

Cliffs Natural Resources Inc. publie ses résultats pour le troisième trimestre 2010

Les revenus font plus que doubler au troisième trimestre pour atteindre le chiffre record de 1,3 milliard de dollars ; le revenu net atteint 297 millions de dollars, ou 2,18 dollars par action diluée

CLEVELAND--(BUSINESS WIRE)-- Regulatory News:

Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE: CLF) (Paris: CLF) a publié aujourd'hui ses résultats pour le troisième trimestre clos le 30 septembre 2010. Des volumes de ventes supérieurs et une tarification favorable ont contribué aux chiffres records de la société au troisième trimestre pour ce qui concerne les revenus consolidés, le résultat d'exploitation, le revenu net, le BPA dilué et le flux de trésorerie disponible.

Les revenus consolidés du troisième trimestre ont atteint 1,3 milliard de dollars, soit plus du double du chiffre de l'an dernier qui était de 666,4 millions de dollars au cours du même trimestre. Le résultat d'exploitation pour le troisième trimestre progresse à 389,2 millions de dollars, en hausse de 383 % par rapport aux 80,5 millions de dollars au cours du même trimestre en 2009. Le revenu net atteint 297,4 millions de dollars, ou 2,18 dollars par action diluée, en hausse par rapport aux 58,8 millions de dollars, ou 0,45 dollar par action diluée, au troisième trimestre 2009.

Joseph A. Carrabba, président et directeur général de Cliffs, a déclaré : « Nos efforts stratégiques continus pour augmenter l'exposition de notre activité aux marchés maritimes ont contribué à établir un nouveau trimestre record. Nos segments commerciaux pour le minerai de fer continuent de contribuer à notre élan significatif de génération de trésorerie. Durant ce trimestre, nous avons également été en mesure de renforcer notre bilan en levant 1 milliard de dollars de dette publique ce qui, selon nous, reflète notre réaction rapide à la crise de 2009 suivie par une forte performance en 2010, nos efforts de diversification et une perspective positive. Cette solide structure du capital non seulement fortifie notre capacité à investir dans les opérations actuelles mais nous permet aussi d'explorer d'autres transactions stratégiques et de faire avancer les projets actuels dans notre portefeuille mondial d'actifs ».

Minerai de fer d'Amérique du Nord

	Trois mois clos au 30 septembre 2010(1) 2009		Neuf mois clos au 30 septembre 2010 2009	
Ventes de minerai de fer d'Amérique du Nord (tonnes longues) - En milliers	7.629	5.572	18.649	9.912

Marge des ventes - En millions

Revenus des ventes de produits et des services	\$ 853,1	\$ 428,2	\$ 2.037,9	\$ 879,3
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	562,0	338,7	1.416,1	771,2
Marge des ventes	\$ 291,1	\$ 89,5	\$ 621,8	\$ 108,1

Marge des ventes - Par tonne

Revenus des ventes de produits et des services*	\$ 105,07	\$ 78,34	\$ 101,15	\$ 82,71
Coût direct**	63,10	57,97	63,04	66,15
Dépréciation et amortissement	3,82	4,31	4,77	5,65
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	66,92	62,28	67,81	71,80
Marge des ventes	\$ 38,15	\$ 16,06	\$ 33,34	\$ 10,91

(1) Le revenu 2010 et le revenu par tonne présentés dans le tableau ci-dessus ont été ajustés à la baisse d'environ 13 millions de dollars du fait des tarifs supérieurs sur les expéditions effectuées durant le premier semestre 2010 qui ont été reconnues dans le troisième trimestre 2010.

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de boulettes de minerai de fer d'Amérique du Nord au troisième trimestre 2010 était de 7,6 millions de tonnes, en hausse de 37 % par rapport aux 5,6 millions de tonnes vendues au troisième trimestre 2009. L'augmentation du volume des ventes est attribuée à une plus forte demande pour les boulettes de minerai de fer, reflétant une utilisation des capacités dans l'industrie nord-américaine de l'acier d'environ 70 % par rapport à une utilisation comprise entre 49 et 59 % au troisième trimestre 2009. En accord avec les deux précédentes périodes de rapports de 2010, la commercialisation fructueuse de boulettes de minerai de fer supplémentaires disponibles à la vente suite à l'acquisition par Cliffs de sa participation dans ses anciens associés dans Wabush Mines a également contribué à l'augmentation ce trimestre du volume des ventes par rapport à l'année précédente.

