



Cliffs Natural Resources Inc. publie ses résultats pour le quatrième trimestre et pour l'exercice 2009

- *Les revenus du quatrième trimestre atteignent 821 millions de dollars, le revenu net progresse de plus de 100 % à 108 millions de dollars, ou 0,82 dollar par action diluée*
- *Les revenus de l'exercice atteignent 2,34 milliards de dollars, avec un revenu net de 205 millions de dollars, ou 1,63 dollar par action diluée*
- *La société termine l'exercice avec 503 millions de dollars d'encaisse et équivalents de trésorerie*

CLEVELAND--(BUSINESS WIRE)-- Regulatory News:

Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE: CLF) (Paris: CLF) a publié aujourd'hui ses résultats pour le quatrième trimestre et pour l'exercice complet pour les périodes closes le 31 décembre 2009. Les revenus de l'exercice atteignent 2,34 milliards de dollars, en baisse de 35 % par rapport à l'exercice précédent. La baisse a été attribuée à une baisse d'une année sur l'autre de la demande et des prix des matières premières pour la production d'acier du fait de la crise économique mondiale et de l'environnement de récession dans certains marchés de la société. Le revenu net attribuable aux actionnaires de Cliffs pour l'exercice se monte à 205,1 millions de dollars, ou 1,63 dollar par action diluée, contre 515,8 millions de dollars, ou 4,76 dollars par action diluée, en 2008. La société termine l'exercice avec 503 millions de dollars d'encaisse et équivalents de trésorerie.

Joseph A. Carrabba, président et directeur général de Cliffs, a déclaré : « Malgré un environnement extrêmement difficile durant la majeure partie de 2009, Cliffs a enregistré de solides performances financières et stratégiques, délivrant des bénéfices respectables et terminant l'exercice dans une position de force. Cela est le résultat d'une exécution exceptionnelle de la part de l'équipe de direction, dont l'expérience et le professionnalisme lui ont permis de reconnaître les défis et opportunités de 2009 et d'agir afin de positionner la société pour qu'elle puisse profiter de ces deux paramètres ».

Autres faits marquants de 2009

En 2009, Cliffs a finalisé un certain nombre de réalisations opérationnelles et de développements d'entreprise significatifs, chacun implémenté afin de faire progresser sa stratégie visant à parvenir à une certaine échelle dans l'industrie minière et à une exposition aux marchés mondiaux de l'acier les plus importants et ceux qui connaissent la plus forte croissance. Parmi ceux-ci, citons :

- Une gestion fructueuse de chacune de ses activités afin de faire correspondre la production avec les demandes d'un environnement de marché dynamique et changeant, caractérisé par des extrêmes ;
- Une année avec un volume record pour le minerai de fer de la région Asie-Pacifique et le repositionnement de cette activité sous l'identité et le nom d'entreprise Cliffs Natural Resources ;
- L'ajout récent de Cliffs à l'indice S&P 500 de Standard & Poor's ;
- La signature d'un accord pour l'acquisition de la participation restante de 73 % dans Wabush Mines ;
- Une offre fructueuse pour l'acquisition de Freewest Resources (TSX-V: FWR) et de ses dépôts de chromite dans l'Ontario, au Canada, qui devraient être de niveau international ;
- La publication du premier rapport de la société sur le développement durable dans le cadre,

reconnu internationalement, de la GRI (Global Reporting Initiative) ;

- Le placement fructueux d'une offre de 17,25 millions d'actions de Cliffs Natural Resources, résultant dans des recettes nettes de 347 millions de dollars ;
- La mise en place du Global Exploration Group (GEG) de Cliffs Natural Resources, une petite équipe de géologues professionnels dont le mandat consiste à former des partenariats avec de jeunes sociétés minières et d'exploration dans le but de réaliser des projets commercialement viables ; et
- La cotation en avril 2009 de Cliffs Natural Resources dans le compartiment professionnel du NYSE Euronext Paris.

Résultats consolidés du quatrième trimestre

Les revenus consolidés du quatrième trimestre s'élèvent à 820,5 millions de dollars, en baisse de 10 % par rapport aux 916,3 millions de dollars pour le même trimestre l'année passée. La baisse durant ce trimestre est due principalement à une baisse des prix d'une année sur l'autre dans chacune des activités de la société, quelque peu compensée par de plus importants volumes de vente dans les activités de Cliffs dans la région Asie Pacifique.

Au quatrième trimestre, la marge des ventes de Cliffs a décliné de 39 % à 175,0 millions de dollars, contre 285,9 millions de dollars pour la même période en 2008. Cette baisse est aussi due principalement à une baisse des prix d'une année sur l'autre, compensée en partie par d'importants efforts de maîtrise des coûts, dans chacun des secteurs d'activité de la société.

Le résultat d'exploitation consolidé du quatrième trimestre est en hausse de 6 % à 155,6 millions de dollars, contre 147,3 millions de dollars au quatrième trimestre 2008. Cliffs a indiqué que son résultat d'exploitation du quatrième trimestre 2009 a bénéficié d'un profit de 11,7 millions de dollars lié à la vente d'un actif non essentiel en Australie, tandis que le résultat d'exploitation du quatrième trimestre 2008 avait été impacté défavorablement par des coûts de 90,1 millions de dollars liés à la dénonciation d'un accord de fusion. Les frais de vente, les frais généraux et les dépenses administratives baissent de 26 % à 37,1 millions de dollars au cours du trimestre, reflétant une rémunération variable inférieure d'une année sur l'autre, des réductions des salaires de la direction et d'autres initiatives de réduction des coûts.

