

## Résultats annuels 2015

- Chiffre d'affaires en hausse de 6% et ventes de kits LISA TRACKER® multipliées par 2,4
- Signature de 5 partenariats majeurs
- Résultats nets conformes aux attentes
- Niveau de cash renforcé à 3,5 M€

**Croissy-Beaubourg et Montpellier, le 10 mars 2016** – THERADIAG (ISIN : FR0004197747, Mnémonique : ALTER), société spécialisée dans le diagnostic *in vitro* et le théranostic annonce aujourd’hui ses résultats annuels consolidés pour l’exercice clos au 31 décembre 2015 et arrêtés par le Conseil d’administration du 10 mars 2016.

« *En 2015, nous avons signé 5 partenariats internationaux aux États-Unis, en Chine et en Europe, et amplifié nos efforts de marketing et de R&D afin d’accompagner le développement de l’activité théranostique. Notre chiffre d’affaires 2015 enregistre ainsi une augmentation de 6%, pour la deuxième année consécutive. La signature des partenariats majeurs seront un facteur important de croissance pour notre business unit théranostic en 2016 et viennent conforter l’intérêt grandissant pour le monitoring des biothérapies.* » commente Michel Finance, Directeur Général de Theradiag.

### Résultats annuels 2015

En K€	31 déc. 2015	31 déc. 2014	
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>7 563</b>	<b>7 113</b>	+ 6%
Dont CA <i>in house</i>	4 881	4 326	+ 13%
Dont CA <i>distribution</i>	2 682	2 787	
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>-3 411</b>	<b>-3 193</b>	
<b>Résultat financier</b>	<b>-109</b>	<b>-67</b>	
<b>Résultat courant avant impôt</b>	<b>-3 520</b>	<b>-3 260</b>	
<b>Résultat exceptionnel</b>	<b>25</b>	<b>-154</b>	
<b>Résultat net</b>	<b>-2 965</b>	<b>-2 964</b>	

Comptes consolidés intégrant les comptes de Prestizia, filiale à 100 % de Theradiag

- Chiffre d'affaires en hausse de 6% et forte progression des ventes de kits LISA TRACKER®

A fin décembre 2015, Theradiag réalise un chiffre d'affaires annuel consolidé de 7,6 millions d'euros, en hausse de 6%. L'augmentation de l'activité s'est notamment accélérée au cours du second semestre avec une croissance de 11%.

Le chiffre d'affaires annuel de la *business unit* théranostic atteint 2,3 millions d'euros contre 1,4 million d'euros sur l'exercice précédent et intègre les ventes résultant des différents partenariats signés au cours de l'année avec Miraca Life Sciences (paiements initiaux de Licence), UCB (achats de kits) et Hospira (démarrage des ventes au 4<sup>ème</sup> trimestre 2015). Corrigée des revenus spécifiques aux partenariats en 2014 et 2015, les ventes de kits LISA TRACKER® sont en forte progression et ont ainsi été multipliées par 2,4 en 2015 par rapport à 2014. En conséquence, et en grande partie due aux accords avec Miraca, Hospira et HOB, l'évolution du chiffre d'affaires 2015 laisse présager une importante croissance en 2016.

La part des ventes des produits développés *in house* continue de progresser (+13%) et représente 65% des ventes totales de la société en 2015, contre 61% en 2014. Par ailleurs, la distribution de produits innovants de biologie moléculaire est en augmentation de 20%.

L'évolution du mix produit en faveur des produits *in house* a permis la poursuite de l'augmentation du taux de marge brute qui ressort à plus de 69% en 2015, et ce malgré l'impact défavorable du cours euro/dollar.

- **Résultats annuels 2015**

Les coûts d'exploitation ont augmenté de 4% par rapport à 2014 en raison de l'augmentation des effectifs, notamment du nombre de collaborateurs dédiés à la production des kits LISA TRACKER®, des actions marketing pour accompagner le développement de l'activité théranostique et des surcoûts exceptionnels engendrés par le déménagement de la société en début d'année 2015.

Axés principalement sur la poursuite du développement des kits LISA TRACKER® et les projets de développement menés sur la plateforme technologique microRNA, les coûts directs de Recherche et Développement (hors subvention) sont en augmentation de 13%, pour s'établir à 1,7 million d'euros à fin décembre 2015, soit 22% du chiffre d'affaires.

En conséquence, la société enregistre une perte nette de 2,96 millions d'euros à fin décembre 2015, équivalente à celle de 2014, après prise en compte du produit d'impôt de Crédit d'Impôt Recherche (CIR) de 0,6 million d'euros.

- **Niveau de trésorerie**

Au 31 décembre 2015, la trésorerie nette disponible de Theradiag s'élève à 3,53 millions d'euros contre 3,28 millions d'euros au 31 décembre 2014.

### **2015, une année marquée par la signature de cinq partenariats et l'élargissement de la gamme LISA TRACKER®**

- **Théranostic / LISA TRACKER®**

#### Partenariats

- Accord cadre avec **la société pharmaceutique UCB** aux termes duquel Theradiag fournira des prestations de service à UCB dans le cadre du monitoring de l'anti-TNF $\alpha$  certolizumab.
- Accord de partenariat avec **la société pharmaceutique Hospira** concernant les kits LISA TRACKER® pour le monitoring du biosimilaire Inflectra® (molécule *infliximab*). Hospira fournira à ses clients, en Europe, au Canada et en Australie, des kits de monitoring LISA TRACKER® afin d'optimiser la prise en charge des patients. Theradiag devient le fournisseur exclusif d'Hospira en kits de monitoring de l'Inflectra®.
- Accord de distribution exclusif avec la société canadienne **Somagen Diagnostics Inc.**, pour la distribution de la gamme de monitoring des biothérapies LISA TRACKER® au Canada.
- Accord de licence avec **Miraca Life Sciences**, sous forme de licence de technologie exclusive pour la validation, la commercialisation et la promotion aux États-Unis de tests de monitoring des patients traités par biothérapie. Selon les termes de l'accord, Theradiag a reçu un paiement initial susceptible d'être suivi de paiements additionnels si de futurs tests sont concédés sous licence. Theradiag vendra à Miraca les matières premières nécessaires et touchera des royalties sur les ventes réalisées par Miraca aux États-Unis.

