



Communiqué

Chiffre d'affaires du premier trimestre 2013

- **Chiffre d'affaires de 267,6 millions d'euros, en baisse annuelle légèrement plus importante qu'anticipée sur une base de comparaison défavorable**
- **Carnet de commandes plus élevé qu'à la fin du premier trimestre 2012 malgré le glissement important de prises de commandes vers le deuxième trimestre**
- **Dégradation des perspectives de marché en France**

Paris, le 25 avril 2013 : A la suite de la réunion du conseil d'administration le 24 avril 2013, Bull (Euronext Paris: FR0010266601 - BULL) publie son chiffre d'affaires pour le premier trimestre 2013¹.

Chiffres clés du premier trimestre 2013

Le chiffre d'affaires réalisé au premier trimestre 2013 est de 267,6 millions d'euros, en baisse légèrement plus importante qu'anticipée par rapport à un premier trimestre 2012 très dynamique, à 6,0 % à taux de change constants. Le Groupe continue de s'appuyer sur sa présence à l'international avec une croissance de +2,3% en Europe hors France, mais fait face à une dégradation plus marquée que prévu des conditions de marché en France. Les prises de commandes, à 237,1 millions d'euros, s'affichent en baisse marquée par rapport à la même période de 2012 qui représentait une base de comparaison défavorable. Malgré le glissement de certaines prises de commandes importantes vers le deuxième trimestre, le carnet de commande du Groupe reste plus important qu'il ne l'était un an auparavant, tant sur l'année en cours (pour les 9 prochains mois) que sur le plus long terme.

(en millions d'euros)	Chiffre d'affaires		Prises de commandes	
	2013	Variation annuelle (taux constants)	2013	Book-to-Bill
Premier trimestre	267,6	(6,0%)	237,1	0,89

Philippe Vannier, Président-directeur général de Bull a déclaré : « Le ralentissement anticipé sur les premiers mois de 2013 est plus important que prévu en France. Toutefois, nos perspectives commerciales sont solides grâce au volume des opportunités identifiées et au succès de nos offres complexes qui combinent les différents métiers du Groupe. Aussi, nous concentrons nos efforts pour maximiser sur l'exercice 2013 les résultats des plans d'actions enclenchés sur les domaines qui sous-performent. Enfin, nous poursuivons l'élaboration de notre plan stratégique pour la période suivante. »

¹ Les chiffres présentés dans ce communiqué de presse sont non audités.



Chiffre d'affaires et prises de commandes par Business Line

Premier trimestre						
(en millions d'euros)	Chiffre d'affaires			Prises de commandes		
	T1 2013	T1 2012	variation	T1 2013	T1 2012	variation
<i>Innovative Products + Computing Solutions</i>	170,2	186,6	(8,8%)	148,9	223,1	(33,3%)
dont HPC	33,8	40,9	(17,3%)	25,6	22,6	+13,2%
<i>Business Integration Solutions</i>	70,2	74,1	(5,2%)	59,0	76,3	(22,7%)
<i>Security Solutions</i>	27,1	25,9	+4,8%	29,2	35,1	(16,7%)
Total	267,6	286,5	(6,6%)	237,1	334,4	(29,1%)

Innovative Products & Computing Solutions

Pour les *Business Lines Innovative Products* et *Computing Solutions* prises ensemble, le chiffre d'affaires et les prises de commandes sont respectivement pour le premier trimestre de 2013 de 170,2 millions d'euros et de 148,9 millions d'euros. Par rapport à la même période de 2012, la baisse qui était attendue en ce début d'année tant en chiffre d'affaires qu'en prises de commandes a été légèrement accentuée par une faiblesse plus marquée que prévue de l'activité en France. De plus, dans certains autres pays d'Europe certaines décisions d'investissement ont été repoussées par les clients et les prises de commandes correspondantes sont maintenant attendues sur le deuxième trimestre.