Le revenu par tonne pour le minerai de fer d'Amérique du Nord a été de 105,07 dollars au cours du troisième trimestre, par rapport à 78,34 dollars au troisième trimestre 2009. Les revenus par tonne durant le trimestre ont été impactés positivement par une hausse des prix du minerai de fer transporté par mer et des prix des feuillards d'acier laminés à chaud, tous deux étant des facteurs de tarification dans les accords d'approvisionnement conclus entre Cliffs et ses clients. En plus de ces facteurs, Cliffs a révisé sa précédente estimation pour l'augmentation du prix des boulettes de minerai de fer transportées par mer, l'augmentation moyenne passant de 90 % à environ 96 % par rapport au prix de règlement de 2009. Ainsi, des revenus supplémentaires de 13 millions de dollars ont été reconnus au troisième trimestre pour les expéditions effectuées durant le premier semestre 2010.

Le coût par tonne du minerai de fer d'Amérique du Nord a été de 66,92 dollars, en hausse de 7 % par rapport aux 62,28 dollars au même trimestre de l'an passé. Cette hausse est due principalement à des redevances et des frais de personnel plus élevés ainsi qu'à l'effet de la participation de Cliffs à hauteur de 100 % dans Wabush Mines, compensés par des coûts énergétiques plus bas et des dépenses au ralenti.

Production de minerai de fer d'Amérique du Nord

(Tonnes longues de boulettes de 2 240 livres) – En millions	Trois mois clos au		Neuf mois clos au	
	30 septembre 2010	2009	30 septembre 2010	2009
Production totale de minerai de fer d'Amérique du Nord	9,1	4,6	22,9	13,5
Action participative de Cliffs Natural Resources dans la production totale	7,0	4,3	18,3	11,1

Charbon d'Amérique du Nord

Trois mois clos au		Neuf mois clos au	
30 septembre		30 septembre	
2010	2009	2010	2009

Ventes de charbon nord-américain (tonnes courtes) - En milliers

977	343	2.358	1.126
------------	-----	--------------	-------

Marge des ventes - En millions

Revenus des ventes de produits et des services	\$ 126,1	\$ 37,9	\$ 323,4	\$ 125,2
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	143,9	53,4	328,8	188,6
Marge des ventes	\$ (17,8)	\$ (15,5)	\$ (5,4)	\$ (63,4)

Marge des ventes - Par tonne

Revenus des ventes de produits et des services*	\$117,64	\$ 96,50	\$122,14	\$ 95,29
Coût direct**	107,61	117,20	102,97	127,71
Éléments hors trésorerie liés à l'acquisition des opérations de charbon d'INR Energy	8,19	-	3,39	-
Dépréciation et amortissement	20,07	24,49	18,07	23,89
Coût des biens vendus et frais d'exploitation*	135,87	141,69	124,43	151,60
Marge des ventes	\$ (18,23)	\$ (45,19)	\$ (2,29)	\$ (56,31)

* Exclut les revenus et frais liés au fret, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation, l'amortissement et les autres frais hors trésorerie par tonne.

Le volume des ventes de charbon d'Amérique du Nord progresse de 185 % à 977.000 tonnes, par rapport à 343.000 tonnes vendues au troisième trimestre 2009. La hausse a été favorisée par un volume de 457.000 tonnes de ventes incrémentales suite à l'acquisition des opérations de charbon d'INR Energy fin juillet et une augmentation de 52 % du volume des ventes provenant des anciens avoirs de la société dans le charbon. Les mines Pinnacle et Oak Grove de Cliffs ont toutes deux enduré des conditions géologiques défavorables au cours du troisième trimestre, résultant dans des ventes et des volumes de production moins importants que prévu durant le troisième trimestre pour ces mines.

Le revenu par tonne a progressé de 22 % à 117,64 dollars par rapport au troisième trimestre 2009. Le coût par tonne a baissé de 4 % à 135,87 dollars contre 141,69 dollars durant le même trimestre de l'an dernier. Sont inclus dans le coût par tonne la somme de 8 dollars liée à l'acquisition des opérations de charbon d'INR Energy et environ 10 dollars résultant de conditions géologiques défavorables récentes à la mine Pinnacle, comprenant l'accélération de la dépréciation attribuée à l'ancienne machine d'exploitation par longue taille de la mine. Si l'on exclut ces éléments exceptionnels, le coût par tonne aurait été d'environ 117 dollars.

