9 millions de dollars, comparé à 461,9 millions de dollars pour la même période l'année passée. Le bénéfice dilué par action

au cours des neuf premiers mois a été de 0,78 dollar contre 4,34 dollars au cours des neuf premiers mois de 2008. Une économie d'impôts de 14,6 millions de dollars est incluse dans le résultat net depuis le début de l'exercice. Cela reflète un taux d'imposition annuel projeté pour l'année en cours de 24 %, compensé par des revenus de 48 millions de dollars provenant d'éléments distincts. Ces éléments distincts représentent des initiatives de gestion fiscale axées sur une maximisation des déductions pour épuisement et sur l'optimisation de l'utilisation des crédits d'impôt étrangers.

Minerai de fer d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au 30 sept.		Neuf mois clos au 30 sept.	
	2009	2008	2009	2008
Ventes de minerai de fer d'Amérique du Nord (tonnes longues) - En milliers	5.521	7.956	9.853	16.179
Marge des ventes - En millions				
Revenus des ventes de produits et des services	\$ 428,2	\$ 811,3	\$ 879,3	\$ 1.733,5
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	338,7	552,0	771,2	1.137,0
Marge des ventes	\$ 89,5	\$ 259,3	\$ 108,1	\$ 596,5
Marge des ventes - Par tonne				
Revenus des ventes de produits et des services*	\$ 79,06	\$ 93,68	\$ 83,20	\$ 93,94
Coût direct**	58,50	58,89	66,55	54,69
Dépréciation et amortissement	4,35	2,20	5,68	2,37
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	62,85	61,09	72,23	57,06
Marge des ventes	\$ 16,21	\$ 32,59	\$ 10,97	\$ 36,88

* Exclut les revenus et frais liés au fret et aux remboursements, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur les résultats d'exploitation

**Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de boulettes de minerai de fer d'Amérique du Nord au troisième trimestre 2009 était de 5,5 millions de tonnes, en baisse de 31 % par rapport aux 8,0 millions de tonnes vendues au troisième trimestre 2008. La baisse est attribuée à une plus faible demande pour les boulettes de minerai de fer. Bien que l'utilisation des capacités dans l'industrie nord-américaine de l'acier soit passée de 49 % au début du troisième trimestre à 59 % à la fin de celui-ci, le niveau actuel d'environ 60 % reste bien en dessous de ceux atteints en 2008.

Le revenu par tonne au cours du trimestre était de 79,06 dollars, en baisse de 16 % par rapport au revenu de 93,68 dollars pendant le même trimestre en 2008. Le revenu par tonne a été impacté par des facteurs qui déterminent la tarification aux termes des accords d'approvisionnement conclus entre Cliffs et ses clients, dont la baisse sensible des prix des feuillards d'acier laminés à chaud et des cours de compensation des boulettes de haut fourneau. Ces cours incluent un cours rapporté pour les boulettes de minerai de fer dans l'Est du Canada en octobre 2009, ainsi qu'un cours rapporté précédemment au Brésil, qui reflétait un recul d'environ 48 % en dessous des cours de 2008. Ceci est à comparer à une hausse d'environ 87 % au cours de l'année précédente. L'impact de la baisse des cours pour les feuillards d'acier laminés à chaud et les boulettes de minerai de fer de haut fourneau a été compensé en partie par des ajustements par année de décalage contenus dans les accords d'approvisionnement qui profitent aux tarifs de Cliffs.

Le coût par tonne de minerai de fer d'Amérique du Nord était de 62,85 dollars, en hausse de 3 % par rapport au même trimestre de l'an passé, poussé exclusivement par des augmentations dans la dépréciation et

l'amortissement. Cependant, le coût par tonne était en baisse de 26 % séquentiellement depuis le prix de 84,39 dollars par tonne au deuxième trimestre de cette année. La baisse séquentielle résulte d'un effet de levier lié au volume sur les coûts fixes. De plus, les coûts fixes dans le segment commercial ont profité de modifications de la structure organisationnelle et d'une limitation draconienne des coûts, mises en oeuvre durant l'année dans les mines de minerai de fer de Cliffs en Amérique du Nord.

