



La microchirurgie innovante du dos

Communiqué de presse

Résultats semestriels 2013

- **Accélération de la dynamique des ventes : multipliées par 2,3 à 2,5 M€**
- **Nouvelle progression de la marge brute : +5% à 63,7% du CA**
- **Renforcement des fonds propres de 2,5 M€ par Truffle Capital**

Toulouse, le 11 septembre 2013 - VEXIM (FR0011072602 - ALVXM), société de dispositifs médicaux spécialisée dans le traitement mini-invasif des fractures vertébrales, annonce aujourd'hui ses résultats semestriels consolidés au 30 juin 2013, arrêtés par le Conseil d'administration du 11 septembre 2013.

Très forte dynamique commerciale et poursuite de l'amélioration du taux de marge brute

<i>Comptes consolidés, en K€</i>	30.06.2013	30.06.2012
Chiffre d'affaires	2 533	1 081
<i>dont France</i>	<i>1 135</i>	<i>452</i>
<i>dont International</i>	<i>1 398</i>	<i>629</i>
Marge brute	1 614	653
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	<i>63,7%</i>	<i>60,4%</i>
Charges d'exploitation	-5 744	-4 268
Résultat d'exploitation	-4 130	-3 616
Résultat net	-4 086	-3 579

VEXIM a réalisé au cours du 1^{er} semestre 2013 un **chiffre d'affaires** de 2,5 M€, multiplié par 2,3 par rapport au 1^{er} semestre 2012. L'accélération des ventes s'est donc renforcée au 1^{er} semestre 2013 (à comparer à +93% de progression des ventes au 1^{er} semestre 2012). Au total, plus de 6 300 implants SpineJack® ont été posés depuis sa commercialisation, attestant d'une forte adoption de cette technologie par les chirurgiens du rachis dans l'ensemble des pays couverts par VEXIM. Les ventes françaises ont été multipliées par 2,5 en comparaison à la même période 2012, les ventes internationales étant, quant à elles, multipliées par 2,2.

La **marge brute** du 1^{er} semestre 2013 s'élève à 1,6 M€, multipliée par 2,5 par rapport à la même période de l'exercice précédent. Le taux de marge brute poursuit son amélioration : il s'élève à 63,7% au 30 juin 2013, soit une hausse de 5% par rapport au 1^{er} semestre 2012. Cette performance résulte de la montée en puissance de la part des ventes directes dans le chiffre d'affaires de VEXIM, qui s'élève à 94% au 30 juin 2013 contre 68% au 30 juin 2012.

Dans ce contexte de forte croissance commerciale, les charges d'exploitation n'ont, quant à elles, progressé que de 35% par rapport au 1^{er} semestre 2012, et s'établissent à 5,7 M€.

VEXIM a réussi à mettre en place une structure commerciale performante en un temps record :

- ouverture, début 2013, des filiales en Espagne et au Royaume-Uni ;
- renforcement des structures en Allemagne et en Italie ;
- dimensionnement du service Marketing & Ventes qui compte 31 personnes au 30 juin 2013 contre 21 personnes au 30 juin 2012.

VEXIM dispose à ce jour d'une structure commerciale européenne pleinement opérationnelle.

Le **résultat d'exploitation** au 30 juin 2013 ressort ainsi en perte de 4,1 M€, contre une perte 3,6 M€ au 30 juin 2012.

Après prise en compte des résultats financier et exceptionnel, le **résultat net** s'établit à -4,1 M€.

Structure financière renforcée

Au 30 juin 2013, VEXIM disposait d'une trésorerie de 3,1 M€. Comme annoncé dans son communiqué du 12 août 2013, VEXIM a renforcé ses fonds propres par augmentation de capital de 2,5 M€, intégralement souscrite par les fonds d'investissement de Truffle Capital, actionnaire historique de la Société. VEXIM dispose ainsi d'une souplesse financière accrue pour poursuivre son développement.

Poursuite de la stratégie de croissance

Après un 1^{er} semestre marqué par d'importants développements, VEXIM entend poursuivre sa croissance selon ses principaux axes stratégiques :

- **Innovation** : grâce à l'acquisition, en début d'année, d'une licence exclusive mondiale d'un dispositif d'injection innovant dans la vertébroplastie, VEXIM pourra adresser le vaste marché américain¹ dès 2014.
- **Ventes** : en créant deux nouvelles filiales en Espagne et au Royaume-Uni, VEXIM a élargi sa présence commerciale et dispose d'une couverture directe sur les 5 plus importants marchés du traitement des fractures vertébrales en Europe, à fort potentiel de croissance.
- **Clinique** : VEXIM a mis en place un programme clinique ambitieux pour continuer à accroître l'avantage compétitif de l'implant SpineJack®. Les résultats finaux des études rétrospectives et les résultats intermédiaires du registre observationnel devraient être présentés au cours du 2nd semestre 2013. Deux nouvelles études permettront d'évaluer l'efficacité et les performances du SpineJack® par rapport à la cyphoplastie par ballonnet (1^{er} patient inclus en mars 2013) et au traitement conservateur avec corset.

