

THERADIAG annonce un chiffre d'affaires annuel 2019 de 9,6 M€, en croissance de 8,3 %

- Chiffre d'affaires 2019 en croissance de 10,5 % sur le Théranostic et de 6 % sur l'IVD
- Excellente performance du Théranostic en France en particulier, avec une croissance de 19 %
- Croissance globale des ventes de kits LISA TRACKER® en routine de 11 %
- Niveau de trésorerie au 31 décembre 2019 : 2,9 M€

*Theradiag tiendra une conférence téléphonique ce jour, à 18h30.
Pour y participer, veuillez composer le 01.70.71.01.59
suivi du code PIN participant 85460157#*

Croissy-Beaubourg, le 30 janvier 2020, 17h45 CET – THERADIAG (ISIN : FR0004197747, Mnémonique : ALTER), société spécialisée dans le diagnostic *in vitro* des maladies auto-immunes et le Théranostic annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires annuel consolidé et son niveau de trésorerie au 31 décembre 2019, données en cours d'audit.

Chiffre d'affaires consolidé 2019 à 9,6 M€

<i>En milliers d'euros</i>	31 déc. 2019	31 déc. 2018	Variation
Chiffre d'affaires*	9 647	8 911	+8,3 %
dont chiffre d'affaires Théranostic	4 431	4 010	+10,5 %
<i>dont kits LISA TRACKER® en routine</i>	4 327	3 884	+11,4 %
dont chiffre d'affaires IVD	5 216	4 901	+ 6,0 %

**Données en cours d'audit*

Au 31 décembre 2019, Theradiag a réalisé un chiffre d'affaires de 9,6 millions d'euros contre 8,9 millions en 2018, soit une progression de +8,3 % en ligne avec les axes stratégiques fixés par la société.

L'activité Théranostic enregistre une forte croissance de +10,5 %, portée par les ventes de kits LISA TRACKER® en routine qui représentent dorénavant l'activité récurrente de la société sur ce segment. Ces ventes de kits ont dépassé un seuil avec 4,3 millions d'euros sur le global annuel 2019 (vs. 3,9 millions au 31 décembre 2018). A l'avenir, l'activité Théranostic pourra être assimilée à cette activité récurrente de ventes de kits, maintenant bien en place, et la société communiquera sur ce seul élément de Théranostic global.

En France, où le modèle est maintenant établi, les ventes en Théranostic ont été particulièrement satisfaisantes avec une croissance de 19%.

Aux Etats-Unis, Theradiag conclue une année de transition reflétant la sortie de son ancien partenaire sur ce territoire. Le transfert vers son nouveau partenaire Halio DX est progressif et sera finalisé à la fin du premier trimestre 2020.

A l'export, la société maintient un niveau d'activité soutenu tout à fait satisfaisant, notamment en Espagne et au Royaume-Uni, deux pays stratégiques.

L'activité Diagnostic In Vitro (IVD) affiche quant à elle au global une croissance de chiffre d'affaires de +6,0 % avec 5,2 millions d'euros à fin décembre 2019. Il est à noter que cette croissance inclue les ventes importantes d'instrumentation non récurrentes du 1^{er} semestre. Mis à part cet élément exceptionnel, les ventes de ce segment d'activité historique sont, comme prévu, en léger retrait. Theradiag poursuit sur ce segment historique, en plus de son activité première d'auto-immunité, une stratégie de spécialisation de niche, comme la génétique ou la fertilité masculine.

Situation de trésorerie

Au 31 décembre 2019, la trésorerie nette disponible de Theradiag s'élève à 2,9 millions d'euros contre 3,4 millions d'euros au 31 décembre 2018 et 3,2 millions d'euros au 30 juin 2019.

Bertrand de Castelnau, Directeur Général de Theradiag a commenté « *Theradiag et toutes les équipes ont accompli de bonnes avancées sur cette année 2019 : nouveaux produits, nouveaux partenaires, nouveaux marchés. Nous avons suivi notre plan de route avec l'objectif de développer la croissance sur nos marchés prioritaires stratégiques, sans compromettre les investissements nécessaires au futur de Theradiag. La priorité a été donnée à la restructuration du mix de nos activités et à la mise en place de jalons pour l'internationalisation, sur des segments de marché à plus fort potentiel de rentabilité. Nous gardons le cap pour améliorer progressivement nos indicateurs financiers de performance.* »

« *Cette année est bien une année pivot. La progression des ventes au global est positive et s'inscrit dans la bonne direction. Le développement de la stratégie autour de partenariats centrés sur le Théranostic se déploie graduellement, nous avons enregistré de beaux succès cette année et conservons notre engagement sur l'innovation qui est un de nos facteurs clés de succès.* » **a ajouté Pierre Morgon, Président du Conseil d'Administration de Theradiag.**

Rappel des principaux évènements de 2019

- Partenariat avec trois nouveaux distributeurs stratégiques en Asie, décembre 2019
- Marquage CE du nouvel automate i-Track¹⁰ pour le monitoring des biothérapies, novembre 2019
- Accord stratégique avec PredictImmune pour la commercialisation de PredictSURE IBD™ dans les pays francophones d'Europe, octobre 2019
- Signature d'un accord avec Halio DX dans le cadre de son développement aux Etats-Unis, mai 2019
- Signature d'un accord de développement et de distribution avec d'Immunodiagnostic Systems (IDS) concernant l'accès à l'automate de dernière génération IDS-i10®, avril 2019
- Fin du différent judiciaire avec HOB Biotech, avril 2019

Calendrier financier :

- **Résultats annuels 2019**, le 18 mars 2020, après clôture du marché
- **Assemblée Générale Annuelle**, le 14 mai 2020

Prochains congrès auxquels Theradiag participe :

- 12-15 février 2020 : 15^{ème} congrès ECCO (European Crohn's and Colitis Organisation), Vienne, Autriche
- 5-6 mars 2020 : Journées du Syndicat des Jeunes Biologistes Médicaux - Biomed-J 2020, Paris
- 6-7 mars 2020 : Séminaire Groupe d'Etude Thérapeutique des Affections Inflammatoires du Tube Digestif (GETAID), Paris
- 26-29 mars 2020 : Journées Francophones d'Hépatogastroentérologie et d'Oncologie Digestive 2020 (JFHOD), Paris.

A propos de Theradiag

Forte de son expertise dans la distribution, le développement et la fabrication de tests de diagnostic *in vitro*, Theradiag innove et développe des tests de théranostic (alliance du traitement et du diagnostic), qui mesurent l'efficacité des biothérapies dans le traitement des maladies auto-immunes et du cancer. Theradiag participe ainsi au développement de la « médecine personnalisée », favorisant l'individualisation des traitements, la mesure de leur efficacité et la prévention des résistances médicamenteuses. Theradiag commercialise la gamme LISA TRACKER®, marquée CE, une solution complète de diagnostic multiparamétrique pour la prise en charge des patients atteints de maladies auto-immunes et traités par biothérapies. La société est basée à Marne-la-Vallée et compte plus de 60 collaborateurs.

Pour de plus amples renseignements sur Theradiag, visitez notre site web : www.theradiag.com



Theradiag
Bertrand de Castelnaud
Directeur Général
Tél. : 01 64 62 10 12
contact@theradiag.com

NewCap
Communication financière et
Relations Investisseurs
Sandrine Boussard-Gallien
Claire Riffaud
Tél. : 01 44 71 94 94
theradiag@newcap.eu

NewCap
Relations médias
Nicolas Mérigeau
Tél. : 01 44 71 94 98
nmerigeau@newcap.fr