Production de charbon d'Amérique du Nord

(Tonnes courtes de charbon de 2 000 livres) – En milliers	Trois mois clos au		Neuf mois clos au	
	30 septembre	30 septembre	30 septembre	30 septembre
	2010	2009	2010	2009
Production totale des mines de charbon en Amérique du Nord	869	294	2.327	1.012

Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

	Trois mois clos au		Neuf mois clos au	
	30 septembre	30 septembre	30 septembre	30 septembre
	2010	2009	2010	2009

**Ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique
(tonnes) - En milliers**

	2.328	2.636	6.650	6.391
--	--------------	-------	--------------	-------

Marge des ventes - En millions

Revenus des ventes de produits et des services	\$ 298,2	\$ 165,3	\$ 767,1	\$ 405,4
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	128,5	138,2	384,6	338,0
Marge des ventes	\$ 169,7	\$ 27,1	\$ 382,5	\$ 67,4

Marge des ventes - Par tonne

Revenus des ventes de produits et des services	\$ 128,09	\$ 62,71	\$ 115,35	\$ 63,43
Coût direct*	41,88	43,97	41,14	40,13
Dépréciation et amortissement	13,32	8,46	16,69	12,75
Coût des biens vendus et frais d'exploitation	55,20	52,43	57,83	52,88
Marge des ventes	\$ 72,89	\$ 10,28	\$ 57,52	\$ 10,55

* Le coût direct par tonne correspond au coût des biens vendus et des frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation et l'amortissement par tonne.

Le volume des ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique au troisième trimestre 2010 a atteint 2,3 millions de tonnes, en baisse de 12 % par rapport à un volume de ventes de 2,6 millions de tonnes au troisième trimestre 2009. Cliffs fait remarquer que le volume des ventes au troisième trimestre 2009 était plus élevé du fait du calendrier des expéditions aux clients.

Le revenu par tonne au troisième trimestre pour le minerai de fer de la région Asie-Pacifique a plus que doublé à 128,09 dollars, contre 62,71 dollars en 2009. Cette hausse est due à des prix plus élevés sur le marché maritime. Cliffs a indiqué que les mécanismes tarifaires utilisés pour une vaste majorité de ses clients dans le segment commercial Minerai de fer de la région Asie-Pacifique avaient évolué vers un mécanisme plus étroitement corrélé aux prix au comptant par rapport au mécanisme de tarification trimestrielle utilisé durant le premier semestre.

Le coût par tonne des biens vendus augmente de 5 % à 55,20 dollars au troisième trimestre 2010 par rapport à 52,43 dollars au troisième trimestre 2009. Cette hausse est due principalement à des taux de change défavorables, compensés en partie par de plus faibles coûts de transport et de traitement durant la même période l'an dernier.

Production de minerai de fer de la région Asie-Pacifique

(Tonnes de morceaux ou de fines de 2 205 livres) – En millions	Trois mois clos au 30 septembre		Neuf mois clos au 30 septembre	
	2010	2009	2010	2009
Production totale des mines de minerai de fer de la région Asie-Pacifique	2,4	2,3	6,6	6,1

Sonoma Coal et le projet de minerai de fer d'Amapá

Au troisième trimestre 2010, la part de Cliffs dans le volume des ventes pour sa participation de 45 % dans Sonoma Coal a été de 373.000 tonnes. Les revenus et la marge des ventes générés pour la part de Cliffs ont été respectivement de 55,8 et 21,8 millions de dollars. Le revenu par tonne à

Sonoma est de 149,60 dollars et le coût par tonne se monte à 91,18 dollars.

Cliffs détient une participation de 30 % dans le projet de minerai de fer d'Amapá. Au cours du troisième trimestre, Amapá a produit au total environ 1,1 million de tonnes. Le projet a produit un revenu de capital de 4,5 millions de dollars pour la part de Cliffs.

Structure du capital, flux de trésorerie et liquidités

Durant le trimestre et comme annoncé précédemment, Cliffs a déterminé le prix de deux tranches de billets de premier rang sur 10 ans et sur 30 ans pour un total de 1 milliard de dollars. Cliffs a utilisé les liquidités supplémentaires pour rembourser l'ensemble des emprunts en cours dans la facilité de crédit de la société et prévoit d'utiliser les recettes restantes pour d'autres besoins de l'entreprise. En date du 30 septembre 2010, Cliffs disposait de 969,4 millions de dollars d'encaisse et équivalents de trésorerie, de 1,7 milliard de dollars de dette à long terme et n'affichait aucun emprunt sur sa facilité de crédit renouvelable de 600 millions de dollars. En date du 31 décembre 2009, Cliffs disposait de 502,7 millions de dollars d'encaisse et équivalents de trésorerie, de 525 millions de dollars de dette à long terme et n'affichait aucun emprunt sur sa facilité de crédit.

