

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

**EOS imaging annonce son chiffre d'affaires pour l'année 2019**

- *Revenus annuels de 21,4 M€ en ligne avec les anticipations suite au changement de cycle commercial en 2019 et avec une augmentation de la facturation des équipements au T4*
  - *Croissance solide des revenus récurrents de +31%*
  - *Fort intérêt commercial suscité par le lancement d'EOSedge avec 9 commandes reçues en 2019*

Paris, le 15 janvier 2020 - 17h45 CET - EOS imaging (Euronext, FR0011191766 - EOSI), pionnier des solutions d'imagerie 2D / 3D et de données pour l'orthopédie, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires annuel non audité pour l'exercice clos le 31 décembre 2019.

- **21,4 M€ de chiffre d'affaires** généré au cours de l'exercice 2019, marqué par le changement du cycle commercial<sup>1</sup>
  - 9,7 M€ de chiffre d'affaires provenant de la facturation de 24 équipements, dont 13 au T4 2019
  - 11,7 M€ de revenus récurrents, en croissance de +31% par rapport à 2018, grâce à la croissance continue de la maintenance et aux premiers revenus issus des Solutions Orthopédiques Avancées
- **24,0 M€ de commandes d'équipements** enregistrées en 2019, dont 5,4 M€ générés au T4 2019
- **35,7 M€ de performance commerciale comparable<sup>2</sup> (+1% vs. 2018)**
- **Lancement début décembre d'EOSedge, le système d'imagerie de nouvelle génération**
  - Haute résolution d'image, modulation et optimisation de la dose, flux de patients plus élevé et prise en charge élargie des pathologies musculosquelettiques
  - Approbations réglementaires reçues aux États-Unis (FDA), en Europe (marquage CE), au Canada et en Australie
  - Commande de 9 systèmes EOSedge en 2019, dont 2 déjà installés

---

<sup>1</sup> Afin de mieux répondre aux attentes de ses clients et permettre la réduction de son besoin en fond de roulement, EOS imaging a procédé à un changement de son cycle commercial au cours du premier trimestre 2019, en organisant la livraison de ses équipements au démarrage de la phase d'installation, et non plus à la réception de la commande. Ce changement a créé une période de transition pendant laquelle (i) les nouvelles commandes reçues viennent progressivement constituer un carnet de commandes, (ii) le chiffre d'affaires est enregistré au rythme des livraisons des équipements, la livraison intervenant en moyenne 3 à 12 mois après la commande. Le chiffre d'affaires de l'exercice 2019 est ainsi impacté par cette phase de transition. Pour autant, ce changement de modèle commercial permettra une amélioration notable de la gestion de la production et de la logistique ainsi qu'une réduction du besoin en fonds de roulement.

<sup>2</sup> Performance commerciale : Indicateur comparable au modèle commercial des années passées et correspondant à l'addition des revenus récurrents et des commandes d'équipement générées sur une période (correspondant également à l'addition du total des ventes réalisées et de la variation du carnet de commandes sur une période)

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

**Mike Lobinsky, Directeur Général d'EOS imaging, commente :** « 2019 a été une année charnière pour la Société. Le changement de cycle commercial a été une étape importante pour s'adapter aux normes de l'industrie et ainsi améliorer notre chaîne d'approvisionnement et notre gestion de trésorerie. Comme attendu, cela a eu un impact sur nos revenus 2019 et nous sommes heureux de constater que la dynamique de facturation s'améliore trimestre après trimestre depuis le début de l'exercice. L'approbation réglementaire d'EOSedge est une réalisation majeure pour EOS imaging. Les clients montrent un fort intérêt pour ce nouveau système qui s'intègre parfaitement à nos Solutions Orthopédiques Avancées. Logiquement, la date d'obtention de l'approbation réglementaire FDA et du lancement d'EOSedge ont eu un impact temporaire sur les commandes du 4<sup>ème</sup> trimestre, pour autant nous prévoyons une bonne reprise des commandes au cours du 1<sup>er</sup> semestre 2020. Nous sommes très heureux de commencer l'année 2020 avec une offre complète et inégalée à destination des chirurgiens orthopédistes et des radiologues, et avec une base installée en augmentation régulière, qui, ensemble, seront les moteurs de notre croissance. »

▪ **Les commandes annuelles d'équipements temporairement impactées par le lancement au 4<sup>ème</sup> trimestre du nouveau système**

EOS imaging a enregistré 56 commandes d'équipements, d'une valeur totale de 24,04 M€ en 2019, contre 26,47 M€ en 2018. Les faibles commandes d'équipements au 4<sup>ème</sup> trimestre en Amérique du Nord et dans la région Europe Moyen-Orient sont liées au lancement d'EOSedge pour lequel les clients doivent réévaluer leur choix d'investissement entre les deux versions de systèmes désormais disponibles.