Production de minerai de fer d'Amérique du Nord

	(En millions) (1)			
	Trois mois clos au		Neuf mois clos au	
	30 sept.		30 sept.	
	2009	2008	2009	2008
Production totale de minerai de fer d'Amérique du Nord	4,6	9,2	13,5	27,2
Part propre de Cliffs Natural Resources dans la production	4,3	6,2	11,1	17,6

(1) Tonnes longues de boulettes de 2 240 livres

Charbon d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au		Neuf mois clos au	
	30 sept.		30 sept.	
	2009	2008	2009	2008
Ventes de charbon nord-américain (tonnes courtes) - En milliers	343	894	1.126	2.468

Marge des ventes - En millions

Revenus des ventes de produits et des services	\$ 37,9	\$ 102,6	\$ 125,2	\$ 258,0
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	53,4	115,9	188,6	296,8
Marge des ventes	\$ (15,5)	\$ (13,3)	\$ (63,4)	\$ (38,8)

Marge des ventes - Par tonne

Revenus des ventes de produits et des services*	\$ 96,50	\$ 100,34	\$ 95,29	\$ 90,52
Coût direct**	117,20	101,57	127,71	90,11
Dépréciation et amortissement	24,49	13,65	23,89	16,13
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	141,69	115,22	151,60	106,24
Marge des ventes	\$ (45,19)	\$ (14,88)	\$ (56,31)	\$ (15,72)

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur les résultats d'exploitation

**Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Pour le troisième trimestre 2009, le volume des ventes de charbon métallurgique est d'environ 343 000 tonnes courtes, avec un revenu moyen de 96,50 dollars par tonne. Ces chiffres sont à comparer à environ 894 000 tonnes courtes en 2008, avec un revenu moyen de 100,34 dollars par tonne. Le volume des ventes inférieur est le résultat de conditions de marché impactant la demande d'acier à la fois aux États-Unis et en Europe.

L'activité Charbon d'Amérique du Nord de Cliffs a fait état d'un coût des produits vendus de 141,69 dollars par tonne. L'augmentation du coût par tonne à partir du prix de 115,22 dollars réalisé au troisième trimestre 2008 est essentiellement le résultat d'un plus faible levier d'exploitation sur les coûts fixes au niveau des mines, car la production a été réduite du fait d'une faible demande pour les matières premières pour la production d'acier.

Malgré un volume des ventes inférieur de 62 %, la perte au niveau de la marge des ventes pour le charbon d'Amérique du Nord pendant le trimestre se monte à 15,5 millions de dollars, contre 13,3 millions de dollars l'an dernier. Le déclin en volume qui a impacté négativement la marge des ventes durant le trimestre a été compensé par diverses actions proactives prises au cours de l'année 2009 afin de réduire les coûts dans le charbon d'Amérique du Nord.

Production de charbon d'Amérique du Nord

	(En milliers) (1)			
	Trois mois clos au		Neuf mois clos au	
	30 sept.	30 sept.	30 sept.	30 sept.
	2009	2008	2009	2008
Production totale des mines de charbon en Amérique du Nord	294	803	1.012	2.545

(1) Tonnes courtes de charbon de 2 000 livres

Minerai de fer de la région Asie Pacifique

	Trois mois clos au		Neuf mois clos au	
	30 sept.		30 sept.	
	2009	2008	2009	2008
Ventes de minerai de fer de la région Asie Pacifique (tonnes) - En milliers	2.636	2.150	6.391	6.054

Marge des ventes - En millions

Revenus des ventes de produits et des services	\$ 165,3	\$ 232,7	\$ 405,4	\$ 618,4
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	138,2	133,0	338,0	336,4
Marge des ventes	\$ 27,1	\$ 99,7	\$ 67,4	\$ 282,0

Marge des ventes - Par tonne

Revenus des ventes de produits et des services	\$ 62,71	\$ 108,23	\$ 63,43	\$ 102,15
Coût direct*	43,97	53,72	40,13	48,22
Dépréciation et amortissement	8,46	8,14	12,75	7,35
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	52,43	61,86	52,88	55,57
Marge des ventes	\$ 10,28	\$ 46,37	\$ 10,55	\$ 46,58

*Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer de la région Asie Pacifique au troisième trimestre 2009 a progressé de 23 % à 2,6 millions de tonnes, comparé à 2,2 millions de tonnes au troisième trimestre 2008.