Le résultat net du quatrième trimestre 2009 est en hausse de 101 % à 108,2 millions de dollars, ou 0,82 dollar par action diluée, contre 53,9 millions de dollars, ou 0,47 dollar par action diluée, en 2008. Cliffs a fait remarquer que le résultat net du quatrième trimestre 2009 a été impacté par le bénéfice avant impôt de 11,7 millions de dollars cité plus haut.

Cliffs a également indiqué que son résultat net du quatrième trimestre 2008 incluait environ 209,1 millions de dollars avant impôt, ou 1,43 dollar par action diluée, d'éléments exceptionnels, dont :

- L'impact avant impôt d'un montant de 90,1 millions de dollars lié aux coûts de la dénonciation de la fusion indiquée plus haut ;
- 93,9 millions de dollars avant impôt d'ajustements négatifs évalués à la valeur du marché liés à la couverture du risque de change ; et
- 25,1 millions de dollars avant impôt liés à la baisse de valeur de titres de placement dans deux jeunes sociétés minières et d'exploration.

Suite à ces éléments, le quatrième trimestre 2008 incluait également un bénéfice d'impôt sur le revenu de 29,4 millions de dollars, contre une charge d'impôt sur le revenu de 35,4 millions de dollars en 2009.

Minerai de fer d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au		Exercice clos au	
	31 déc.		31 déc.	
	<u>2009</u>	<u>2008</u>	<u>2009</u>	<u>2008</u>
Ventes de minerai de fer d'Amérique du Nord (tonnes longues) - En milliers	<u>6.565</u>	<u>6.512</u>	<u>16.418</u>	<u>22.691</u>

Marge des ventes - En millions

Revenus des ventes de produits et des services	\$ 568,5	\$ 636,1	\$ 1.447,8	\$ 2.369,6
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	<u>401,1</u>	<u>428,3</u>	<u>1.172,3</u>	<u>1.565,3</u>
Marge des ventes	<u>\$ 167,4</u>	<u>\$ 207,8</u>	<u>\$ 275,5</u>	<u>\$ 804,3</u>

Marge des ventes - Par tonne

Revenus des ventes de produits et des services*	\$ 81,39	\$ 89,14	\$ 82,48	\$ 92,56
Coût direct**	53,10	52,99	61,17	54,21
Dépréciation et amortissement	2,79	4,24	4,53	2,91
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	<u>55,89</u>	<u>57,23</u>	<u>65,70</u>	<u>57,12</u>
Marge des ventes	<u>\$ 25,50</u>	<u>\$ 31,91</u>	<u>\$ 16,78</u>	<u>\$ 35,44</u>

* Exclut les revenus et frais liés au fret et aux remboursements, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur les résultats d'exploitation

**Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de boulettes de minerai de fer d'Amérique du Nord au quatrième trimestre 2009 était de 6,6 millions de tonnes, en hausse de 1 % par rapport aux 6,5 millions de tonnes vendues au quatrième trimestre 2008.

Le revenu par tonne de minerai de fer d'Amérique du Nord a été de 81,39 dollars durant le quatrième trimestre, en baisse de 9 % par rapport au même trimestre en 2008. La baisse est imputable à des prix inférieurs d'une année sur l'autre pour le minerai de fer et l'acier. Le coût par tonne a été de 55,89 dollars, en baisse de 2 % par rapport au même trimestre l'an dernier.

Pour l'exercice complet, le volume des ventes de boulettes a atteint 16,4 millions de tonnes, en baisse par rapport au chiffre record de l'année passée de 22,7 millions de tonnes. Le revenu par tonne a baissé de 11 % à 82,48 dollars pour l'exercice. Cliffs a fait remarquer que, du fait de ses contrats tarifaires de long terme basés sur des formules en Amérique du Nord, sa baisse des prix de 11 % en 2009 soutient favorablement la comparaison avec la baisse de 48 % des cours de compensation 2009 pour le transport maritime des boulettes de minerai de fer de haut fourneau. Le coût par tonne pour l'exercice complet dans le segment Minerai de fer d'Amérique du Nord a été de 65,70 dollars, en hausse de 15 % par rapport à 2008. Cette hausse est imputable principalement à un plus faible levier d'exploitation sur les coûts fixes résultant d'un volume inférieur en 2009 par rapport à 2008, ainsi qu'à des coûts de main d'œuvre plus élevés. Cela a été quelque peu compensé par les efforts de réduction des coûts durant l'année, qui ont inclus le report de certaines activités de maintenance sur 2010.

Production de minerai de fer d'Amérique du Nord

(En millions) (1)

Trois mois clos au Exercice clos au

	31 déc.		31 déc.	
	2009	2008	2009	2008
Production totale de minerai de fer d'Amérique du Nord	<u>6,1</u>	<u>8,0</u>	<u>19,6</u>	<u>35,2</u>
Part propre de Cliffs Natural Resources dans la production	<u>6,0</u>	<u>5,3</u>	<u>17,1</u>	<u>22,9</u>

(1) Tonnes longues de boulettes de 2 240 livres

L'action participative de la production totale de la mine de minerai de fer d'Amérique du Nord de Cliffs a été de 6,0 millions de tonnes au quatrième trimestre et de 17,1 millions de tonnes pour l'exercice. Du fait d'une demande plus faible des partenaires, Cliffs a acheté 1,6 million de tonnes produites à Tilden et Wabush à ses partenaires miniers à un coût variable. Par conséquent, ces tonnes pouvaient être vendues par Cliffs et sont incluses dans sa part de production ci-dessus.

