

Cliffs Natural Resources Inc. publie ses résultats pour le deuxième trimestre 2010

- **Hausse du chiffre d'affaires de 203% par rapport à l'an dernier, établissant un record pour un deuxième trimestre à 1,18 milliard de dollars ; le revenu net atteint 260,7 millions de dollars, soit 1,92 dollar par action diluée**
- **Le segment Charbon d'Amérique du Nord réalise un trimestre rentable avec une marge bénéficiaire brute supérieure à 23 millions de dollars**

CLEVELAND--([BUSINESS WIRE](#))-- Regulatory News:

Cliffs Natural Resources Inc. (**NYSE: CLF**) (**Paris: CLF**) a publié aujourd'hui ses résultats du deuxième trimestre pour la période close au 30 juin 2010. Les revenus consolidés se sont accrus de 203% lors du deuxième trimestre, pour atteindre un record de 1,18 milliard, contre 390,3 millions pour le même trimestre de l'exercice précédent. Cette augmentation est due à une progression des ventes et à une hausse des prix dans chacun des secteurs d'activité de Cliffs, traduisant une amélioration de la demande en matières premières servant à la production d'acier par rapport au même trimestre de 2009.

Joseph A. Carrabba, président et directeur général de Cliffs, a déclaré : « Nous sommes d'avis que ces résultats impressionnants réalisés lors du deuxième trimestre marquent un cap pour notre société. Chacun de nos secteurs a généré de solides bénéfices d'une année sur l'autre, avec un retour à la rentabilité pour le segment Charbon d'Amérique du Nord. Les mesures prises ces dernières années dans le cadre de notre stratégie visant à nous développer en tant qu'entreprise minière diversifiée contribuent de manière importante à dynamiser nos bénéfices et notre potentiel de génération de liquidités. Nos acquisitions des activités Charbon d'INR Energy et de Spider Resources, annoncées récemment, renforceront encore l'entreprise grâce à une couverture supplémentaire de certains marchés à forte croissance ».

Le bénéfice d'exploitation pour le deuxième trimestre atteint 365,8 millions de dollars, contre une perte d'exploitation de 17,3 millions au cours du même trimestre de l'exercice précédent. Ce revirement est dû à l'amélioration des fondamentaux sur les marchés des produits de l'entreprise, illustrée par la hausse des volumes de vente et de la rentabilité dans tous les secteurs d'activité de Cliffs.

Le revenu net du second trimestre 2010 a augmenté à 260,7 millions de dollar, soit 1,92 dollar par action diluée, contre 45,5 millions, soit 0,36 par action diluée, lors du deuxième trimestre 2009.

Minerai de fer d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au 30 juin		Six mois clos au 30 juin	
	2010	2009	2010	2009
Ventes de minerai de fer d'Amérique du Nord (tonnes longues) - En milliers	6,602	2,319	11,020	4,340
Marge des ventes - En millions				
Revenus des ventes de produits et services	\$ 714.8	\$ 262.8	\$1,172.1	\$451.1
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	506.3	229.2	854.1	432.5
Marge des ventes	\$ 208.5	\$ 33.6	\$ 318.0	\$ 18.6
Marge des ventes - Par tonne				
Revenus des ventes de produits et services*	\$ 99.80	\$ 98.88	\$ 97.28	\$88.32
Coût direct d'exploitation**	63.52	77.88	62.99	76.66
Dépréciation et amortissement	4.70	6.51	5.43	7.37
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	68.22	84.39	68.42	84.03
Marge des ventes	\$ 31.58	\$ 14.49	\$ 28.86	\$ 4.29

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de boulettes de minerai de fer d'Amérique du Nord au deuxième trimestre s'est établi à 6,6 millions de tonnes, en hausse de 185% par rapport aux 2,3 millions de tonnes vendues au deuxième trimestre 2009. L'augmentation du volume des ventes est due à une plus forte demande en boulettes de minerai de fer, l'industrie sidérurgique nord-américaine ayant augmenté l'utilisation de sa capacité de production d'acier à plus de 70%, contre un taux d'utilisation moyen d'environ 45% sur la même période de 2009. En ligne avec les résultats du premier trimestre, la commercialisation fructueuse de boulettes de minerai de fer supplémentaires disponibles à la vente suite à l'acquisition par Cliffs de la participation de ses anciens partenaires dans Wabush Mines a également contribué à cette hausse du volume des ventes au deuxième trimestre par rapport au précédent exercice.

Le revenu par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord s'est établi à 99,80 dollars lors du deuxième trimestre, contre 98,88 dollars lors du deuxième trimestre 2009. Cliffs a indiqué que le volume des ventes pour le trimestre de référence englobait environ 2 millions de report de 2009 pour des tonnes enregistrées à des prix nettement plus faibles. De plus, Cliffs a fait observer que le revenu par tonne lors du deuxième trimestre 2009 était nettement supérieur à son niveau moyen sur toute l'année 2009, établi à environ 83 dollars par tonne, une situation due à une combinaison inhabituelle entre les ventes clientèle et les volumes de ventes très faibles lors du même trimestre de l'exercice précédent.

