



Communiqué

## Chiffre d'affaires du 3<sup>ème</sup> trimestre en croissance

Croissance de 4,4% du chiffre d'affaires au 3<sup>ème</sup> trimestre 2011 à 266,4 millions d'euros

Croissance de 3,8% du chiffre d'affaires sur les 9 premiers mois de 2011 à 878,8 millions d'euros

Confirmation des objectifs à moyen terme

Paris, le 28 octobre 2011 : A la suite de la réunion du conseil d'administration le 27 octobre 2011, Bull (Euronext Paris: BULL) annonce son chiffre d'affaires pour le troisième trimestre 2011.

### Chiffres clé du troisième trimestre 2011<sup>1</sup>

Le chiffre d'affaires réalisé au troisième trimestre 2011 est de 266,4 millions d'euros, en croissance de 4,4% par rapport au troisième trimestre 2010. La croissance organique<sup>2</sup> de l'activité ressort à 3,4%. Au cours des 9 premiers mois de 2011 le chiffre d'affaires réalisé est de 878,8 millions d'euros, en progression de 3,8% comparé à la même période de l'année précédente ; la croissance organique est de 2,8%. Les prises de nouvelles commandes sur les 9 premiers mois de 2011 s'élèvent à 889,5 millions d'euros. La comparaison avec 2010 n'est pas établie du fait d'une harmonisation à partir de ce trimestre de la méthode de prise en compte des engagements contractuels. Les engagements concernant des contrats de maintenance et des licences de logiciel, précédemment suivis séparément, sont désormais pris en compte dans le carnet de commandes. Ce changement conduit à une mise à niveau du carnet de commandes de 57,8 millions d'euros, dont une partie s'ajoute au chiffre ci-dessus.

	3 <sup>ème</sup> trimestre 2011/2010	9 mois 2011/2010
Evolution du chiffre d'affaires	+4,4 %	+3,8%
Evolution du chiffre d'affaires à périmètre constant	+3,0%	+3,2%
Evolution du chiffre d'affaires à périmètre et taux de change constants	+3,4%	+2,8%

Philippe Vannier, Président-directeur général de Bull a déclaré : « La dynamique créée par notre plan stratégique BullWay et l'implication des équipes nous permettent d'obtenir une croissance significative du chiffre d'affaires au troisième trimestre et une bonne tenue du carnet de commandes. Bien que le contexte économique général soit incertain, le Groupe Bull reste présent sur des zones à croissance soutenue, à travers le monde, avec un portefeuille d'offres diversifiées et innovantes. »

<sup>1</sup> Chiffres non audités. Les comparaisons sont établies par rapport aux données reclassées selon le trimestre équivalent de l'année précédente.

<sup>2</sup> A périmètre et taux de change constants. Les activités acquises au cours de 2011 ont contribué pour 4,8 millions d'euros au chiffre d'affaires du troisième trimestre 2011.



## **Activité du troisième trimestre : prises de commandes et chiffre d'affaires par Business Line**

Afin d'aider les comparaisons, les données du troisième trimestre 2010 ont été ventilées selon la segmentation BullWay (par division). La comparaison des prises de commandes s'entend à méthode comparable, c'est-à-dire sans prendre en compte la mise à niveau du carnet de commandes effectuée au troisième trimestre 2011.

### ***Innovative Products***

La bonne tenue des offres *Extreme Computing* explique la croissance (+2,4 %) du chiffre d'affaires de cette division qui s'élève à 10,7 millions d'euros au troisième trimestre. Pour les 9 premiers mois de l'année, le chiffre d'affaires est en hausse de 5,8% et s'établit à 38,7 millions d'euros.

Les prises de commandes, quant à elles, s'établissent à 12,6 millions d'euros pour le trimestre. Les prises de commandes du troisième trimestre 2010 incluaient plusieurs contrats importants. Cette base de comparaison élevée explique la baisse relative du niveau des commandes par rapport à 2010.

Sur les 9 premiers mois de 2011, les prises de commandes s'élèvent à 42,9 millions d'euros. Le très fort niveau des prises de commandes enregistrées pendant le troisième trimestre 2010 explique également la baisse des commandes sur les 9 premiers mois de 2011 comparés à 2010.

### ***Computing Solutions***

Computing Solutions bénéficie de la bonne dynamique des offres *Extreme Computing, managed services* et services d'infrastructure. Cette division enregistre un chiffre d'affaires de 154,8 millions d'euros pendant le trimestre, stable comparé à 2010. Sur les 9 premiers mois de 2011, le chiffre d'affaires réalisé est de 539,6 millions d'euros, en progression de 3,4 %.

