

Cliffs Natural Resources Inc. publie ses résultats pour le premier trimestre 2010

- *La demande mondiale de matières premières pour la production d'acier se poursuit, résultant dans une hausse des revenus de 57 % à 728 millions de dollars ; le revenu net atteint 94 millions de dollars, ou 0,69 dollar par action diluée*
- *Le revenu moyen par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord augmente de 24 % à 95 dollars avec un volume de ventes de 4,4 millions de tonnes*
- *Le segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique a expédié 2,1 millions de tonnes*
- *Le segment Charbon d'Amérique du Nord a expédié 662 000 tonnes, le coût moyen par tonne baisse de 22 % à 120 dollars, incluant 18 dollars de frais sans décaissements*

CLEVELAND--(BUSINESS WIRE)-- Regulatory News:

Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE: CLF) (Paris: CLF) a publié aujourd'hui ses résultats du premier trimestre pour la période close au 31 mars 2010. Les revenus consolidés durant le premier trimestre, au niveau saisonnier faible, ont atteint 727,7 millions de dollars, en hausse de 57 % par rapport aux 464,8 millions de dollars au cours du même trimestre de l'exercice précédent. L'augmentation est due à une hausse des prix d'une année sur l'autre dans chacun des secteurs d'activité de la société et à une progression des ventes de ses opérations nord-américaines, reflétant un rebond de la demande mondiale pour les matières premières servant à la production d'acier.

Joseph A. Carrabba, président et directeur général de Cliffs, a déclaré : « Le modèle d'entreprise de Cliffs profite largement de la hausse de la demande mondiale pour les matières premières servant à la production d'acier et bénéficie des efforts stratégiques réalisés au cours des cinq dernières années afin de diversifier l'entreprise et de parvenir à une exposition supplémentaire aux marchés à forte croissance. Les améliorations récentes constatées dans les économies matures de la planète et la force continue sur les marchés émergents procurent à notre société des bénéfices formidables et un important potentiel de génération de liquidités ».

Le bénéfice d'exploitation pour le premier trimestre atteint 113,4 millions de dollars, contre 11,4 millions de dollars au cours du même trimestre de l'exercice précédent. Le bénéfice d'exploitation a été favorisé par un volume de ventes plus important en Amérique du Nord et par une marge des ventes améliorée dans tous les secteurs d'activité de Cliffs. Cliffs a également fait remarquer qu'elle a enregistré d'autres revenus pour un montant de 60,6 millions de dollars résultant d'intérêts minoritaires évalués au prix du marché dans Wabush Mines et Freewest Resources que la société détenait avant les acquisitions des intérêts restants dans chacune de ces entreprises. Par ailleurs, Cliffs a indiqué que sa provision pour impôts au premier trimestre comprenait 25,8 millions de dollars d'éléments distincts. Ce chiffre inclut une charge de 16,1 millions de dollars associée aux modifications de la subvention de la partie D de Medicare résultant de la réforme de la santé récemment promulguée aux États-Unis.

Le revenu net du premier trimestre 2010 a atteint 93,5 millions de dollars, ou 0,69 dollar par action diluée, en hausse par rapport à une perte nette de 7,4 millions de dollars, ou 0,07 dollar par action, au premier trimestre 2009.

Minerai de fer d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au 31 mars	
	2010	2009
Ventes de minerai de fer d'Amérique du Nord (tonnes longues) - En milliers	4.350	2.013

Marge des ventes - En millions

Revenus des ventes de produits et des services	\$ 457,3	\$ 188,3
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	347,8	203,3
Marge des ventes	<u>\$ 109,5</u>	<u>\$ (15,0)</u>

Marge des ventes - Par tonne

Revenus des ventes de produits et des services*	\$ 94,97	\$ 76,50
Coût direct**	62,05	75,55
Éléments hors trésorerie liés à l'acquisition de Wabush Mines	2,46	--
Dépréciation et amortissement	5,29	8,40
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	<u>69,80</u>	<u>83,95</u>
Marge des ventes	<u>\$ 25,17</u>	<u>\$ (7,45)</u>