Le revenu par tonne pour le troisième trimestre a baissé de 42 % à 62,71 dollars, comparé à 108,23 dollars au troisième trimestre 2008. Les clients japonais de Cliffs qui fabriquent de l'acier ont commencé à recevoir des livraisons de minerai en morceaux au cours du trimestre, ce qui a eu un impact sur la décomposition des ventes et a aidé à compenser partiellement des prix plus faibles. Cliffs a indiqué qu'elle continuait à vendre à des clients en Chine dans le cadre d'accords de tarification provisoires en accord avec les cours effectifs des morceaux et des fines de minerai de fer qui ont été fixés en 2009 entre les producteurs et d'autres consommateurs basés en Asie.

Le coût par tonne des produits vendus de minerai de fer de la région Asie Pacifique a baissé de 15 % au troisième trimestre 2009 à 52,43 dollars, contre 61,86 dollars au troisième trimestre 2008. Au comptant, les coûts ont baissé à 43,97 dollars par tonne pour le trimestre. Cela représente un recul de 18 % par rapport aux

53,72 dollars par tonne l'année précédente. Le coût direct par tonne a été impacté positivement par des volumes de ventes en hausse et des coûts miniers en baisse, du fait d'une attention continue sur la réduction des stocks et de variations favorables des taux de change.

La production de minerai de fer de la région Asie Pacifique au troisième trimestre 2009 a été de 2,3 millions de tonnes, en hausse de 44 % par rapport aux 1,6 millions de tonnes produites une année auparavant. La hausse est attribuée à des améliorations opérationnelles obtenues grâce à la mise en service de nouveaux équipements pour le traitement du minerai, associées à des avantages dérivés d'anciens projets financiers pour le minerai de fer de la région Asie Pacifique.

Production de minerai de fer de la région Asie Pacifique

	(En millions) (1)			
	Trois mois clos au		Neuf mois clos au	
	30 sept.	30 sept.	30 sept.	30 sept.
Mines	2009	2008	2009	2008
Koolyanobbing	2,3	1,5	6,1	5,3
Coentreprise de Cockatoo Island*	--	0,1	--	0,4
Production totale de minerai de fer de la région Asie Pacifique	2,3	1,6	6,1	5,7

(1) Tonnes de morceaux ou de fines de 2 205 livres

*Reflète la participation de 50 % de Cliffs Natural Resources Pty Ltd

Sonoma Coal

Au cours du troisième trimestre 2009, la part de Cliffs dans le volume des ventes pour sa participation de 45 % dans Sonoma Coal a été de 304 000 tonnes, contre 327 000 tonnes au troisième trimestre 2008. Les revenus générés à travers Sonoma Coal ont été de 35,0 millions de dollars, avec une marge de ventes de 2,5 millions de dollars. Ces chiffres sont à comparer à des revenus et une marge de ventes pour le troisième trimestre 2008 de respectivement 43,3 millions de dollars et 19,5 millions de dollars. La marge de ventes au troisième trimestre 2009 a été impactée principalement par de plus faibles réalisations de prix et la décomposition des produits.

Mise à jour concernant le projet du minerai de fer d'Amapá

Au cours du troisième trimestre, Amapá a produit environ 425 000 tonnes. La moins-value liée au projet a été de 19,9 millions de dollars pour le trimestre, cela inclut 2,5 millions de dollars liés à des variations défavorables du taux de change du réal brésilien qui s'est renforcé face au dollar US. Cliffs envisage à présent de faire état d'environ 70 à 75 millions de dollars de moins-value liées au projet en 2009. Les contributions totales de Cliffs en liquidités pour l'année devraient se situer aux environs de 80 millions de dollars, cela inclut 16 millions de dollars de dépenses en immobilisations à Amapá.

Cliffs continue de travailler avec son partenaire dans le projet, Anglo American, pour améliorer le rendement du projet, y compris l'étude continue de divers scénarii. Cliffs prévoit d'informer les investisseurs concernant toute décision définitive qui serait prise.