Charbon d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au 31 déc.		Exercice clos au 31 déc.	
	2009	2008	2009	2008
Ventes de charbon nord-américain (tonnes courtes) - En milliers	<u>748</u>	<u>773</u>	<u>1.874</u>	<u>3.241</u>
Marge des ventes - En millions				
Revenus des ventes de produits et des services	\$ 82,0	\$ 88,3	\$ 207,2	\$ 346,3
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	<u>90,5</u>	<u>95,9</u>	<u>279,1</u>	<u>392,7</u>
Marge des ventes	<u>\$ (8,5)</u>	<u>\$ (7,6)</u>	<u>\$ (71,9)</u>	<u>\$ (46,4)</u>
Marge des ventes - Par tonne				
Revenus des ventes de produits et des services*	\$ 90,64	\$ 100,78	\$ 93,44	\$ 92,97
Coût direct**	<u>86,90</u>	<u>95,47</u>	<u>111,42</u>	<u>91,39</u>
Dépréciation et amortissement	<u>15,11</u>	<u>15,14</u>	<u>20,38</u>	<u>15,89</u>
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	<u>102,01</u>	<u>110,61</u>	<u>131,80</u>	<u>107,28</u>
Marge des ventes	<u>\$ (11,37)</u>	<u>\$ (9,83)</u>	<u>\$ (38,36)</u>	<u>\$ (14,31)</u>

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur les résultats d'exploitation

**Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Pour le quatrième trimestre, le volume des ventes de charbon métallurgique est de 748 000 tonnes, avec un revenu moyen de 90,64 dollars par tonne. Ceci est à comparer à un volume de ventes de 773 000 tonnes courtes au quatrième trimestre 2008 et un revenu moyen de 100,78 dollars par tonne. La baisse du revenu par tonne résulte d'un marché faible pour le charbon métallurgique tout au long de 2009 en Amérique du Nord et en Europe, ainsi que d'un certain nombre de cargaisons test vendues à des clients en Asie à des tarifs inférieurs à la moyenne annuelle.

Le coût par tonne au quatrième trimestre était de 102,01 dollars, en baisse de 8 % par rapport à la même

période l'an passé avec un volume de ventes inférieur de 3 %. La baisse de 8 % du coût par tonne est le résultat d'efforts en 2009 visant à réduire les coûts dans les mines de charbon de Cliffs en Amérique du Nord.

L'effet net des facteurs ci-dessus a été une perte au quatrième trimestre de 8,5 millions de dollars au niveau de la marge de ventes, contre une perte de 7,6 millions de dollars au quatrième trimestre de l'an dernier.

Pour l'exercice complet, le volume des ventes a totalisé 1,9 million de tonnes. Le revenu par tonne est resté pratiquement identique à l'exercice précédent à 93,44 dollars, avec un coût par tonne de 131,80 dollars. Les coûts durant l'année 2009 ont été impactés par un faible effet de levier sur les coûts fixes.

Production de charbon d'Amérique du Nord

	(En milliers) (1)			
	Trois mois clos au		Exercice clos au	
	31 déc.		31 déc.	
	2009	2008	2009	2008
Production totale des mines de charbon en Amérique du Nord	729	923	1.741	3.468

(1) Tonnes courtes de charbon de 2 000 livres

Cliffs a produit 729 000 tonnes courtes de charbon métallurgique au quatrième trimestre et 1,7 millions de tonnes pour l'ensemble de l'année.

Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

	Trois mois clos au		Exercice clos au	
	31 déc.		31 déc.	
	2009	2008	2009	2008
Ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique (tonnes) - En milliers	2.121	1.747	8.512	7.800

Marge des ventes - En millions

Revenus des ventes de produits et des services	\$136,7	\$ 151,4	\$542,1	\$ 769,8
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	116,9	84,8	454,9	421,2
Marge des ventes	\$ 19,8	\$ 66,6	\$ 87,2	\$ 348,6

Marge des ventes - Par tonne

Revenus des ventes de produits et des services	\$64,45	\$ 86,71	\$63,69	\$ 98,69
Coût direct*	41,40	31,84	40,45	44,55
Dépréciation et amortissement	13,72	16,72	12,99	9,45
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	55,12	48,56	53,44	54,00
Marge des ventes	\$ 9,33	\$ 38,15	\$10,25	\$ 44,69

*Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique au quatrième trimestre 2009 a

progressé de 21 % à 2,1 millions de tonnes, contre 1,7 millions de tonnes au quatrième trimestre 2008. La hausse provient principalement de l'augmentation, par l'équipe d'exploitation de Cliffs, de la production à des niveaux record afin de profiter d'une forte demande pour l'acier en Asie durant le trimestre.

Le revenu par tonne pour le quatrième trimestre a baissé de 26 % à 64,45 dollars, contre 86,71 dollars l'année précédente. Le coût par tonne du minerai de fer de la région Asie-Pacifique durant le trimestre, qui a augmenté de 14 % par rapport à l'année précédente à 55,12 dollars, a été impacté négativement d'environ 14 dollars par tonne du fait de mouvements défavorables du taux de change du dollar australien par rapport au dollar américain. Si l'on ajuste pour tenir compte de cet impact, le minerai de fer de la région Asie-Pacifique est parvenu à une réduction de 15 % du coût des produits vendus par tonne.

Le volume des ventes pour l'année complète a augmenté de 9 % à 8,5 millions de tonnes, contre 7,8 millions de tonnes en 2008. Le revenu par tonne pour l'exercice 2009 de 63,69 dollars a baissé de 35 %, avec un coût par tonne de 53,44 dollars en baisse de 1 % comparé à 2008. Le coût par tonne pour l'exercice 2009 a bénéficié d'environ 4 dollars par tonne du fait d'un taux de change moyen inférieur durant l'année comparé à 2008.