Après la fin du trimestre, Cliffs a finalisé la transaction de retrait obligatoire afin d'acquérir les actions restantes de Spider Resources. Financée avec des liquidités disponibles, le décaissement total pour l'acquisition de Spider Resources est estimé à 120 millions de dollars.

Les dépréciations et amortissements pour le troisième trimestre se montent à 84,5 millions de dollars. Depuis le début de l'année, Cliffs a généré un flux de trésorerie d'exploitation d'environ 631,0 millions de dollars.

Perspectives

Cliffs s'attend à ce que la demande pour ses produits reste stable pour le reste de 2010 et en 2011. Comme au trimestre précédent, la perspective 2010 de Cliffs suppose que les taux d'utilisation de l'acier d'Amérique du Nord restent stables pour le reste de l'année. La société a une perspective optimiste pour ses activités basée sur les fondamentaux de l'offre et de la demande mondiales et pense que les prix actuels pour ses produits resteront stables et continueront de bénéficier de la croissance de la demande dans les marchés émergents. Les modifications des fondamentaux ayant un impact sur la dynamique de l'offre et de la demande pour les matières premières servant à la production d'acier, ainsi que les modifications du mécanisme historique d'établissement annuel des tarifs de référence, pourraient avoir un effet matériel sur les résultats des opérations de la société. Par conséquent, les perspectives ci-dessous sont sujettes à modification sur la base de ces facteurs et d'autres facteurs.

Perspectives du segment Minerai de fer d'Amérique du Nord

Cliffs a indiqué qu'elle maintenait sa prévision d'un volume de ventes d'environ 27 millions de tonnes en 2010 pour son minerai de fer d'Amérique du Nord.

La société a actuellement des mécanismes de tarification déterminée ou des tarifs définitifs pour environ 60 % de son volume de ventes prévu pour 2010. Les accords d'approvisionnement client avec des tarifs définitifs utilisent une augmentation moyenne du prix de règlement du minerai de fer de 96 % par rapport au prix 2009 pour le transport maritime, en ce qui concerne le facteur dans l'accord d'approvisionnement qui fait référence au prix de règlement de référence annuel historique. En outre, la société a mis en place une tarification provisoire indicative du marché pour environ 10 % du volume de ventes prévu pour 2010. Les tonnes restantes sont assujetties à la procédure d'arbitrage.

La perspective de Cliffs pour le revenu par tonne attendu pour le minerai de fer d'Amérique du Nord a été ajusté à environ 98 – 103 dollars, par rapport à une estimation précédente de 107 – 112 dollars. Cet ajustement reflète une hausse de l'estimation de la société pour les prix des boulettes, compensée par la modification du calendrier anticipé de la société pour l'issue de l'un de ses arbitrages divulgués précédemment. La société a indiqué que l'ajustement de la perspective associée

à l'arbitrage ne reflète aucune modification de son hypothèse concernant ses mérites et la probabilité que l'arbitrage sera finalement réglé en faveur de Cliffs ; au lieu de cela, il indique le retard de calendrier pour la date à laquelle la société s'attend à reconnaître et collecter le revenu supplémentaire.

Le revenu par tonne attendu tient également compte de diverses dispositions contractuelles, d'ajustements par année de décalage et de prix plafonds et planchers figurant dans certains accords d'approvisionnement. Le revenu par tonne effectif moyen réalisé pour l'année entière dépendra au final de la décision définitive pour le pourcentage d'augmentation des boulettes de minerai de fer de haut fourneau par rapport au prix de règlement, des niveaux du volume des ventes, de la décomposition des ventes aux clients, des coûts des apports de production et/ou des prix de l'acier pour les boulettes expédiées par voie maritime en 2009 (Tous étant des facteurs dans la tarification de la société basée sur des formules dans le secteur d'activité Minerai de fer d'Amérique du Nord).

Cliffs prévoit que la production 2010 de minerai de fer d'Amérique du Nord sera d'environ 26 millions de tonnes. À ce niveau de production, la société maintient sa prévision de coût par tonne pour 2010 à 65 – 70 dollars, avec environ 5 dollars par tonne pour la dépréciation et l'amortissement.

En 2011, Cliffs prévoit de produire et de vendre environ 27 millions de tonnes à partir de son segment Minerai de fer d'Amérique du Nord.

Perspectives du segment Charbon d'Amérique du Nord

La société réduit sa prévision de volume de production et de ventes dans le segment Charbon d'Amérique du Nord pour 2010 à 3,6 millions de tonnes par rapport à une prévision antérieure de 3,9 millions de tonnes. Cette baisse est attribuée à des conditions géologiques défavorables continues ayant affecté les anciennes mines de la société. La répartition des produits devrait être : 500.000 tonnes de charbon thermique et 3,1 millions de tonnes de charbon métallurgique.

