

## Implanet : résultats annuels 2013

- Croissance du chiffre d'affaires à périmètre constant : +10,4%
  - Fort développement des ventes de JAZZ
  - Progression significative de la marge
    - Maîtrise des coûts de structure

Paris, le 18 mars 2014 – IMPLANET (Euronext : IMPL, FR0010458729), société de technologies médicales spécialisée dans les implants vertébraux et les implants de chirurgies du genou, annonce ses résultats pour l'exercice clos le 31 décembre 2013.

En K€ - Normes IFRS	2013	2012	Variation %
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>6 690</b>	6 647	+0,6%
Coûts des produits vendus	- 3 103	-3 507	
<b>Marge sur production vendue</b>	<b>3 587</b>	3 140	+14,2%
Taux de marge	53,6%	47,2%	
Amortissement des anciliaires	-1 077	-959	
<b>Marge brute</b>	<b>2 510</b>	2 181	+15,1%
Taux de marge brute	37,5%	32,8%	
Recherche & Développement	-930	-490	
Affaires réglementaire, Assurances qualité	-1 002	-451	
Ventes, distribution, marketing	-2 216	-2 662	
Coûts des opérations	-2 402	-795	
Frais généraux	-2 457	-1 930	
<b>Résultat opérationnel</b>	<b>-6 496</b>	-4 147	
Résultat avant impôts	-6 843	-4 277	
<b>Résultat net</b>	<b>-6 843</b>	-4 277	

### Chiffre d'affaires 2013 : forte croissance de l'activité Rachis

Implanet a réalisé en 2013 un chiffre d'affaires de 6 690 K€, dont 2 314 K€ représentant 35% des ventes à l'international. A périmètre constant, la croissance s'élève à +10,4% par rapport à un exercice 2012 qui comptabilisait 241 K€ de refacturations auprès de GHX et 350 K€ de chiffre d'affaires liés à la migration du modèle de distribution. Cette performance traduit les premiers résultats du changement de modèle de développement autour de l'activité Rachis (JAZZ), combiné à la migration réussie vers un modèle de vente indirecte en Orthopédie générale.

### Progression significative du taux de marge

Le taux de marge sur produits vendus en 2013 se situe à 53,6% du chiffre d'affaires (+6,4 points). Cette progression résulte de l'augmentation des ventes sur les produits à plus forte valeur ajoutée, et de l'optimisation des approvisionnements et des coûts de production. Dans sa stratégie de recentrage sur les produits à forte valeur ajoutée, la Société a également décidé d'abandonner l'activité Hanche, générant ainsi une provision exceptionnelle sur le stock d'implants dont l'incidence est enregistrée en coût des opérations pour un montant de l'ordre de 800 K€.

## Maîtrise rigoureuse des frais de structure

La Société a maîtrisé ses frais de structure sur l'ensemble de l'exercice 2013, l'écart sur résultat opérationnel relevant essentiellement de la capitalisation en 2012 de frais de R&D, des dépenses liées aux Affaires réglementaires et assurances qualité et de l'incidence de la décision d'abandon de l'activité hanche. En dehors de ces éléments, l'augmentation du Coût des opérations et des Frais généraux traduit le déploiement du modèle de développement de la société.

Après prise en compte de ces éléments, Implanet enregistre un résultat opérationnel de -6 496 K€ en 2013 impacté par des éléments non récurrents contre -4 147 K€ en 2012. Le résultat net de l'exercice 2013 s'établit à -6 843 K€ contre -4 277 K€ en 2012.

Après intégration dans les comptes, le produit de l'augmentation de capital réalisée dans le cadre de l'introduction en bourse s'élève au 31 décembre 2013 à 13,7 M€, répartis entre la trésorerie et équivalents de trésorerie (2 966 K€), les valeurs mobilières de placement (2 001 K€) et les immobilisations financières (8 807 K€).

## Réalizations et faits marquants : accélération du déploiement commercial

Conformément au plan présenté lors de son introduction en bourse, Implanet a accéléré son développement avec la conclusion d'un accord de distribution exclusive en Allemagne, l'extension de son réseau d'agents commerciaux aux Etats-Unis à deux nouveaux partenaires (Sud / Est), et le recrutement d'un directeur des ventes et d'un directeur marketing et formation.

Ludovic Lastennet, Directeur Général d'Implanet, déclare : « *Nous sommes particulièrement satisfaits des performances réalisées en 2013, année de profonde transformation sur l'ensemble des plans opérationnels. Nous avons su recentrer le modèle économique et stratégique d'Implanet autour de l'accélération du développement de JAZZ, tout en capitalisant sur notre socle d'expertise historique en implants orthopédiques dédiés aux chirurgies du genou. Nous disposons désormais d'une structure optimisée qui pose les bases solides de notre croissance future, des moyens nécessaires grâce à notre introduction en bourse accompagnée d'une gestion rigoureuse de notre besoin en fonds de roulement pour poursuivre notre développement avec détermination en 2014.* »

## Prochain communiqué financier : chiffre d'affaire T1 2014, le 28 avril 2014

### À propos d'IMPLANET

Fondée en 2007, basée près de Bordeaux, IMPLANET est une société de technologies médicales fabriquant des implants haut de gamme destinés à la chirurgie orthopédique. Son produit phare, l'implant de dernière génération JAZZ, est destiné à améliorer le traitement des pathologies rachidiennes nécessitant une intervention de fusion vertébrale. La plateforme d'orthopédie éprouvée de IMPLANET, reposant sur une parfaite maîtrise de la traçabilité de ses produits, lui confère une capacité avérée à valoriser cette innovation. Protégé par 4 familles de brevets internationaux, JAZZ a obtenu l'autorisation réglementaire 510(k) de la Food and Drug Administration (FDA) aux États-Unis et le marquage CE. IMPLANET emploie 33 collaborateurs et a réalisé un chiffre d'affaires de 6,7 millions d'euros en 2013. Plus d'informations sur [www.implanet.com](http://www.implanet.com)

#### IMPLANET

Ludovic Lastennet  
Directeur Général  
Tél. : 05 57 99 55 55  
[investors@implanet.com](mailto:investors@implanet.com)

#### NewCap.

Relations Investisseurs  
Florent Alba / Pierre Laurent  
Tél. : 01 44 71 94 94  
[implanet@newcap.fr](mailto:implanet@newcap.fr)

#### NewCap.

Relations Presse  
Nicolas Merigeau  
Tél. : 01 44 71 94 98  
[implanet@newcap.fr](mailto:implanet@newcap.fr)