Les prises de commandes au troisième trimestre 2011 s'élèvent à 138,2 millions d'euros en décroissance comparées à la même période de 2010 en partie due à la base de comparaison élevée au troisième trimestre 2010 au cours duquel une commande importante d'infrastructure Unix a été signée. Sur les 9 premiers mois de 2011, les prises de commandes s'élèvent à 540,8 millions d'euros. La mise à niveau du carnet de commandes à hauteur de 54,4 millions d'euros s'ajoute à ces chiffres.

### ***Business Integration Solutions***

Le chiffre d'affaires de cette division s'établit à 76,3 millions d'euros, en croissance de 18,7 % par rapport à 2010, avec une contribution positive de presque toutes les activités. Pour les 9 premiers mois de 2011, le chiffre d'affaires s'établit à 223,0 millions d'euros, en croissance de 9,4 %.

Grâce au dynamisme des activités en Europe et en Amérique Latine, les prises de commandes s'établissent à 71,9 millions d'euros pour le trimestre. La saisonnalité constatée est en amélioration par rapport à la même période de 2010. Les prises de commandes pour les 9 premiers mois de l'année sont de 227,3 millions d'euros, en progression de 17,8 %.

### ***Security Solutions***

Le management nouvellement mis en place prend des mesures pour déployer les offres de façon adaptée aux évolutions récentes du marché, dans un contexte international tendu.

La division a réalisé un chiffre d'affaires de 24,5 millions d'euros au cours du trimestre, en baisse de 6,3% comparé à 2010. Le chiffre d'affaires enregistré sur les 9 premiers mois de 2011 fléchit de 8,2% par rapport à la même période de 2010 pour s'établir à 77,6 millions d'euros.



Les prises de commandes s'établissent à 19,0 millions d'euros pour le trimestre, représentant une baisse de 15,9 % par rapport au même trimestre de l'année précédente. Au cours des 9 premiers mois de 2011, les prises de commandes s'élèvent à 78,5 millions d'euros, en baisse de 7,1 % comparées à 2010.

### Situation financière du Groupe

La situation financière du Groupe est saine. Le flux de trésorerie opérationnelle du Groupe affiche une évolution similaire à l'année passée, corrélée à l'activité.

### Faits marquants du troisième trimestre 2011

#### *Innovative Products*

#### Bull renouvelle ses mainframes Gcos 7 en les dotant d'une nouvelle architecture issue de l'Extreme Computing

Les nouveaux systèmes novascale gcos 7010 confirment la vocation de la gamme Gcos 7 à assurer une production lourde, performante et ultra-sécurisée. Ils associent technologies de l'Extreme Computing aux technologies utilisées pour les grands serveurs d'entreprise au bénéfice des applications critiques.

Les nouveaux systèmes novascale gcos 7010 viennent renforcer la stratégie mise en place par Bull depuis plusieurs années. Supportant nativement la base Open Source PostgreSQL, les systèmes novascale gcos 7010 sont conçus pour protéger et enrichir le patrimoine informationnel des organisations.

Les systèmes novascale gcos 7010 placent les mainframes Gcos 7 dans la dimension du Cloud Computing privé.

#### La technologie Bull au service de l'Université de Perpignan Via Domitia

Le Data Center modulaire mobull, choisi par l'UPVD auprès de ServiWare, une entreprise du Groupe Bull, protège et stocke les données informatiques.

Il s'agit d'un centre informatique au « format conteneur ISO45' » offrant les services suivants :

- Haut niveau d'intégration (pour gérer la complexité technique)
- Haute disponibilité (minimiser les arrêts d'exploitation)
- Haute évolutivité
- Haute efficacité énergétique

Bull conçoit les solutions mobull en suivant certains principes :

- Une puissance et une densité extrêmes avec 227 Téraflops par container,
- Un investissement réduit car mobull ne nécessite que très peu d'infrastructure,
- Une faible consommation de ressources avec un système de refroidissement innovant, à très haut rendement énergétique, indépendant des technologies de serveurs ou de stockage utilisées,
- Une mise en service rapide et facile sous 8 semaines,
- Une grande flexibilité d'installation et d'évolution car isolé thermiquement, étanche et résistant, mobull peut être installé dans un bâtiment ou en extérieur.



## **Computing Solutions**

### Bull et CA Technologies forment une alliance stratégique

Cette alliance stratégique, mettant en œuvre plusieurs synergies technologiques, vise à aider les grandes entreprises à transformer leurs infrastructures informatiques hétérogènes en architectures de Cloud Privées.

Cette alliance fournira aux clients des services à forte valeur ajoutée de conseil et d'intégration construits autour de l'offre d'automatisation et de gestion des niveaux de service de CA Technologies. Elle permettra également aux deux sociétés d'aider leurs clients à augmenter la productivité de leurs infrastructures informatiques et à rationaliser les composants de leur architecture en silo, tout en automatisant la plupart de leurs processus de gestion.

