

Lyon le 21 février 2019 (après clôture)

FORTE CROISSANCE DE L'ACTIVITE EN 2018 MALGRE UN RALENTISSEMENT AU T4

	Année 2018	Année 2017	2018 / 2017 (à périmètre et changes courants)	2018 / 2017 (à périmètre et changes comparables)	T4 2018 / T4 2017 (à périmètre et changes courants)
CONSOLIDE (non audité)					
Nombre d'opérations	264 179	246 657	+7,1%	+7,4%	+2,5%
Chiffre d'affaires (M€) *	308,3	290,6	+6,1%	+8,5%	+1,2%
Marge commerciale brute (M€)	68,9	62,9	+9,5%	+11,2%	+3,5%

*Rappel : le chiffre d'affaires n'est pas l'indicateur pertinent de l'évolution de l'activité dans notre secteur car il est impacté de manière très significative par l'évolution des taux de fret maritime, aérien, des surcharges fuel et des taux de change (en particulier versus \$) ...etc. Les indicateurs pertinents sont l'évolution du nombre d'opérations, l'évolution des volumes transportés et, sur le plan financier, l'évolution de la marge commerciale brute.

COMMENTAIRES SUR L'ACTIVITÉ

Le ralentissement de la croissance en volume des échanges internationaux observée au T3 s'est confirmé au T4.

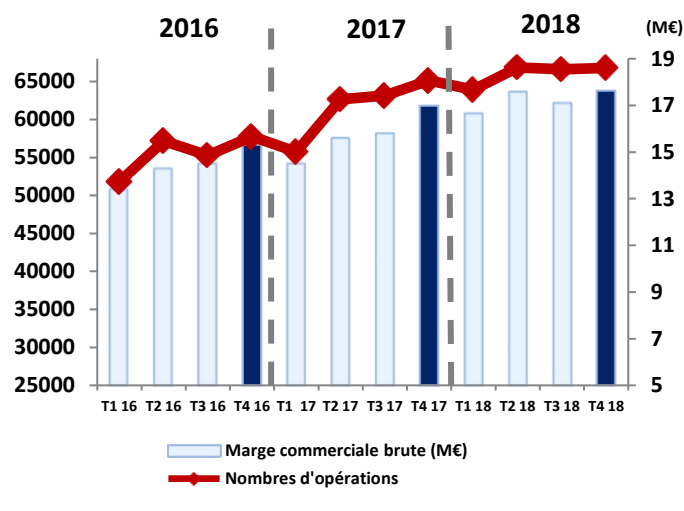
Le marché du fret aérien à l'import France a été particulièrement impacté, le traditionnel surcroît d'activité liée aux fêtes de fin d'année n'ayant que très peu bénéficié de commandes de réassort. Le marché du fret maritime en revanche a connu une croissance sur le T4 en ligne avec la croissance affichée sur les 9 premiers mois.

Dans cet environnement contrasté, la croissance des volumes transportés par le Groupe en aérien a fléchi en fin d'année (Tonnage au T4 : -15,4% / 12 mois : +9,5%) alors que la croissance des volumes transportés en maritime est restée solide (Nombre de conteneurs au T4 : +13,4% / 12 mois : +11,8%).

La croissance du nombre d'opérations à périmètre comparable (retraitée de l'acquisition de la société Favat début juillet et de la cession de la société ECS US fin octobre) s'est ralentie au T4 (+3,7%) tout en restant robuste sur l'ensemble de l'année (+7,4%).

Les « drivers » de cette croissance ont été :

- Le lancement de nouvelles activités (« Foires et expositions », « Road Brokerage »,...) qui comptent pour 1,8% en base annuelle,
- Le développement important du Groupe avec ses principaux grands comptes ainsi que,
- L'acquisition de nouveaux clients grâce au puissant dispositif commercial déployé par le Groupe.



La forte croissance en 2018 de la marge commerciale brute (+11,2%) à périmètre et changes comparables (retraitée de l'acquisition des sociétés Cosmos en janvier, Favat début juillet et de la cession d'ECS US fin octobre), en dépit d'un léger ralentissement au T4 (+5,0%) s'explique par :

- La croissance du nombre d'opérations
- L'amélioration de la marge unitaire en aérien grâce d'une part à l'augmentation du poids moyen transporté et d'autre part grâce à des conditions de marché favorables au S1 2018
- Le lancement de nouvelles activités (« Foires et expositions », « Road Brokerage », ...) qui comptent pour 2,5% dans la croissance de la marge commerciale brute du Groupe.

L'activité RO/RO (transport de camions sur navires conçus à cet effet), portée par la filiale LCI CLASQUIN, connaît une forte croissance des flux vers le Maghreb et notamment le Maroc.

REPARTITION DE L'ACTIVITE PAR METIER

A taux de change courant	Nombre d'opérations				Marge brute (en M€)			
	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2018/ 31.12.2017	T4 2018/ T4 2017	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2018/ 31.12.2017	T4 2018/ T4 2017
Fret maritime	119 246	111 946	+6,5%	+3,0%	30,5	30,2	+1,2%	-0,2%
Fret aérien	81 437	80 153	+1,6%	-3,8%	23,5	20,7	+13,3%	-2,1%
RO/RO*	40 596	38 299	+6,0%	+6,4%	7,2	6,6	+7,7%	+3,3%
Autres	22 900 **	16 259	+40,8%	+19,7%	5,9***	4,2	+39,5%	+37,4%
TOTAL ACTIVITE OVERSEAS	264 179	246 657	+7,1%	+2,5%	67,0	61,7	+8,6%	+2,4%
Log System					2,8	2,6	+7,0%	+11,2%
Ecritures de consolidation					-1,0	-1,5	NA	NA
TOTAL CONSOLIDE					68,9	62,9	+9,5%	+3,5%