Le coût par tonne de minerai de fer d'Amérique du Nord a été de 68,22, dollars, en baisse de 19% par rapport aux 84,39 dollars au même trimestre de l'an passé. Cette baisse est due principalement à une hausse du volume des ventes et à l'effet de levier en résultant sur les coûts fixes, et à des coûts énergétiques inférieurs. Cela a été en partie compensé par de plus importantes dépenses liées à l'intéressement et par l'incidence de la détention à 100% de Wabush Mines par Cliffs.

Production de minerai de fer d'Amérique du Nord

(Tonnes longues de boulettes de 2 240 livres – En millions)	Trois mois clos au		Six mois clos au	
	30 juin		30 juin	
	2010	2009	2010	2009
Production totale de minerai de fer d'Amérique du Nord	7.9	3.1	13.8	8.9
Action participative de Cliffs Natural Resources dans la production totale	6.0	2.3	11.3	6.2

Segment Charbon d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au		Six mois clos au	
	30 juin		30 juin	
	2010	2009	2010	2009
Ventes de charbon nord-américain (tonnes courtes) - En milliers	719	289	1,381	783

Marge des ventes - En millions

Revenus des ventes de produits et services	\$ 116.2	\$ 30.8	\$ 197.3	\$ 87.3
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	93.2	49.9	184.9	135.2
Marge des ventes	\$ 23.0	\$ (19.1)	\$ 12.4	\$ (47.9)

Marge des ventes - Par tonne

Revenus des ventes de produits et services*	\$ 144.65	\$ 93.77	\$ 125.34	\$ 94.76
Coût direct d'exploitation**	96.94	129.41	99.71	132.31
Dépréciation et amortissement	15.72	30.45	16.65	23.63

Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	<u>112.66</u>	<u>159.86</u>	<u>116.36</u>	<u>155.94</u>
Marge des ventes	<u>\$ 31.99</u>	<u>\$ (66.09)</u>	<u>\$ 8.98</u>	<u>\$ (61.18)</u>

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes du segment Charbon d'Amérique du Nord lors du deuxième trimestre 2010 a atteint 719.000 tonnes courtes, une hausse de 149% par rapport aux 289.000 tonnes écoulées lors du deuxième trimestre 2009, la clientèle américaine et européenne ayant commencé à augmenter leurs taux de production de coke pour soutenir la hausse des taux d'utilisation de l'acier d'une année sur l'autre.

Le revenu par tonne dans ce secteur d'activité a augmenté à 144,65 dollar, soit une hausse de 54% par rapport à 2009. Le coût par tonne a baissé de 30% à 112,66 dollar, contre 159,86 dollars lors du deuxième trimestre du précédent exercice. En conséquence, l'activité Charbon d'Amérique du Nord a enregistré une marge de ventes de 23,0 millions de dollars au deuxième trimestre, sa meilleure performance depuis son acquisition par Cliffs au milieu de l'année 2007.

Production de charbon d'Amérique du Nord

(Tonnes courtes de charbon de 2 000 livres – En milliers)	Trois mois clos au		Six mois clos au	
	30 juin		30 juin	
	<u>2010</u>	<u>2009</u>	<u>2010</u>	<u>2009</u>
Production totale des mines de charbon en Amérique du Nord	<u>784</u>	<u>281</u>	<u>1,458</u>	<u>718</u>

Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

	Trois mois clos		Six mois clos	
	au		au	
	30 juin		30 juin	
	<u>2010 (1)</u>	<u>2009 (2)</u>	<u>2010</u>	<u>2009</u>
Ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique (tonnes) - En milliers	<u>2,216</u>	<u>1,555</u>	<u>4,322</u>	<u>3,755</u>
Marge des ventes - En millions				
Revenus des ventes de produits et services	\$ 272.7	\$ 91.8	\$ 468.9	\$240.1
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	<u>137.9</u>	<u>91.7</u>	<u>256.1</u>	<u>199.8</u>
Marge des ventes	<u>\$ 134.8</u>	<u>\$ 0.1</u>	<u>\$ 212.8</u>	<u>\$ 40.3</u>
Marge des ventes - Par tonne				
Revenus des ventes de produits et services	\$123.06	\$ 59.04	\$108.49	\$63.94
Coût direct d'exploitation*	<u>37.82</u>	<u>38.01</u>	<u>40.75</u>	<u>37.44</u>
Dépréciation et amortissement	<u>24.41</u>	<u>20.96</u>	<u>18.51</u>	<u>15.77</u>
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	<u>62.23</u>	<u>58.97</u>	<u>59.26</u>	<u>53.21</u>
Marge des ventes	<u>\$ 60.83</u>	<u>\$ 0.07</u>	<u>\$ 49.23</u>	<u>\$10.73</u>

(1) Revenus 2010, le coût des biens vendus et les chiffres par tonne ont été ajustés à la baisse pour tenir compte d'environ 37 millions de dollars de revenus et de 2,4 millions de dollars de coût supplémentaire associés à des ajustements rétroactifs du T1 2010 aux tarifs définitifs des morceaux et fines de minerai de fer.