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

**Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de boulettes de minerai de fer d'Amérique du Nord au premier trimestre 2010 a été de 4,4 millions de tonnes, en hausse de 116 % par rapport aux 2,0 millions de tonnes vendues au premier trimestre 2009. L'augmentation du volume des ventes d'une année sur l'autre est attribuée à une hausse de la demande pour les boulettes de minerai de fer, l'industrie sidérurgique nord-américaine ayant augmenté l'utilisation de sa capacité de production d'acier de 70 à 75 % au cours des derniers mois. La commercialisation fructueuse de boulettes de minerai de fer supplémentaires disponibles à la vente suite à l'acquisition par Cliffs de la participation de ses anciens partenaires dans Wabush Mines a également contribué à cette hausse. De plus, Cliffs a indiqué qu'environ 800 000 tonnes de minerai de fer expédiées au cours du quatrième trimestre 2009 ont été reconnues en tant que ventes du premier trimestre du fait de la date de paiement par le client. Historiquement, du fait de contraintes d'expédition sur les Grands Lacs, le secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord de Cliffs est d'un niveau saisonnier faible au premier trimestre par rapport aux autres périodes.

Le revenu par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord a été de 94,97 dollars au cours du premier trimestre, en hausse de 24 % par rapport aux 76,50 dollars au cours du même trimestre en 2009. Le revenu par tonne durant le trimestre a été impacté positivement par une hausse des prix du minerai de fer transporté par mer et des prix des feuillards d'acier laminés à chaud, tous deux étant des facteurs de tarification dans les accords d'approvisionnement de Cliffs. La société a indiqué que les volumes des ventes au premier trimestre incluaient un mélange de niveaux de tarification, dont le revenu enregistré en utilisant un facteur de tarification provisoire incluant une augmentation de 90 % du prix du transport maritime des boulettes de haut fourneau, ainsi qu'un report de 2009 de tonnes enregistrées aux prix de 2009.

Le coût par tonne de minerai de fer d'Amérique du Nord a été de 69,80 dollars, en baisse de 17 % par rapport aux 83,95 dollars au même trimestre de l'an passé. La baisse est due principalement à une hausse du volume des ventes et à l'effet de levier résultant sur les coûts fixes et à des coûts de carburant inférieurs. Cela a été en partie compensé par de plus importantes dépenses liées à l'intéressement. De plus, avec la possession à 100 % de Wabush Mines de la société, les coûts ont été impactés négativement par les ajustements à la juste valeur résultants et les variations du taux de change entre le dollar américain et le dollar canadien.

Production de minerai de fer d'Amérique du Nord**(Tonnes longues de boulettes de 2 240 livres – En millions)****Trois mois clos au
31 mars**

	<u>2010</u>	<u>2009</u>
Production totale de minerai de fer d'Amérique du Nord	<u>5,9</u>	<u>5,8</u>
Action participative de Cliffs Natural Resources dans la production totale	<u>5,3</u>	<u>3,9</u>

Charbon d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au 31 mars	
	<u>2010</u>	<u>2009</u>
Ventes de charbon nord-américain (tonnes courtes) - En milliers	<u>662</u>	<u>494</u>
<u>Marge des ventes - En millions</u>		
Revenus des ventes de produits et des services	\$ 81,1	\$ 56,5
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	<u>91,7</u>	<u>85,3</u>
Marge des ventes	<u>\$ (10,6)</u>	<u>\$ (28,8)</u>
<u>Marge des ventes - Par tonne</u>		
Revenus des ventes de produits et des services*	\$ 104,38	\$ 95,34
Coût direct**	<u>102,72</u>	<u>134,00</u>
Dépréciation et amortissement	<u>17,67</u>	<u>19,64</u>
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	<u>120,39</u>	<u>153,64</u>
Marge des ventes	<u>\$ (16,01)</u>	<u>\$ (58,30)</u>

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

**Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Pour le premier trimestre 2010, le volume des ventes de charbon métallurgique a été de 662 000 tonnes courtes, avec un revenu moyen de 104,38 dollars par tonne. Ces chiffres sont à comparer aux 494 000 tonnes en 2009, avec un revenu moyen de 95,34 dollars par tonne. La progression du volume des ventes est le résultat d'une amélioration de la demande d'acier à la fois aux États-Unis et en Europe. L'augmentation du revenu par tonne résulte de prix du marché pour le charbon métallurgique plus élevés en 2010 qu'en 2009. La société a déclaré que les volumes de ventes au premier trimestre incluaient un mélange de niveaux de prix parmi les clients, avec une partie évaluée aux prix du marché de 2010 et une partie, principalement pour les clients internationaux, conservant un tarif de 2009. Cliffs a fait remarquer que ses contrats d'approvisionnement annuels avec les clients internationaux se terminent généralement le 31 mars.