Liquidités et flux de trésorerie

A la fin du trimestre, Cliffs disposait de 359,9 millions de dollars d'encaisse et équivalents de trésorerie, contre 179,0 millions de dollars au 31 décembre 2008. A ces deux dates, la Société n'affichait aucun emprunt sur sa facilité de crédit renouvelable de 600 millions de dollars. Au cours du troisième trimestre, Cliffs a généré un flux de trésorerie d'exploitation de près de 155 millions de dollars, améliorant l'utilisation des liquidités des activités opérationnelles depuis le début de l'exercice à 5,4 millions de dollars. Les principales utilisations de liquidités au cours des neuf premiers mois incluent 95,8 millions de dollars investis dans des propriétés, des usines et des équipements et 66,0 millions de dollars investis à Amapá. Postérieurement à la fin du trimestre, Cliffs a annoncé son intention d'acquérir la participation dans Wabush Mines de ses partenaires en coentreprise pour

la somme de 88 millions de dollars.

Cliffs a par ailleurs indiqué avoir récemment clôturé un amendement à son accord de crédit offrant à la Société une plus grande flexibilité d'emprunt, des clauses financières définies de manière plus généreuse et d'autres avantages en échange d'une augmentation modeste des tarifs. Cliffs dispose actuellement de plus de 900 millions de dollars de liquidités disponibles.

Perspectives

Le tableau suivant récapitule les perspectives de Cliffs pour 2009 quant à ses différentes activités, en fonction des estimations liées à ces accords, suivi d'une description de chacune de ces activités :

	Résumé des perspectives							
	Minerai de fer nord-américain		Charbon nord-américain		Minerai de fer Asie Pacifique		Sonoma Coal*	
	Perspective actuelle	Perspective précédente	Perspective actuelle	Perspective précédente	Perspective actuelle	Perspective précédente	Perspective actuelle	Perspective précédente
Volume des ventes (millions de tonnes)	17,4	16	1,8	1,8	8,5	8,5	1,4	1,4
Revenu par tonne	\$75 - \$80	\$75 - \$80	\$95 - \$100	\$100	\$60 - \$65	\$60 - \$65	\$100 - \$105	\$100 - \$105
Coût par tonne	\$65 - \$70	\$70 - \$80	\$135 - \$140	\$150 - \$160	\$50 - \$55	\$45 - \$55	\$85 - \$90	\$75 - \$85

*Part de Cliffs Natural Resources

Perspectives du segment Minerai de fer d'Amérique du Nord

Alors que la demande des consommateurs pour les boulettes de minerai de fer continue de progresser, Cliffs relève ses prévisions de volume de ventes pour 2009 à 17,4 millions de tonnes. Cliffs a aussi indiqué qu'elle prévoyait de recouvrer le paiement de 2 millions de tonnes supplémentaires de ventes à livrer en 2009 qui ne répondront probablement pas aux conditions de constatation à la livraison.

La Société prévoit que le revenu moyen par tonne du segment commercial Minerai de fer d'Amérique du Nord sera d'environ 75 à 80 dollars en 2009.

On estime actuellement que le segment commercial Minerai de fer d'Amérique du Nord devrait produire 17 millions de tonnes en 2009. Le coût par tonne est à présent attendu entre 65 et 70 dollars.

Cliffs a indiqué qu'elle s'attendait à atteindre un volume de ventes d'environ 23 millions de tonnes en 2010. Cela inclut 2,5 millions de tonnes de ventes incrémentales de la transaction sur Wabush Mines annoncée récemment sous réserve que cette transaction soit finalisée le 31 décembre 2009 ou à une date proche. Le revenu par tonne en 2010 dépendra de nombreux facteurs inconnus à ce jour. Ceux-ci incluent la décomposition des ventes aux clients, des modifications des prix mondiaux des boulettes, des modifications des indices des prix à la production et du cours de l'acier (toutes ces variables entrant en jeu dans la formule de calcul des tarifs de la Société pour son minerai de fer d'Amérique du Nord). Cliffs a par ailleurs précisé que la plupart de ses accords d'approvisionnement en minerai de fer d'Amérique du Nord incluent des ajustements contractuels des prix de base et des ajustements par année de décalage qui peuvent aussi avoir un impact sur les tarifs.

