Communiqué de presse du 14 juin 2011

FAIVELEY TRANSPORT : PROGRESSION DU RESULTAT OPERATIONNEL COURANT DE 9 % SUR L'EXERCICE 2010/11

Saint-Denis, le 14 juin 2011,

Normes IFRS, en millions d'euros	**31/03/2011**	31/03/2010	△%
Chiffre d'affaires	**913,9**	875,9	*+4,3%*
Résultat opérationnel courant *	**129,8**	118,9	*+9,2%*
Résultat opérationnel	**126,7**	118,2	*+7,1%*
Marge opérationnelle (% CA)	***13,9%***	*13,5%*	
Résultat net part du groupe	**75,7**	71,1	*+6,4%*
Marge nette (% CA)	***8,3%***	*8,1%*	
Bénéfice par action (en euros) **	**5,43**	5,04	*+7,8%*

(*) Hors coûts de restructuration et résultat sur cessions d'actifs
(**) Après neutralisation des actions en autocontrôle

CROISSANCE DE L'ACTIVITE ET FORTE PROGRESSION DU CARNET DE COMMANDES

Au cours de l'exercice 2010/2011, Faiveley Transport a enregistré une progression de 4,3% de son chiffre d'affaires à 914 M€. À périmètre et taux de change constants, le chiffre d'affaires du groupe est en légère croissance (+0,5% en organique), les effets de change ayant un impact positif (+3,8%).
La légère croissance organique du chiffre d'affaires reflète une forte croissance sur la zone Asie-Pacifique (+25%), une activité dynamique aux Amériques (+7%) qui compensent un recul de l'activité en Europe (-7%).

Sur l'exercice, le carnet de commande a fortement progressé (+11,6%) pour s'établir à un nouveau record de 1 453M€ au 31 mars 2011. Avec une activité commerciale qui est restée dynamique sur l'ensemble de ses marchés, le groupe a continué à gagner d'importants contrats, notamment sur de nouvelles plateformes, comme les trains Regio2N en France (portes, pantographes, freins), les trains interrégionaux suisses (climatisation et coupleurs), les trains à grande vitesse V300 Zefiro en Italie (systèmes de freins), les trains de banlieue de Chicago (convertisseurs), le tramway de Toronto (climatisation, freins, portes et pantographes) et le métro de Moscou (climatisation).

CHANGEMENTS DE PERIMETRE

Faiveley Transport a créé en octobre 2010 avec la société Amsted Rail, leader mondial des équipements pour bogies pour les wagons de fret, une joint-venture aux États-Unis dédiée aux systèmes de freins pour le marché du fret ferroviaire.
Le groupe a acquis en février 2011 la majorité du capital de la société URS Dolder AG, société suisse spécialisée dans les solutions ferroviaires de chauffage et en mars 2011 le solde du capital (25%) de sa filiale tchèque Faiveley Transport Lekov.

PROGRESSION DES RESULTATS DU GROUPE

La marge brute progresse sur l'exercice de 5,8% à 261,5 M€, soit 28,6% du chiffre d'affaires contre 28,2% au cours l'exercice précédent. Cette amélioration provient des progrès opérationnels réalisés (productivité et achats) et d'un mix d'activités et de projets favorable.
L'augmentation des frais commerciaux liée à la politique de croissance du groupe est en partie compensée par des économies sur les frais généraux et administratifs. L'effort de recherche et développement reste stable sur l'exercice.

Le résultat opérationnel courant s'établit à 129,8 M€ en progression de 9,2% par rapport à l'exercice précédent, soit une marge opérationnelle courante de 14,2% contre 13,6% en 2009/2010. La progression du taux de marge opérationnelle bénéficie du reclassement de la CVAE en impôts qui a un effet favorable de 1,9M€ en 2010/2011 (+0,2% de taux de marge).

Le résultat net part du groupe s'établit à 75,7M€, en hausse de 6,4% par rapport à l'exercice précédent. Après prise en compte des actions en autocontrôle, le bénéfice net par action atteint 5,43€, en croissance de 7,8%.

L'endettement net au 31 mars 2011 s'élève à 146M€, soit une baisse de 69M€ par rapport à l'exercice précédent, reflétant la bonne génération de cash du Groupe. La structure du bilan, très solide, affiche un ratio de dette nette sur EBITDA de 1,1x.

STABILITE DU DIVIDENDE

Compte tenu de la forte hausse du dividende votée l'année dernière (+20%), le Directoire proposera à l'Assemblée générale, qui se tiendra le 14 septembre 2011, la distribution d'un dividende identique de 1,20 € par action.

PERSPECTIVES

À moyen terme, les perspectives du marché de l'équipement ferroviaire devraient rester bien orientées avec la montée en puissance de nouvelles zones géographiques comme l'Inde ou la Russie, avec le lancement de nouvelles plateformes en Europe, notamment en Allemagne (programme ICEx) et au Royaume-Uni (Thameslink, IEP) et avec la reprise attendue du marché du fret aux États-Unis. En Chine, la révision par les nouvelles autorités chinoises de leur programme ferroviaire, notamment en matière de très haute vitesse mais également en volume de locomotives, devrait entrainer des décalages de commandes et de livraisons sur les prochains mois, avant un redémarrage qui pourra offrir au groupe de nouvelles opportunités à terme.

Dans ce contexte, Faiveley Transport poursuivra sa stratégie de développement mondial en donnant la priorité à la qualité et à l'innovation technologique dans une logique de proximité client renforcée. Cette stratégie se traduira sur le plan géographique par un focus sur les marchés offrant pour le Groupe le plus important potentiel de croissance (Chine, Allemagne, Russie et États-Unis dans le fret).

Compte tenu de ces éléments et de l'augmentation de la profondeur du carnet de commandes, le groupe prévoit une légère croissance de son chiffre d'affaires sur l'exercice, à taux de change constants.

Prochains événements :

25 juillet 2011	Chiffre d'affaires du 1er trimestre 2011/12
14 septembre 2011	Assemblée Générale
24 octobre 2011	Chiffre d'affaires du 1er semestre 2011/12

FAIVELEY Transport, un leader mondial de l'industrie ferroviaire

À propos du Groupe Faiveley Transport

Faiveley Transport, acteur mondial spécialisé dans les systèmes d'équipement ferroviaire à fort contenu technologique, offre la gamme d'équipements la plus complète du marché : climatisation, « power information & control », systèmes d'accès passagers, portes palières, systèmes de freinage, coupleurs et services.

Le Groupe fournit aux constructeurs, aux opérateurs et aux organismes de maintenance ferroviaire l'intégralité de la chaîne de valeur : conception, production, commercialisation et service. Il propose des solutions techniques à forte valeur ajoutée, tout en garantissant à ses clients le plus haut niveau de qualité, de service, de confort et de disponibilité.

FAIVELEY Transport			
Guillaume BOUHOURS	Directeur financier	01 48 13 65 03	guillaume.bouhours@faiveleytransport.com
Kasha DOUGALL	Responsable Communication Groupe	01 48 13 65 11	kasha.dougall@faiveleytransport.com
KEIMA Communication			
Emmanuel DOVERGNE	Analystes/investisseurs	01 56 43 44 62	emmanuel.dovergne@keima.fr