Cliffs continue de prévoir un revenu par tonne en année pleine pour le charbon d'Amérique du Nord compris entre 115 et 120 dollars f.a.b. mine. Du fait d'un effet de levier plus faible sur les coûts fixes, la société relève sa prévision de coût par tonne pour 2010 à 120 – 125 dollars par rapport à une prévision antérieure de 115 – 120 dollars. Les coûts incluent une dépense hors trésorerie d'environ 16 dollars par tonne pour la dépréciation et l'amortissement et de 2 dollars par tonne liée aux ajustements comptables pour l'acquisition des opérations de charbon d'INR Energy.

En 2011, Cliffs prévoit de produire et de vendre environ 6,5 millions de tonnes pour son activité Charbon d'Amérique du Nord, dont environ 5,5 millions de tonnes de charbon métallurgique et 1,0 million de tonnes de charbon thermique.

Perspectives du segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique

La société a indiqué qu'elle relevait sa prévision de volume de production et de ventes de minerai de fer de la région Asie-Pacifique pour 2010 à environ 9,0 millions de tonnes. Cette hausse résulte principalement de taux de production plus importants et de volumes supplémentaires dans sa coentreprise de Cockatoo Island en Australie Occidentale.

Comme indiqué ci-dessus, Cliffs a déplacé la grande majorité de ses clients pour le minerai de fer de la région Asie-Pacifique vers des mécanismes de tarification qui sont étroitement corrélés aux prix du marché spot. Considérant cela et en utilisant les prix spot du 15 octobre 2010 pour les volumes restants de 2010, Cliffs prévoit dorénavant de réaliser un revenu par tonne 2010 pour le minerai de fer de la région Asie-Pacifique compris entre 115 et 120 dollars, contre 110 – 115 dollars précédemment. Les coûts par tonne devraient être d'environ 55 – 60 dollars, inchangés par rapport à l'estimation antérieure, dont environ 14 dollars par tonne pour la dépréciation et l'amortissement.

En 2011, Cliffs prévoit de produire et de vendre environ 9,0 millions de tonnes à partir de son segment Minerai de fer de la région Asie-Pacifique.

Le tableau suivant récapitule les perspectives de Cliffs pour 2010 dans ces trois secteurs d'activité :

Résumé des perspectives pour 2010

	Minerai de fer nord-américain (1)		Charbon nord-américain (2)		Minerai de fer Asie-Pacifique	
	Perspective actuelle	Perspective précédente	Perspective actuelle	Perspective précédente	Perspective actuelle	Perspective précédente
Volume des ventes (millions de tonnes)	27,0	27,0	3,6	3,9	9,0	8,8
Revenu par tonne	\$98 - \$103	\$107 - \$112	\$115 - \$120	\$115 - \$120	\$115 - \$120	\$110 - \$115
Coût par tonne	\$65 - \$70	\$65 - \$70	\$120 - \$125	\$115 - \$120	\$55 - \$60	\$55 - \$60

Tient compte d'une fourchette comprise entre 600 et 650 dollars par tonne pour les feuillards (1) d'acier laminés à chaud.

Les perspectives du segment Charbon d'Amérique du Nord tiennent compte de l'impact des (2) opérations de charbon d'INR Energy

Perspectives pour Sonoma Coal et le projet de minerai de fer d'Amapá

En 2010, la société prévoit une légère baisse des ventes d'actifs et du volume de production à Sonoma Coal à 1,5 million de tonnes contre une estimation antérieure d'environ 1,6 million de tonnes. La décomposition approximative par produit entre le charbon thermique et le charbon métallurgique devrait être respectivement de 60 % / 40 %. Du fait de productions supplémentaires de charbon métallurgique et d'une prévision de meilleurs tarifs, Cliffs a relevé sa prévision de revenu moyen par tonne à 120 – 125 dollars, contre 110 – 115 précédemment. Les coûts par tonne sont toujours attendus dans la fourchette de 80 à 85 dollars.

Cliffs s'attend à ce que le projet de minerai de fer d'Amapá soit profitable en 2010.

Frais de vente, frais généraux, dépenses administratives et autres perspectives

Les frais de vente, les frais généraux et les dépenses administratives devraient se situer aux alentours de 200 millions de dollars en 2010, en hausse par rapport à la précédente estimation de 180 millions de dollars. Cette estimation en hausse est due principalement à des coûts supplémentaires dans les frais de vente, les frais généraux et les dépenses administratives du fait de l'acquisition des opérations de charbon d'INR Energy, des taux de change, des frais de personnel et des initiatives supplémentaires de croissance de l'entreprise.

