



*La microchirurgie innovante du dos*

**Communiqué de presse**

**VEXIM : Résultats annuels 2014**

**Forte croissance des ventes : +69% (> 10 M€)**

**Hausse de la marge brute : +500 points à 72% du chiffre d'affaires**

**Réduction de la perte de 0,7 M€**

**Une trésorerie de 10 M€**

**Toulouse, le 24 mars 2015** - VEXIM (FR0011072602 – ALVXM / éligible au PEA-PME), société de dispositifs médicaux spécialisée dans le traitement mini-invasif des fractures vertébrales, annonce aujourd'hui ses résultats annuels consolidés au 31 décembre 2014.

« Retrouvez l'interview vidéo de Vincent Gardès diffusée sur la Web Tv [www.labourseetlavie.com](http://www.labourseetlavie.com) » :  
lien <http://www.labourseetlavie.com/videos/entreprises-strategie-et-resultats/vincent-gardes-directeur-general-vexim-nous-auons-10-de-parts-de-marches-en-europe-cette-annee,1984.html>

**Développement rapide et soutenu de l'activité**

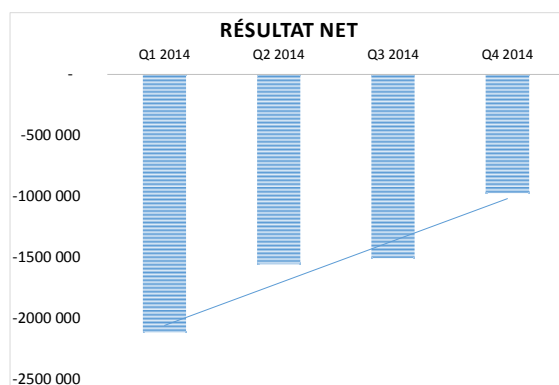
En 2014, VEXIM a réalisé des **ventes annuelles** de 10,3 M€, soit un chiffre d'affaires 1,7 fois supérieur à celui de l'exercice 2013. Cette hausse résulte principalement de l'adoption progressive et continue de la technologie SpineJack®, dont plus de 8.000 implants ont été vendus en 2014. Les ventes directes dans les pays européens ont continué d'augmenter de manière significative, avec un taux de croissance de 61%. Parallèlement, le chiffre d'affaires de l'activité de distribution internationale, qui inclut désormais les États-Unis, a plus que doublé en 2014, par rapport à l'année précédente.

<b>Comptes consolidés (en K€)</b>	<b>31.12.2014</b>	<b>31.12.2013</b>
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>10 330</b>	<b>6 158</b>
dont Europe	8 973	5 581
dont International	1 357	577
<b>Marge brute</b>	<b>7 410</b>	<b>4 132</b>
en % du chiffre d'affaires	<b>72%</b>	<b>67%</b>
<b>Charges d'exploitation</b>	<b>-13 514</b>	<b>-11 031</b>
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>-6 104</b>	<b>-6 899</b>
<b>Résultat net (perte)</b>	<b>-6 160</b>	<b>-6 877</b>

La **marge brute** a également progressé en 2014, jusqu'à atteindre 7,4 M€ (x1,8 sur 12 mois). Le **taux de marge brute** représente désormais 72% du chiffre d'affaires, comparé à 67% en 2013, soit une augmentation de 500 points de base. Cette forte hausse est le fruit de ventes directes plus significatives et accompagnées de prix de vente moyens stables, mais également de l'augmentation de la production suite au lancement de la nouvelle génération du SpineJack® au second trimestre 2014.

Les **charges d'exploitation** ont quant à elles augmenté de 23%, passant de 11 M€ en 2013 à 13,5 M€ en 2014. Cette hausse correspond à un rythme trois fois plus lent que celui de la croissance des ventes sur la même période en 2013. VEXIM continue d'investir dans les activités de vente et marketing afin d'accroître la visibilité de la technologie SpineJack®, développer les connaissances et l'expérience clinique du personnel soignant et renforcer sa couverture commerciale. La société peut désormais compter sur 28 forces de vente directe formées et expérimentées en Europe, qui lui permettent d'assurer une couverture complète dans toute la région. VEXIM a également formé plus de 250 chirurgiens en 2014, soit 25% de plus qu'en 2013.