Perspectives du segment Charbon d'Amérique du Nord

Cliffs prévoit que le volume des ventes 2009 pour son segment commercial Charbon d'Amérique du Nord sera d'environ 1,8 million de tonnes courtes de charbon avec un revenu moyen d'environ 95 à 100 dollars par tonne.

Le coût moyen du charbon d'Amérique du Nord en 2009 devrait se situer entre 135 et 140 dollars la tonne. La baisse par rapport à la précédente prévision de 150 à 160 dollars la tonne résulte d'une augmentation du levier d'exploitation sur les coûts fixes du fait de prévisions de volumes plus importants.

Alors que les marchés de la production d'acier en Amérique du Nord et en Europe continuent de montrer des signes de reprise, Cliffs prévoit pour 2010 une production et un volume de ventes d'environ 3 millions de tonnes pour son segment commercial Charbon d'Amérique du Nord.

Perspectives du segment Minerai de fer de la région Asie Pacifique

Le volume des ventes du segment Minerai de fer de la région Asie Pacifique devrait atteindre 8,5 millions de tonnes en 2009, avec une production de 8,1 millions de tonnes. En supposant que les producteurs d'acier en Chine continuent d'accepter les prix fixés actuellement entre les producteurs australiens et les autres consommateurs asiatiques, Cliffs s'attend à ce que son segment Minerai de fer de la région Asie Pacifique parvienne en 2009 à un revenu par tonne compris entre 60 et 65 dollars, avec des coûts par tonne entre 50 et 55 dollars.

En 2010, Cliffs prévoit de produire et de vendre environ 8,5 millions de tonnes à partir de son segment Minerai de fer de la région Asie Pacifique.

Perspectives du projet Sonoma Coal

Cliffs détient une participation de 45 % dans le projet Sonoma Coal. Cliffs s'attend à ce que Sonoma Coal atteigne en 2009 une production totale de 2,9 millions de tonnes et un volume de ventes de 3,1 millions de tonnes. La décomposition des ventes entre le charbon thermique et le charbon métallurgique devrait être respectivement d'environ 70 % / 30 %. Le revenu par tonne devrait se situer entre 100 et 105 dollars, avec un coût par tonne à Sonoma de 85 à 90 dollars, en hausse par rapport à la précédente prévision de 75 à 85 dollars. Cette hausse est due aux évolutions des taux de change et à des volumes légèrement inférieurs.

La production et le volume des ventes à Sonoma Coal en 2010 devrait atteindre au total environ 3 millions de tonnes.

Autres perspectives

L'estimation actuelle des frais généraux de Cliffs pour 2009 est de 120 millions de dollars. Pour l'année complète, Cliffs anticipe un taux d'imposition d'environ 24 %, qui sera compensé par des éléments distincts d'environ 50 à 60 millions de dollars. La Société prévoit de générer un flux de trésorerie d'exploitation de 250 à 300 millions de dollars, ainsi que des dépenses d'immobilisation en 2009 estimées à 140 millions de dollars. Les dépréciations et amortissements pour l'année devraient se monter à 230 millions de dollars.

Cliffs organisera une conférence téléphonique pour présenter ses résultats du troisième trimestre 2009 demain, 30 octobre 2009, à 10 heures, heure normale de l'Est. La conférence sera diffusée en direct sur le site Web de Cliffs : www.cliffsnaturalresources.com. Une rediffusion de la conférence sera disponible sur le site pendant 30 jours.