Dans le domaine du Calcul Haute Performance (*High Performance Computing*), le chiffre d'affaires du trimestre est en baisse de 17%, tandis que les prises de commandes de supercalculateurs sont en hausse de +13% en glissement annuel et que le flux d'opportunités commerciales reste très attractif.

Business Integration Solutions

Le chiffre d'affaires de la *Business Line* pour le premier trimestre de l'année, à 70,2 millions d'euros, est en baisse de 5,2% en glissement annuel, avec une croissance de l'activité à l'international malgré des revues de fin de projet repoussées sur le deuxième trimestre, et une baisse de l'activité en France sur une base de comparaison défavorable. En terme d'activité commerciale on observe également des reports de notification de commandes vers le trimestre suivant, notamment un important contrat en collaboration avec *Security Solutions* dans le secteur de la défense. Les prises de commandes pour le premier trimestre s'affichent donc à 59,0 millions d'euros, en baisse marquée par rapport au très dynamique premier trimestre de 2012 pendant lequel le contrat O-Boticário avait été signé. Le flux d'opportunités commerciales en fin de période est quant à lui particulièrement solide.

Security Solutions

Le chiffre d'affaires de *Security Solutions* à 27,1 millions d'euros progresse de +4,8% par rapport au premier trimestre de l'année précédente. Dans la continuité de la fin de l'année 2012, cette croissance est portée par les ventes de solutions de sécurisation des infrastructures de cloud computing et d'accès aux réseaux. Les prises de commandes s'établissent à 29,2 millions d'euros sur la période. Bien que ce trimestre n'ait pas été marqué comme l'année précédente par l'enregistrement d'un grand contrat comme SYTRAL, le *book-to-bill* sur la période reste largement favorable à 1,08.



Autres faits marquants du trimestre

Au 1er trimestre 2013, Bull confirme son expertise dans les projets numériques à haute valeur ajoutée et lance Bull Boost, un programme d'offres conçu pour aider les organisations à faire des technologies de l'information un catalyseur stratégique et doper les usages (communiqué de presse du 24/01/2013).

Dans le domaine des supercalculateurs (*High Performance Computing*), conformément à son plan stratégique BullWay, Bull poursuit son développement et inaugure le Centre d'Excellence pour la Programmation Parallèle, 1er centre européen d'excellence dédié au développement de logiciels parallèles et à l'optimisation du calcul intensif (22/03/2013). Bull étend également sa présence aux Etats-Unis et lance un canal de distribution dédié à ses serveurs bullion, l'un des serveurs d'entreprise x86 les plus rapides au monde (25/02/2013), tout en confirmant sa présence en Europe en prévoyant de livrer un supercalculateur bullx pour le nouveau centre d'excellence tchèque dédié au calcul intensif (27/02/2013).

Bull confirme son expertise en *Managed Services* et se voit confier la chaîne de support informatique de Carrefour (18/02/2013). Poursuivant sa stratégie de gestion du capital numérique, Bull lance StoreWay Calypso 10, solution de protection des données et de gestion des informations (21/03/2013).

En matière d'intégration de solutions, le ministère de la Défense fait confiance à Bull pour industrialiser sa chaîne de conception-réalisation des systèmes d'information et contribuer à la rationalisation du Système d'Information, d'Administration et de Gestion (SIAG) (23/01/2013). Par ailleurs, Bull est retenu par l'UGAP, la centrale d'achat public, pour ses compétences en matière d'intégration de solutions de dématérialisation (31/01/2013).

L'activité *Security Solutions* confirme son savoir-faire dans les systèmes critiques en dotant la RATP du logiciel SafeKit pour la ligne 1 du métro parisien (25/02/2013) et poursuit sa stratégie d'innovation en fournissant une solution de télé-présence embarquée pour le Train du Futur de Bombardier (19/03/2013).

Situation financière du Groupe

La situation financière du Groupe demeure saine. La trésorerie affiche, comme les années précédentes, une saisonnalité marquée.

Perspectives

Les conditions de marché observées sur la fin du premier trimestre particulièrement en France amènent le Groupe dans un environnement incertain à envisager un scénario plus conservateur pour le reste de l'année, et en conséquence vise désormais un EBIT pour l'année 2013 compris entre 40 et 50 millions d'euros.