L'activité Charbon d'Amérique du Nord de Cliffs a enregistré une perte de 10,6 millions de dollars dans la marge des ventes pour un coût des produits vendus de 120,39 dollars par tonne. La baisse du coût par tonne par rapport aux 153,64 dollars réalisés au premier trimestre 2009 résulte principalement d'un effet de levier opérationnel sur les coûts fixes en hausse et de dépenses inférieures dans les mines. Cliffs a fait remarquer que son secteur d'activité Charbon d'Amérique du Nord est parvenu à des marges positives au comptant, avec des coûts au comptant en baisse de 23 % à 102,72 dollars.

Production de charbon d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au 31 mars	
(Tonnes courtes de charbon de 2 000 livres – En milliers)	<u>2010</u>	<u>2009</u>

Production totale des mines de charbon en Amérique du Nord 674 437

Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

	Trois mois clos au 31 mars	
	2010	2009(1)
Ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique (tonnes) - En milliers	2.106	2.200
Marge des ventes - En millions		
Revenus des ventes de produits et des services	\$ 159,5	\$ 148,3
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	115,8	108,1
Marge des ventes	\$ 43,7	\$ 40,2
Marge des ventes - Par tonne		
Revenus des ventes de produits et des services	\$ 75,74	\$ 67,41
Coût direct*	42,69	37,05
Dépréciation et amortissement	12,30	12,09
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	54,99	49,14
Marge des ventes	\$ 20,75	\$ 18,27

(1) Revenus 2009, le coût des biens vendus et les chiffres par tonne ont été ajustés à la baisse pour tenir compte d'environ 18 millions de dollars de revenus et de 1 million de dollars de coût supplémentaire associés aux tarifs définitifs pour 2009 des morceaux et fines de minerai de fer.

*Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique au premier trimestre 2010 est quasiment stable à 2,1 millions de tonnes, contre 2,2 millions de tonnes au premier trimestre 2009. Cliffs a indiqué qu'elle expédiait actuellement à des clients dans le cadre d'accords de tarification provisoires, les revenus du premier trimestre étant enregistrés en utilisant une hausse estimée de 26 % pour le transport maritime.

Le revenu par tonne au premier trimestre progresse de 12 % à 75,74 dollars, contre 67,41 dollars (voir note de bas de page "1" en-dessous du tableau Minerai de fer de la région Asie-Pacifique ci-dessus) au cours du même trimestre de l'année précédente. La hausse est due à une tarification provisoire plus élevée au premier trimestre 2010, comparé avec les prix par transport maritime de 2009.

Le coût par tonne des produits vendus de minerai de fer de la région Asie-Pacifique a progressé de 12 % au premier trimestre 2010 à 54,99 dollars, contre 49,14 dollars (voir note de bas de page "1" en-dessous du tableau Minerai de fer de la région Asie-Pacifique ci-dessus) au premier trimestre 2009. Si l'on exclut les variations du taux de change entre le dollar américain et le dollar australien représentant environ 15 dollars par tonne, les coûts sont en baisse d'environ 19 %. Cette baisse résulte de coûts miniers et autres coûts de production inférieurs.

Production de minerai de fer de la région Asie-Pacifique

(Tonnes de morceaux ou de fines de 2 205 livres – En millions)	Trois mois clos au 31 mars	
	2010	2009
Mine		

Production totale des mines de minerai de fer de la région Asie-Pacifique 2,1 1,7

Sonoma Coal et le projet de minerai de fer d'Amapá

Au premier trimestre 2010, la part de Cliffs dans le volume des ventes pour sa participation de 45 % dans Sonoma Coal a été de 301 000 tonnes. Les revenus et la marge des ventes générés pour Cliffs ont été respectivement de 29,7 et 7,9 millions de dollars. Le revenu par tonne à Sonoma est de 98,67 dollars et le coût par tonne se monte à 72,40 dollars. Cliffs a fait remarquer que des variations défavorables du taux de change au cours du trimestre ont augmenté les coûts à Sonoma de 19 dollars par tonne.

Cliffs détient une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá. Au cours du premier trimestre, Amapá a produit un total d'environ 900 000 tonnes, résultant dans une moins-value de 2,2 millions de dollars liée à la part de Cliffs dans le projet.

Structure du capital, flux de trésorerie et liquidités

En fin de trimestre, Cliffs disposait de 550,4 millions de dollars d'encaisse et équivalents de trésorerie et de 725 millions de dollars de dette à long terme. Cliffs n'affichait aucun emprunt sur sa facilité de crédit renouvelable de 600 millions de dollars. En date du 31 décembre 2009, Cliffs disposait de 502,7 millions de dollars d'encaisse et équivalents de trésorerie, de 525 millions de dollars de dette à long terme et n'affichait aucun emprunt sur sa facilité de crédit.