Production de minerai de fer de la région Asie-Pacifique

	(En millions) (1)			
	Trois mois clos au 31 déc.		Exercice clos au 31 déc.	
Mine	2009	2008	2009	2008
Koolyanobbing	2,2	2,0	8,3	7,3
Coentreprise de Cockatoo Island*	--	--	--	0,4
Production totale de minerai de fer de la région Asie-Pacifique	<u>2,2</u>	<u>2,0</u>	<u>8,3</u>	<u>7,7</u>

(1) Tonnes de morceaux ou de fines de 2 205 livres

*Reflète la participation de 50 % de Cliffs Natural Resources Pty Ltd

La production de minerai de fer de la région Asie-Pacifique au quatrième trimestre s'est élevée à 2,2 millions de tonnes, en hausse de 10 % par rapport au même trimestre de 2008. La production pour l'année 2009 complète a été de 8,3 millions de tonnes, en hausse de 8 % par rapport aux 7,7 millions de tonnes produites en 2008.

Sonoma Coal

Au quatrième trimestre 2009, la part de Cliffs dans le volume des ventes pour sa participation de 45 % dans Sonoma Coal a été de 405 000 tonnes. Les revenus et la perte au niveau de la marge des ventes générés pour Cliffs ont été respectivement de 33,1 et 2,7 millions de dollars. Cliffs a fait remarquer que des variations défavorables du taux de change au cours du trimestre ont impacté les coûts à Sonoma à hauteur de 9,3 millions de dollars.

La part de Cliffs dans le volume des ventes pour l'ensemble de l'année est de 1,4 million de tonnes. Les revenus et la marge des ventes générés au cours de l'année ont été respectivement de 144,7 et 21,4 millions de dollars.

Minerai de fer d'Amapá

Cliffs détient une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá. Au cours du quatrième trimestre, Amapá a produit environ 900 000 tonnes. La moins-value liée au projet a été de 8 millions de dollars pour le trimestre et de 62 millions de dollars pour l'année. Les contributions totales de Cliffs en liquidités pour l'année ont été d'environ 70 millions de dollars, dont environ 11 millions de dollars de

dépenses en capital.

Global Exploration Group de Cliffs Natural Resources

Comme indiqué plus haut, en 2009, Cliffs a mis en place un Global Exploration Group afin de former des partenariats avec des sociétés minières et d'exploration à travers le monde. Ce groupe a la responsabilité de comprendre la taille, l'étendue et la qualité des dépôts minéraux de ces sociétés et d'évaluer leur viabilité commerciale. En 2010, Cliffs prévoit d'investir entre 25 et 30 millions de dollars dans des activités d'exploration et de développement avec comme objectif de sécuriser des futures réserves potentiellement significatives.

Liquidités

A la fin de l'exercice, Cliffs disposait de 502,7 millions de dollars d'encaisse et équivalents de trésorerie, et aucun emprunt sur sa facilité de crédit renouvelable de 600 millions de dollars. Pour l'exercice, Cliffs a généré un flux de trésorerie d'exploitation supérieur à 185 millions de dollars. La société collecte généralement des liquidités en fin d'année dans son activité Minerai de fer d'Amérique du Nord pour des cargaisons qui n'interviendront pas avant l'année suivante. A fin 2009, un des clients de la société n'a pas payé une somme de 148 millions de dollars qui était due, selon les termes du contrat, au plus tard le 31 décembre 2009. Le client a réglé le montant total le 4 janvier 2010, mais les liquidités ne figurent pas dans le bilan de fin d'année et ne sont pas incluses dans les flux de trésorerie.

Les principales utilisations de liquidités en 2009 ont inclus environ :

- 116 millions de dollars pour les dépenses en capital ;
- 70 millions de dollars de contributions pour financer Amapá ; et
- 27 millions de dollars pour financer des investissements dans divers projets dont l'investissement initial de Cliffs dans Freewest Resources, renewaFUEL, KWG Resources et d'autres efforts d'exploration mondiaux.

La société disposait de 525 millions de dollars d'emprunts à long terme, composés d'un emprunt à terme de 200 millions de dollars à échéance 2012 et de 325 millions de dollars de billets de premier rang en deux tranches à échéance 2012 et 2015 respectivement.

Perspectives

Cliffs s'attend à une poursuite de la stabilisation de l'environnement macroéconomique courant 2010 et à des améliorations correspondantes de la demande pour les matières premières servant à la production d'acier. La société a fait remarquer que les cours de compensation annuels pour les produits à base de minerai de fer pour 2010 ne sont pas encore arrêtés. Ainsi, Cliffs utilise les suppositions suivantes basées sur une moyenne donnée par les estimations d'analystes de l'industrie largement publiés pour fournir des prévisions pour ses activités de minerai de fer. Les activités de minerai de fer de Cliffs utilisent des prix fixés comme facteurs pour déterminer les tarifs individuels des clients. Le prix réalisé moyen sera impacté par tout écart par rapport aux hypothèses suivantes :

- Des augmentations de 40 % pour les cours de compensation mondiaux des boulettes de minerai de fer de haut fourneau ;
- Des augmentations de 35 et 30 %, respectivement, pour les cours de compensation de référence pour les morceaux et les fines d'Australie ; et
- Des prix, pour le charbon à coke d'Amérique du Nord, de 125 dollars par tonne courte franco à bord au départ des mines.

