

SOLVING EFESO INTERNATIONAL

Chiffre d'affaires cumulé à fin décembre 2011 : 54.8 M€

(+9% ; +10% à périmètre constant – Objectif atteint malgré la crise)

Chiffre d'affaires du quatrième trimestre 2011 : 14.2 M€

(-5% ; -1%% à périmètre constant)

Optimisation du portefeuille d'activités- Perspectives 2012

1/ Un marché contrasté

La reprise du marché du conseil s'est enclenchée au second semestre 2010 et s'est poursuivie au premier semestre 2011. Un certain ralentissement s'est fait sentir depuis l'été, sensiblement moins marqué toutefois qu'en 2008. Les pays émergents, en particulier, enregistrent une demande en forte augmentation en raison de leur croissance et de l'ouverture rapide de leurs économies. Les ventes du Groupe augmentent de 40% sur ces pays sur l'année 2011 par rapport à 2010.

La situation est plus contrastée dans les pays occidentaux. La demande porte particulièrement sur les domaines du conseil en stratégie de développement, de l'innovation, de la transformation et de la Supply chain. En Europe du Sud, le marché a ralenti à partir de l'été tout en restant supérieur au marché de 2009. En Europe du Nord, la demande demeure solide sur l'année. L'activité est également soutenue en Amérique du Nord (+43%).

1/ Chiffres du quatrième trimestre

Le chiffre d'affaires de Solving Efeso atteint 14.2 M€¹ au quatrième trimestre 2011, en baisse de 5% par rapport au quatrième trimestre 2010, et de 1% à périmètre constant.

Le Groupe a procédé à la cession ou à l'arrêt progressif d'activités aux taux de marge faibles et éloignées de son cœur de métier.

¹ Données non auditées

- Cession de la filiale italienne Netlog en avril 2011 dont le chiffre d'affaires au quatrième trimestre 2010 était de 0.3 M€ et cession en cours d'une partie de l'activité MTM (spécialisée dans les opérations de reconfiguration de l'outil industriel) en Italie entraînant 0.6 M€ de diminution de chiffre d'affaires entre le quatrième trimestre 2011 et le quatrième trimestre 2010. Ces cessions ont généré des plus values significatives.
- En outre, le Groupe arrête son activité de mise à disposition de consultants pour les clients para publics français, ce qui entraîne une diminution des ventes de 0.2 M€.

Le Groupe a procédé le 11 octobre à l'acquisition d'Intuition, société de conseil en stratégies de marques et d'innovation, afin de renforcer son pôle Stratégie. Intuition a développé une approche innovante, fondée sur un réseau de plus de 2000 experts, dans la recherche d'opportunités de croissance au niveau des stratégies de marques. Intuition compte parmi ses clients un nombre important de grandes marques françaises et internationales dans les secteurs de la grande consommation, du luxe, de l'automobile, des technologies, de la distribution et des services. Plusieurs de ses clients figurent dans le CAC 40. La contribution d'Intuition au chiffre d'affaires du Groupe au quatrième trimestre s'élève à 0.6 M€.

L'impact de cette optimisation du portefeuille implique une perte de chiffre d'affaires de 0.6 M€ au quatrième trimestre. A périmètre identique, la baisse du chiffre d'affaires se serait élevée à 1% par rapport au quatrième trimestre 2010.

2/ Chiffres annuels 2011

Le chiffre d'affaires de Solving Efeso atteint 54.8 M€¹ sur l'année 2011, en hausse de 8.5% par rapport à 2010 et est caractérisé par une forte croissance sur les pays émergents (+40%) et les Etats-Unis (+43%). L'impact des variations de change sur le chiffre d'affaires consolidé est négligeable.

L'optimisation du portefeuille d'activités, l'enrichissement de l'offre et l'attention accrue portée aux grands comptes internationaux permettent une augmentation de 5% du prix de vente moyen par rapport à 2010.

Hors activités acquises (Intuition), cédées ou arrêtées (Net Log et MTM en Italie, et para public en France), la croissance s'élève à 10.3%.

La croissance est particulièrement forte au Moyen-Orient, en Europe de l'Est, en Chine, et en Amérique du Nord et du Sud, capitalisant sur le développement et l'ouverture rapide de ces économies. En Europe occidentale, l'activité demeure soutenue en Allemagne, aux Pays-Bas et en Suède.

3/ Déroulement du plan stratégique – Acquisition de la société égyptienne Hands-on

Dans le cadre de son développement, Solving Efeso International ambitionne de conquérir de nouvelles parts de marché, tant géographiques que sectorielles, notamment par l'ajout de nouvelles expertises à forte valeur ajoutée.

Le 6 février 2012, le Groupe a procédé au rachat de la société égyptienne Hands-on. Cette société, basée au Caire, réalise 0.8 M€ de chiffre d'affaires en Égypte, en Afrique du Nord et en Arabie Saoudite auprès de clients privés locaux. Cette acquisition permet au Groupe d'accompagner ses clients internationaux sur ces marchés, d'acquérir des compétences et de conquérir la clientèle locale en pleine croissance.

Fort de son positionnement stratégique, le Groupe Solving Efeso entend accompagner ses clients actuels et futurs sur leurs marchés, tant matures qu'émergents, et contribuer ainsi activement à accroître leurs performances.

4/ Perspectives

Au vu des performances du quatrième trimestre et du recentrage de ses opérations, le Groupe, dans un environnement macroéconomique incertain, a de nouveau pour cette année, l'objectif de dépasser la croissance du marché, attendue entre 4 et 6%, et de voir sa rentabilité opérationnelle progresser plus vite que ses ventes.

Ce document peut contenir des informations financières prospectives (notamment des objectifs et tendances) ainsi que des déclarations prospectives concernant la situation financières, les résultats d'opérations, les activités et la stratégie de Solving Efeso.

Ces informations et déclarations prospectives sont fondées sur des données ou hypothèses qui peuvent s'avérer inexactes dans le futur et sont dépendantes de facteurs de risques tels que notamment la variation des taux de change et les conditions économiques et financières générales. Solving Efeso ne prend pas l'engagement ou la responsabilité vis-à-vis des investisseurs ou toute autre partie prenante de mettre à jour ou de réviser, en particulier en raison d'informations nouvelles ou événements futurs, tout ou partie des déclarations, informations prospectives, tendances ou objectifs contenus dans ce document.

Prochaine communication :

Résultats annuels 2012 : 29 mars 2012 (après Bourse)

Contact :

David AUREGAN, Directeur Financier
Tél. : (+33-1) 53 53 57 00
info.investor-relations@solvingefeso.com
www.solvingefeso.com

SOLVING EFESO INTERNATIONAL se situe parmi les leaders internationaux du conseil en stratégie d'entreprise et en amélioration de la performance opérationnelle.	
Avec un chiffre d'affaires de plus de 50 millions d'euros et plus de 350 consultants, le groupe Solving Efeso International est présent dans 21 pays (Europe, Moyen-Orient, Asie et Amériques).	
L'action Solving Efeso International est cotée sur Alternext.	
Flottant : 20%	Date d'introduction : 02/07/1998
Nombre de titres : 22 377 352	Code 6467
ISIN FR0004500106	Bloomberg : ALOLV:FP
Mnemo : ALOLV	Reuters : ALOLV.PA