(2) Revenus 2009, le coût des biens vendus et les chiffres par tonne ont été ajustés à la baisse pour tenir compte d'environ 18 millions de dollars de revenus et de 1 million de dollars de coût supplémentaire associés aux tarifs

définitifs pour 2009 des morceaux et fines de minerai de fer.

* Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique au deuxième trimestre 2010 s'est établi à 2,2 millions de tonnes, soit une hausse de 43% par rapport aux 1,6 million de tonnes du deuxième trimestre 2009.

Dans ses résultats du premier trimestre 2010, Cliffs a comptabilisé des revenus sur l'hypothèse de l'adoption de certains mécanismes de tarification retardés par les principaux producteurs australiens. Les mécanismes de tarification en discussion avec les clients pour le marché du minerai de fer transporté par mer ont continué d'évoluer lors du deuxième trimestre 2010. La société a défini des prix définitifs pour le premier trimestre, ayant pour conséquence un ajustement favorable de 37 millions de dollars pour comptabiliser le revenu supplémentaire perçu en plus de la hausse de prix présumée pour le premier trimestre.

En données corrigées des 37 millions de dollars de revenus concernant le transport maritime du premier trimestre, le revenu par tonne du deuxième trimestre de l'activité Minerai de fer de la région Asie-Pacifique s'est établi à 123,06 dollars, contre 59,04 dollars en 2009, soit une hausse de plus de 100% par rapport au précédent exercice.

Le coût par tonne des produits vendus a progressé de 5% à 62,23 dollars lors du deuxième trimestre 2010, contre 58,97 dollars lors du deuxième trimestre 2009. L'augmentation des dépenses a principalement découlé de l'utilisation de stocks à long terme de coût supérieur.

Production de minerai de fer de la région Asie-Pacifique

(Tonnes de morceaux ou de fines de 2 205 livres – En millions)	Trois mois clos au		Six mois clos au	
	30 juin	30 juin	30 juin	30 juin
	2010	2009	2010	2009
Production totale des mines de minerai de fer de la région Asie-Pacifique	2.1	2.1	4.2	3.8

Sonoma Coal et le projet de minerai de fer d'Amapá

Lors du deuxième trimestre 2010, la part de Cliffs dans le volume des ventes pour sa participation de 45 % dans Sonoma Coal a été de 380.000 tonnes. Les revenus et la marge des ventes générés pour Cliffs ont été respectivement de 43,8 et 14,8 millions de dollars. Le revenu par tonne à Sonoma s'est établi à 115,20 dollars et le coût par tonne à 76,24 dollars.

Cliffs détient une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá. Au cours du deuxième trimestre, Amapá a produit un total d'environ 900.000 tonnes. Ce projet a produit une plus-value de 9,1 millions de dollars pour la part de Cliffs. Le projet a essentiellement été à l'équilibre durant le trimestre de référence, mais a profité d'une contre-passation de garantie d'emprunt et de certaines autres écritures de régularisation.

Structure du capital, flux de trésorerie et liquidités

En fin de trimestre, Cliffs disposait de 527,5 millions de dollars d'encaisse et équivalents de trésorerie et de 725 millions de dollars de dette à long terme. Cliffs n'affichait aucun emprunt sur sa facilité de crédit renouvelable de 600 millions de dollars. En date du 31 décembre 2009, Cliffs disposait de 502,7 millions de dollars d'encaisse et équivalents de trésorerie, de 525 millions de dollars de dette à long terme et n'affichait aucun emprunt sur sa facilité de crédit.

Après la fin du trimestre, Cliffs a annoncé avoir conclu un accord définitif portant sur l'acquisition des activités Charbon d'INR pour 757 millions de dollars. De plus, Cliffs a indiqué qu'après avoir réalisé son appel d'offre, elle détient désormais environ 85% de Spider Resources, une entreprise de prospection, et a l'intention de procéder à une transaction de « cession forcée » afin d'acquérir les actions restantes. La sortie de trésorerie totale nécessaire à l'acquisition de Spider Resources devrait être d'environ 120 millions de dollars. Ces deux

transactions devraient être financées à court terme au moyen de la trésorerie disponible, incluant les disponibilités et la facilité de crédit renouvelable de 600 millions de dollars dont dispose la société.

Au deuxième trimestre, la dépréciation et l'amortissement se sont élevés à 88,5 millions de dollars. Depuis le début de l'année en cours, Cliffs a généré une trésorerie d'environ 235,7 millions de dollars de ses opérations.