Sur la base des hypothèses ci-dessus, le tableau suivant fournit un résumé des lignes directrices de Cliffs pour 2010 pour ses trois secteurs d'activité (avec plus de détails plus bas) :

	Résumé des perspectives pour 2010					
	Minerai de fer nord-américain		Charbon nord-américain		Minerai de fer Asie-Pacifique	
	Perspective Actuelle	Perspective Précédente	Perspective Actuelle	Perspective Précédente	Perspective Actuelle	Perspective Précédente
Volume des ventes (millions de tonnes)	25,0	23,0	3,4	3,0	8,5	8,5
Revenu par tonne	\$90 - \$95	--	\$115 - \$120	--	\$80 - \$85	--
Coût par tonne	\$65 - \$70	--	\$105 - \$110	--	\$50 - \$55	--

Perspectives du segment Minerai de fer d'Amérique du Nord

Pour 2010, Cliffs a indiqué qu'elle relevait ses prévisions de volume de ventes à environ 25 millions de tonnes, en hausse par rapport à une prévision précédente de 23 millions de tonnes, du fait d'une amélioration de la demande de la part des clients.

La société a utilisé un certain nombre d'estimations d'analystes largement publiés, qui prévoient une hausse moyenne de 40 % des cours de compensation des boulettes de haut fourneau, lors de la fourniture des lignes directrices sur le revenu moyen par tonne dans son segment Minerai de fer d'Amérique du Nord. En appliquant cette hypothèse, et en considérant pour 2010 des tarifs pour les feuillards d'acier laminés à chaud compris dans une fourchette de 550 et 650 dollars par tonne et aucune inflation pour tout autre facteur figurant dans ses accords d'approvisionnement actuels, Cliffs prévoit un revenu par tonne compris entre 90 et 95 dollars pour le minerai de fer d'Amérique du Nord. Cette prévision tient également compte des modifications du prix de base contractuel, des ajustements par année de décalage et des prix plafonds et planchers figurant dans les accords d'approvisionnement de Cliffs pour le minerai de fer d'Amérique du Nord. Le revenu réalisé moyen réel par tonne dépendra au final des niveaux du volume des ventes et de la décomposition des ventes aux clients, des cours de compensation des boulettes de haut fourneau, des coûts des apports de production et/ou des prix de l'acier (tous étant des facteurs dans la tarification de la société basée sur des formules dans le secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord).

De plus, Cliffs a indiqué que les éventualités approximatives suivantes auraient un impact sur son prix réalisé effectif :

- Pour chaque variation de 10 % par rapport à la prévision moyenne des analystes ci-dessus pour les cours de compensation des boulettes de haut fourneau, Cliffs s'attend à ce que son revenu réalisé moyen par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord évolue de 4 à 5 dollars ; et
- Pour chaque variation de 25 dollars par rapport aux prix estimés pour 2010 des feuillards d'acier laminés à chaud indiqués ci-dessus, Cliffs s'attend à ce que son revenu moyen par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord évolue de 0,40 dollar.

Cliffs a indiqué qu'elle s'attendait à une production en 2010 d'environ 25 millions de tonnes dans son secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord. A ce niveau de production, le coût par tonne en 2010 devrait se situer entre 65 et 70 dollars. Cette attente inclut un bénéfice par tonne de 5 dollars du fait d'une hausse du volume, compensé par des coûts plus importants liés à l'acquisition de Wabush Mines, des augmentations des coûts de main d'œuvre ainsi que du fait des dépenses de maintenance qui ont été différées en 2009.

Perspectives du segment Charbon d'Amérique du Nord

Dans son secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord, Cliffs a indiqué qu'elle relevait ses prévisions de volume de ventes à environ 3,4 millions de tonnes, en hausse par rapport à sa précédente prévision de 3,0 millions de tonnes.

Cliffs a démarré l'année 2010 avec environ 1,4 million de tonnes de charbon tarifé et sous obligation contractuelle, soit approximativement 40 % de ses indications actuelles de production annuelle. Ce charbon est tarifé à 110 dollars par tonne en moyenne, incluant des affectations de production afin de remplir des obligations pour les contrats internationaux de 2009 se terminant le 31 mars 2010. Cliffs a indiqué qu'environ 30 % de son volume de production de 2010 est affecté, mais pas encore tarifé, car le tarif de référence n'a pas encore été fixé. La société s'attend actuellement à vendre les 30 % restants de la production non allouée sur une base spot durant l'année.

En 2010, Cliffs anticipe un coût par tonne pour l'année d'environ 105 à 110 dollars, avec environ 14 dollars par tonne composés de la dépréciation et de l'amortissement.

Perspectives du segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

Le volume des ventes du segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique devrait atteindre 8,5 millions de tonnes en 2010, avec une production de 8,6 millions de tonnes. Avec des cours de compensation annuels pour le minerai de fer en 2010 pas encore arrêtés, Cliffs a utilisé une estimation moyenne d'analystes de l'industrie incluant une hausse des cours de compensation de référence pour les morceaux et les fines d'Australie de 35 et 30 %, respectivement, lors de la fourniture des estimations de revenu moyen par tonne dans son secteur d'activité Minerai de fer de la région Asie-Pacifique. Avec ces estimations, Cliffs s'attend à ce que le revenu par tonne en 2010 pour le minerai de fer de la région Asie-Pacifique soit compris entre 80 et 85 dollars et que les coûts par tonne se situent aux environs de 50 à 55 dollars.