Cliffs relève la fourchette prévue pour ses dépenses d'exploration mondiales à environ 30 – 35 millions de dollars, par rapport à une estimation précédente de 25 à 30 millions de dollars. En outre, la société relève son estimation des coûts liés au projet de chromite qu'elle a acquis dans l'Ontario, au Canada, à 15 millions de dollars contre une estimation précédente de 10 millions de dollar, du fait des frais encourus pour la transaction sur Spider Resources.

La société anticipe un taux d'imposition en année pleine d'environ 30 % pour 2010. Le montant des dépréciations et amortissements devrait se monter aux alentours de 325 millions de dollars, en hausse par rapport à une estimation antérieure de 300 millions de dollars. Cette hausse est due principalement aux montants des dépréciations et amortissements associés à l'acquisition des opérations de charbon d'INR Energy.

Budget de capital 2010 mis à jour et autres utilisations des liquidités

Sur la base de l'estimation ci-dessus, Cliffs prévoit de générer plus de 1,3 milliard de dollars de trésorerie de ses opérations en 2010. La société s'attend à des dépenses en capital d'environ 275 millions de dollars, en hausse par rapport à sa précédente estimation de 250 millions de dollars, du

fait du capital supplémentaire requis pour l'expansion dans les mines de charbon acquises par Cliffs auprès d'INR, du prolongement de la durée de vie de sa mine Empire jusqu'en 2014 et des mises à niveau d'infrastructures qui augmenteront la capacité en Australie.

Cliffs organisera une conférence téléphonique pour présenter ses résultats du troisième trimestre 2010 demain, 29 octobre 2010, à 10 heures, heure normale de l'Est. La conférence sera diffusée en direct sur le site Web de Cliffs : www.cliffsnaturalresources.com. Une rediffusion de la conférence sera disponible sur le site pendant 30 jours.

Pour vous abonner à la liste de diffusion par courriel de Cliffs Natural Resources, veuillez cliquer sur le lien suivant :

<http://www.cpg-llc.com/clearsite/clf/emailoptin.html>

Cliffs Natural Resources Inc. en bref

Cliffs Natural Resources Inc. est une société internationale d'exploitation minière et de ressources naturelles. Membre de l'indice S&P 500, Cliffs est le plus important producteur de boulettes de minerai de fer en Amérique du Nord, l'un des principaux exportateurs australiens de minerai de fer à enfournement direct, fin et en morceaux, ainsi qu'un producteur reconnu de charbon métallurgique à haute et basse teneur en matières volatiles. Dans le respect des valeurs fondamentales en matière de préservation de l'environnement et du capital, les collaborateurs de Cliffs à travers le monde s'attachent à rendre compte à toutes les parties intéressées de ses performances opérationnelles et financières conformément aux directives de transparence applicables de la GRI (Global Reporting Initiative). Géographiquement, notre société est structurée autour de trois entités :

Le segment Amérique du Nord possède ou exploite six mines de fer situées dans le Michigan, le Minnesota et au Canada, ainsi que six mines de charbon en Virginie-Occidentale et dans l'Alabama. Le segment Asie-Pacifique comprend deux complexes d'exploitation de minerai de fer dans l'Ouest australien et une participation à hauteur de 45 % dans une mine de charbon thermique et à coke située dans le Queensland, en Australie. Le segment Amérique latine compte une participation de 30 % dans le projet d'Amapá, un projet de minerai de fer dans l'État d'Amapá, au Brésil.

Parmi les autres projets en cours de développement figurent une usine exploitant la biomasse dans le Michigan, ainsi que l'exploitation des propriétés des chromites du cercle de feu dans l'état canadien de l'Ontario. Ces dernières années, Cliffs poursuit activement une stratégie visant à étendre son champ d'action dans le secteur minier, et centrée sur l'approvisionnement des marchés mondiaux de l'acier connaissant la croissance la plus rapide.

Les communiqués de presse et informations relatifs à Cliffs Natural Resources Inc. sont disponibles sur : <http://www.cliffsnaturalresources.com> ou www.cliffsnaturalresources.com/Investors/Pages/default.aspx?b=1041&1=1

Dispositions 'Safe Harbor' au sens de la loi américaine de 1995 sur la réforme des litiges relatifs aux valeurs privées (Private Securities Litigation Reform Act)

Ce communiqué de presse contient certaines « déclarations à caractère prospectif » qui sont destinées à être prospectives au sens des dispositions protectrices de la loi de 1995 sur la réforme des litiges relatifs aux valeurs privées. Bien que la société soit d'avis que ses énoncés prospectifs sont basés sur des hypothèses raisonnables, de tels énoncés sont sujets à des risques et incertitudes.