Au cours de l'exercice, le prix de vente moyen a augmenté de +4%, sous l'effet de la hausse des prix dans la région Amérique du Nord et des prix plus élevés d'EOSedge.

Dans la zone Amérique du Nord, l'adoption croissante de nos Solutions Orthopédiques Avancées composées de nos services de modélisation 3D, EOS 3DServices, des EOSapps, solutions de planification chirurgicale 3D, et EOSlink qui permet de transférer les planifications chirurgicales EOSapps au bloc opératoire, est une étape importante pour le développement futur. Le récent lancement d'EOSedge associé à cette gamme de solutions suscitent un intérêt accru de la part des professionnels de santé sur lequel la Société entend capitaliser en 2020 et au-delà.

Dans la région Europe Moyen-Orient, la région a augmenté les commandes d'équipements de +4,4 % grâce à une très bonne dynamique en France et à une accélération dans les pays nordiques. Le succès de la première installation d'EOSedge à Lyon et les retours très positifs des professionnels de santé nous ont fourni une base d'expérience utile pour la commercialisation du nouveau système, représentant un levier de croissance important pour 2020.

Dans la zone Asie-Pacifique, la dynamique commerciale 2020 devrait bénéficier à la fois de la réorganisation du réseau de distribution en Chine, qui commence à délivrer un portefeuille de projets matures, et de l'approbation réglementaire d'EOSedge récemment obtenue en Australie avec déjà de nombreuses marques d'intérêt de la part d'institutions de premier plan.

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

| <b>Commandes d'équipements</b>                        | <b>2019</b>   | <b>2018</b> |
|---|---------------|-------------|
| <i>Non-audité / millions d'euros / Au 31 décembre</i> |               |             |
| Europe Moyen-Orient                                   | <b>9,20</b>   | 8,81        |
| Asie-Pacifique  | <b>5,09</b>   | 5,80        |
| Amérique du Nord                                      | <b>9,76</b>   | 11,16       |
| Amérique Latine                                       | -             | 0,71        |
| <b>TOTAL COMMANDES D'EQUIPEMENTS</b>                  | <b>24 ,04</b> | 26,47       |

### ■ Un chiffre d'affaires 2019 qui reflète la transition sur un nouveau cycle commercial

EOS imaging a réalisé un chiffre d'affaires de 21,40 M€ en 2019, dont :

- 9,74 M€ de ventes d'équipements, provenant de la facturation de 24 équipements ; comme anticipé, le second semestre 2019 a marqué le redémarrage progressif de la facturation des équipements qui s'est intensifiée au dernier trimestre. Pour rappel, elle avait été temporairement interrompue au 1<sup>er</sup> semestre 2019 suite au changement de cycle commercial opéré en janvier 2019.
- 11,66 M€ de revenus récurrents, soit +30,7% de croissance par rapport à 2018, soutenus par une forte augmentation du chiffre d'affaires issu de la maintenance qui s'élève à 10,45 M€ (+32%), tirés par la croissance de la base installée et l'accélération des Consommables et Services. 14% des clients de la base installée ont désormais un contrat pour la gamme de Solutions Orthopédiques Avancées développée par EOS imaging, et la plupart des commandes d'équipements réalisées en 2019 incluent ces services, qui seront activés au moment de l'installation.

En outre, la Société a évalué le solde des créances clients et a comptabilisé une provision de 0,36 M€ relative aux créances des années précédentes, qui réduira le chiffre d'affaires net de l'exercice.

Au 31 décembre 2019, le carnet de commandes s'élève à 14,30 M€, correspondant aux commandes d'équipements reçues en 2019 (24,04 M€) desquelles sont retranchés les équipements livrés depuis le début de l'exercice (9,74 M€).

La performance commerciale réalisée au cours de l'exercice atteint 35,70 M€ comparée à 35,39 M€ en 2018, soit une progression de +0,9%. Cette augmentation est tirée par une croissance de +9% dans la zone Europe Moyen-Orient compensant une baisse en Asie-Pacifique (-5%) et l'absence de commandes d'équipements en Amérique Latine. La performance commerciale annuelle en Amérique du Nord est restée stable en raison de la date de lancement d'EOSedge.