Perspectives pour Sonoma Coal et le projet de minerai de fer d'Amapá

Cliffs détient une participation de 45 % dans le projet Sonoma Coal. En 2010, la société prévoit une production totale d'environ 3,3 millions de tonnes. Sonoma prévoit un volume de ventes de 3,5 millions de tonnes avec une répartition approximative de respectivement 65 %/35 % entre le charbon thermique et le charbon métallurgique. Cliffs anticipe un revenu moyen par tonne pour Sonoma en 2010 compris entre 85 et 90 dollars. Les coûts par tonne chez Sonoma devraient se situer entre 80 et 85 dollars.

Cliffs détient une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá. En 2010, en considérant une augmentation de 30 % des cours de compensation du minerai de fer pour les produits concentrés en minerai de fer, Cliffs s'attend à enregistrer une moins-value d'environ 10 à 20 millions de dollars.

Frais de vente, frais généraux, dépenses administratives et autres perspectives

Les frais de vente, les frais généraux et les dépenses administratives devraient se situer aux alentours de 130 millions de dollars en 2010. Comme décrit ci-dessus, Cliffs prévoit d'encourir des coûts d'environ 25 à 30 millions de dollars liés à ses efforts d'exploration mondiaux. La société anticipe un taux d'imposition effectif d'environ 24 % pour l'exercice et une dépréciation et un amortissement d'environ 275 millions de dollars.

Cliffs a récemment finalisé l'acquisition précédemment annoncée de Freewest Resources et a, selon les termes de l'accord d'acquisition, émis environ 4,2 millions d'actions. Par conséquent, la société a actuellement un total d'environ 136 millions d'actions diluées en circulation.

Budget de capital 2010 et autres utilisations des liquidités

Sur la base des indications ci-dessus, Cliffs s'attend à générer plus de 900 millions de dollars en liquidités de ses opérations en 2010. La société prévoit des dépenses en capital d'environ 200 millions de dollars, composées d'environ 110 millions de dollars pour le maintien du capital et d'environ 90 millions de dollars alloués pour l'expansion, dont les projets suivants :

- 40 millions de dollars liés à l'installation d'un nouveau système d'exploitation par longue taille à la mine Pinnacle en Virginie-Occidentale, qui devrait être terminée au quatrième trimestre 2010 ;
- 15 millions de dollars liés à une mise à niveau de l'usine de préparation du complexe Pinnacle, qui devrait être terminée au troisième trimestre 2011 ; et
- 20 millions de dollars liés à l'installation d'un nouveau puits de mine plus proche des zones minières actuelles à la mine d'Oak Grove dans l'Alabama, qui devrait être terminée au premier trimestre 2011.

Combinés, les projets ci-dessus devraient permettre à la production future des actifs de Cliffs dans le charbon d'Amérique du Nord d'atteindre 5,0 millions de tonnes par an à partir d'une estimation de 3,4 millions de tonnes en 2010. Parmi les autres utilisations des liquidités en 2010, citons environ :

- 90 millions de dollars liés à l'acquisition de la participation de 73,2 % des partenaires de Cliffs dans Wabush Mines ;
- 30 millions de dollars pour l'investissement de Cliffs dans le projet Amapá, incluant les pertes et les dépenses en capital prévues ;
- 70 millions de dollars liés à la réduction de la créance de Cliffs dans le projet Amapá ;
- 15 millions de dollars liés au déploiement par renewaFUEL de sa première installation de production à l'échelle industrielle dans le Michigan ; et
- 10 millions de dollars liés au projet de chromite récemment acquis par Cliffs dans l'Ontario, au Canada.

Cliffs Natural Resources organisera une conférence téléphonique pour présenter ses résultats du quatrième trimestre et de l'exercice 2009 demain, 18 février 2010, à 10 heures, HNE. La conférence sera diffusée en direct sur le site Web de Cliffs : www.cliffsnaturalresources.com. Une rediffusion de la conférence sera disponible sur le site pendant 30 jours.

Pour figurer sur la liste de diffusion électronique de Cliffs, veuillez cliquer sur le lien suivant :

<http://www.cpg-llc.com/clearsite/clf/emailoptin.html>

Cliffs Natural Resources Inc. est une société internationale d'exploitation minière et de ressources naturelles. Cliffs, qui fait partie de l'indice S&P 500, est le plus important producteur de boulettes de minerai de fer en Amérique du Nord, l'un des principaux exportateurs australiens de minerai de fer à enfournement direct, fin et en morceaux, ainsi qu'un producteur de charbon métallurgique reconnu. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière de préservation de l'environnement et du capital, les collaborateurs de Cliffs à travers le monde s'attachent à fournir à toutes les parties prenantes la transparence opérationnelle et financière conformément aux directives de la GRI (Global Reporting Initiative). Notre Société est organisée autour de trois entités géographiques :

L'Amérique du Nord qui possède ou exploite six mines de fer situées dans le Michigan, le Minnesota et au Canada, ainsi que deux complexes miniers de charbon à coke en Virginie-Occidentale et en Alabama. L'Asie-Pacifique qui comprend deux complexes d'exploitation de minerai de fer en Australie-Occidentale et une participation à hauteur de 45 % dans une mine de charbon thermique et à coke située dans le Queensland, en Australie. L'Amérique Latine qui compte une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá, dans l'état d'Amapá au Brésil.

Parmi les autres projets en cours de développement, on trouve une usine de production de biomasse dans le Michigan et des propriétés de chromite dans le Ring of Fire qui est situé dans l'Ontario au Canada. Ces dernières années, Cliffs poursuit activement une stratégie visant à atteindre une taille critique dans l'industrie minière et centrée sur l'approvisionnement des plus importants marchés de l'acier dans le monde.