Les résultats réels peuvent différer considérablement de ces déclarations pour une variété de raisons dont, notamment : l'impact de la crise économique mondiale actuelle, y compris la pression à la baisse sur les tarifs ; les tendances affectant notre situation financière, les résultats de nos opérations ou les perspectives futures ; notre capacité à parvenir à un accord avec nos clients pour le minerai de fer concernant les modifications des dispositions de flambée des tarifs des contrats de vente afin de refléter la migration des prix de référence internationaux annuels vers un mécanisme tarifaire trimestriel ou sur une base spot y compris l'issue de tout arbitrage en cours ; notre capacité à réussir

l'intégration des opérations de charbon d'INR Energy, LLC dans nos opérations ; l'issue de tout litige contractuel avec nos clients ; les changements du volume ou de la composition des ventes ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur nos contrats de vente ; la disponibilité d'équipements et de pièces détachées capitaux ; la capacité de nos clients à remplir leurs obligations envers nous et selon le calendrier imparti ; les événements ou circonstances qui pourraient affaiblir ou compromettre la viabilité d'une mine et la valeur comptable des avoirs associés ; l'incapacité d'atteindre les niveaux de production prévus ; des réductions des estimations actuelles des ressources ; les impacts des réglementations gouvernementales croissantes y compris l'échec de l'obtention ou de la conservation des autorisations environnementales requises ; et les problèmes liés à la productivité, aux sous-traitants, aux conflits de travail, aux conditions météo, à la fluctuation de la qualité du minerai, aux tonnes produites, aux changements des facteurs de coût, y compris les coûts énergétiques, le transport, les obligations de fermer des mines et les coûts des avantages sociaux.

Des références sont également faites aux explications détaillées des nombreux facteurs et risques qui peuvent faire que l'issue de tels énoncés prospectifs s'avère différente, ces facteurs et risques sont exposés dans le rapport annuel et les autres apports de la société sur les formulaires 10-K et 10-Q et dans les précédents communiqués de presse déposés auprès de la SEC (Securities and Exchange Commission), qui sont disponibles publiquement sur le site Web de Cliffs Natural Resources. Les informations contenues dans ce document ne sont valables qu'à la date de ce communiqué de presse et peuvent être supplantées par des événements ultérieurs.

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS DES RÉSULTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS

	(En millions, à l'exception des montants par action)			
	Trois mois clos au 30 septembre		Neuf mois clos au 30 septembre	
	2010	2009	2010	2009
REVENUS DES VENTES DE PRODUITS ET DES SERVICES				
Produits	\$ 1.287,2	\$ 669,9	\$ 3.074,9	\$ 1.444,1
Remboursements du coût du fret et des entreprises partenaires	58,8	(3,5)	183,1	77,4
	<u>1.346,0</u>	<u>666,4</u>	<u>3.258,0</u>	<u>1.521,5</u>
COÛT DES BIENS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	<u>(869,5)</u>	<u>(563,2)</u>	<u>(2.216,8)</u>	<u>(1.387,6)</u>
MARGE DES VENTES	476,5	103,2	1.041,2	133,9
AUTRES RÉSULTATS (FRAIS) D'EXPLOITATION				
Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives	(68,1)	(28,4)	(164,3)	(83,6)
Récupérations sur sinistres	-	-	3,3	-
Redevances et revenus de commissions	2,8	(0,2)	7,7	3,5
Gain lié à la vente d'avoirs	-	1,0	2,6	1,5
Divers - nets	(22,0)	4,9	(22,1)	19,3
	<u>(87,3)</u>	<u>(22,7)</u>	<u>(172,8)</u>	<u>(59,3)</u>
RÉSULTAT D'EXPLOITATION	389,2	80,5	868,4	74,6
AUTRES REVENUS (FRAIS)				
Gain sur l'acquisition des participations majoritaires	2,1	-	28,4	-
Changements de la juste valeur des contrats en devises, nets	32,5	8,8	24,8	84,8
Intérêts créditeurs	3,3	1,9	8,4	7,7
Intérêts débiteurs	(17,3)	(10,0)	(40,8)	(29,3)