Afin d'être ajouté à la liste de diffusion par courriel de Cliffs Natural Resources, veuillez cliquer sur le lien ci-dessous :

<http://www.cpg-llc.com/clearsite/clf/emailoptin.html>

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources (NYSE: CLF) (Paris: CLF) est une société internationale d'exploitation minière et de ressources naturelles. Nous sommes le plus important producteur de boulettes de minerai de fer en Amérique du Nord, l'un des principaux exportateurs australiens de minerai de fer à enfournement direct, fin et en morceaux, ainsi qu'un producteur important de charbon métallurgique. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière de préservation de l'environnement et du capital, les collaborateurs de Cliffs à travers le monde s'attachent à rendre compte à toutes les parties intéressées de nos performances opérationnelles et financières conformément aux directives de transparence applicables de la GRI (Global Reporting Initiative). Géographiquement, notre société est structurée autour de trois entités :

Le segment Amérique du Nord possède ou exploite six mines de fer situées dans le Michigan, le Minnesota et l'Est du Canada, ainsi que deux complexes miniers de charbon à coke en Virginie-Occidentale et dans l'Alabama. Le segment Asie-Pacifique comprend deux complexes d'exploitation de minerai de fer dans l'Ouest australien et une participation à hauteur de 45 % dans une mine de charbon thermique et à coke située dans le Queensland, en Australie. Le segment Amérique latine compte une participation de 30 % dans le projet d'Amapá, un projet de minerai de fer dans l'État d'Amapá, au Brésil.

Ces dernières années, Cliffs poursuit activement une stratégie visant à atteindre une taille critique dans l'industrie minière et centrée sur l'approvisionnement des marchés de l'acier à croissance rapide les plus importants dans le monde.

Les communiqués de presse et informations relatifs à Cliffs Natural Resources Inc. sont disponibles sur : <http://www.cliffsnaturalresources.com> ou www.cliffsnaturalresources.com/Investors/Pages/default.aspx?b=1041&1=1

Dispositions protectrices « Safe Harbor » aux termes de la loi intitulée « Private Securities Litigation Reform Act » de 1995

Ce communiqué de presse contient des déclarations prédictives de nature « prospective » aux termes des dispositions protectrices de la loi intitulée « Private Securities Litigation Reform Act » de 1995. Bien que nous pensions que nos déclarations prospectives soient basées sur des hypothèses raisonnables, elles sont cependant sujettes à des risques et des incertitudes.

Les résultats réels peuvent différer considérablement de ces déclarations pour une variété de raisons dont, notamment : l'impact de la crise économique mondiale sur l'ensemble de l'industrie de l'acier dans le monde et en Amérique du Nord ; la durée et la portée de toute réduction potentielle et actuelle de la production au niveau des installations de nos clients ainsi qu'au niveau de nos opérations d'exploitation de charbon et de minerai de fer ; les changements du volume ou de la composition des ventes ; l'impact de toute baisse des cours internationaux du minerai de fer et/ou du charbon à coke métallurgique résultant de la crise économique mondiale ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur nos contrats de vente ; les évolutions de la demande pour les boulettes de minerai de fer de la part des producteurs intégrés d'acier nord-américains, ou les évolutions de la demande asiatique pour le minerai de fer à la suite de changements des taux d'utilisation de l'acier, des facteurs opérationnels, de la production des fours électriques ou des importations aux Etats-Unis et au Canada d'acier semi-fini ou de fonte en gueuse ; l'impact des consolidations et de la rationalisation dans l'industrie sidérurgique ; la disponibilité d'équipements et de pièces détachées essentiels ; la disponibilité de la capacité de flottage ; l'impact de la crise économique mondiale sur la disponibilité et le coût du capital, notre capacité à conserver des liquidités suffisantes et notre capacité à accéder aux marchés de capitaux ; les changements de la situation financière des partenaires et/ou clients de la société ; le rejet par nos clients et partenaires de contrats et/ou d'accords d'entreprise importants selon les termes des dispositions du code américain sur les faillites ou de lois similaires dans d'autres pays ; les événements ou circonstances qui pourraient affaiblir ou compromettre la viabilité d'une mine et la valeur comptable des avoirs associés ; l'incapacité d'atteindre les niveaux de production prévus ; les réductions des estimations des ressources actuelles ; le rendement de l'investissement de nos régimes de retraite et autres régimes d'avantages complémentaires, qui pourraient augmenter les coûts associés ; les impacts d'un durcissement de la réglementation gouvernementale, y compris le défaut de recevoir ou de maintenir les autorisations environnementales requises ; les problèmes liés à la productivité, aux sous-traitants, aux conflits de travail, aux conditions météo, à la fluctuation de la qualité du minerai, aux tonnes produites, aux changements des facteurs de coût, y compris les coûts énergétiques, de transport, les obligations de fermer des mines et les coûts des avantages sociaux ; la capacité d'identifier, d'acquérir et d'intégrer des sociétés candidates aux acquisitions stratégiques ; les risques associés aux opérations dans de multiples pays ; et l'effet de ces divers risques sur

nos flux de trésorerie, nos niveaux d'endettement, nos liquidités et notre position financière futurs.