* : Roll On / Roll Off (transport de camions sur navires conçus à cet effet)

** : Inclut en 2018 les 2 nouvelles activités « Foires et expositions », et « Road Brokerage » (Variation : + 4 403 opérations en 2018)

*** : Inclut en 2018 les 2 nouvelles activités « Foires et expositions », et « Road Brokerage » (Variation Marge brute : +1,6 M€ en 2018)

	Progression des volumes			
	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2018/ 31.12.2017	T4 2018/ T4 2017
Fret maritime	199 473 EVP*(1)	178 488 EVP*(1)	+11,8%	+13,4%
Fret aérien	69 466 T**	63 446 T**	+9,5%	-15,4%

* : Equivalent vingt pieds

** : Tonnes

(1) : dont conteneurs de groupage

FAITS MARQUANTS AU T4 2018

- **Poursuite du déploiement du logiciel d'exploitation Cargowise One** avec le démarrage de « CLASQUIN US », « CLASQUIN Singapore », « CLASQUIN Malaysia » et « CLASQUIN Germany ». Périmètre du Groupe équipé : 80 % du périmètre projeté.
- **Ouvertures par LCI CLASQUIN de nouvelles implantations à Lille et à Nantes** pour le traitement d'un nouveau partenariat avec un agent marocain. Forte croissance attendue en 2019.
- **Ouverture de 2 bureaux aux Etats-Unis** (Atlanta et Miami) en ligne avec la volonté du Groupe d'accélérer son développement en Amérique du Nord.
- **Ouverture de 2 représentations commerciales en Afrique** (Dakar et Bamako) afin de pouvoir offrir aux entreprises commerçant avec cette zone le savoir-faire du Groupe en France et en Europe mais surtout pour répondre à leurs attentes dans la gestion de leurs flux internationaux avec la Chine et l'Asie de manière générale.
- **Cession le 31/10/18 d'ECS US** à l'associé minoritaire historique.
- **Mise en sommeil de la société « CLASQUIN Australia »** en raison de ses faibles performances économiques.
- **Retour à l'équilibre « mensuel » de CLASQUIN Germany.**

EVENEMENT POST-CLOTURE

- **Evolution de la gouvernance du Groupe au 01 janvier 2019 : dissociation des fonctions de Président et de Directeur Général de la société CLASQUIN**
 - **Nomination d'Hugues MORIN en tant que Directeur Général du Groupe CLASQUIN.**
 - **Yves REVOL conserve son mandat de Président du Conseil d'Administration de la société CLASQUIN et devient Executive Chairman.**
 - Né en 1969, marié, formé à l'European Business School, **Hugues MORIN** rejoint CLASQUIN en 1992 où il passera successivement par Sydney, Osaka et Tokyo, avant de revenir en France en 2002, où il est nommé Directeur Régional Sud, puis promu Directeur Général France, Italie et Allemagne. Depuis le 1er janvier 2016, il dirige l'ensemble des fonctions Front Office worldwide (opérations et ventes) en tant que Group Executive Vice President. A partir de Janvier 2018, son champ de responsabilités couvre les fonctions back office (Finance, RH, IT ...), périmètre dirigé par Laurence Ilhe, Secrétaire Générale du Groupe. Hugues MORIN est un actionnaire significatif détenant 5,2% du capital directement et indirectement au travers de sa holding personnelle.

PERSPECTIVES 2019

Marché

Croissance en volume estimée :

- Maritime : +/- 2/3%
- Aérien : +/- 2/3%

CLASQUIN

Croissance significativement supérieure à la croissance du marché

LES PROCHAINS RENDEZ-VOUS (publication après clôture)

- Mercredi 20 mars 2019 : Résultats annuels 2018
- Lundi 29 avril 2019 : Activité au 31 mars 2019
- Jeudi 29 août 2019 : Activité au 30 juin 2019
- Lundi 23 septembre 2019 : Résultats semestriels 2019
- Mercredi 30 octobre 2019 : Activité au 30 septembre 2019

CONTACTS CLASQUIN

Philippe LONS – Directeur Général Délégué/Directeur Financier
Domitille CHATELAIN – Group Head of Communication

Groupe CLASQUIN – 235 cours Lafayette – 69006 Lyon
Tél : 04 72 83 17 00 – Fax : 04 72 83 17 33

CLASQUIN est un spécialiste de l'ingénierie en transport aérien et maritime et en logistique Overseas. Le Groupe se positionne en architecte et maître d'œuvre de toute la chaîne de transport et de logistique Overseas : il pilote et organise les flux de marchandises de ses clients, entre la France et le monde et plus particulièrement de et vers l'Asie Pacifique et les Etats Unis. Le titre est coté sur Euronext Growth Paris, ISIN FR0004152882, Reuters ALCLA.PA, Bloomberg ALCLA FP. Pour plus d'information merci de consulter notre site www.clasquin.com.

CLASQUIN est éligible au PEA PME conformément à l'article D221-113-5 du Code Monétaire et Financier créé par le décret n°2014-283 du 4 mars 2014 et à l'article L221-32-2 du Code Monétaire et Financier fixant les conditions d'éligibilité (moins de 5 000 salariés et chiffre d'affaires annuel n'excédant pas 1 500 millions d'euros ou total de bilan n'excédant pas 2 000 millions d'euros). * CLASQUIN fait partie de l'indice EnterNext® PEA-PME 150.