### Le Barcelona Supercomputing Center triple ses capacités de calcul

Avec des performances maximales de 186 Téraflops, le nouveau cluster bullx de Bull équipé d'accélérateurs NVIDIA Tesla est le ordinateur le plus puissant d'Espagne. Ce nouveau cluster équipé d'accélérateurs graphiques permettra à l'Université de consolider ses recherches dans des modèles de programmation, de développement d'outils et de portage d'applications. Ce nouveau système Bull, basé sur des nœuds bullx équipés individuellement de processeurs Intel et de cartes graphiques NVIDIA fournit des performances maximales de 186 Téraflops. Ce cluster double la capacité de calcul du MareNostrum, consomme sept fois moins d'électricité et occupe 13 fois moins d'espace. En combinant ce nouveau ordinateur au système MareNostrum existant, le consortium public a triplé les ressources en calcul intensif mises à la disposition de la communauté scientifique espagnole.

### Le nouveau supercalculateur Bull au service des recherches climatiques de l'Institut royal météorologique des Pays-Bas

L'Institut royal météorologique des Pays-Bas (KNMI) et Bull s'associent pour la mise en œuvre d'un nouvel environnement de calcul intensif à haute performance pour accroître la précision des prévisions météorologiques et climatiques au sein de l'un des centres de données météorologiques les plus performants et les plus éco responsables d'Europe.

Outre sa technologie innovante « conçue et produite en Europe », Bull propose également des services HPC complets, incluant les conseils, la maintenance, la surveillance et l'assistance. Le nouvel environnement sera basé sur le système lame bullx. Cette technologie Bull va permettre au KNMI de profiter d'une véritable résilience, d'un délai de mise en œuvre rapide, d'une consommation d'électricité limitée et d'un coût total de possession (TCO) réduit.

## **Business Integration Solutions**

### Le Conseil Régional du Languedoc Roussillon gagne le « SAP Quality Awards 2011 »

Primé dans la catégorie « New Business Application Implementation », le Conseil Régional Languedoc Roussillon a mis en œuvre avec Bull une solution de restitution et gagne le « SAP Quality Awards 2011 ».

La solution décisionnelle mise en place sur une technologie SAP BO XIR2I accroît l'interactivité avec les utilisateurs et améliore la visualisation des tableaux de bord en temps réel. 1000 agents peuvent ainsi accéder en quelques « clicks » à leurs univers métiers (Finance, RH, Transport, Formation Professionnelle, Education, Elus). L'application traite les alertes et aide à la décision pour le pilotage des moyens et des grands processus (humains, financiers, marchés publics et subventions).



Bull, partenaire Gold de SAP Business Objects, accompagne ses clients dans la conception, la réalisation et la maintenance des systèmes décisionnels, dispose de plus de 150 consultants en France et d'un Centre de Services dédié en Région Rhône Alpes.

### **Security Solutions**

Amesys Conseil, groupe Bull, ouvre un centre de services autour de la conception microélectronique en région Sud-Est.

Ce centre de services, baptisé MEDECYS : MicroElectronic Design Center Amesys, sera dédié à la microélectronique.

Basé en région Sud-Est sur la technopole de Sophia Antipolis, le centre MEDECYS aura pour vocation d'être un centre de conception et d'expertise pour Bull dans les domaines de la conception FrontEnd et BackEnd d'Asics numériques et de la vérification d'Asic numériques.

Déjà bien implantée dans les métiers de la microélectronique, Amesys Conseil continue la diversification de son offre en créant un plateau de services en conception de puces électroniques. Ce nouveau centre de services qui réunit plus de 20 ingénieurs, experts et chefs de projets, ambitionne de doubler de taille d'ici la fin de l'année 2012.

### **Perspectives**

Le Groupe confirme les objectifs à moyen terme publiés le 9 décembre 2010 lors de la présentation de BullWay 2011-2013, son plan stratégique de développement.

### **Conférence Téléphonique**

Philippe Vannier, Président-directeur général du Groupe Bull, animera une conférence téléphonique afin de commenter cette communication. La conférence aura lieu le 28 octobre 2011 à 9h30 heure de Paris. Le numéro d'appel est le +33 (0)1 7099 3212. Un diaporama sera également disponible pour téléchargement sur <http://www.bull.fr>

### **Glossaire :**

Le ratio **book to bill** est le rapport entre les prises de commandes et le chiffre d'affaires de la période.

La variation **organique** signifie à périmètre et taux de change constants.

Les **prises de commandes** correspondent à la valeur totale ferme des contrats enregistrés pendant la période. Cette valeur totale ferme des contrats correspond à l'engagement contractuel des clients, sur lequel le management peut être amené à apporter un jugement pour les contrats de longue durée ou ceux pour lesquels l'échéance n'est pas déterminée (tacite reconduction par exemple).