- Accord de distribution croisé avec la société **HOB Biotech** aux termes duquel :
  - o HOB se chargera de l'enregistrement de LISA TRACKER® auprès des autorités chinoises, et deviendra son distributeur exclusif en Chine et en Asie ;
  - o Theradiag et HOB se sont engagées à lancer des projets de R&D communs pour développer de nouvelles solutions dans les domaines de l'allergie, de l'auto-immunité et du monitoring, basées sur une nouvelle plateforme technologique innovante, en partageant leurs expériences et leurs expertises respectives. Ces projets de recherche sont en cours, avec une mise sur le marché prévue en 2017.

#### Nouveaux marquages CE

Theradiag a obtenu au cours de l'année 2015 **le marquage CE pour trois nouveaux kits** de la gamme LISA TRACKER® :

- le test de monitoring de **l'Herceptin®**, anticorps monoclonal humanisé pour cibler et bloquer la croissance des tumeurs contrôlée par la protéine HER2 principalement utilisé pour le traitement du cancer du sein métastatique et du cancer gastrique métastatique.
  - Le test de monitoring de **Stelara®**, anticorps monoclonal humain bloquant l'action des protéines du système immunitaire IL-12 et IL-23 indiqué pour le traitement du psoriasis chronique modéré à sévère et du rhumatisme psoriastique.
  - Le test de monitoring de **l'Entyvio®**, anticorps monoclonal humanisé dirigé contre l'intégrine  $\alpha 4-\beta 7$ , indiqué dans la maladie de Crohn et de la rectocolite hémorragique active modérée à sévère chez les patients adultes présentant une réponse insuffisante ou une perte de réponse ou une intolérance à un traitement conventionnel ou par anti-TNF. Issue d'une nouvelle classe thérapeutique avec un mécanisme d'action différent des anti-TNF, cette molécule est la 4<sup>ème</sup> molécule disponible aux États-Unis et la 3<sup>ème</sup> en Europe pour les maladies inflammatoires chroniques de l'intestin.
- **Diagnostic *in vitro***
    - Theradiag sera le distributeur exclusif des immuno-essais existants innovants de HOB dans l'allergie et l'auto-immunité pour les principaux pays européens.
    - Le développement de nouvelles solutions, **par Theradiag et HOB, dans les domaines de l'allergie et de l'auto-immunité** basées sur une nouvelle plateforme technologique innovante sera un des facteurs de croissance très important pour la *business unit* IVD. Cette croissance pourrait être équivalente à celle anticipée dans la *business unit* Théranostic.
  - **Théranostic / MicroARN**
    - **Cancer du rectum (projet miCRA)** : dans le cadre du **projet miCRA**, programme collaboratif de recherche et développement mis en place en 2013 et lauréat du Concours Mondial de l'Innovation (CMI), Theradiag a signé deux accords de collaboration avec des partenaires d'excellence dans la recherche sur le cancer du rectum, UNICANCER d'une part, et le Centre Hospitalier Universitaire de Bordeaux d'autre part. Ces accords permettront l'accès à environ 440 échantillons qui sont utilisés dans la phase de validation biologique multicentrique des deux tests theranostics du projet miCRA prédictifs de la réponse aux traitements conventionnels de radio-chimiothérapie et de la récidive métastatique dans le cancer du rectum.



#### A propos de Theradiag

Forte de son expertise dans la distribution, le développement et la fabrication de tests de diagnostic *in vitro*, Theradiag innove et développe des tests de théranostic (alliance du traitement et du diagnostic), qui mesurent l'efficacité des biothérapies dans le traitement des maladies auto-immunes, du cancer et du SIDA. Theradiag participe ainsi au développement de la « médecine personnalisée », favorisant l'individualisation des traitements, la mesure de leur efficacité et la prévention des résistances médicamenteuses. Theradiag commercialise la gamme LISA TRACKER®, marquée CE, une solution complète de diagnostic multiparamétrique pour la prise en charge des patients atteints de maladies auto-immunes et traités par biothérapies. Via sa filiale Prestizia, Theradiag développe également de nouveaux marqueurs de diagnostic grâce à la plateforme microARN, pour la détection et le suivi du cancer du rectum et du VIH/SIDA. La société est basée à Marne-la-Vallée et Montpellier et compte plus de 75 collaborateurs.

Pour de plus amples renseignements sur Theradiag, visitez notre site web : [www.theradiag.com](http://www.theradiag.com)



#### Theradiag

Relations investisseurs

**Fabienne François, CFO**

Tél. : 01 64 62 10 12

[contact@theradiag.com](mailto:contact@theradiag.com)

#### NewCap

Communication financière et

Relations Investisseurs

**Valentine Brouchet**

Tél. : 01 44 71 94 94

[theradiag@newcap.eu](mailto:theradiag@newcap.eu)

#### Alize RP

Relations Presse

**Caroline Carmagnol /**

**Florence Portejoie**

Tél. : 01 44 54 36 64

[theradiag@alizerp.com](mailto:theradiag@alizerp.com)