¹ Les Etats-Unis représentent 60% du marché de la vertébroplastie en valeur. Source : Données Millennium Research Group 2012

Vincent Gardès, Directeur général de VEXIM, conclut : « *Les résultats du 1^{er} semestre 2013 démontrent que notre développement se poursuit dans le respect de notre stratégie présentée au moment de l'introduction en bourse. Premièrement, nous avons mis en place une stratégie commerciale efficace, comme en atteste la croissance vigoureuse de notre chiffre d'affaires et de notre marge brute, qui s'appuie sur une présence directe sur des marchés européens clés pour notre croissance future. Deuxièmement, grâce à notre plan clinique, nous continuons à apporter des preuves scientifiques complémentaires pour asseoir largement la supériorité technologique du SpineJack® dans le traitement des fractures vertébrales par compression. Enfin, nous continuons à innover dans d'autres domaines à fort potentiel, tels que la vertébroplastie, avec comme objectif principal de devenir à terme le leader européen de la microchirurgie innovante du dos.* »

Prochain communiqué :

- Chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2013 : octobre 2013

A propos de VEXIM, LA microchirurgie innovante du dos

Basée à Balma, près de Toulouse, VEXIM est une société de dispositifs médicaux, créée en février 2006. Elle s'est spécialisée dans la création et la commercialisation de solutions mini-invasives pour le traitement des pathologies traumatiques du rachis. Bénéficiant du soutien financier des actionnaires historiques, Truffle Capital¹ et Banexi Ventures Partners, ainsi que d'aides publiques OSEO, VEXIM a conçu et commercialise le SpineJack®, un implant unique capable de redonner à une vertèbre fracturée sa hauteur initiale et restaurer l'équilibre de la colonne vertébrale. La Société compte actuellement 48 employés. Elle dispose de sa propre force commerciale en France, Allemagne, Italie, Espagne, Suisse et Royaume-Uni ainsi que de distributeurs notamment en Turquie, Argentine, Inde, Taiwan et dans les pays suivants où l'enregistrement du produit est en cours : Mexique, Brésil, Colombie, Venezuela, Chili, Equateur et Pérou. VEXIM est cotée sur NYSE Alternext à Paris depuis le 3 mai 2012.

Pour de plus amples informations, visitez : www.vexim.com

SpineJack®², implant révolutionnaire pour le traitement des fractures vertébrales

Le caractère révolutionnaire du SpineJack® consiste dans sa capacité à redonner à une vertèbre fracturée sa forme d'origine, restaurer l'anatomie optimale du rachis et assurer ainsi le recouvrement des capacités fonctionnelles du patient ainsi que la neutralisation de la douleur. Grâce à un ensemble d'outils perfectionnés, l'application des implants au sein de la vertèbre s'effectue par voie mini-invasive, sous contrôle radiographique, et en environ 30 minutes, permettant le retour à domicile du patient rapidement après l'intervention. La gamme SpineJack® est composée de 3 implants en titane avec 3 diamètres différents, couvrant ainsi 95% des fractures vertébrales et toutes les morphologies des patients. La technologie SpineJack® bénéficie du soutien des experts scientifiques internationaux du domaine du rachis et d'une protection par des brevets dans le monde entier jusqu'en 2029.

Contacts

VEXIM

Vincent Gardès

Directeur général

Tél. : 05 61 48 48 38

investisseur@vexim.com

NewCap.

Communication financière
et Relations Investisseurs

Dusan Oresansky /

Emmanuel Huynh

Tél. : 01 44 71 94 92

vexim@newcap.fr

Alize RP

Relations Presse

Caroline Carmagnol

caroline@alizerp.com

Tél. : 06 64 18 99 59

Christian Berg

christian@alizerp.com

Tél. : 01 70 22 53 86



- Libellé : VEXIM
- Code ISIN : FR0011072602
- Mnémonique : ALVXM

¹ Fondée en 2001 à Paris, Truffle Capital est un acteur européen incontournable du capital-risque qui investit et se consacre à la construction de leaders technologiques dans les domaines des Technologies de l'Information, des Sciences de la Vie et de l'Energie. Truffle Capital gère 550 M€ via des FCPR et des FCPI, ces derniers offrant des réductions d'impôts (les fonds sont bloqués de 7 à 10 ans). Pour plus d'informations, visitez www.truffle.fr et www.fcpi.fr.

² Ce dispositif médical est un produit de santé réglementé qui porte, au titre de cette réglementation, le marquage CE. Se référer à la notice d'utilisation.