Conférence Téléphonique

Philippe Vannier, Président-directeur général du Groupe Bull, animera ce jour une conférence téléphonique afin de commenter cette communication.

horaire : 25/04/2013 à 9h30 heure de Paris.

numéro d'appel : +33 (0)1 70 99 32 12.

La présentation servant de support à la conférence téléphonique sera disponible en téléchargement sur <http://www.bull.fr/investisseurs/>. Les analystes et investisseurs pourront participer à la session de questions & réponses qui suivra la présentation en utilisant le même numéro d'appel.

Calendrier Financier

7 juin 2013	Assemblée Générale (plus d'informations sur www.bull.fr/investisseurs)
25 juillet 2013	Chiffre d'affaires du deuxième trimestre et résultats du premier semestre 2013
24 octobre	Chiffre d'affaires du troisième trimestre 2013

À propos de Bull

Bull est un leader des systèmes numériques critiques sécurisés. La mission du Groupe est de développer et de mettre en œuvre des solutions où la puissance et la sécurité optimisent les systèmes d'information de ses clients afin de soutenir leur activité. Bull se positionne sur des marchés à très forte valeur ajoutée : la simulation numérique, le cloud computing et les centrales numériques, l'infogérance et la sécurité.

Aujourd'hui, Bull compte 9300 collaborateurs répartis dans plus de 50 pays dont 700 personnes entièrement dédiées à la R&D. En 2012, Bull a réalisé un chiffre d'affaires de 1,3 milliards d'euros.

Pour plus d'informations : www.bull.fr www.facebook.com/Bull www.twitter.com/bullfr

Relations Investisseurs : Vincent Biraud : Tél : 01 58 04 04 23 – vincent.biraud@bull.net

Relations presse : Aurélie Negro: Tél: 01 58 04 05 02– aurelie.negro@bull.net

Avertissement

Ce communiqué de presse contient des éléments fondés sur des projections ou des prévisions dont la nature est sujette à risques et incertitudes. Ainsi il se pourrait que les résultats futurs diffèrent.

Même si Bull estime que les prévisions et l'information du présent communiqué sont basées sur des hypothèses raisonnables au moment où elles ont été établies, aucune garantie ne peut être donnée sur la réalisation des objectifs ou l'atteinte des anticipations décrites dans le présent communiqué.

Ni Bull ni aucune autre société du Groupe ne donnent de garantie de quelque ordre que ce soit sur l'exactitude, la fiabilité ou la complétude des informations dans le présent communiqué et ni Bull, ni une autre société du Groupe ni ses responsables ne peuvent être tenus responsables de l'utilisation des informations de ce communiqué.



Récapitulatif trimestriel:

Au début de 2013, une réévaluation de certaines activités notamment au Brésil a conduit à revoir de façon très marginale (moins de 0,5 % du chiffre d'affaires du Groupe) le périmètre des *Business Lines Computing Solutions* et *Business Integration Solutions*. Pour une comparaison annuelle plus pertinente, les données par *Business Line* pour l'année 2012 ont été ajustées pour refléter les périmètres actuels.

Chiffre d'affaires						
<i>(en millions d'euros)</i>		Premier trimestre	Deuxième trimestre	Troisième trimestre	Quatrième trimestre	Année
2013	<i>Innovative Products</i>	14,9				
	<i>Computing Solutions</i>	155,3				
	<i>Business Integration Solutions</i>	70,2				
	<i>Security Solutions</i>	27,1				
	Total	267,6				
2012	<i>Innovative Products</i>	11,3	19,7	15,4	26,1	72,5
	<i>Computing Solutions</i>	175,3	194,3	153,8	239,7	763,2
	<i>Business Integration Solutions</i>	74,1	86,6	71,1	95,0	326,9
	<i>Security Solutions</i>	25,9	29,5	27,0	40,3	122,7
	Total	286,5	330,2	267,3	401,2	1 285,2
variation	<i>Innovative Products</i>	+32,5%				
	<i>Computing Solutions</i>	(11,4%)				
	<i>Business Integration Solutions</i>	(5,2%)				
	<i>Security Solutions</i>	+4,8%				
	Total	(6,6%)				