Perspectives

Cliffs s'attend à ce que les taux d'utilisation de l'acier restent stables d'ici la fin de l'année 2010. Les modifications continues des mécanismes de tarification remplaçant les anciens systèmes de référence pour le minerai de fer et le charbon métallurgique engendrent une tarification plus incertaine à court terme pour ces matières premières. Cliffs reste en discussions avec des clients concernant la manière avec laquelle ses accords d'approvisionnement actuels prendront en compte ces nouveaux mécanismes. De plus, des mécanismes de tarification plus proches des cours du marché semblent se développer dans la région Asie-Pacifique. Ces discussions peuvent générer des modifications des mécanismes de tarification actuellement utilisés avec divers clients et pourraient avoir un impact sur les prix de vente réalisés dans les périodes actuelles et futures, ce qui pourrait avoir un effet tangible sur les résultats des opérations de la société. Par conséquent, les perspectives ci-dessous sont sujettes à modification sur la base de ces facteurs et d'autres facteurs.

Perspectives du segment Minerai de fer d'Amérique du Nord

Pour 2010, Cliffs a déclaré qu'elle maintenait ses prévisions de volume de ventes pour le segment Minerai de fer d'Amérique du Nord à environ 27 millions de tonnes et son revenu par tonne à 107 – 112 dollars.

Alors que le remplacement de ce qui était jusqu'ici le règlement de référence annuel évolue, Cliffs continue de travailler individuellement avec ses clients afin de déterminer la tarification définitive pour 2010. À ce jour, la société a fixé des mécanismes de tarification ou des tarification définitives pour environ 45% de son volume de ventes attendu pour 2010. De plus, la société a mis en place une tarification provisoire indicative pour environ 20% de son volume de ventes attendu pour 2010, la tarification des tonnes restantes restant soumise à des procédures d'arbitrage. Une quantité importante des volumes tarifés provisoirement le sont avec une hausse moyenne de 90% pour les boulettes de minerai de fer de haut fourneau par rapport au prix 2009 du transport maritime. La société est d'avis qu'elle réalisera au final cette augmentation de 90% (ou davantage) et continue de travailler avec les clients concernés pour finaliser la tarification.

De plus, les perspectives de 107 - 112 dollars par tonne part des hypothèses suivantes :

- Une augmentation annuelle moyenne de 90 % du prix pour les boulettes de minerai de fer de haut fourneau par rapport au prix 2009 du transport maritime,
- Une fourchette de tarifs de 600 à 700 dollars par tonne pour les feuillards d'acier laminés à chaud.

Cette attente prend également en compte diverses dispositions contractuelles, des ajustements par année de décalage et des prix plafonds et planchers contenus dans certains accords d'approvisionnement. Le revenu réalisé moyen réel par tonne pour l'année complète dépendra au final du pourcentage d'augmentation pour les boulettes de haut fourneau par rapport au prix fixé, aux niveaux du volume des ventes, à la décomposition des ventes aux clients, aux coûts des apports de production et/ou des prix de l'acier pour les boulettes expédiées par voie maritime en 2009. (Tous étant des facteurs dans la tarification de la société basée sur des formules dans le secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord).

De plus, Cliffs a indiqué que les éventualités approximatives suivantes auraient un impact positif ou négatif sur son prix réalisé effectif :

- Pour chaque variation de 10 % par rapport à une augmentation de prix de 90 % pour les boulettes de haut fourneau en 2010, Cliffs s'attend à ce que son revenu réalisé moyen par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord évolue d'environ 3 dollars ; et
- Pour chaque variation de 25 dollars par rapport aux prix estimés pour 2010 des feuillards d'acier laminés à chaud indiqués ci-dessus, Cliffs s'attend à ce que son revenu moyen par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord évolue de 0,60 dollar.

Durant le trimestre de référence, Cliffs est devenue une partie soumise à l'arbitrage avec deux de ses clients du segment Minerai de fer d'Amérique du Nord. La société a indiqué que l'un de ces arbitrages pourrait présenter un risque pour les perspectives de revenu par tonne susmentionnées s'il n'était pas réglé d'ici la fin de l'exercice. L'impact négatif en résultant sur la comptabilisation du revenu 2010 est estimé à environ 11 dollars par tonne. Malgré cet agenda, la société croit fermement que les tonnes actuellement soumises à arbitrage seront finalement réglées en sa faveur et que le revenu supplémentaire sera comptabilisé au moment du règlement.

Cliffs a indiqué qu'elle s'attendait à une production en 2010 d'environ 26 millions de tonnes dans son secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord, en hausse par rapport à ses attentes précédentes de 25 millions de tonnes. A ce niveau de production, le coût par tonne en 2010 devrait se situer entre 65 et 70 dollars, dont environ 5 dollars par tonne composés de dépréciation et d'amortissement.

