La microchirurgie innovante du dos

Communiqué de presse

Forte hausse du chiffre d'affaires 2014 : +69% à 10,3 M€

• Plus de 8 000 SpineJack® implantés en 2014
• Plus de 17 000 implants posés depuis le lancement du produit fin 2010

Accélération de la dynamique de croissance attendue en 2015

Trésorerie solide à 10 M€

Toulouse, le 26 Janvier 2015 - VEXIM (FR0011072602 - ALVXM / éligible PEA-PME), société de dispositifs médicaux spécialisée dans le traitement mini-invasif des fractures vertébrales, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires consolidé annuel et son niveau de trésorerie au 31 décembre 2014[1].

Forte croissance en 2014

En milliers d'Euros	Trimestriel			Annuel		
	T4 2014	T4 2013	*△ (%)*	**2014**	2013	*△ (%)*
Chiffre d'affaires	**2 927**	2 026	***+44,5%***	**10 315**	6 123	***+68,5%***

Au cours de l'année 2014, les ventes de VEXIM ont dépassé 10 M€ et représentent environ 7% de parts de marché des fractures vertébrales en Europe, ce qui démontre la forte adoption du SpineJack®. Cette croissance de 68,5% résulte du déploiement dynamique du SpineJack® sur l'ensemble des zones géographiques, adressées par le réseau de vente directe en Europe (82% du chiffre d'affaires) et par des distributeurs spécialisés dans d'autres pays du monde (18% du chiffre d'affaires). En effet, plus de 8 000 implants SpineJack® ont été vendus en 2014 (+76% par rapport à 2013), portant le nombre total d'implants posés depuis le lancement du produit, fin 2010, à plus de 17 000.

Accélération de la dynamique de croissance en 2015

En 2015, VEXIM poursuivra son développement conformément à sa stratégie qui vise à imposer le SpineJack® comme une solution innovante de référence dans le traitement des fractures vertébrales par compression, à l'échelle internationale. Avec plus de 250 clients actifs et de nouveaux prospects, les perspectives de croissance sont importantes :

[1] Données non auditées.

- La zone Europe, qui bénéficie de l'approche de vente directe, devrait se développer à un rythme soutenu au cours des prochaines années, permettant à VEXIM d'atteindre un accroissement conséquent de ses parts de marché.
- La zone International va continuer à se développer grâce à la densification du réseau de distribution, notamment dans des géographies à fort potentiel comme l'Amérique latine et l'Asie.
- Aux États-Unis, le lancement récent des activités commerciales, ainsi que celui de deux nouveaux produits prévu en 2015, devrait contribuer progressivement à la croissance de VEXIM.

Un niveau de trésorerie solide

Compte tenu de 5 M€ levés en décembre dernier par émission d'ABSAAR dans le cadre d'un placement privé, VEXIM disposait au 31 décembre 2014 d'un niveau de trésorerie robuste de 10 M€, qui lui permet de poursuivre sereinement son développement commercial et clinique.

Vincent Gardès, Directeur général de VEXIM, conclut : *« Notre performance commerciale et notre pénétration du marché de la fracture vertébrale étaient très solides en 2014. C'est le résultat de nos investissements dans l'innovation et de notre stratégie commerciale depuis l'introduction en bourse de VEXIM il y a presque 3 ans. Cette dynamique de croissance devrait s'accélérer dès 2015, au fur et à mesure de la montée en puissance de nos activités aux États-Unis. Ainsi, grâce à notre structure financière renforcée, les perspectives de développement sur l'ensemble de nos marchés sont excellentes et nous restons entièrement confiants dans l'atteinte de notre objectif : devenir le leader reconnu sur le marché international du traitement de la fracture vertébrale. »*

Prochain communiqué :

Résultats annuels 2014 : le 24 mars 2015*

*date indicative, pouvant faire l'objet de modifications. Publication avant bourse.

A propos de VEXIM, La microchirurgie innovante du dos

Basée à Balma, près de Toulouse, VEXIM est une société de dispositifs médicaux, créée en 2006. Elle s'est spécialisée dans la création et la commercialisation de solutions mini-invasives pour le traitement des pathologies traumatiques du rachis. Bénéficiant du soutien financier des actionnaires historiques, Truffle Capital[2] et Banexi Ventures Partners, ainsi que d'aides publiques OSEO, VEXIM a conçu et commercialise le SpineJack®, un implant unique capable de redonner à une vertèbre fracturée sa hauteur initiale et restaurer l'équilibre de la colonne vertébrale. La Société compte actuellement 60 employés. Elle dispose de sa propre force commerciale en France, Allemagne, Italie, Espagne, Suisse et au Royaume-Uni ainsi que de distributeurs notamment en Argentine, Taiwan, Belgique, Afrique du Sud, Colombie, Panama, Venezuela, Chili, Pérou et Equateur et dans les pays suivants où l'enregistrement du produit est en cours : Mexique, Brésil.
VEXIM est cotée sur le marché Alternext à Paris depuis le mois de mai 2012.
Pour de plus amples informations, visitez : www.vexim.com

SpineJack®[3], implant pour le traitement des fractures vertébrales

L'avantage majeur du SpineJack® consiste dans sa capacité à redonner à une vertèbre fracturée sa forme d'origine, restaurer l'anatomie optimale du rachis et assurer ainsi le recouvrement des capacités fonctionnelles du patient ainsi que la neutralisation de la douleur. Grâce à un ensemble d'outils perfectionnés, l'application des implants au sein de la vertèbre s'effectue par voie mini-invasive, sous contrôle radiographique, et en environ 30 minutes, permettant le retour à domicile du patient rapidement après l'intervention. La gamme SpineJack® est composée de 3 implants en titane avec 3 diamètres

[2] Fondée en 2001 à Paris, Truffle Capital est un acteur européen incontournable du capital-risque qui investit et se consacre à la construction de leaders technologiques dans les domaines des Technologies de l'Information, des Sciences de la Vie et de l'Energie. Truffle Capital gère 550 M€ via des FCPR et des FCPI, ces derniers offrant des réductions d'impôts (les fonds sont bloqués de 7 à 10 ans). Pour plus d'informations, visitez www.truffle.fr et www.fcpi.fr.

[3] Ce dispositif médical est un produit de santé réglementé qui porte, au titre de cette réglementation, le marquage CE. Se référer à la notice d'utilisation.

différents, couvrant ainsi 95% des fractures vertébrales et toutes les morphologies des patients. La technologie SpineJack® bénéficie du soutien des experts scientifiques internationaux du domaine du rachis et d'une protection par des brevets dans le monde entier jusqu'en 2029.

Contacts

VEXIM
Vincent Gardès
Directeur général
Tél : +33 5 61 48 48 38
actionnaires@vexim.com

NewCap
Investor Relations / Strategic Communications
Dusan Oresansky / Emmanuel Huynh
Tél : +33 1 44 71 94 92
vexim@newcap.fr

Alize RP
Relations presse
Caroline Carmagnol / Sophie Colin
vexim@alizerp.com
Tél : 01 44 54 36 66 / 06 64 18 99 59

ALVXM LISTED ALTERNEXT

- **Nom:** VEXIM
- **Code ISIN:** FR0011072602
- **Mnémonique:** ALVXM
- **Membre de l'indice EnterNext© PEA-PME 150**

ELIGIBLE PEA PME