Comme annoncé précédemment, Cliffs a finalisé au premier trimestre une offre de billets de premier rang pour un montant de 400 millions de dollars. La société a utilisé une partie des recettes pour rembourser un emprunt à Fterme de 200 millions de dollars et 54,2 millions de dollars de dette au niveau du projet liée à son investissement dans le projet de minerai de fer d'Amapá. Parmi les autres importantes utilisations de trésorerie durant le premier trimestre, citons 43,3 millions de dollars pour des modifications du fonds de roulement, 18,9 millions de dollars dans des immobilisations corporelles et 94,6 millions de dollars liés à l'acquisition de Wabush Mines.

Cliffs a indiqué qu'au premier trimestre, la dépréciation et l'amortissement se sont élevés à 66,6 millions de dollars et que la société a généré une trésorerie d'environ 66,7 millions de dollars de ses opérations.

Perspectives

Cliffs s'attend à une poursuite tout au long de 2010 de la forte demande pour les matières premières servant à la production d'acier. Récemment, l'apparition de nouveaux mécanismes de tarification remplaçant les anciens systèmes de référence pour le minerai de fer et le charbon métallurgique résultent dans des prix qui reflètent plus des dynamiques actuelles de l'offre et de la demande, mais des modèles de tarification toujours incertains, pour ces matières premières. Cliffs est actuellement en discussions avec des clients concernant la manière avec laquelle ses accords d'approvisionnement actuels prendront en compte ces nouveaux mécanismes. De plus, ces discussions peuvent résulter dans des modifications des mécanismes de facturation actuellement utilisés avec divers clients et pourraient avoir un impact sur les prix de vente réalisés dans les périodes actuelles et futures, ce qui pourrait avoir un effet matériel sur les résultats des opérations de la société. Par conséquent, les perspectives ci-dessous sont sujettes à modification sur la base de ces facteurs et d'autres facteurs.

Perspectives du segment Minerai de fer d'Amérique du Nord

Pour 2010, Cliffs a indiqué qu'elle relevait ses prévisions de volume de ventes à environ 27 millions de tonnes de minerai de fer d'Amérique du Nord, en hausse par rapport à sa précédente prévision de 25 millions de tonnes.

En accord avec les expéditions du premier trimestre enregistrées en utilisant un facteur de tarification

provisoire incluant une augmentation de 90 % du prix du transport maritime pour les boulettes de haut fourneau, Cliffs a utilisé les hypothèses suivantes pour les facteurs de tarification figurant dans ses accords d'approvisionnement en Amérique du Nord afin de fournir une estimation du revenu moyen par tonne en 2010 dans le segment Minerai de fer d'Amérique du Nord :

- Une augmentation de 90 % du prix pour les boulettes de minerai de fer de haut fourneau par rapport au prix 2009 du transport maritime ; et
- Une fourchette de tarifs pour 2010 de 600 à 700 dollars par tonne pour les feuillards d'acier laminés à chaud.

Avec ces hypothèses, Cliffs prévoit un revenu par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord compris entre 107 et 112 dollars. Cette attente prend également en compte diverses dispositions contractuelles, des ajustements par année de décalage et des prix plafonds et planchers contenus dans certains accords d'approvisionnement. Le revenu réalisé moyen réel par tonne pour l'année complète dépendra au final du pourcentage d'augmentation pour les boulettes de haut fourneau par rapport au prix fixé, aux niveaux du volume des ventes, à la décomposition des ventes aux clients, aux coûts des apports de production et/ou des prix de l'acier pour les boulettes expédiées par voie maritime en 2009. (Tous étant des facteurs dans la tarification de la société basée sur des formules dans le secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord).

De plus, Cliffs a indiqué que les éventualités approximatives suivantes auraient un impact positif ou négatif sur son prix réalisé effectif :

- Pour chaque variation de 10 % par rapport à une augmentation de prix de 90 % pour les boulettes de haut fourneau en 2010, Cliffs s'attend à ce que son revenu réalisé moyen par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord évolue d'environ 4 dollars ; et
- Pour chaque variation de 25 dollars par rapport aux prix estimés pour 2010 des feuillards d'acier laminés à chaud indiqués ci-dessus, Cliffs s'attend à ce que son revenu moyen par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord évolue de 0,60 dollar.