Perspectives du segment Charbon d'Amérique du Nord

Dans son secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord, Cliffs a indiqué qu'elle maintenait ses prévisions de volume de ventes et de production à environ 3,4 millions de tonnes en 2010.

Cliffs a actuellement environ 80% de ce volume tarifé et sous obligation contractuelle, 10% sous contrat et en attente de tarification, ainsi que des projets pour vendre la production restante non allouée sur une base spot, principalement lors du quatrième 2010. En conséquence, et en considérant les prix actuels du marché pour toutes les ventes spot, Cliffs s'attend à ce que le revenu par tonne du charbon d'Amérique du Nord atteigne 140 à 145 dollars franco à bord depuis les mines.

En 2010, Cliffs anticipe un coût par tonne d'environ 110 à 115 dollars, avec environ 13 dollars par tonne composés de la dépréciation et de l'amortissement.

Comme déclaré plus haut, après la clôture du deuxième trimestre, Cliffs a conclu un accord définitif portant sur l'acquisition toutes les activités charbonnières de la société privée INR Energy, LLC, un producteur et exportateur de charbon thermique et métallurgique à haute teneur en matières volatiles. Ces actifs devraient augmenter la capacité de production totale de Cliffs à plus de 7 millions de tonnes en 2011. Cliffs prévoit de finaliser cette transaction d'ici le 30 juillet 2010. Considérant le calendrier de la conclusion de l'acquisition, la société s'attend à ce que la contribution des activités d'INR n'ait qu'une incidence minimale sur les résultats consolidés de l'ensemble de l'exercice.

Perspectives du segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

Le volume des ventes du segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique devrait atteindre 8,8 millions de tonnes en 2010, en hausse par rapport aux précédentes prévisions de 8,5 millions de tonnes. De plus, le volume de production devrait augmenter à 8,8 millions de tonnes, en hausse par rapport aux précédentes prévisions de 8,6 millions de tonnes. Cette évolution résulte principalement de la production et des volumes de vente plus précoces que prévus issus de la coentreprise Cockatoo Island de la société, dans l'Ouest de l'Australie. Comme indiqué plus haut, Cliffs a obtenu une tarification définitive avec ses clients pour les premier et deuxième trimestres. La société est en négociation avec ses clients pour la tarification du troisième trimestre en recourant à divers mécanismes de tarification, notamment, dans certains cas, des périodes de tarification plus courtes proches des prix du marché spot. Considérant ces éléments et présupposant les prix spot au 15 juillet 2010 pour tous les volumes 2010 restants, Cliffs s'attend désormais à réaliser un revenu par tonne 2010 en hausse pour le minerai de fer de la région Asie-Pacifique, à 110 – 115 dollars. Les coûts par tonne sont attendus dans une fourchette comprise entre 55 et 60 dollars environ, en ligne avec les précédentes prévisions.

Le tableau suivant récapitule les perspectives de Cliffs pour 2010 dans ses trois secteurs d'activité :

	Récapitulatif des perspectives 2010					
	Minerai de fer nord-américain		Charbon nord-américain (1)		Minerai de fer Asie-Pacifique	
	Perspective actuelle	Perspective précédente	Perspective actuelle	Perspective précédente	Perspective actuelle	Perspective précédente
Volume des ventes (millions de tonnes)	27.0	27.0	3.4	3.4	8.8	8.5

Revenu par tonne	\$107 - \$112	\$107 - \$112	\$140 - \$145	\$140 - \$145	\$110 - \$115	\$100 - \$105
Coût par tonne	\$65 - \$70	\$65 - \$70	\$110 - \$115	\$110 - \$115	\$55 - \$60	\$55 - \$60

(1) Les perspectives du segment Charbon d'Amérique du Nord excluent l'impact de l'acquisition annoncée des activités charbonnières d'INR.

Perspectives pour Sonoma Coal et le projet de minerai de fer d'Amapá

Cliffs détient une participation de 45 % dans le projet Sonoma Coal. En 2010, Cliffs prévoit des ventes d'actifs et un volume de production d'environ 1,6 million de tonnes, avec une répartition d'environ 65/35 % entre respectivement le charbon thermique et le charbon métallurgique. Suite à des rendements supplémentaires de charbon à coke et à des attentes légèrement meilleures en matière de tarification, Cliffs a augmenté ses prévisions moyennes de revenu par tonne expectation à 110 – 115 dollars, en hausse par rapport à la précédente prévision de 105 – 110 dollars, avec des coûts par tonne compris entre 80 et 85 dollars.

Cliffs détient une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá. En 2010, si l'on suppose une augmentation de 90 % des prix des produits concentrés en minerai de fer, Cliffs s'attend à ce que le projet soit modestement rentable en 2010.

