

BullWay 2011-2013 : positionner Bull comme un leader européen des systèmes numériques critiques en 3 ans

Paris, le 9 décembre 2010 : Bull (Euronext Paris : BULL), seul acteur européen offrant une expertise combinée dans les infrastructures IT et les systèmes complexes, présente « BullWay 2013 », son plan de développement 2011-2013 ainsi que ses objectifs financiers associés¹.

Le plan stratégique a pour objectif de positionner Bull sous 3 ans comme un leader européen des systèmes numériques critiques et de mettre le Groupe sur le chemin d'une croissance rentable.

Etape importante dans le plan de développement du Groupe, la stratégie capitalisera sur les atouts fondamentaux existants :

- son expertise technologique, en matière de puissance et de sécurité qui représentent actuellement deux enjeux majeurs pour les organisations,
- sa connaissance des marchés porteurs, notamment ceux des secteurs publics, de la défense, de la finance et des télécommunications,
- sa présence géographique historique dans des pays à fort développement comme le Brésil.

En termes d'objectifs financiers à moyen-terme, Bull vise une amélioration de sa rentabilité, qui devrait presque doubler en 2013, avec un résultat opérationnel courant (Ebit)², qui se situera entre 50 et 60 millions d'euros. Sur la même période, l'objectif en terme de croissance organique est d'atteindre un chiffre d'affaires annuel situé entre 1,35 et 1,45 milliard d'euros, soit une croissance environ 50% plus rapide que le marché.

Philippe Vannier, Président-directeur général, a déclaré : « *Mon objectif est que notre plan stratégique insuffle une dynamique nouvelle afin que Bull soit sur le chemin d'une croissance rentable. En effet, la démultiplication exponentielle du volume des données numériques nous ouvre des perspectives prometteuses. Ainsi, en valorisant nos expertises reconnues mondialement en matière de puissance et de sécurité, nos équipes vont offrir à nos clients des solutions et services qui amélioreront leur compétitivité. La rentabilité de Bull et celle de nos projets seront le garant de notre développement.* »

¹ Une présentation détaillée du plan « BullWay 2013 » est disponible en téléchargement sur le site internet de Bull, rubrique Investisseurs (<http://www.bull.com/fr/investisseurs/>).

² La « rentabilité » est le ratio de l'EBIT au chiffre d'affaires. L'EBIT est le résultat opérationnel courant avant impôts, autres produits et charges opérationnels et financières et quote-part des sociétés associées tel que présenté au compte de résultat.



Le plan comporte 4 dimensions clés :

1. *la croissance* avec une impulsion commerciale renouvelée qui s'articulera autour d'offres plus fortement différenciées et de partenariats étendus,
2. *l'ambition* avec la mise en place d'une « people company » dotée d'une culture entrepreneuriale et soudée autour d'un pacte managérial,
3. *la compétitivité* avec un engagement renforcé en faveur de l'innovation qui sera sous-tendu par une simplification des processus et la maîtrise des coûts,
4. *l'agilité* avec la mise en œuvre d'une organisation en 4 lignes d'activités (Business Lines) au niveau mondial, adaptées aux besoins des clients.

Les leviers d'amélioration de la performance de Bull proviendront d'une focalisation sur :

- *les métiers clients* avec la mise en place d'expertises sectorielles transverses aux Business Lines où l'avantage compétitif de Bull saura plus rapidement se déployer,
- *la différenciation commerciale* avec une mise en avant des offres porteuses que sont l' « Extreme Computing », la Sécurité et le Cloud Computing
- *l'international* avec un accent mis sur les zones géographiques à plus fort potentiel que sont le Brésil et l'Europe de l'Est.

Bull sera également attentif à maintenir sa flexibilité financière pour éventuellement intégrer des acquisitions complémentaires sur des secteurs de croissance, avec pour objectif de renforcer la création durable de valeur actionnariale.

Ce plan de développement 2011-2013 et les objectifs financiers à moyen-terme associés se fondent sur un périmètre constant d'activité, une reprise progressive de l'économie globale dans les 12 à 18 mois qui viennent et une absence de changements structurels dans la parité des principales monnaies comme dans les politiques d'investissements des pouvoirs publics.



A propos de Bull

Bull est une société des technologies de l'information. Notre mission est d'être le partenaire privilégié de nos clients, corporate et administration, en optimisant l'architecture, en opérant et en rentabilisant leur Système d'Information, pour soutenir leur activité et les processus critiques liés à leur métier.

Bull est un spécialiste des systèmes ouverts et sécurisés, le seul européen positionné sur les principaux maillons de la chaîne de valeur de l'informatique.

Pour plus d'informations : <http://www.bull.fr>

Relations Investisseurs :

Bull : Peter Campbell : Tél : 01 58 04 04 23 – peter.campbell@bull.net

Relations presse :

Bull : Barbara Coumaros : Tél : 06 85 52 84 84 – barbara.coumaros@bull.net

Calendrier Financier

- 18 février 2011: publication des résultats annuels 2010

Avertissement

Ce communiqué de presse contient des éléments fondés sur des projections ou des prévisions dont la nature est sujette à risques et incertitudes. Ainsi, il se pourrait que les résultats anticipés diffèrent.

Même si Bull estime que les prévisions et l'information du présent communiqué sont basées sur des hypothèses raisonnables au moment où elles ont été établies, aucune garantie ne peut être donnée sur la réalisation des objectifs ou l'atteinte des anticipations décrites dans le présent communiqué.

Ni Bull ni aucune autre société du groupe ne donnent de garantie de quelque ordre que ce soit sur l'exactitude, la fiabilité ou la complétude des informations dans le présent communiqué et ni Bull, ni une autre société du groupe ni ses responsables ne peuvent être tenus responsables de l'utilisation des informations de ce communiqué.