

SOLVING EFESO INTERNATIONAL

**Chiffre d'affaires du premier trimestre 2012 : 15,0 M€ (+5,2% ;
+4,9% à périmètre constant)**

Poursuite de la croissance - Confirmation des objectifs 2012

1/ Chiffres du premier trimestre

Le chiffre d'affaires de Solving Efeso atteint 15,0 M€ au premier trimestre 2012, en hausse de 5,2% par rapport au premier trimestre 2011¹, et de 4,9% à périmètre constant. Le Groupe continue sa croissance malgré un environnement économique incertain en Europe du Sud. L'activité demeure soutenue en Europe du Nord, dans les pays émergents et en Amérique du Nord.

L'activité en Europe représente 73% du chiffre d'affaires réalisé au premier trimestre 2012, les pays émergents 15% et l'Amérique du Nord 12%. L'activité en Amérique du Nord augmente de 69%, poursuivant la croissance de 43% enregistrée en 2011, grâce au développement des grands comptes internationaux. La baisse relative de chiffre d'affaires dans les pays émergents est due aux changements de phases dans les prestations de conseil pour le compte d'un client public au Moyen Orient.

Ventilation du CA		T1 2012	T1 2011
Europe		72,7%	75,5%
Dont	France	27,3%	28,6%
	Suède	14,4%	14,3%
	Italie	8,4%	10,7%
Amérique du Nord		12,0%	7,5%
Pays émergents		15,3%	17,0%

¹ Données non auditées

Les impacts sur le chiffre d'affaires, des acquisitions et des cessions réalisées au cours des derniers mois, se compensent :

- Pour mémoire, le Groupe a procédé à la cession ou à l'arrêt progressif d'activités aux taux de marge faibles et éloignées de son cœur de métier. Ainsi, la cession d'une partie de l'activité MTM (spécialisée dans les opérations de reconfiguration de l'outil industriel) en Italie a entraîné 0.4 M€ de diminution de chiffre d'affaires tandis que l'arrêt de l'activité de mise à disposition de consultants pour les clients para publics français a réduit les ventes de 0.3 M€ sur le premier trimestre.
- Le Groupe a procédé le 11 octobre 2011 à l'acquisition d'Intuition, société de conseil en stratégies de marques et d'innovation, afin de renforcer son pôle Stratégie. La contribution d'Intuition au chiffre d'affaires du Groupe au premier trimestre s'élève à 0.6 M€. La contribution au chiffre d'affaires du premier trimestre de la filiale égyptienne Hands-on acquise en février s'élève à 0.2 M€.

2/ Déroulement du plan stratégique – Acquisition des sociétés Hands-on (Égypte) et Q-Spread (Inde)

Dans le cadre de son développement, Solving Efeso International ambitionne de conquérir des parts de marché en enrichissant son offre grâce à l'ajout de nouvelles expertises à forte valeur ajoutée et en améliorant sa couverture géographique.

Le 6 février 2012, le Groupe a procédé au rachat de la société égyptienne Hands-on. Cette société, basée au Caire, est un acteur important du conseil en Égypte et réalise une part de son activité en Afrique du Nord et en Arabie Saoudite auprès de clients privés locaux.

Le 24 mars 2012, le Groupe a procédé au rachat de la société indienne Q-Spread Management Limited. Cette société, établie en 2002 et basée à New Delhi, est l'une des premières sociétés à avoir offert des prestations de conseil en « Lean Manufacturing » et « Lean Six Sigma » sur le marché indien. Elle est spécialisée dans la mise en place de processus de production « Lean » et souple (flexible plutôt non ?) pour l'industrie manufacturière et les sociétés de service.

Ces acquisitions permettent au Groupe d'accompagner ses clients internationaux sur ces marchés, de conquérir la clientèle locale en pleine croissance et de poursuivre son extension dans les pays en développement rapide.

3/ Perspectives

Au vu des performances du premier trimestre et du recentrage de ses opérations, le Groupe, dans un environnement macroéconomique incertain, confirme son objectif de dépasser la croissance du marché, attendue entre 4 et 6%, et de voir sa rentabilité opérationnelle progresser plus vite que ses ventes.

Ce document peut contenir des informations financières prospectives (notamment des objectifs et tendances) ainsi que des déclarations prospectives concernant la situation financière, les résultats d'opérations, les activités et la stratégie de Solving Efeso.

Ces informations et déclarations prospectives sont fondées sur des données ou hypothèses qui peuvent s'avérer inexactes dans le futur et sont dépendantes de facteurs de risques tels que notamment la variation des taux de change et les conditions économiques et financières générales. Solving Efeso ne prend pas l'engagement ou la responsabilité vis-à-vis des investisseurs ou toute autre partie prenante de mettre à jour ou de réviser, en particulier en raison d'informations nouvelles ou événements futurs, tout ou partie des déclarations, informations prospectives, tendances ou objectifs contenus dans ce document.

Prochaine communication :

Chiffre d'affaires du 2^{ème} trimestre 2012 : 26 juillet 2012 (après Bourse)

Contact :

David AUREGAN, Directeur Financier
Tél. : (+33-1) 53 53 57 00
info.investor-relations@solvingefeso.com
www.solvingefeso.com

SOLVING EFESO INTERNATIONAL se situe parmi les leaders internationaux du conseil en stratégie d'entreprise et en amélioration de la performance opérationnelle.	
Avec un chiffre d'affaires de près de 50 millions d'euros et plus de 300 consultants, le groupe Solving Efeso International est présent dans 21 pays (Europe, Moyen-Orient, Asie et Amériques).	
L'action Solving Efeso International est cotée sur Alternext.	
Flottant : 20%	Date d'introduction : 02/07/1998
Nombre de titres : 22 377 352	Code 6467
ISIN FR0004500106	Bloomberg : ALOLV:FP
Mnemo : ALOLV	Reuters : ALOLV.PA