Frais de vente, frais généraux, dépenses administratives et autres perspectives

Les frais de vente, les frais généraux et les dépenses administratives devraient se situer aux alentours de 180 millions de dollars en 2010, en hausse par rapport à la précédente estimation de 165 millions de dollars. Cette hausse des prévisions provient principalement de l'augmentation des royalties de performance de Sonoma.

De plus, Cliffs a auparavant déclaré qu'elle s'attendait à subir des coûts d'environ 25 à 30 millions de dollars liés aux efforts mondiaux d'exploration, ainsi que 10 millions de dollars liés au projet de chromite acquis par la société dans l'Ontario, au Canada.

La société anticipe un taux d'imposition pour l'année 2010 complète d'environ 30%. Les dépréciations et amortissements sont attendus aux alentours de 300 millions de dollars.

Budget de capital 2010 mis à jour et autres utilisations des liquidités

Sur la base des indications ci-dessus, Cliffs s'attend à générer plus de 1,5 milliard de dollars en liquidités de ses opérations en 2010, ce qui suppose que tous les arbitrages seront tranchés et qu'une tarification définitive sera obtenue d'ici la fin de l'exercice pour le segment Minerai de fer d'Amérique du Nord. La société escompte des dépenses en capital d'environ 250 millions de dollars.

Comme indiqué plus haut, Cliffs s'attend à des sorties de trésorerie de près de 900 millions de dollars liées à ses acquisitions des activités charbonnières d'INR et de Spider Resources.

Cliffs organisera une conférence téléphonique pour présenter ses résultats du premier trimestre 2010 demain, 29 juillet 2010, à 10 heures, heure normale de l'Est (UTC-5). La conférence sera diffusée en direct sur le site Web de Cliffs : www.cliffsnaturalresources.com. Une rediffusion de la conférence sera disponible sur le site pendant 30 jours.

Pour être intégré à la liste de diffusion par courriel de Cliffs Natural Resources, veuillez cliquer sur le lien ci-dessous :

<http://www.cpg-llc.com/clearsite/clf/emailoptin.html>

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources Inc. est une société internationale d'exploitation minière et de ressources naturelles. Membre de l'indice S&P 500, Cliffs est le plus important producteur de boulettes de minerai de fer en Amérique du Nord, l'un des principaux exportateurs australiens de minerai de fer à enfournement direct, fin et en morceaux, ainsi qu'un producteur de charbon métallurgique reconnu. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière de préservation de l'environnement et du capital, les collaborateurs de Cliffs à travers le monde s'attachent à rendre compte à toutes les parties intéressées de ses performances opérationnelles et financières conformément aux directives de transparence applicables de la GRI (Global Reporting Initiative). Géographiquement, notre société est structurée autour de trois entités :

L'Amérique du Nord qui possède ou exploite six mines de fer situées dans le Michigan, le Minnesota et au Canada, ainsi que deux complexes miniers de charbon à coke en Virginie-Occidentale et en Alabama. L'Asie-Pacifique qui comprend deux complexes d'exploitation de minerai de fer en Australie-Occidentale et une participation à hauteur de 45 % dans une mine de charbon thermique et à coke située dans le Queensland, en Australie. L'Amérique Latine qui compte une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá, dans l'état d'Amapá au Brésil.

Parmi les autres projets en cours de développement, on trouve une usine de production de biomasse dans le Michigan et des propriétés de chromite dans le Ring of Fire qui est situé dans l'Ontario au Canada. Ces dernières années, Cliffs poursuit activement une stratégie visant à atteindre une taille critique dans l'industrie minière et centrée sur l'approvisionnement des plus importants marchés de l'acier dans le monde.

Les communiqués de presse et autres informations relatives à Cliffs Natural Resources Inc. sont disponibles sur les sites web

<http://www.cliffsnaturalresources.com> ou

www.cliffsnaturalresources.com/Investors/Pages/default.aspx?b=1041&1=1

Énoncés prospectifs au sens de la loi Private Securities Litigation Reform Act de 1995

Ce communiqué de presse contient certaines « déclarations à caractère prospectif » qui sont destinées à être prospectives au sens des dispositions protectrices du Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Bien que la société soit d'avis que ses énoncés prospectifs sont basés sur des hypothèses raisonnables, de tels énoncés sont sujets à des risques et incertitudes.