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

| <b>Chiffre d'affaires par ligne de produits</b><br><i>Non-audité / Y inclus effets de change<sup>3</sup> / millions d'euros</i><br><i>Au 31 décembre</i> | 2019         | 2018  |
|--|--------------|-------|
| Equipements  | 9,74         | 26,47 |
| Maintenance  | 10,45        | 7,93  |
| Consommables et services associés  | 1,21         | 0,99  |
| <b>TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES</b>  | <b>21,40</b> | 35,39 |
| Provision sur créances d'exercices antérieurs  | (0,36)       |       |
| <b>TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES NET</b>  | <b>21,04</b> | 35,39 |
| Carnet de commandes à fin décembre   | 14,30        | -     |
| Performance commerciale comparable <sup>2</sup>  | 35,70        | 35,39 |

  

| <b>Chiffre d'affaires par zones géographiques</b><br><i>Non-audité / Y inclus effets de change<sup>3</sup> / millions d'euros</i><br><i>Au 31 décembre</i> | 2019         | 2018  |
|--|--------------|-------|
| Europe Moyen-Orient  | 10,30        | 13,38 |
| Asie-Pacifique   | 3,91         | 6,38  |
| Amérique du Nord   | 7,16         | 14,93 |
| Amérique Latine  | 0,03         | 0,71  |
| <b>TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES</b>  | <b>21,40</b> | 35,39 |

■ **Les commandes d'équipements du 4<sup>ème</sup> trimestre 2019 reflètent le lancement d'EOSedge en décembre**

EOS imaging a enregistré 12 nouvelles commandes d'équipements sur le 4<sup>ème</sup> trimestre 2019, d'une valeur totale de 5,4 M€. Il s'agit d'une conséquence temporaire liée au lancement d'EOSedge qui a amené les clients à réétudier leur décision d'investissement suite à cette nouvelle offre. Ce ralentissement est davantage visible aux Etats-Unis et y témoigne du fort intérêt pour le système de nouvelle génération. Le nombre de prospects générés au congrès RSNA (Société de Radiologie Nord-américaine), le plus important congrès mondial de radiologie, qui s'est tenu juste après l'approbation réglementaire de la FDA début décembre, a augmenté de +116% par rapport au congrès de l'année précédente, ce qui témoigne de perspectives commerciales significatives.

<sup>3</sup> Effets de change : 0,37 M€ d'impact positif en 2019

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

| <b>Commandes d'équipements</b><br><i>Non-audité / millions d'euros / Au 31 décembre</i> | <b>Q4 2019</b> | <b>Q4 2018</b> |
|---|----------------|----------------|
| Europe Moyen-Orient   | <b>2,86</b>    | 3,90           |
| Asie-Pacifique  | <b>1,47</b>    | 0,46           |
| Amérique du Nord  | <b>1,07</b>    | 3,01           |
| Amérique Latine   | -              | -              |
| <b>TOTAL COMMANDES D'EQUIPEMENTS</b>  | <b>5,40</b>    | 7,37           |

- **9,13 M€ de chiffre d'affaires généré au 4<sup>ème</sup> trimestre marquant la progression continue de la facturation des équipements**

EOS imaging a réalisé un chiffre d'affaires total de 9,13 M€ au 4<sup>ème</sup> trimestre 2019, dont :

- 5,46 M€ de ventes d'équipement, provenant de la livraison de 13 systèmes EOS® sur le trimestre, faisant suite à 2 au 2<sup>ème</sup> trimestre 2019 et à 9 au 3<sup>ème</sup> trimestre 2019 ;
- 3,67 M€ de revenus récurrents, dont 3,30 M€ de revenus des contrats de maintenance et 0,38 M€ de revenus des consommables et des services.

Cette progression significative des ventes d'équipements par rapport au 1<sup>er</sup> semestre 2019 est liée à la maturité du carnet de commandes constitué depuis janvier 2019.