Cliffs a indiqué qu'elle s'attendait à une production en 2010 d'environ 25 millions de tonnes dans son secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord. A ce niveau de production, le coût par tonne en 2010 devrait se situer entre 65 et 70 dollars, dont environ 5 dollars par tonne composés de dépréciation et d'amortissement.

Perspectives du segment Charbon d'Amérique du Nord

Dans son secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord, Cliffs a indiqué qu'elle maintenait ses prévisions de volume de ventes et de production à environ 3,4 millions de tonnes en 2010.

Cliffs a actuellement environ 1,5 million de tonnes de charbon tarifé et sous obligation contractuelle, soit approximativement 44% de ses prévisions actuelles de volume de ventes annuel. Ce charbon est tarifé en moyenne à 111 dollars par tonne courte franco à bord depuis les mines, incluant des affectations de production afin de remplir des obligations pour des contrats internationaux de 2009 se terminant le 31 mars 2010. La société en a également 42 % sous contrat, soit environ 1,4 million de tonnes, pour lesquelles les tarifs sont actuellement en cours de négociation. Cliffs prévoit de vendre les 14 % restants de la production non allouée sur une base spot au cours du troisième et du quatrième trimestres 2010. En conséquence, et en considérant les prix actuels du marché pour toutes les ventes spot, Cliffs s'attend à ce que le revenu par tonne du charbon d'Amérique du Nord atteigne 140 à 145 dollars franco à bord depuis les mines.

En 2010, Cliffs anticipe un coût par tonne d'environ 110 à 115 dollars, avec environ 13 dollars par tonne composés de la dépréciation et de l'amortissement. Cette attente est supérieure à l'estimation précédente de la société de 105 à 110 dollars, elle résulte principalement de dépenses de royalties

attendues en hausse du fait d'une progression des prix du charbon métallurgique.

Perspectives du segment Minerais de fer de la région Asie-Pacifique

Le volume des ventes du segment Minerais de fer de la région Asie-Pacifique devrait atteindre 8,5 millions de tonnes en 2010, avec une production de 8,6 millions de tonnes. Tandis que les discussions avec les clients sont en cours, Cliffs s'attend à ce que les tarifs sur ce marché suivent en gros les mécanismes exposés publiquement pour les principaux producteurs australiens qui utilisent les ajustements trimestriels de retard référençant une moyenne des indices des prix livrés acceptés dans l'industrie vers la Chine. En utilisant cette approche, et en considérant des prix constants à partir de maintenant pour le reste de l'année, la meilleure prévision de la société pour le revenu par tonne 2010 du minerai de fer de la région Asie-Pacifique est de 100 à 105 dollars. Les coûts par tonne sont attendus dans une fourchette comprise entre 55 et 60 dollars environ, en hausse par rapport à la prévision antérieure de 50 à 55 dollars, du fait principalement d'une hausse attendue des dépenses de royalties.

Le tableau suivant récapitule les perspectives de Cliffs pour 2010 dans ses trois secteurs d'activité :

	Minerais de fer nord-américain		Charbon nord-américain		Minerais de fer Asie-Pacifique	
	Perspective actuelle	Perspective précédente	Perspective actuelle	Perspective précédente	Perspective actuelle	Perspective précédente
Volume des ventes (millions de tonnes)	27,0	25,0	3,4	3,4	8,5	8,5
Revenu par tonne	\$107 - \$112	\$90 - \$95	\$140 - \$145	\$115 - \$120	\$100 - \$105	\$80 - \$85
Coût par tonne	\$65 - \$70	\$65 - \$70	\$110 - \$115	\$105 - \$110	\$55 - \$60	\$50 - \$55

Perspectives pour Sonoma Coal et le projet de minerai de fer d'Amapá

Cliffs détient une participation de 45 % dans le projet Sonoma Coal. En 2010, Cliffs prévoit des ventes d'actifs et un volume de production d'environ 1,6 million de tonnes, avec une répartition d'environ 65/35 % entre respectivement le charbon thermique et le charbon métallurgique. Cliffs anticipe un revenu moyen par tonne de 105 à 110 dollars, avec des coûts par tonne compris entre 80 et 85 dollars.

Cliffs détient une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá. En 2010, si l'on suppose une augmentation de 90 % des prix des produits concentrés en minerai de fer, Cliffs s'attend à ce que le projet soit proche du seuil de rentabilité pour l'année complète. Cela représente une amélioration par rapport à la précédente perspective de Cliffs qui envisageait une perte d'environ 10 à 20 millions de dollars, ce qui supposait une hausse de 30 % du prix du minerai de fer.

