

SOLVING EFESO INTERNATIONAL

Chiffre d'affaires du deuxième trimestre 2011 : 15.5 M€ (+20%)

Poursuite de la croissance – Réévaluation des perspectives annuelles

1/ Chiffres du deuxième trimestre

Le chiffre d'affaires de Solving Efeso atteint 15.5 M€ au deuxième trimestre 2011, en hausse de 20% par rapport au deuxième trimestre 2010¹.

Au deuxième trimestre 2011, le Groupe Solving Efeso continue à croître en ligne avec la tendance des trimestres précédents. Pour rappel, la croissance du Groupe s'est élevée à 17% au quatrième trimestre 2010, et 19% au premier trimestre 2011 par rapport aux mêmes trimestres des années précédentes. Enfin, il convient de prendre en compte les éléments suivants dans l'analyse du chiffre d'affaires du deuxième trimestre 2011 :

- 2.3% du chiffre d'affaires de 15.5 M€ ont été réalisés dans le cadre de prestations de conseil effectuées pour le compte de clients publics au Moyen-Orient. Ces missions, permettant d'établir des relations d'affaires durables avec de nouveaux clients, génèrent toutefois une plus faible rentabilité dans la mesure où elles comportent un volet nécessitant le recours à des compétences externes additionnelles du fait de la nature des projets mis en œuvre ;
- Le chiffre d'affaires publié comprend les ventes de la filiale italienne Netlog, d'un montant de 0.1 M€ sur le deuxième trimestre 2011. Du fait de son activité, caractérisé par un taux de marge faible et éloignée du cœur de métier de Solving Efeso, cette société a été cédée fin avril.

Hormis le CA de Netlog et le CA des prestations au Moyen-Orient mentionnées ci-dessus, le CA du second trimestre aurait progressé de 16.3%

L'activité en Europe a représenté 76% du chiffre d'affaires réalisé au deuxième trimestre 2011, les pays émergents 17 % et l'Amérique du Nord 7%. Les principaux pays dans lesquels est intervenu Solving Efeso au cours du 2^{er} trimestre sont la France (27,7%), la Suède (14,8%), l'Italie (11,9%), et la Hollande (7,2%).

¹ Données non auditées

2/ Chiffres du premier semestre

Le chiffre d'affaires de Solving Efeso atteint 29.7 M€ au premier semestre, en hausse de 19.6% par rapport au premier semestre de 2010 et est caractérisé par une forte croissance sur les pays émergents et les Etats-Unis.

La filiale italienne Netlog cédée fin avril a représenté 0,4 M€ de CA au premier semestre 2011 comme au premier semestre 2010. La croissance Hors CA Netlog s'élève à 20%.

	C.A.	Croissance vs 2010	Ventilation C.A.
France	8.1 M€	7.0 %	28 % de l'activité
Europe (hors France)	14.4 M€	15.6 %	48 % de l'activité
Pays émergents	5.1 M€	56.8 %	17 % de l'activité
États-Unis	2.1 M€	34.8 %	7 % de l'activité

3/ Déroulement du plan stratégique

Fort d'une organisation commerciale et marketing renforcée, le Groupe a retrouvé le chemin de la croissance et enregistre d'importants succès commerciaux, notamment dans les domaines de l'excellence opérationnelle (WCOM) et de la Supply Chain.

L'activité progresse dans tous les pays et la croissance est particulièrement forte au Moyen-Orient, en Europe de l'Est, aux États-Unis et en Chine, capitalisant sur le développement et l'ouverture rapide de ces économies. En continuité avec 2010, en Europe occidentale, l'activité demeure soutenue en Allemagne, aux Pays-Bas, et en France. Enfin, la reprise de l'activité observée en début d'année en Suède et en Italie se confirme.

Le Groupe ambitionne de conquérir de nouvelles parts de marché, tant géographiques que sectorielles, tout en augmentant sa politique de prix d'intervention. Au cours du premier semestre le prix moyen d'une journée d'intervention a ainsi augmenté de 6% par rapport au prix moyen du premier semestre 2010. Le développement du Groupe se fonde sur l'intégration poussée de ses consultants avec les équipes du client (Travail en Tandem), sur l'ajout de nouvelles expertises afin de compléter l'offre actuelle de services (Supply chain, WCOM, conseil en innovation, etc.) et sur une concentration accrue vers les pays émergents, porteurs de croissance, en accompagnement des clients du Groupe.

4/ Perspectives

Au vu des performances du deuxième trimestre et de la saisonnalité historique de l'activité, le groupe anticipe une croissance annuelle supérieure à 10% contre 8% prévu précédemment. L'objectif initial était de dépasser la croissance du marché, attendue entre 4 et 6%.

Ce document peut contenir des informations financières prospectives (notamment des objectifs et tendances) ainsi que des déclarations prospectives concernant la situation financière, les résultats d'opérations, les activités et la stratégie de Solving Efeso.

Ces informations et déclarations prospectives sont fondées sur des données ou hypothèses qui peuvent s'avérer inexactes dans le futur et sont dépendantes de facteurs de risques tels que notamment la variation des taux de change et les conditions économiques et financières générales. Solving Efeso ne prend pas l'engagement ou la responsabilité vis-à-vis des investisseurs ou toute autre partie prenante de mettre à jour ou de réviser, en particulier en raison d'informations nouvelles ou événements futurs, tout ou partie des déclarations, informations prospectives, tendances ou objectifs contenus dans ce document.

Prochaine communication :

Résultat du premier semestre 2011 : 20 septembre 2011 (après Bourse)

Contact :

David AUREGAN, Directeur Financier
Tél. : (+33-1) 53 53 57 00
info.investor-relations@solvingefeso.com
www.solvingefeso.com

SOLVING EFESO INTERNATIONAL se situe parmi les leaders internationaux du conseil en stratégie d'entreprise et en amélioration de la performance opérationnelle.	
Avec un chiffre d'affaires de près de 50 millions d'euros et plus de 350 consultants, le groupe Solving Efeso International est présent dans 18 pays (Europe, Moyen-Orient, Asie et Amériques).	
L'action Solving Efeso International est cotée sur Euronext Compartiment C.	
Flottant : 20%	Date d'introduction : 02/07/1998
Nombre de titres : 22 377 352	Code 6467
ISIN FR0004500106	Bloomberg : OLV:FP
Mnemo : OLV	Reuters : SLVG.PA