Les résultats réels peuvent différer considérablement de ces déclarations pour une variété de raisons dont, notamment : notre capacité à parvenir à un accord avec nos clients pour le minerai de fer concernant les modifications des dispositions de flambée des tarifs des contrats de vente afin de refléter la migration des prix de référence internationaux annuels vers un mécanisme tarifaire trimestriel ou sur une base spot dans un délai approprié ; notre capacité à finaliser l'acquisition d'INR Energy, LLC, qui est soumise à la satisfaction ou à l'abandon de certaines conditions de clôture, ainsi que notre capacité à intégrer avec succès INR au sein de nos activités si l'acquisition est parachevée ; les changements du volume ou de la composition des ventes ; l'impact de toute hausse ou baisse des cours internationaux du minerai de fer et/ou du charbon métallurgique résultant de la crise économique mondiale ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur les contrats de vente de la société ; les évolutions de la demande pour les boulettes de minerai de fer de la part des producteurs intégrés d'acier nord-américains, ou les évolutions de la demande asiatique pour le minerai de fer à la suite de changements des taux d'utilisation de l'acier, des facteurs opérationnels, de la production des fours électriques ou des importations aux Etats-Unis et au Canada d'acier semi-fini ou de fonte en gueuse ; l'impact des consolidations et de la rationalisation dans l'industrie sidérurgique ; la disponibilité d'équipements et de pièces détachées essentiels ; la disponibilité de la capacité de flottage ; notre capacité à conserver des liquidités suffisantes et notre capacité à accéder aux marchés de capitaux ; les changements de la situation financière des partenaires et/ou clients de la société ; le rejet par nos clients et partenaires de contrats et/ou d'accords d'entreprise importants selon les termes des dispositions du code américain sur les faillites ou de lois similaires dans d'autres pays ; les événements ou circonstances qui pourraient affaiblir ou compromettre la viabilité d'une mine et la valeur comptable des avoirs associés ; notre incapacité à atteindre les niveaux de production prévus ; les réductions des estimations des ressources actuelles ; les impacts d'un durcissement de la réglementation gouvernementale, y compris le défaut de recevoir ou de conserver les autorisations environnementales requises ; les problèmes liés à la productivité, aux sous-traitants, aux conflits de travail, aux conditions météo, à la fluctuation de la qualité du minerai, aux tonnes produites, aux changements des facteurs de coût, y compris

les coûts énergétiques, de transport, les obligations de fermer des mines et les coûts des avantages sociaux ; notre capacité à identifier, acquérir et intégrer des sociétés candidates aux acquisitions stratégiques ; les risques associés aux opérations dans de multiples pays ainsi que l'effet de ces divers risques sur les flux de trésorerie, les niveaux d'endettement, les liquidités et la position financière futurs de la société.

Des références sont également faites aux explications détaillées des nombreux facteurs et risques qui peuvent faire que l'issue de tels énoncés prospectifs s'avère différente, ces facteurs et risques sont exposés dans le rapport annuel et les autres apports de la société sur les formulaires 10-K et 10-Q et dans les précédents communiqués de presse déposés auprès de la SEC (Securities and Exchange Commission), qui sont disponibles publiquement sur le site Web de Cliffs Natural Resources. Les informations contenues dans ce document ne sont valables qu'à la date de ce communiqué de presse et peuvent être supplantées par des événements ultérieurs.

TABLEAUX FINANCIERS CI-DESSOUS

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES ÉTATS DES RÉSULTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS

	(En Millions, à l'exception des montants par action)			
	Trois mois clos au		Six mois clos au	
	30 juin		30 juin	
	2010	2009	2010	2009
REVENUS DES VENTES DE PRODUITS ET DES SERVICES				
Produits	\$ 1116.2	\$ 353.1	\$ 1787.7	\$ 774.2
Remboursements du coût du fret et des entreprises partenaires	68.1	37.2	124.3	80.9
	<u>1184.3</u>	<u>390.3</u>	<u>1912.0</u>	<u>855.1</u>
COÛT DES BIENS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	(769.6)	(402.0)	(1347.3)	(824.4)
MARGE DES VENTES	414.7	(11.7)	564.7	30.7
AUTRES RÉSULTATS (FRAIS) D'EXPLOITATION				
Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives	(45.3)	(23.4)	(89.7)	(55.2)
Dépenses d'exploration	(4.9)	-	(6.5)	-
Récupérations sur sinistres	-	-	3.3	-
Redevances et revenus de commissions	2.7	1.3	4.9	3.7
Gain (perte) lié(e) à la vente d'avoirs	0.8	(0.5)	2.6	0.5
Divers - nets	(2.2)	17.0	(0.1)	14.4
	<u>(48.9)</u>	<u>(5.6)</u>	<u>(85.5)</u>	<u>(36.6)</u>
RÉSULTAT D'EXPLOITATION	365.8	(17.3)	479.2	(5.9)
AUTRES REVENUS (FRAIS)				
Gain sur l'acquisition de participations majoritaires	-	-	60.6	-
Changements de la juste valeur des contrats en devises, nets	(10.0)	79.3	(7.7)	76.0
Intérêts créditeurs	2.7	2.4	5.1	5.8
Intérêts débiteurs	(13.3)	(10.0)	(23.5)	(19.3)
Autres revenus hors exploitation	6.5	(1.3)	7.2	(0.8)
	<u>(14.1)</u>	<u>70.4</u>	<u>41.7</u>	<u>61.7</u>
RÉSULTATS D'ACTIVITÉS CONTINUES AVANT IMPÔTS SUR LE REVENU ET MOINS-VALUE DES ENTREPRISES	351.7	53.1	520.9	55.8

