



La microchirurgie innovante du dos

Communiqué de presse

Résultats annuels 2013

Accélération des ventes du SpineJack®

Chiffre d'affaires multiplié par 2,3 à 6,2 M€

Amélioration de la de marge brute : +4 points à 67% du chiffre d'affaires

Structure financière renforcée

11,8 M€ levés en janvier 2014

Perspectives 2014

Accélération du déploiement commercial en Europe
et premiers développements aux Etats-Unis

Toulouse, le 18 mars 2014 - VEXIM (FR0011072602 - ALVXM), société de dispositifs médicaux spécialisée dans le traitement mini-invasif des fractures vertébrales, annonce aujourd'hui ses résultats annuels consolidés au 31 décembre 2013.

Très forte dynamique de l'activité

Jérôme Marzinski, Directeur général adjoint de VEXIM, commente : « *Les résultats de l'exercice 2013 confirment la forte adoption par les médecins de notre dispositif phare, le SpineJack®, avec près de 10 000 implantations réalisées sur nos marchés directs et indirects. Le doublement du chiffre d'affaires est le résultat d'une solide exécution commerciale avec plus de 20 commerciaux présents dans nos 5 filiales européennes. La perte affichée est en ligne avec nos prévisions et provient principalement du 1^{er} semestre 2013, ce qui démontre une inversion de tendance dès le 2nd semestre 2013. Celle-ci devrait se poursuivre sur l'exercice 2014.*

<i>Comptes consolidés, en K€</i>	31.12.2013	31.12.2012
Chiffre d'affaires	6 158	2 719
<i>dont France</i>	2 724	1 057
<i>dont International</i>	3 434	1 662
Marge brute	4 132	1 714
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	67%	63%
Charges d'exploitation	-11 031	-8 495
Résultat d'exploitation	-6 899	-6 780
Résultat net	-6 877	-6 768

VEXIM a réalisé en 2013 un **chiffre d'affaires** de 6,2 M€, multiplié par 2,3 par rapport à l'exercice 2012. Cette forte hausse s'explique par une forte dynamique des ventes du SpineJack® en France (x2,6 sur 12 mois) mais également à l'international (x2,1 sur 12 mois).

La **marge brute** de l'exercice 2013 progresse pour atteindre 4,1 M€ (x2,4 sur 12 mois). Le taux de marge brute représente 67% du chiffre d'affaires contre 63% à fin 2012. Cette amélioration de 4 points confirme la tendance haussière observée en 2012 et s'explique par l'impact positif de la commercialisation en direct du SpineJack®. En effet, la part des ventes directes dans le chiffre d'affaires a atteint 91% en 2013 contre 85% en 2012.

Dans ce contexte d'activité soutenue, les **charges d'exploitation** de l'exercice progressent à 11 M€, soit 2 fois moins vite que le chiffre d'affaires. Cette hausse s'explique notamment par l'accroissement des dépenses commerciales et marketing qui reflètent la montée en puissance du développement européen.

VEXIM a également intensifié son programme de formations avec 200 nouveaux chirurgiens formés à la procédure **SpineJack®** au cours de l'année 2013.

Le **résultat d'exploitation** ressort ainsi en perte de 6,9 M€. Après prise en compte du résultat financier et exceptionnel, **le résultat net** s'établit à -6,9 M€.

Structure financière renforcée

La trésorerie de VEXIM au 31 décembre 2013 ressortait à 1,7 M€. En janvier 2014, la Société a réalisé avec succès une augmentation de capital de 11,8 M€ sans droits préférentiels de souscription qui a permis, d'une part, de renforcer sa structure financière et, d'autre part, de diversifier l'actionnariat avec l'entrée au capital de Bpi France, un partenaire solide de long-terme, à hauteur de 8,9%. VEXIM dispose ainsi de moyens financiers nécessaires pour poursuivre son développement.

2013 : une année d'investissements

Ouverture de deux nouvelles filiales

Dès le début de 2013, VEXIM a créé des filiales sur deux marchés européens clés, en Espagne et au Royaume-Uni. La Société a ainsi réalisé son objectif de disposer d'une présence directe sur les 5 marchés les plus importants de cyphoplastie et de vertébroplastie en Europe avec un an d'avance par rapport à son plan de marche.

Elargissement de la gamme de produits

En février 2013, VEXIM a annoncé l'acquisition d'une licence exclusive pour le développement d'un mélangeur-injecteur du ciment orthopédique de nouvelle génération. Ce système exclusif permet à la Société d'adresser le vaste marché de la vertébroplastie, avec un lancement prévu au cours de 2014.

En décembre 2013, VEXIM a également lancé un nouveau biomatériau de fixation osseuse, Interface™. Ce produit constitue une alternative biologique aux ciments orthopédiques existants dans la prise en charge des fractures vertébrales d'origine traumatique, chez des patients avec une bonne qualité osseuse, et permet donc de cibler des populations plus jeunes.

Avancées cliniques et publications scientifiques

VEXIM a publié les résultats de deux études cliniques :

- Les résultats définitifs d'une étude rétrospective sur 77 patients ont confirmé les excellents résultats long terme du SpineJack® dans le traitement des fractures vertébrales par compression, notamment en termes de diminution de la douleur, récupération des capacités fonctionnelles du patient et maintien de la restauration anatomique de la vertèbre. Ces résultats viennent d'être appuyés par une seconde étude rétrospective sur 178 patients, publiée le 10 mars dernier.
- Les résultats intermédiaires d'une étude clinique internationale sur 103 patients ont confirmé l'intérêt du SpineJack®, même dans les fractures vertébrales plus complexes d'origine traumatique chez les patients jeunes.