La performance commerciale<sup>2</sup> au 4<sup>ème</sup> trimestre 2019 s'élève à 9,07 M€, comparé à 9,88 M€ en 2018.

| <b>Chiffre d'affaires par zones géographiques</b><br><i>Non-audité / Y inclus effets de change<sup>3</sup> / millions d'euros</i><br><i>Au 31 décembre</i> | <b>Q4 2019</b> | <b>Q4 2018</b> |
|--|----------------|----------------|
| Europe Moyen-Orient  | <b>3,70</b>    | 5,18           |
| Asie-Pacifique   | <b>2,62</b>    | 0,63           |
| Amérique du Nord   | <b>2,78</b>    | 4,07           |
| Amérique Latine  | <b>0,03</b>    | -              |
| <b>TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES</b>  | <b>9,13</b>    | 9,88           |

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

### Chiffre d'affaires trimestriel par ligne de produits

| Chiffre d'affaires en m€ / non-audité<br>Au 31 Décembre |                         | 2019        |             |             |             | 2018 |      |      |      |
|---|-------------------------|-------------|-------------|-------------|-------------|------|------|------|------|
|   |                         | Q1          | Q2          | Q3          | Q4          | Q1   | Q2   | Q3   | Q4   |
| Ventes d'équipements                                    |                         | <b>0,06</b> | <b>0,72</b> | <b>3,51</b> | <b>5,46</b> | 7,56 | 6,05 | 5,50 | 7,37 |
|   | Evolution vs n-1        | -           | -88%        | -36%        | -26%        |      |      |      |      |
|   | <i>En % du CA total</i> | <i>2%</i>   | <i>21%</i>  | <i>56%</i>  | <i>60%</i>  |      |      |      |      |
| Ventes de maintenance                                   |                         | <b>2,21</b> | <b>2,45</b> | <b>2,50</b> | <b>3,30</b> | 1,72 | 1,74 | 2,30 | 2,17 |
|   | Evolution vs n-1        | 28%         | 41%         | 9%          | 52%         |      |      |      |      |
|   | <i>En % du CA total</i> | <i>86%</i>  | <i>71%</i>  | <i>40%</i>  | <i>36%</i>  |      |      |      |      |
| Ventes de consommables et de services                   |                         | <b>0,32</b> | <b>0,26</b> | <b>0,26</b> | <b>0,38</b> | 0,26 | 0,21 | 0,17 | 0,34 |
|   | Evolution vs n-1        | 21%         | 22%         | 51%         | 10%         |      |      |      |      |
|   | <i>En % du CA total</i> | <i>12%</i>  | <i>8%</i>   | <i>4%</i>   | <i>4%</i>   |      |      |      |      |
| <b>Chiffre d'affaires total</b>                         |                         | <b>2,58</b> | <b>3,42</b> | <b>6,27</b> | <b>9,13</b> | 9,54 | 8,00 | 7,96 | 9,88 |
|   | Evolution vs n-1        | -73%        | -57%        | -21%        | -8%         |      |      |      |      |

### A PROPOS D'EOS IMAGING

EOS imaging est une société internationale de technologies médicales qui conçoit, développe et commercialise des solutions innovantes d'imagerie à faible dose en 2D et 3D du corps entier en position fonctionnelle, ainsi que des services de modélisation 3D rapides et des logiciels de planification chirurgicale en ligne. La solution EOS répond aux besoins des patients à chaque étape du parcours de soin allant de l'imagerie à l'évaluation postopératoire en chirurgie orthopédique de la hanche, du genou et de la colonne vertébrale. EOS imaging vise une opportunité de marché annuelle de 2 milliards de dollars et compte plus de 350 installations de systèmes dans plus de 30 pays, générant plus d'un million d'examens de patients par an. EOS imaging est implantée en France, aux États-Unis, au Canada, en Allemagne et à Singapour. Elle emploie plus de 175 personnes. Pour plus d'informations, [www.eos-imaging.com](http://www.eos-imaging.com)

EOS imaging est coté sur Euronext Paris - Compartiment C d'Euronext  
ISIN : FR0011191766 - Mnémo : EOSI



Prochain communiqué de presse : Résultats annuels 2019 et chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> trimestre 2020 le 15 avril 2020

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

### CONTACTS :

#### **EOS imaging**

Valérie Worrall

CFO

[investors@eos-imaging.com](mailto:investors@eos-imaging.com)

(+33) 1 55 25 60 60

#### **FP2COM**

Relations Médias

Florence Portejoie

[fportejoie@fp2com.fr](mailto:fportejoie@fp2com.fr)

(+33) 6 07 76 82 83

#### **NewCap**

Relations Investisseurs

Thomas Grojean / Alexia Faure

[eos-imaging@newcap.eu](mailto:eos-imaging@newcap.eu)

(+33) 1 44 71 94 94