Frais de vente, frais généraux, dépenses administratives et autres perspectives

Les frais de vente, les frais généraux et les dépenses administratives devraient se situer aux alentours de 165 millions de dollars en 2010, en hausse par rapport à la précédente estimation de 130 millions de dollars. Cette hausse des prévisions provient principalement d'une anticipation de meilleurs coûts pour les frais de personnel liés aux performances et par l'inscription des royalties de performance de Sonoma dans les frais de vente, les frais généraux et les dépenses administratives.

De plus, Cliffs a auparavant déclaré qu'elle s'attendait à subir des coûts d'environ 25 à 30 millions de dollars liés aux efforts mondiaux d'exploration, ainsi que 10 millions de dollars liés au projet de chromite acquis par la société dans l'Ontario, au Canada.

La société anticipe un taux d'imposition pour l'année 2010 complète d'environ 29 %, en hausse par rapport à la précédente prévision de 24 %. Les dépréciations et amortissements sont attendus aux alentours de 300 millions de dollars, en hausse par rapport à la précédente prévision de 275 millions de dollars.

Budget de capital 2010 mis à jour et autres utilisations des liquidités

Sur la base des indications ci-dessus, Cliffs s'attend à générer plus de 1,5 milliard de dollars en liquidités de ses opérations en 2010. La société prévoit des dépenses en capital d'environ 250 millions de dollars, en hausse par rapport à la précédente estimation de 200 millions de dollars. L'augmentation est affectée à l'accélération de projets capitaux conçus pour augmenter la capacité de production principalement dans les opérations nord-américaines de Cliffs. Les dépenses en capital totales incluent environ 120 millions de dollars que la société considère comme un maintien du capital.

Cliffs organisera une conférence téléphonique pour présenter ses résultats du premier trimestre 2010 demain, 29 avril 2010, à 10 heures, heure normale de l'Est. La conférence sera diffusée en direct sur le site Web de Cliffs : www.cliffsnaturalresources.com. Une rediffusion de la conférence sera disponible sur le site pendant 30 jours.

Afin d'être ajouté à la liste de diffusion par courriel de Cliffs Natural Resources, veuillez cliquer sur le lien ci-dessous :

<http://www.cpg-llc.com/clearsite/clf/emailoptin.html>

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources Inc. est une société internationale d'exploitation minière et de ressources naturelles. Cliffs, qui fait partie de l'indice S&P 500, est le plus important producteur de boulettes de minerai de fer en Amérique du Nord, l'un des principaux exportateurs australiens de minerai de fer à enfournement direct, fin et en morceaux, ainsi qu'un producteur de charbon métallurgique reconnu. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière de préservation de l'environnement et du capital, les collaborateurs de Cliffs à travers le monde s'attachent à fournir à toutes les parties prenantes la transparence opérationnelle et financière conformément aux directives de la GRI (Global Reporting Initiative). Notre Société est organisée autour de trois entités géographiques :

L'Amérique du Nord qui possède ou exploite six mines de fer situées dans le Michigan, le Minnesota et au Canada, ainsi que deux complexes miniers de charbon à coke en Virginie-Occidentale et en Alabama. L'Asie-Pacifique qui comprend deux complexes d'exploitation de minerai de fer en Australie-Occidentale et une participation à hauteur de 45 % dans une mine de charbon thermique et à coke située dans le Queensland, en Australie. L'Amérique Latine qui compte une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá, dans l'état d'Amapá au Brésil.

Parmi les autres projets en cours de développement, on trouve une usine de production de biomasse dans le Michigan et des propriétés de chromite dans le Ring of Fire qui est situé dans l'Ontario au Canada. Ces dernières années, Cliffs poursuit activement une stratégie visant à atteindre une taille critique dans l'industrie minière et centrée sur l'approvisionnement des plus importants marchés de l'acier dans le monde.

Les communiqués de presse et informations relatifs à Cliffs Natural Resources Inc. sont disponibles sur : <http://www.cliffsnaturalresources.com> ou www.cliffsnaturalresources.com/Investors/Pages/default.aspx?b=1041&1=1

Énoncés prospectifs au sens de la loi Private Securities Litigation Reform Act de 1995

Ce communiqué de presse contient certaines « déclarations à caractère prospectif » qui sont destinées à être prospectives au sens des dispositions protectrices du Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Bien que la société soit d'avis que ses énoncés prospectifs sont basés sur des hypothèses raisonnables, de tels énoncés sont sujets à des risques et incertitudes.