Autres revenus (dépenses) hors exploitation	<u>(0,3)</u>	<u>0,2</u>	<u>6,9</u>	<u>(0,6)</u>
	<u>20,3</u>	<u>0,9</u>	<u>27,7</u>	<u>62,6</u>
RÉSULTATS D'ACTIVITÉS POURSUIVIES AVANT IMPÔTS SUR LE REVENU ET BÉNÉFICE (PERTE) DES ENTREPRISES ÉCONOMIE (CHARGE) D'IMPÔTS BÉNÉFICE (PERTE) DES ENTREPRISES BÉNÉFICE NET	409,5	81,4	896,1	137,2
	(115,7)	(1,9)	(278,0)	14,6
	3,6	(20,9)	8,4	(55,6)
	297,4	58,6	626,5	96,2
MOINS : PERTE ATTRIBUABLE AUX INTÉRÊTS MINORITAIRES	-	(0,2)	(0,1)	(0,7)
BÉNÉFICE NET ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	\$ 297,4	\$ 58,8	\$ 626,6	\$ 96,9
GAINS PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS - DE BASE	\$ 2,20	\$ 0,45	\$ 4,63	\$ 0,79
GAINS PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS - DILUÉS	\$ 2,18	\$ 0,45	\$ 4,60	\$ 0,78
NOMBRE MOYEN D' ACTIONS (EN MILLIERS)				
De base	135.345	130.840	135.280	123.045
Dilué	136.213	131.736	136.098	123.768
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉS PAR ACTION	\$ 0,14	\$ 0,04	\$ 0,3675	\$ 0,1675

**CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE**

	(En Millions)	
	30 septembre 2010	31 décembre 2009
<u>ACTIF</u>		
ACTIF CIRCULANT		
Encaisse et équivalents de trésorerie	\$ 969,4	\$ 502,7
Comptes clients	214,1	103,5
Stocks	308,5	272,5
Fournitures et autres en-cours	131,5	102,7
Actifs dérivés	208,6	51,5
Impôts reportés et remboursables	101,1	61,4
Autre actif circulant	89,7	66,9
TOTAL DE L'ACTIF CIRCULANT	<u>2.022,9</u>	<u>1.161,2</u>
IMMOBILISATIONS CORPORELLES, NETTES	3.897,7	2.592,6
AUTRES ACTIFS		
Investissements dans les entreprises	525,3	315,1
Survaleur	199,8	74,6
Actifs incorporels, nets	178,7	114,8
Impôts sur les bénéfices reportés	62,1	151,1

Autres immobilisations	<u>192,4</u>	229,9
TOTAL DES AUTRES ACTIFS	<u>1.158,3</u>	885,5
TOTAL DE L'ACTIF	<u>\$ 7.078,9</u>	<u>\$ 4.639,3</u>
<u>PASSIF</u>		
PASSIF À COURT TERME		
Comptes fournisseurs	\$ 214,4	\$ 178,9
Charges à payer	233,7	155,8
Revenu reporté	75,7	105,1
Impôts exigibles	42,1	41,2
Autres passif à court terme	<u>124,1</u>	<u>89,4</u>
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	<u>690,0</u>	570,4
CHARGES LIÉES AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	477,1	445,8
DETTE À LONG TERME	1.713,0	525,0
CONTRATS DE VENTE EN-DESSOUS DU MARCHÉ	185,7	153,3
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DE MINES	194,4	124,3
IMPÔTS SUR LE REVENU REPORTÉS	163,1	70,8
AUTRES CHARGES	<u>204,3</u>	<u>212,7</u>
TOTAL DU PASSIF	<u>3.627,6</u>	2.102,3
ENGAGEMENTS ET IMPRÉVUS		
<u>AVOIR</u>		
CAPITAUX PROPRES TOTAUX DE CLIFFS	<u>3.436,9</u>	<u>2.542,8</u>
INTÉRÊTS MINORITAIRES	<u>14,4</u>	<u>(5,8)</u>
TOTAL DE L'AVOIR	<u>3.451,3</u>	<u>2.537,0</u>
TOTAL DU PASSIF ET DE L'AVOIR	<u>\$ 7.078,9</u>	<u>\$ 4.639,3</u>

Le texte du communiqué issu d'une traduction ne doit d'aucune manière être considéré comme officiel. La seule version du communiqué qui fasse foi est celle du communiqué dans sa langue d'origine. La traduction devra toujours être confrontée au texte source, qui fera jurisprudence.

Contacts

Cliffs Natural Resources Inc.
 Contacts pour les communications mondiales et
 les relations avec les investisseurs :
 Steve Baisden, 216-694-5280
 Directeur responsable des communications et
 des relations avec les investisseurs
 ou
 Jessica Moran, 216-694-6532
 Directrice des relations avec les investisseurs
 ou
 Patricia Persico, 216-694-5316
 Directrice des relations avec les médias et des
 communications marketing

Source: Cliffs Natural Resources Inc.