Les communiqués de presse et informations relatifs à Cliffs Natural Resources Inc. sont disponibles sur :

<http://www.cliffsnaturalresources.com> ou

www.cliffsnaturalresources.com/Investors/Pages/default.aspx?b=1041&1=1

Énoncés prospectifs au sens de la loi Private Securities Litigation Reform Act de 1995

Ce communiqué de presse contient certaines « déclarations à caractère prospectif » qui sont destinées à être prospectives au sens des dispositions protectrices du Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Bien que la société soit d'avis que ses énoncés prospectifs sont basés sur des hypothèses raisonnables, de tels énoncés sont sujets à des risques et incertitudes.

Les résultats réels peuvent différer considérablement de ces déclarations pour une variété de raisons dont, notamment : l'impact de la crise économique mondiale sur l'ensemble de l'industrie de l'acier dans le monde et en Amérique du Nord ; la durée et la portée de toute réduction potentielle et actuelle de la production au niveau des installations de nos clients ainsi qu'au niveau de nos opérations d'exploitation de charbon et de minerai de fer ; les changements du volume ou de la composition des ventes ; l'impact de toute hausse ou baisse des cours internationaux du minerai de fer et/ou du charbon métallurgique résultant de la crise économique mondiale ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur les contrats de vente de la société ; les évolutions de la demande pour les boulettes de minerai de fer de la part des producteurs intégrés d'acier nord-américains, ou les évolutions de la demande asiatique pour le minerai de fer à la suite de changements des taux d'utilisation de l'acier, des facteurs opérationnels, de la production des fours électriques ou des importations aux Etats-Unis et au Canada d'acier semi-fini ou de fonte en gueuse ; l'impact des consolidations et de la rationalisation dans l'industrie sidérurgique ; la disponibilité d'équipements et de pièces détachées essentiels ; la disponibilité de la capacité de flottement ; l'impact de la crise économique mondiale sur notre capacité à conserver des liquidités suffisantes et notre capacité à accéder aux marchés de capitaux ; les changements de la situation financière des partenaires et/ou clients de la société ; le rejet par nos clients et partenaires de contrats et/ou d'accords d'entreprise importants selon les termes des dispositions du code américain sur les faillites ou de lois similaires dans d'autres pays ; les événements ou circonstances qui pourraient affaiblir ou compromettre la viabilité d'une mine et la valeur comptable des avoirs associés ; l'incapacité d'atteindre les niveaux de production prévus ; les réductions des estimations des ressources actuelles ; les impacts d'un durcissement de la réglementation gouvernementale, y compris le défaut de recevoir ou de maintenir les autorisations environnementales requises ; les problèmes liés à la productivité, aux sous-traitants, aux conflits de travail, aux conditions météo, à la fluctuation de la qualité du minerai, aux tonnes produites, aux changements des facteurs de coût, y compris les coûts énergétiques, de transport, les obligations de fermer des mines et les coûts des avantages sociaux ; la capacité d'identifier, d'acquérir et d'intégrer des sociétés candidates aux acquisitions stratégiques ; les risques associés aux opérations dans de multiples pays ; et l'effet de ces divers risques sur les flux de trésorerie, les niveaux d'endettement, les liquidités et la position financière futurs de la société.

Des références sont également faites aux explications détaillées des nombreux facteurs et risques qui peuvent faire que l'issue de tels énoncés prospectifs s'avère différente, ces facteurs et risques sont exposés dans le rapport annuel et les autres apports de la société sur les formulaires 10-K et 10-Q et dans les précédents communiqués de presse déposés auprès de la SEC (Securities and Exchange Commission), qui sont disponibles publiquement sur le site Web de Cliffs Natural Resources. Les informations contenues dans ce document ne sont valables qu'à la date de ce communiqué de presse et peuvent être supplantées par des événements ultérieurs.

– TABLEAUX FINANCIERS CI-DESSOUS –

**CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS DES RÉSULTATS CONSOLIDÉS**

	(En millions, à l'exception des montants des bénéfices par action)			
	Trois mois clos au		Douze mois clos au	
	31 déc.		31 déc.	
	2009	2008	2009	2008
	(non audités)	(non audités)		
REVENUS DES VENTES DE PRODUITS ET DES SERVICES				
Produits	\$ 772,1	\$ 850,4	\$ 2.216,2	\$ 3.294,8
Remboursements du coût du fret et des entreprises partenaires	48,4	65,9	125,8	314,3
	820,5	916,3	2.342,0	3.609,1
COÛT DES BIENS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	(645,5)	(630,4)	(2.033,1)	(2.449,4)
MARGE DES VENTES	175,0	285,9	308,9	1.159,7
AUTRES RÉSULTATS (FRAIS) D'EXPLOITATION				
Redevances et revenus de commissions	1,3	5,7	4,8	21,7
Frais généraux	(37,1)	(50,2)	(120,7)	(188,6)
Coûts liés à la dénonciation d'acquisition	-	(90,1)	-	(90,1)
Gain lié à la vente d'avoirs	11,7	1,7	13,2	22,8
Récupérations sur sinistres	-	-	-	10,5
Divers - nets	4,7	(5,7)	24,0	2,9
	(19,4)	(138,6)	(78,7)	(220,8)
RÉSULTAT D'EXPLOITATION	155,6	147,3	230,2	938,9
AUTRES REVENUS (FRAIS)				
Changements de la juste valeur des contrats en devises, nets	0,9	(93,9)	85,7	(188,2)
Intérêts créditeurs	3,1	8,4	10,8	26,2
Intérêts débiteurs	(9,7)	(12,1)	(39,0)	(39,8)
Moins-value sur titres de placement	-	(25,1)	-	(25,1)
Autres revenus hors exploitation	3,5	0,9	2,9	4,3
	(2,2)	(121,8)	60,4	(222,6)
RÉSULTATS D'ACTIVITÉS POURSUIVIES AVANT IMPÔTS SUR LE REVENU ET MOINS-VALUE DES ENTREPRISES ÉCONOMIE (CHARGE)	153,4	25,5	290,6	716,3