En 2014, le **résultat net** ressort en perte à 6,1 M€, ce qui représente une réduction du déficit de 0,7 M€ par rapport à 2013. Cette évolution confirme la tendance selon laquelle VEXIM est sur le point de devenir une entreprise rentable dans un avenir proche.



Au 31 décembre 2014, la **trésorerie** de VEXIM ressortait à 10,1 M€, grâce notamment aux succès respectifs de son opération d'augmentation de capital de 11,8 M€, en janvier 2014, et de son placement privé par émission d'actions nouvelles assorties de bons de souscription d'actions pour un montant de 5 M€, en décembre dernier. Les flux de trésorerie ainsi obtenus vont permettre à la société de poursuivre ses activités de développement en 2015.

## 2014 : franchissement de nouvelles étapes

### **Lancement aux États-Unis**

VEXIM a officiellement lancé sa filiale américaine en juin 2014. Suite à la nomination, au mois de novembre, de Christopher Staubly en tant que Directeur des ventes aux États-Unis, la filiale a commencé ses activités commerciales en décembre. En 2015, VEXIM lancera par ailleurs une étude clinique afin d'appuyer la future obtention par le SpineJack® de l'approbation 510(k) de la Food and Drug Administration (FDA).

## **Élargissement de la gamme de produits**

En mai 2014, VEXIM a procédé au lancement d'une nouvelle génération de son dispositif SpineJack® ainsi qu'à l'extension des indications du système à tout type de fracture vertébrale par compression. Au mois de décembre, VEXIM a lancé son nouveau système d'injection Masterflow™ sur le marché des États-Unis. Masterflow™ est un mélangeur-injecteur de ciment orthopédique innovant qui améliore la précision de l'injection et optimise le geste chirurgical.

## **Données cliniques et publications scientifiques**

En 2014, VEXIM a publié les résultats de trois essais cliniques :

- Une étude rétrospective menée sur 178 patients suivis jusqu'à 5 ans, publiée le 20 mars 2014, a confirmé les excellents résultats sur le long terme du SpineJack® dans le traitement des fractures vertébrales par compression. Cette étude a révélé que le traitement des fractures vertébrales en combinant l'implantation du dispositif SpineJack® et l'injection de ciment orthopédique se traduisait par une amélioration immédiate et durable de l'état du patient en termes de diminution de la douleur et de récupération des capacités fonctionnelles.
- Une étude internationale à un an, publiée le 19 mai 2014, a confirmé les excellentes performances du SpineJack® dans le traitement des fractures vertébrales par compression aiguës d'origine traumatique. Elle a notamment démontré une réduction conséquente de la douleur et une amélioration importante des capacités fonctionnelles et de la qualité de vie des 103 patients recrutés, un an après l'implantation du SpineJack®.
- Les résultats à 6 mois d'une étude publiée en septembre 2014 comparant la sécurité et les performances du SpineJack® par rapport à la cyphoplastie par ballonnet ont démontré la très grande efficacité de la technologie SpineJack® dans le traitement des fractures vertébrales par compression. Celle-ci s'est notamment manifestée par une restauration quasi-parfaite de la hauteur vertébrale, une diminution plus forte et plus rapide de la douleur vertébrale et une durée d'intervention réduite.

## **Perspectives 2015 : expansion internationale et poursuite de l'adoption du SpineJack®**

En 2015, VEXIM continuera d'étendre son empreinte sur l'ensemble du marché de la fracture vertébrale par compression, aussi bien aux États-Unis que dans de nouvelles régions, telles que l'Asie et l'Amérique latine. La société s'attend aussi à un taux d'adoption accru de ses produits en Europe, à l'aide notamment des campagnes de marketing et des programmes cliniques ciblés mis en place. VEXIM pourrait atteindre la rentabilité courant 2015.