Prises de commandes						
<i>(en millions d'euros)</i>		Premier trimestre	Deuxième trimestre	Troisième trimestre	Quatrième trimestre	Année
2013	<i>Innovative Products</i>	16,4				
	<i>Computing Solutions</i>	132,5				
	<i>Business Integration Solutions</i>	59,0				
	<i>Security Solutions</i>	29,2				
	Total	237,1				
2012	<i>Innovative Products</i>	10,5	26,2	9,4	25,3	71,5
	<i>Computing Solutions</i>	212,6	181,5	139,1	311,9	845
	<i>Business Integration Solutions</i>	76,3	98,3	63,9	120,6	359,1
	<i>Security Solutions</i>	35,1	29,8	22,9	49,9	137,6
	Total	334,4	335,8	235,3	507,7	1 413,2
variation	<i>Innovative Products</i>	+56,4%				
	<i>Computing Solutions</i>	(37,7%)				
	<i>Business Integration Solutions</i>	(22,7%)				
	<i>Security Solutions</i>	(16,7%)				
	Total	(29,1%)				



Répartition géographique du chiffre d'affaires :

Premier trimestre			
(en millions d'euros)	Chiffre d'affaires		
	2013	2012	Variation à taux cst
France	148,2	166,9	(11,2%)
Europe, hors France	81,6	79,9	+2,3%
Reste du monde	37,8	39,7	(1,0%)
Total	267,6	286,5	(6,0%)

Évolution des prises de commandes et du chiffre d'affaires par Business Line :

Premier trimestre					
(en millions d'euros)	<i>Innovative Products</i>	<i>Computing Solutions</i>	<i>Business Integration Solutions</i>	<i>Security Solutions</i>	Total
Prises de commandes					
Brutes	27,2	133,6	59,9	31,2	251,9
Inter Business Lines	(10,9)	(1,1)	(0,9)	(2,0)	(14,9)
Consolidées T1 2013	16,4	132,5	59,0	29,2	237,1
Consolidées T1 2012	10,5	212,6	76,3	35,1	334,4
<i>Variation</i>	<i>+56,4%</i>	<i>(37,7%)</i>	<i>(22,7%)</i>	<i>(16,7%)</i>	<i>(29,1%)</i>
Chiffre d'affaires					
Brut	32,8	156,5	73,3	28,9	291,3
Inter Business Lines	(17,8)	(1,2)	(3,0)	(1,7)	(23,8)
Consolidé T1 2013	14,9	155,3	70,2	27,1	267,6
Consolidé T1 2012	11,3	175,3	74,1	25,9	286,5
<i>Variation</i>	<i>+32,5%</i>	<i>(11,4%)</i>	<i>(5,2%)</i>	<i>(4,8%)</i>	<i>(6,6%)</i>
<i>Variation organique</i>					<i>(6,0%)</i>
Book to bill	1,10	0,85	0,84	1,08	0,89

Glossaire et présentation de l'information financière :

Sauf indications contraires, le **Chiffre d'affaires** correspond au chiffre d'affaires consolidé, avec des clients externes. Sauf indication contraire les variations sont calculées sur les chiffres publiés.

Les **prises de commandes** correspondent à la valeur totale ferme des contrats enregistrés pendant la période. Cette valeur totale ferme des contrats correspond à l'engagement contractuel des clients, sur lequel le management peut être amené à apporter un jugement pour les contrats de longue durée ou ceux pour lesquels l'échéance n'est pas déterminée (tacite reconduction par exemple). Le ratio **book to bill** est le rapport entre les prises de commandes et le chiffre d'affaires de la période.

Dans les différents tableaux de ce communiqué, l'arrondi de la somme peut être différent de la somme des arrondis.