### **A propos de Bull**

Bull est une société des technologies de l'information. Notre mission est d'être le partenaire privilégié de nos clients, corporate et administration, en optimisant l'architecture, en opérant et en rentabilisant leur Système d'Information, pour soutenir leur activité et les processus critiques liés à leur métier.

Bull est un spécialiste des systèmes ouverts et sécurisés, le seul européen positionné sur les principaux maillons de la chaîne de valeur de l'informatique.

Pour plus d'informations : <http://www.bull.fr>

### **Relations Investisseurs :**

Bull : Peter Campbell : Tél : 01 58 04 04 23 – [peter.campbell@bull.net](mailto:peter.campbell@bull.net)

### **Relations presse :**

Bull : Barbara Coumaros: Tél: 06 85 52 84 84 – [barbara.coumaros@bull.net](mailto:barbara.coumaros@bull.net)



**Evolution des prises de commandes et du chiffre d'affaires par Business Line (données non auditées) :**

**Troisième trimestre 2011**

<i>(en millions d'euros)</i>	Innovative Products	Computing Solutions	Business Integration Solutions	Security Solutions	Total
Prises de commandes	24,4	192,7	73,1	22,0	312,2
Prises de commandes inter BL	(11,8)	(0,1)	(1,2)	(1,6)	(17,7)
<b>Prises de commandes consolidées</b>	<b>12,6</b>	<b>192,6</b>	<b>71,9</b>	<b>20,4</b>	<b>297,5</b>
<b>Variation par rapport à 2010</b>	<b>-44,4%</b>	<b>+2,3%</b>	<b>+40,5%</b>	<b>-9,9%</b>	<b>+4,5%</b>
Chiffre d'affaires	33,7	155,8	66,3	25,8	293,3
Chiffre d'affaires inter BL	(23,0)	(1,0)	(1,7)	(1,3)	(26,9)
<b>Chiffre d'affaires consolidé</b>	<b>10,7</b>	<b>154,8</b>	<b>76,3</b>	<b>24,5</b>	<b>266,4</b>
<b>Variation par rapport à 2010</b>	<b>+2,4%</b>	<b>+0,3%</b>	<b>+18,7%</b>	<b>-6,3%</b>	<b>+4,4%</b>
Book to bill	1,17	1,24	0,94	0,83	1,12

9 mois à fin septembre 2011

<i>(en millions d'euros)</i>	Innovative Products	Computing Solutions	Business Integration Solutions	Security Solutions	Total
Prises de commandes	127,2	598,3	234,7	83,7	1044,0
Prises de commandes inter BL	(84,4)	(3,1)	(5,4)	(3,8)	(96,7)
<b>Prises de commandes consolidées</b>	<b>42,9</b>	<b>595,2</b>	<b>229,4</b>	<b>79,9</b>	<b>947,3</b>
<b>Variation par rapport à 2010</b>	<b>-4,9%</b>	<b>+3,4%</b>	<b>+16,1%</b>	<b>-9,9%</b>	<b>+4,4%</b>
Chiffre d'affaires	130,6	543,9	228,2	81,4	984,1
Chiffre d'affaires inter BL	(91,9)	(4,3)	(5,2)	(3,8)	(105,3)
<b>Chiffre d'affaires consolidé</b>	<b>38,7</b>	<b>539,6</b>	<b>223,0</b>	<b>77,6</b>	<b>878,8</b>
<b>Variation par rapport à 2010</b>	<b>+5,8%</b>	<b>+3,4%</b>	<b>+9,4%</b>	<b>-8,2%</b>	<b>+3,8%</b>
Book to bill	1,11	1,10	1,03	1,03	1,08

Répartition géographique du chiffre d'affaires (données non auditées) :

Troisième trimestre			
Millions d'euros	2010	2011	Variation
France	140,7	146,4	+4 %
Europe hors France	75,5	75,4	-0 %
Reste du monde	39,0	44,7	+14,6 %
<b>Total</b>	<b>255,2</b>	<b>266,4</b>	<b>+4,4 %</b>

L'arrondi de la somme peut être différent de la somme des arrondis.



### **Avertissement**

Ce communiqué de presse contient des éléments fondés sur des projections ou des prévisions dont la nature est sujette à risques et incertitudes. Ainsi il se pourrait que les résultats anticipés diffèrent.

Même si Bull estime que les prévisions et l'information du présent communiqué sont basées sur des hypothèses raisonnables au moment où elles ont été établies, aucune garantie ne peut être donnée sur la réalisation des objectifs ou l'atteinte des anticipations décrites dans le présent communiqué.

Ni Bull ni aucune autre société du Groupe ne donnent de garantie de quelque ordre que ce soit sur l'exactitude, la fiabilité ou la complétude des informations dans le présent communiqué et ni Bull, ni une autre société du groupe ni ses responsables ne peuvent être tenus responsables de l'utilisation des informations de ce communiqué.