Par ailleurs, deux revues prestigieuses ont publié des études biomécaniques réalisées par les équipes du Dr. Antonio Krüger (Université de Marburg, Allemagne) en utilisant le SpineJack® : *The Clinical Biomechanics* du mois d'août 2013 et *The Spine Journal* en novembre 2013.

Equipe de direction étoffée

En octobre 2013, VEXIM a nommé Jérôme Marzinski au poste de Directeur général adjoint, afin de coordonner de manière efficiente le développement de VEXIM sur ses nouveaux marchés.

Perspectives 2014 : poursuite d'une croissance forte sur l'ensemble des marchés

En 2014, VEXIM poursuivra la mise en œuvre de sa stratégie vertueuse basée sur le développement commercial direct, ses programmes cliniques et de formation des médecins.

Accélération du déploiement européen

Grâce à son ancrage européen de plus en plus solide, VEXIM continuera à déployer sa technologie dans les centres hospitaliers de référence en ciblant les praticiens par un programme intense de formations. L'objectif de la Société est de former 300 praticiens à la technique SpineJack®.

Premiers développements aux Etats-Unis

VEXIM envisage de mener une stratégie de développement sur le marché américain de la vertébroplastie, grâce à la commercialisation de son injecteur-mélangeur du ciment orthopédique. Prévu d'ici fin 2014/début 2015, ce développement se fera en s'adossant à un partenaire local avec une solide expertise du marché américain.

Vincent Gardès, Directeur général de VEXIM, conclut : « *Au cours de l'exercice 2013, VEXIM a réalisé d'importantes avancées stratégiques sur le plan clinique, commercial et de l'investissement dans l'innovation. Nous abordons donc cette nouvelle année avec une position concurrentielle solide sur nos marchés européens cibles et, grâce au renforcement de nos fonds propres en janvier dernier, avec des ressources nécessaires pour accélérer encore notre avance technologique et percer sur le marché stratégique des Etats-Unis.* »

Agenda prévisionnel de communication financière 2014*:

Chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2014 : le 15 avril 2014

Chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2014 : le 22 juillet 2014

*dates indicatives, pouvant faire l'objet de modifications

A propos de VEXIM, LA microchirurgie innovante du dos

Basée à Balma, près de Toulouse, VEXIM est une société de dispositifs médicaux, créée en février 2006. Elle s'est spécialisée dans la création et la commercialisation de solutions mini-invasives pour le traitement des pathologies traumatiques du rachis. Bénéficiant du soutien financier des actionnaires historiques, Truffle Capital¹ et Banexi Ventures Partners, ainsi que d'aides publiques OSEO, VEXIM a conçu et commercialise le SpineJack®, un implant unique capable de redonner à une vertèbre fracturée sa hauteur initiale et restaurer l'équilibre de la colonne vertébrale. La Société compte actuellement 57 employés. Elle dispose de sa propre force commerciale en France, Allemagne, Italie, Espagne, Suisse et Royaume-Uni ainsi que de distributeurs notamment en Argentine, Inde, Taiwan, Belgique, Afrique du Sud, Colombie et Panama et dans les pays suivants où l'enregistrement du produit est en cours : Mexique, Brésil, Venezuela, Chili, Equateur et Pérou. VEXIM est cotée sur NYSE Alternext à Paris depuis le 3 mai 2012.

Pour de plus amples informations, visitez : www.vexim.com

SpineJack®², implant révolutionnaire pour le traitement des fractures vertébrales

Le caractère révolutionnaire du SpineJack® consiste dans sa capacité à redonner à une vertèbre fracturée sa forme d'origine, restaurer l'anatomie optimale du rachis et assurer ainsi le recouvrement des capacités fonctionnelles du patient ainsi que la neutralisation de la douleur. Grâce à un ensemble d'outils perfectionnés, l'application des implants au sein de la vertèbre s'effectue par voie mini-invasive, sous contrôle radiographique, et en environ 30 minutes, permettant le retour à domicile du patient rapidement après l'intervention. La gamme SpineJack® est composée de 3 implants en titane avec 3

¹ Fondée en 2001 à Paris, Truffle Capital est un acteur européen incontournable du capital-risque qui investit et se consacre à la construction de leaders technologiques dans les domaines des Technologies de l'Information, des Sciences de la Vie et de l'Energie. Truffle Capital gère 550 M€ via des FCPR et des FCPI, ces derniers offrant des réductions d'impôts (les fonds sont bloqués de 7 à 10 ans). Pour plus d'informations, visitez www.truffle.fr et www.fcpi.fr.

² Ce dispositif médical est un produit de santé réglementé qui porte, au titre de cette réglementation, le marquage CE. Se référer à la notice d'utilisation.

diamètres différents, couvrant ainsi 95% des fractures vertébrales et toutes les morphologies des patients. La technologie SpineJack® bénéficie du soutien des experts scientifiques internationaux du domaine du rachis et d'une protection par des brevets dans le monde entier jusqu'en 2029.

Contacts

VEXIM

Vincent Gardès

Directeur général

Jérôme Marzinski

Directeur général adjoint

Tél : +33 5 61 48 48 38

actionnaires@vexim.com

NewCap.

Communication financière et relations investisseurs

Dusan Oresansky /

Emmanuel Huynh

Tél : +33 1 44 71 94 92

vexim@newcap.fr

Alize RP

Relations presse

Caroline Carmagnol

vexim@alizerp.com

Tél : 01 70 22 53 90 / 06 64 18 99 59



- **Nom:** VEXIM
- **Code ISIN:** FR0011072602
- **Mnémonique:** ALVXM