Il est aussi fait référence à l'explication détaillée de nombreux facteurs et risques qui faire différer ces déclarations prospectives, tels qu'ils sont énoncés dans notre rapport annuel sur formulaire 10-K, nos rapports trimestriels sur formulaire 10-Q et des communiqués de presse antérieurs déposés auprès de la commission américaine des valeurs mobilières (Securities and Exchange Commission) et accessibles au public sur le site Web de Cliffs Natural Resources. Les informations contenues dans ce document n'ont de valeur qu'à la date de ce communiqué de presse et peuvent être abrogées par des événements ultérieurs.

– TABLEAUX FINANCIERS CI-DESSOUS –

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS DES RÉSULTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS OPERATIONS

	(En Millions)			
	Trois mois clos au 30 sept.		Neuf mois clos au 30 sept.	
	2009	2008	2009	2008
REVENUS DES VENTES DE PRODUITS ET DES SERVICES				
Produits	\$ 669,9	\$ 1.110,8	\$ 1.444,1	\$ 2.444,4
Remboursements du coût du fret et des entreprises partenaires	(3,5)	78,9	77,4	248,4
	<u>666,4</u>	<u>1.189,7</u>	<u>1.521,5</u>	<u>2.692,8</u>
COÛT DES BIENS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	(563,2)	(824,7)	(1.387,6)	(1.819,0)
MARGE DES VENTES	103,2	365,0	133,9	873,8
AUTRES RÉSULTATS (FRAIS) D'EXPLOITATION				
Redevances et revenus de commissions	(0,2)	5,1	3,5	16,0
Frais généraux	(28,4)	(41,8)	(83,6)	(138,4)
Récupérations sur sinistres	-	0,5	-	10,5
Gain lié à la vente d'avoires	1,0	0,1	1,5	21,1
Divers - nets	4,9	10,5	19,3	8,6
	<u>(22,7)</u>	<u>(25,6)</u>	<u>(59,3)</u>	<u>(82,2)</u>
RÉSULTAT D'EXPLOITATION	80,5	339,4	74,6	791,6
AUTRES REVENUS (FRAIS)				
Changements de la juste valeur des contrats en devises, nets	8,8	(94,3)	84,8	(94,3)
Intérêts créditeurs	1,9	5,9	7,7	17,8
Intérêts débiteurs	(10,0)	(10,7)	(29,3)	(27,7)
Autres revenus (dépenses) hors exploitation	0,2	3,3	(0,6)	3,4
	<u>0,9</u>	<u>(95,8)</u>	<u>62,6</u>	<u>(100,8)</u>
RÉSULTATS D'ACTIVITÉS CONTINUES AVANT IMPÔTS SUR LE REVENU ET MOINS-VALUE DES ENTREPRISES	81,4	243,6	137,2	690,8
ÉCONOMIE (CHARGE) D'IMPÔTS	(1,9)	(52,0)	14,6	(173,6)
MOINS-VALUE DES ENTREPRISES	(20,9)	(13,1)	(55,6)	(26,2)
BÉNÉFICE NET	58,6	178,5	96,2	491,0
MOINS : BÉNÉFICE (PERTE) NET(TE) ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	(0,2)	3,6	(0,7)	29,1
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	58,8	174,9	96,9	461,9
DIVIDENDES EN ACTIONS PRIVILÉGIÉES	-	-	-	(1,1)
BÉNÉFICE APPLICABLE AUX ACTIONS ORDINAIRES	\$ 58,8	\$ 174,9	\$ 96,9	\$ 460,8
GAINS PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX				