D'IMPÔTS	(35,4)	29,4	(20,8)	(144,2)
MOINS-VALUE DES ENTREPRISES	(9,9)	(8,9)	(65,5)	(35,1)
BÉNÉFICE NET	108,1	46,0	204,3	537,0
MOINS : BÉNÉFICE (PERTE) NET (TE) ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	(0,1)	(7,9)	(0,8)	21,2
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	108,2	53,9	205,1	515,8
DIVIDENDES EN ACTIONS PRIVILÉGIÉES	-	-	-	(1,1)
BÉNÉFICE APPLICABLE AUX ACTIONS ORDINAIRES	\$ 108,2	\$ 53,9	\$ 205,1	\$ 514,7
GAINS PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DE BASE	\$ 0,83	\$ 0,48	\$ 1,64	\$ 5,07
GAINS PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DILUÉS	\$ 0,82	\$ 0,47	\$ 1,63	\$ 4,76
NOMBRE MOYEN D'ACTIONS				
De base	130,9	113,1	125,0	101,5
Dilué	131,7	113,8	125,8	108,3
DIVIDENDES EN ESPÈCES PAR ACTION	\$0,0875	\$ 0,0875	\$0,2550	\$ 0,3500

**CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONSOLIDÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE**

	(En Millions)	
	31 déc. 2009	31 déc. 2008
<u>ACTIF</u>		
ACTIF CIRCULANT		
Encaisse et équivalents de trésorerie	\$ 502,7	\$ 179,0
Comptes clients	103,5	68,5
Stocks	272,5	265,4
Fournitures et autres en-cours	102,7	101,2
Impôts sur les bénéfices reportés et remboursables	61,4	54,8
Actifs dérivés	51,5	76,9
Autre actif circulant	66,9	115,9
TOTAL DE L'ACTIF CIRCULANT	1.161,2	861,7
IMMOBILISATIONS CORPORELLES, NETTES	2.592,6	2.456,1
AUTRES ACTIFS		
Titres négociables	88,1	25,4
Investissements dans les entreprises	315,1	305,3

Survaleur	74,6	2,0
Actifs incorporels, nets	114,8	109,6
Valeurs réalisables à long terme	49,8	33,4
Impôts sur les bénéfices reportés	151,1	251,2
Dépôts et divers	92,0	66,4
TOTAL DES AUTRES ACTIFS	885,5	793,3
TOTAL DE L'ACTIF	<u>\$ 4.639,3</u>	<u>\$ 4.111,1</u>
<u>PASSIF</u>		
PASSIF À COURT TERME		
Comptes fournisseurs	\$ 178,9	\$ 201,0
Coûts de personnel à payer	78,4	98,9
Impôts sur le revenu exigibles	6,1	99,3
Taxes locales et d'État exigibles	35,1	45,5
Contrats de vente en-dessous du marché - actuels	30,3	30,3
Charges à payer	77,4	46,1
Revenu reporté	105,1	86,8
Passif dérivé	-	194,3
Autres passif à court terme	59,1	42,7
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	570,4	844,9
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	445,8	448,0
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DE MINES	124,3	104,9
IMPÔTS SUR LE REVENU REPORTÉS	70,8	67,3
DETTE À LONG TERME	525,0	525,0
CONTRATS DE VENTE EN-DESSOUS DU MARCHÉ	153,3	183,6
AUTRES CHARGES	212,7	183,4
TOTAL DU PASSIF	2.102,3	2.357,1
ACTIONS PRIVILÉGIÉES PERPÉTUELLES CONVERTIBLES		
CUMULATIVES RACHETABLES À 3,25 % - 172 500 ACTIONS ÉMISES		
205 ACTIONS EN CIRCULATION EN 2008	-	0,2
<u>AVOIR</u>		
CAPITAUX PROPRES DE CLIFFS	2.542,8	1.750,5
INTÉRÊTS MINORITAIRES	(5,8)	3,3
TOTAL DE L'AVOIR	2.537,0	1.753,8
TOTAL DU PASSIF ET DE L'AVOIR	<u>\$ 4.639,3</u>	<u>\$ 4.111,1</u>

Le texte du communiqué issu d'une traduction ne doit d'aucune manière être considéré comme officiel. La seule version du communiqué qui fasse foi est celle du communiqué dans sa langue d'origine. La traduction devra toujours être confrontée au texte source, qui fera jurisprudence.

Contacts

Cliffs Natural Resources Inc.
 CONTACTS AVEC LES INVESTISSEURS ET LA
 PRESSE FINANCIÈRE :
 Steve Baisden, 216-694-5280
 Directeur des relations avec les investisseurs et
 des communications d'entreprise
steve.baisden@cliffsnr.com
 ou
 Christine Dresch, 216-694-4052
 Responsable des communications d'entreprise

christine.dresch@cliffsnr.com

OU

CONTACTS MÉDIAS :

Dale Hemmila, 906-475-3870

Directeur régional des affaires publiques, Michigan

ou

Maureen Talarico, 218-279-6120

Directrice régionale des affaires publiques,

Minnesota

ou

James Kosowski, 304-256-5224

Directeur régional des affaires publiques, Virginie-Occidentale et Alabama