Les résultats réels peuvent différer considérablement de ces déclarations pour une variété de raisons dont, notamment : notre capacité à parvenir à un accord avec nos clients pour le minerai de fer concernant les modifications des dispositions de flambée des tarifs des contrats de vente afin de refléter la migration des prix de référence internationaux annuels vers un mécanisme tarifaire trimestriel ou sur une base spot dans un délai approprié ; les changements du volume ou de la composition des ventes ; l'impact de toute hausse ou baisse des cours internationaux du minerai de fer et/ou du charbon métallurgique résultant de la crise économique mondiale ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur les contrats de vente de la société ; les évolutions de la demande pour les boulettes de minerai de fer de la part des producteurs intégrés d'acier nord-américains, ou les évolutions de la demande asiatique pour le minerai de fer à la suite de changements des taux d'utilisation de l'acier, des facteurs opérationnels, de la production des fours électriques ou des importations aux Etats-Unis et au Canada d'acier semi-fini ou de fonte en gueuse ; l'impact des consolidations et de la rationalisation dans l'industrie sidérurgique ; la disponibilité d'équipements et de pièces détachées essentiels ; la disponibilité de la capacité de flottement ; notre capacité à conserver des liquidités suffisantes et notre capacité à accéder aux marchés de capitaux ; les changements de la situation financière des partenaires et/ou clients de la société ; le rejet par nos clients et partenaires de contrats et/ou d'accords d'entreprise importants selon les termes des dispositions du code américain sur les faillites ou de lois similaires dans d'autres pays ; les événements ou circonstances qui pourraient affaiblir ou compromettre la viabilité d'une mine et la valeur comptable des avoirs associés ; notre incapacité à atteindre les niveaux de production prévus ; les réductions des estimations des ressources actuelles ; les impacts d'un durcissement de la réglementation gouvernementale, y compris le défaut de recevoir ou de conserver les autorisations environnementales requises ; les problèmes liés à la productivité, aux sous-traitants, aux conflits de travail, aux conditions météo, à la fluctuation de la qualité du minerai, aux tonnes produites, aux changements des facteurs de coût, y compris les coûts énergétiques, de transport, les obligations de fermer des mines et les coûts des avantages sociaux ; notre capacité à identifier, acquérir et intégrer des sociétés candidates aux acquisitions stratégiques ; les risques associés aux opérations dans de multiples pays ainsi que l'effet de ces divers risques sur les flux de trésorerie, les niveaux d'endettement, les liquidités et la position financière futurs de la société.

Des références sont également faites aux explications détaillées des nombreux facteurs et risques qui peuvent faire que l'issue de tels énoncés prospectifs s'avère différente, ces facteurs et risques sont exposés dans le rapport annuel et les autres apports de la société sur les formulaires 10-K et 10-Q et dans les précédents communiqués de presse déposés auprès de la SEC (Securities and Exchange Commission), qui sont disponibles publiquement sur le site Web de Cliffs Natural Resources. Les informations contenues dans ce document ne sont valables qu'à la date de ce communiqué de presse et peuvent être supplantées par des événements ultérieurs.

- TABLEAUX FINANCIERS CI-DESSOUS -

**CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS DES RÉSULTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS**