ACTIONNAIRES DE CLIFFS - BASE	\$ 0,45	\$ 1,67	\$ 0,79	\$ 4,72
GAINS PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS - DILUÉS	\$ 0,45	\$ 1,61	\$ 0,78	\$ 4,34
NOMBRE MOYEN D'ACTIONS				
Base	130,8	104,8	123,0	97,6
Dilué	131,7	108,7	123,8	106,4
DIVIDENDES EN ESPÈCES PAR ACTION	\$ 0,04	\$ 0,0875	\$ 0,1675	\$ 0,2625

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE POSITION

		(En Millions)	
		30 sept.	31 déc.
		2009	2008
		(non audités)	
	<u>ACTIF</u>		
ACTIF CIRCULANT			
Encaisse et équivalents de trésorerie		\$ 359,9	\$ 179,0
Comptes clients		87,2	68,5
Stocks		292,3	265,4
Fournitures et autres en-cours		102,9	101,2
Impôts sur les bénéfices reportés et remboursables		83,4	54,8
Autre actif circulant		90,6	192,8
TOTAL DE L'ACTIF CIRCULANT		<u>1.016,3</u>	<u>861,7</u>
IMMOBILISATIONS CORPORELLES, NETTES		2.556,3	2.456,1
AUTRES ACTIFS			
Investissements dans les entreprises		318,5	305,3
Survaleur		73,0	2,0
Actifs incorporels, nets		116,3	109,6
Impôts sur les bénéfices reportés		214,7	251,2
Autres immobilisations		216,1	125,2
TOTAL DES AUTRES ACTIFS		<u>938,6</u>	<u>793,3</u>
TOTAL DE L'ACTIF		<u>\$ 4.511,2</u>	<u>\$ 4.111,1</u>
	<u>PASSIF</u>		
PASSIF À COURT TERME			
Comptes fournisseurs		\$ 171,5	\$ 201,0
Charges à payer		144,7	145,0
Impôts exigibles		40,8	144,8
Passif dérivé		29,8	194,3
Autres passif à court terme		173,2	159,8
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME		<u>560,0</u>	<u>844,9</u>
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI		424,8	448,0
DETTE À LONG TERME		525,0	525,0
CONTRATS DE VENTE EN-DESSOUS DU MARCHÉ		163,4	183,6
AUTRES CHARGES		431,1	355,6
TOTAL DU PASSIF		<u>2.104,3</u>	<u>2.357,1</u>
ACTIONS PRIVILÉGIÉES PERPÉTUELLES CONVERTIBLES			

CUMULATIVES RACHETABLES À 3.25 % - 172 500 ACTIONS ÉMISES
205 ACTIONS EN CIRCULATION EN 2008

- 0,2

<u>AVOIR</u>			
CAPITAUX PROPRES DE CLIFFS		2.405,7	1.750,5
INTÉRÊTS MINORITAIRES		1,2	3,3
TOTAL DE L'AVOIR		<u>2.406,9</u>	<u>1.753,8</u>
TOTAL DU PASSIF ET DE L'AVOIR		<u>\$ 4.511,2</u>	<u>\$4.111,1</u>

Le texte du communiqué issu d'une traduction ne doit d'aucune manière être considéré comme officiel. La seule version du communiqué qui fasse foi est celle du communiqué dans sa langue d'origine. La traduction devra toujours être confrontée au texte source, qui fera jurisprudence.

Contacts

Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACTS AVEC LES INVESTISSEURS ET LA
PRESSE FINANCIÈRE :

États-Unis

Steve Baisden

Directeur des relations avec les investisseurs et des
communications d'entreprise

216-694-5280

steve.baisden@cliffsnr.com

ou

Christine Dresch

Responsable des communications d'entreprise

216-694-4052

christine.dresch@cliffsnr.com

ou

CONTACT AVEC LES MÉDIAS, MICHIGAN :

Dale Hemmila

Directeur régional des affaires publiques, Michigan

906-475-3870

ou

CONTACT AVEC LES MÉDIAS, MINNESOTA :

Maureen Talarico

Directrice régionale des affaires publiques, Minnesota

218-279-6120

ou

CONTACT AVEC LES MÉDIAS, VIRGINIE-
OCCIDENTALE/ALABAMA :

James Kosowski

Directeur régional des affaires publiques, Virginie-

Occidentale et Alabama

304-256-5224