*« Je suis fier de ce que VEXIM a accompli au cours des trois dernières années, durant lesquelles cette startup innovante s'est transformée en une véritable entreprise internationale avec des ventes en croissance. Ces résultats sont impressionnants et démontrent que nous faisons tout ce qu'il faut pour atteindre notre objectif qui est de devenir un acteur majeur à l'échelle mondiale sur le marché de la traumatologie du dos et nous continuerons de promouvoir et de développer l'approche SpineJack® à travers le monde », a déclaré Vincent Gardès, Directeur général de VEXIM.*

\*\*\*

**Agenda prévisionnel de communication financière 2015\* :**  
**Chiffre d'affaires du 1er trimestre 2015 : le 16 avril 2015**  
**Chiffre d'affaires du 1er semestre 2015 : le 30 septembre 2015**

*\*dates indicatives, pouvant faire l'objet de modifications*

**A propos de VEXIM, la microchirurgie innovante du dos**

Basée à Balma, près de Toulouse, VEXIM est une société de dispositifs médicaux, créée en 2006. Elle s'est spécialisée dans la création et la commercialisation de solutions mini-invasives pour le traitement des pathologies traumatiques du rachis. Bénéficiant du soutien financier de l'actionnaire historique, Truffle Capital<sup>1</sup>, ainsi que d'aides publiques OSEO, VEXIM a conçu et commercialise le SpineJack®, un implant unique capable de redonner à une vertèbre fracturée sa hauteur initiale et restaurer l'équilibre de la colonne vertébrale. La Société compte actuellement 60 employés. Elle dispose de sa propre force commerciale en France, Allemagne, Italie, Espagne, Suisse et au Royaume-Uni ainsi que de distributeurs notamment en Argentine, Taiwan, Belgique, Afrique du Sud, Colombie, Panama, Venezuela, Chili, Pérou et Équateur et dans les pays suivants où l'enregistrement du produit est en cours : Mexique, Brésil. VEXIM est cotée sur le marché Alternext à Paris depuis le mois de mai 2012. Pour de plus amples informations, visitez : [www.vexim.com](http://www.vexim.com)

**SpineJack®<sup>2</sup>, implant pour le traitement des fractures vertébrales**

L'avantage majeur du SpineJack® consiste dans sa capacité à redonner à une vertèbre fracturée sa forme d'origine, restaurer l'anatomie optimale du rachis et assurer ainsi le recouvrement des capacités fonctionnelles du patient ainsi que la neutralisation de la douleur. Grâce à un ensemble d'outils perfectionnés, l'application des implants au sein de la vertèbre s'effectue par voie mini-invasive, sous contrôle radiographique, et en 30 minutes environ, permettant le retour à domicile du patient rapidement après l'intervention. La gamme SpineJack® est composée de 3 implants en titane avec 3 diamètres différents, couvrant ainsi 95% des fractures vertébrales et toutes les morphologies des patients. La technologie SpineJack® bénéficie du soutien des experts scientifiques internationaux du domaine du rachis et d'une protection par des brevets dans le monde entier jusqu'en 2029.

**Contacts**

**VEXIM**

**Vincent Gardès**

CEO

[investisseur@vexim.com](mailto:investisseur@vexim.com)

Tel: +33 5 61 48 48 38

**Alize RP**

Relations presse

**Caroline Carmagnol / Sophie Colin**

[vexim@alizerp.com](mailto:vexim@alizerp.com)

Tél : 01 44 54 36 66 / 06 64 18 99 59

**LifeSci Advisors LLC**

Investor Relations

**Michael Wood**

[www.lifesciadvisors.com](http://www.lifesciadvisors.com)

+1 646 597 6983



- **Name:** VEXIM
- **ISIN code:** FR0011072602
- **Ticker:** ALVXM



<sup>1</sup> Fondée en 2001 à Paris, Truffle Capital est un acteur européen incontournable du capital-risque qui investit et se consacre à la construction de leaders technologiques dans les domaines des Technologies de l'Information, des Sciences de la Vie et de l'Energie. Truffle Capital gère 550 M€ via des FCPR et des FCPI, ces derniers offrant des réductions d'impôts (les fonds sont bloqués de 7 à 10 ans). Pour plus d'informations, visitez [www.truffle.fr](http://www.truffle.fr) et [www.fcpi.fr](http://www.fcpi.fr).

<sup>2</sup> Ce dispositif médical est un produit de santé réglementé qui porte, au titre de cette réglementation, le marquage CE. Se référer à la notice d'utilisation.