**(En Millions, à
l'exception
des montants par
action)**

**Trois mois clos au
31 mars**

2010	2009
-------------	-------------

REVENUS DES VENTES DE PRODUITS ET DES SERVICES

Produits	\$ 671,5	\$ 421,1
Remboursements du coût du fret et des entreprises partenaires	56,2	43,7
	<u>727,7</u>	<u>464,8</u>
COÛT DES BIENS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	(577,7)	(422,4)
MARGE DES VENTES	150,0	42,4
AUTRES RÉSULTATS (FRAIS) D'EXPLOITATION		
Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives	(44,4)	(31,8)
Dépenses d'exploration	(1,6)	-
Récupérations sur sinistres	3,3	-
Redevances et revenus de commissions	2,2	2,4
Gain lié à la vente d'avoirs	1,8	1,0
Divers - nets	2,1	(2,6)
	<u>(36,6)</u>	<u>(31,0)</u>
RÉSULTAT D'EXPLOITATION	113,4	11,4
AUTRES REVENUS (FRAIS)		
Gain sur l'acquisition des participations majoritaires	60,6	-
Changements de la juste valeur des contrats en devises, nets	2,3	(3,3)
Intérêts créditeurs	2,4	3,4
Intérêts débiteurs	(10,2)	(9,3)
Autres revenus hors exploitation	0,7	0,5
	<u>55,8</u>	<u>(8,7)</u>
RÉSULTATS D'ACTIVITÉS CONTINUES AVANT IMPÔTS SUR LE REVENU ET MOINS-VALUE DES ENTREPRISES	169,2	2,7
DÉPENSES POUR IMPÔTS SUR LE REVENU	(72,3)	(1,1)
MOINS-VALUE DES ENTREPRISES	(3,4)	(9,2)
REVENU (PERTE) NET(TE)	93,5	(7,6)
MOINS : PERTE NETTE ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	-	(0,2)
REVENU (PERTE) NET(TE) ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	\$ 93,5	\$ (7,4)
BÉNÉFICE (PERTE) PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DE BASE	\$ 0,69	\$ (0,07)
BÉNÉFICE (PERTE) PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DILUÉ(E)	\$ 0,69	\$ (0,07)
NOMBRE MOYEN D'ACTIONS		
De base	135,2	113,2
Dilué	136,0	113,2
DIVIDENDES EN ESPÈCES PAR ACTION	\$ 0,0875	\$ 0,0875

**CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE**

(En Millions)

31 mars	31 décembre
2010	2009

ACTIF

ACTIF CIRCULANT

Encaisse et équivalents de trésorerie	\$ 550,4	\$ 502,7
Comptes clients	131,4	103,5
Stocks	368,2	272,5
Fournitures et autres en-cours	129,5	102,7
Actifs dérivés	131,7	51,5
Impôts reportés et remboursables	81,2	61,4
Autre actif circulant	78,1	66,9
TOTAL DE L'ACTIF CIRCULANT	<u>1.470,5</u>	<u>1.161,2</u>
IMMOBILISATIONS CORPORELLES, NETTES	3.069,9	2.592,6
AUTRES ACTIFS		
Investissements dans les entreprises	395,3	315,1
Survaleur	92,2	74,6
Actifs incorporels, nets	178,7	114,8
Impôts sur les bénéfices reportés	114,2	151,1
Autres immobilisations	211,1	229,9
TOTAL DES AUTRES ACTIFS	<u>991,5</u>	<u>885,5</u>
TOTAL DE L'ACTIF	<u>\$5.531,9</u>	<u>\$ 4.639,3</u>
	<u>PASSIF</u>	
PASSIF À COURT TERME		
Comptes fournisseurs	\$ 220,9	\$ 178,9
Charges à payer	185,5	155,8
Revenu reporté	165,2	105,1
Impôts exigibles	67,8	41,2
Autre passif à court terme	106,9	89,4
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	<u>746,3</u>	<u>570,4</u>
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	499,0	445,8
DETTE À LONG TERME	725,0	525,0
CONTRATS DE VENTE EN-DESSOUS DU MARCHÉ	208,1	153,3
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DE MINES	167,4	124,3
IMPÔTS SUR LE REVENU REPORTÉS	152,0	70,8
AUTRES CHARGES	207,9	212,7
TOTAL DU PASSIF	<u>2.705,7</u>	<u>2.102,3</u>
	<u>AVOIR</u>	
CAPITAUX PROPRES DE CLIFFS	2.830,3	2.542,8
INTÉRÊTS MINORITAIRES	(4,1)	(5,8)
TOTAL DE L'AVOIR	<u>2.826,2</u>	<u>2.537,0</u>
TOTAL DU PASSIF ET DE L'AVOIR	<u>\$5.531,9</u>	<u>\$ 4.639,3</u>

Le texte du communiqué issu d'une traduction ne doit d'aucune manière être considéré comme officiel. La seule version du communiqué qui fasse foi est celle du communiqué dans sa langue d'origine. La traduction devra toujours être confrontée au texte source, qui fera jurisprudence.

Contacts

Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACTS AVEC LES INVESTISSEURS ET LA PRESSE FINANCIÈRE :

Steve Baisden

Directeur des relations avec les investisseurs et

des communications d'entreprise
216-694-5280

steve.baisden@cliffsnr.com

ou

Christine Dresch

Responsable des communications d'entreprise

216-694-4052

christine.dresch@cliffsnr.com

OU

CONTACTS MÉDIAS :

Dale Hemmila

Directeur régional des affaires publiques, Michigan

906-475-3870

ou

Maureen Talarico

Directrice régionale des affaires publiques,

Minnesota

218-279-6120

ou

James Kosowski

Directeur régional des affaires publiques, Virginie-

Occidentale et Alabama

304-256-5224