DÉPENSES POUR IMPÔTS SUR LE REVENU PLUS-VALUE (MOINS-VALUE) DES ENTREPRISES	(99.3)	17.6	(171.6)	16.5
REVENU NET	<u>8.2</u>	<u>(25.5)</u>	<u>4.8</u>	<u>(34.7)</u>
MOINS : PERTE NETTE ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	(0.1)	(0.3)	(0.1)	(0.5)
REVENU NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	<u>\$ 260.7</u>	<u>\$ 45.2</u>	<u>\$ 354.1</u>	<u>37.6</u>
BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DE BASE	<u>\$ 1.93</u>	<u>\$ 0.36</u>	<u>\$ 2.62</u>	<u>\$ 0.32</u>
BÉNÉFICE PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS – DILUÉ	<u>\$ 1.92</u>	<u>\$ 0.36</u>	<u>\$ 2.60</u>	<u>\$ 0.32</u>
NOMBRE MOYEN D' ACTIONS (EN MILLIERS)				
De base	135.319	125.055	135.247	119.148
Dilué	136.134	125.779	136.041	119.785
DIVIDENDES EN ESPÈCES PAR ACTION	\$ 0.14	\$ 0.04	\$ 0.2275	\$ 0.1275

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

	(En Millions)	
	30 juin 2010	31 décembre 2009
<u>ACTIF</u>		
ACTIF CIRCULANT		
Encaisse et équivalents de trésorerie	\$ 527.5	\$ 502.7
Comptes clients	255.3	103.5
Stocks	371.8	272.5
Fournitures et autres en-cours	129.0	102.7
Actifs dérivés	157.6	51.5
Impôts reportés et remboursables	98.4	61.4
Autre actif circulant	91.0	66.9
TOTAL DE L'ACTIF CIRCULANT	<u>1630.6</u>	<u>1161.2</u>
IMMOBILISATIONS CORPORELLES, NETTES	2985.2	2592.6
AUTRES ACTIFS		
Investissements dans les entreprises	505.7	315.1
Survaleur	87.1	74.6
Actifs incorporels, nets	170.9	114.8
Impôts sur les bénéfices reportés	70.3	151.1
Autres immobilisations	186.5	229.9
TOTAL DES AUTRES ACTIFS	<u>1020.5</u>	<u>885.5</u>
TOTAL DE L'ACTIF	<u>\$5636.3</u>	<u>\$ 4639.3</u>

PASSIF

PASSIF À COURT TERME

Comptes fournisseurs	\$ 234.1	\$ 178.9
Charges à payer	209.9	155.8
Revenu reporté	100.2	105.1
Impôts exigibles	68.0	41.2
Autre passif à court terme	102.1	89.4
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	714.3	570.4
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	498.0	445.8
DETTE À LONG TERME	725.0	525.0
CONTRATS DE VENTE EN-DESSOUS DU MARCHÉ	196.3	153.3
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DE MINES	170.2	124.3
IMPÔTS SUR LE REVENU REPORTÉS	151.2	70.8
AUTRES CHARGES	190.4	212.7
TOTAL DU PASSIF	2645.4	2102.3
<u>AVOIR</u>		
CAPITAUX PROPRES DE CLIFFS	2999.8	2542.8
INTÉRÊTS MINORITAIRES	(8.9)	(5.8)
TOTAL DE L'AVOIR	2990.9	2537.0
COMMITMENTS AND CONTINGENCIES		
TOTAL DU PASSIF ET DE L'AVOIR	<u>\$5636.3</u>	<u>\$ 4639.3</u>

Le texte du communiqué issu d'une traduction ne doit d'aucune manière être considéré comme officiel. La seule version du communiqué qui fasse foi est celle du communiqué dans sa langue d'origine. La traduction devra toujours être confrontée au texte source, qui fera jurisprudence.

Contacts

Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACTS AVEC LES INVESTISSEURS ET LA PRESSE FINANCIÈRE :

Steve Baisden, 216-694-5280

Directeur des relations avec les investisseurs et des communications d'entreprise

ou

Jessica Moran, 216-694-6532

Analyste en chef des relations avec les investisseurs

ou

Christine Dresch, 216-694-4052

Responsable des communications d'entreprise

ou

CONTACTS MEDIAS :

Dale Hemmila, 906-475-3870

Directeur régional des affaires publiques, Michigan

ou

Maureen Talarico, 218-279-6120

Directrice régional des affaires publiques, Minnesota

ou

James Kosowski, 304-256-5224

Directeur régional des affaires publiques, Virginie-Occidentale et Alabama

Source: Cliffs Natural Resources Inc.

